# 北京声迅电子股份有限公司 投资者关系活动记录表

编号: 2025-003

投资者关系活动 类别	☑特定对象调研 □分析师会议
	□媒体采访  □业绩说明会
	□新闻发布会  □路演活动
	□现场参观
	□其他 (请文字说明其他会议内容)
活动参与单位	太平洋证券; 七石投资等
时间	2025年11月6日(星期四)15:00—16:30
地点	公司会议室
形式	现场调研
公司接待人员姓名	董事会秘书: 李艳君
	证券事务代表: 王妍妍
交流内容及 具体问答记录	1. 2025年前三季度亏损大幅收窄的原因是什么? 答: 一方面是报告期内公司并表收入增加带来了毛利润增长;另一方
	面,由于报告期内销售回款状况良好,导致冲回信用风险减值损失较多所
	致。
	2. 对于公司2025年全年业绩有何展望?
	答:目前公司各项经营活动正常,各业务线相关工作有序推进中。
	四季度通常是公司订单交付与收入确认的高峰期,公司过去4年四季
	度营业收入占全年营收平均比例接近60%。为此公司将加强内部组织协调
	工作,加快推动已签订单的实施交付与验收;同时力争前期意向市场订单
	的落地,为全力冲刺全年业绩以及为明年的业绩储备打好基础。具体2025
	   年经营数据以公司后续发布的定期报告为准,请投资人及时关注。

## 3. 公司2025年三季报是否已经包含浙江中辰的业绩?

答:公司已于2025年6月完成了对浙江中辰城市应急服务管理有限公司51%股权的收购,将其纳入合并报表范围,因此公司第三季度报告中合并财务报表已包含浙江中辰城市应急服务管理有限公司相关业绩。

## 4. 公司与浙江中辰公司在融合方面采取了哪些措施?

答:公司自从完成对浙江中辰公司收购以来,对收购后的整合事项非常重视,采取了多项措施以加强双方之间的融合。

首先是管理上的融合,公司在内部组建了"城市安全运营服务小组" 统筹管理公司原有城市安防运营服务业务、浙江中辰现有应急消防运营服 务业务等,协调与调动内部资源,以加强双方融合、促进业务发展。

第二,重点加强在业务上的融合,包括解决方案及服务内容的融合、 技术与研发资源上的融合、优质客户资源以及服务区域的融合等。

第三,文化上的融合,包括提炼融合双方企业文化中的核心要素,建 立涵盖多层级对话渠道的沟通机制等措施,减少文化冲突风险。

总之,公司将在现有的服务区域及体系上,优化完善服务内容,提升 各自市场竞争力,提升客户满意度,提高运营效益。

## 5. 公司是否还有并购计划?

答:公司始终围绕既定发展战略,积极关注行业内外的投资与整合机会,以提升公司核心竞争力和长期价值。

如有达到信息披露标准的重大事项发生,公司将严格按照相关法律法 规及深圳证券交易所的规定,及时履行信息披露义务。

#### 6. 公司是否会下修可转债转股价格?

答:关于公司可转债转股价格是否下修,公司将结合公司基本情况、 宏观环境、股价走势等诸多因素进行综合考虑再进行决策,公司也将严格 按照相关法律法规及时履行信息披露义务。

#### 7. 公司目前回款情况如何,采取了哪些措施?

答: 2025年前三季度公司回款较好,2025年1-9月份销售商品、提供劳务收到的现金达到了2.65亿元,相比去年同期增长了1.27亿元。

公司非常重视回款工作,将回款作为经营管理的重点目标之一: 公司内部每周、每月都会召开与回款相关的专题会议、及时跟踪回款状况, 各部门也都加强在回款事项的内部协调;此外公司在考核指标、绩效发放 与回款关联的权重也有加大,以推动回款目标的实现。 8. 公司为撤销退市风险警示采取了哪些措施? 答:公司董事会及管理层目前在全力以赴采取下列措施来积极改善公 司经营业绩和财务状况,以消除退市风险,包括但不限于: (1) 深耕核心行业,提高差异化竞争力,扩大业务合作范围; (2) 降本增效,提升运营效率; (3)加强与公司年内收购的浙江中辰城市应 急服务管理有限公司在安消一体化领域的业务融合,推动业务与商业模式 的创新发展; (4) 加大应收账款催收力度,促进回款; (5) 继续积极关 注行业内外的投资与整合机会,以提升公司核心竞争力和产业链价值。 2025年四季度是公司全年经营工作的关键阶段,公司将集中调配内部 资源,全力保障重点项目的交付与验收,并力争促成更多意向订单落地, 推动2025年公司全年业绩目标的实现。 关于本次活动 是否涉及应披露 本次活动不涉及未公开披露的重大信息。 重大信息的说明 活动过程中所使用 的演示文稿、提供的 无 文档等附件