华达汽车科技股份有限公司 关于获得客户项目定点的公告

本公司董事会及全体董事保证本公告内容不存在任何虚假记载、误导性陈 述或者重大遗漏,并对其内容的真实性、准确性和完整性承担法律责任。

重要提示:

- 新增项目定点并不反映客户最终的实际采购数量,涉及的产品实际供货 时间、供货价格、供货数量以公司与客户正式签订的供货协议或销售合同为准。 受宏观经济形势、汽车产业政策、市场整体竞争情况等因素影响,最终供货量 可能存在一些不确定性。
- 新增项目定点涉及的产品不同,量产时间不同,受产品交付时间、资金 结算周期等因素影响,预计对公司本年度经营业绩不会产生重大影响。

一、新增项目定点概况

华达汽车科技股份有限公司(以下简称"公司")大力开拓汽车市场客户资 源,不断完善、优化客户结构与产品结构,近期获得国内汽车制造企业和新能源 电池企业(以下统称"客户")项目定点,为客户提供各型汽车零部件产品。

新增项目定点概况如下:

(一) 车身零部件项目定点: 公司获得国内12家客户(主要为合资品牌和 国内自主品牌主机厂,限于保密要求,无法披露其名称)的16个项目定点,为 客户开发、设计、生产侧围总成、轮罩总成、纵梁等车身零部件产品。其中全 新开发客户2家。根据客户规划,上述项目预计生命周期为3-8年,生命周期总 销售金额预计为人民币7.8亿元。其中,涉及新能源汽车项目14项,销售金额预计6.8亿元。上述定点项目2025年第四季度开始量产。

- (二)电池箱托盘等项目定点:公司全资子公司江苏恒义工业技术有限公司获得3家客户(主要为国内新能源电池头部生产企业,限于保密要求,无法披露其名称)的4个项目定点,为客户开发、设计、生产新能源汽车电池箱托盘、电机轴、储能托盘等产品,终端客户为国内知名新能源汽车制造企业及储能生产企业,其中全新开发客户1家。根据客户规划,上述项目预计生命周期为2-4年,生命周期总销售金额预计为人民币11.4亿元。上述定点项目2025年第四季度开始量产。
- (三)铝压铸项目定点:公司全资子公司华汽新能源科技(江苏)有限公司获得3家客户(主要为合资品牌、国内自主品牌主机厂及新能源电池头部生产企业,限于保密要求,无法披露其名称)的3个项目定点,涵盖新能源汽车电池托架、支架、减震塔等铝压铸产品的开发、设计与批量生产任务,其中全新开发客户3家。根据客户规划,上述定点项目预计生命周期为5-8年,生命周期总销售金额预计为人民币9.8亿元。上述定点项目2026年第二季度开始量产。

二、对公司的影响

公司获得客户项目定点,标志着客户对公司创新能力、研发能力、配套能力及产品质量等方面的认可,是公司在乘用车市场拓展和深耕新能源汽车市场的具体表现,进一步提升公司在汽车零部件领域的竞争力及可持续发展能力,巩固公司在汽车零部件领域的地位,对公司稳健持续发展具有重要意义。上述项目定点预计对公司未来年度的营业收入和经营效益产生积极影响,具体影响金额及影响时间将视订单的具体情况而定。公司将积极推进与客户的沟通,做好产品的生产、交付等工作。

三、风险提示

- (一)上述项目定点并不反映客户最终的实际采购数量,涉及的产品实际供货时间、供货价格、供货数量以公司与客户正式签订的供货协议或销售合同为准,实际销售金额将与客户汽车实际产量等因素相关,而客户的生产销售计划受宏观经济形势、汽车产业政策、市场整体竞争情况等因素影响,最终供货量可能存在一些不确定性。
- (二)以上项目定点按照产品不同,已自2025年第四季度逐步开始量产, 受产品交付时间、资金结算周期等因素影响,预计对公司本年度经营业绩不会产 生重大影响。

敬请投资者谨慎决策,注意投资风险。 特此公告。

> 华达汽车科技股份有限公司董事会 2025年11月11日