

证券代码：华大基因

证券简称：300676

深圳华大基因股份有限公司投资者关系活动记录表

编号：2025-009

| | |
|---------------|---|
| 投资者关系活动类别 | <input type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input checked="" type="checkbox"/> 其他（2025年度深圳辖区上市公司投资者网上集体接待日） |
| 参与单位名称及人员姓名 | 通过全景网“全景路演”平台（ http://rs.p5w.net ）采用网络远程方式参加“2025年度深圳辖区上市公司投资者网上集体接待日”的投资者 |
| 时间 | 2025年11月20日 15:40~17:00 |
| 地点 | 华大基因会议室、全景网路演平台（网络远程方式） |
| 上市公司接待人员姓名 | 总经理 赵立见；副总经理、财务总监 王玉珏；副总经理、董事会秘书 徐茜；独立董事 于李胜 |
| 投资者关系活动主要内容介绍 | 公司参加“2025年度深圳辖区上市公司投资者网上集体接待日”活动，就公司业绩、公司治理、发展战略、经营状况和可持续发展等投资者关心的问题进行了互动交流，具体回复情况如下： 1、赵总您好！2025年在AI的高速发展时代，华大基因是否已经从生产型企业，转变为数据、智能型企业？ 答：您好，感谢您对华大基因的关注。华大基因于2024年9月提出“生成式生物智能范式 GBI ALL (Generative Bio-Intelligent)”，旨在通过智能科技的力量，精准洞察并高效应用生命数据，加速基因检测与健康管理的智能化进程。在该范式下包括用于全面智能化解读的基因检测多模态大模型 GeneT(Genetic Transformer)、面向公众的基因组咨询平台 ChatGeneT 等系统。通过智能化技术，华大基因未来将致力于打造核心的智能医疗体系，助力各业务板块转型升级。华大基因目前在大模型技术方面有两大应用方向：一是基于 Transformer 等的基础模型框架加速生物信息学分析及研究，二是利用开源大语言模型开展临床应用。公司正逐步推广大模型在相关基础场景的接入，在基因检测方面，公司大模型目前已进入临床应用，通过提升致病位点选择效 |

率，大幅度降低了解读成本。

2、请问目前公司有没有市值管理方案？。

答：您好，感谢您对华大基因的关注。二级市场股价受资本市场环境、宏观经济、投资者预期等诸多因素的影响，公司将持续提升运营效率与管理水平，扎实经营业务，努力提升公司业绩，回报广大投资者。谢谢。

3、请问徐总，如何向机构投资者、个人投资者宣讲华大的价值、前景，让投资者真正华大的战略价值。让更多耐心资本持有华大？

答：您好，感谢您对华大基因的关注。公司重视投资者关系管理工作，并积极通过深交所互动易平台、邮件、电话、业绩说明会、股东会等多样化手段加强与投资者沟通交流。未来，我们将探索更多元、更高效的沟通渠道，构建与投资者深度互信的关系。

4、公司在 2025 年如何提升业绩，是否可以扭亏有望？

答：2024 年以来，面对大环境、市场的多重压力，公司审时度势，继续主动战略性调整主营业务产品结构与供应链策略。

公司目前正处于业务转换的关键时期，在这个过程中，公司针对基因检测及测序行业普遍存在的痛点问题，如操作复杂、成本较高、解读和咨询壁垒较高等，加大了研发布局与投入力度，致力于全面推动自动化和智能化能力的提升。

在原有业务方面，公司在生育健康、肿瘤和传感染防控等多个医学检测领域已进行了长期布局。公司近期发布的基于“133111i”核心技术支撑的“i99 智健系统”，将助力公司的业务从精准医学领域全面延伸至精准健康管理领域，进一步拓展业务边界，提升服务价值。

展望未来，华大基因将继续在技术研发和业务体系上进行前瞻性布局，通过持续强化技术研发核心竞争力，加速科技成果产业转化进程，推动公司业务高质量发展，为股东创造长期可持续价值。

5、请问赵总，今年公司在技术研发，产业化，业务发展，公司转型等方面主要有哪些突破？

答：2025 年，面对出生人口下降、宏观环境波动等挑战，公司将聚焦核心业务，继续深化战略布局：

在产品研发方面，面对出生人口下降的挑战，公司对孕前携带者筛查、新生儿及遗传病辅助诊断等产品线进行了布局，目前无创产前检测升级版已进入国家药监局优先审评，未来获批后有望进一步贡献业务增量。针对人口老龄化趋势，公司积极布局心脑血管疾病、认知障碍及退行性疾病等相关检测产品，在老年健康市场开拓新增长点。

在能力建设方面，公司将持续推进自动化和智能化，继去年发布基因检测行业首个基因检测多模态大模型 GeneT 后，公司大模型已迭代至 GeneT pro 并开始应用于遗传病诊断与携带者筛查等核心业务。此外，公司推出 SIRO 高通量基因检测 AI+本地化解决方案，显著提升了公司在感染防控、肿瘤及生育健康等领域的本地化服务能力。

在渠道拓展方面，公司在巩固国内三甲医院市场的同时，将进一步加速海外布局。今年 3 月 12 日，华大基因沙特合资公司 Genalive 中标了沙特国家级外送检测服务集中采购项目订单。在泰国、印度尼西亚、越南等国家，公司通过参与政府项目、拓展商业合作、深化科研协作等多元化模式，助力提升区域内遗传病防控整体水平。公司还与阿联酋、沙特、印度、越南、巴基斯坦等国家的客户持续开展合作，助力本地精准医学和公共卫生服务发展。公司核心产品已在 36 个国家超百个实验室实现本地化，为海外业务持续增长奠定坚实基础。

6、请问王总，从财务角度看华大，是否已到谷底，2025 年能否从谷底爬出，2026 年开始进入盈利？

答：您好，感谢您对华大基因的关注。公司始终以长期稳健发展为导向，持续推进技术创新与业务结构优化。关于公司的业绩情况，请您留意公司后续在巨潮资讯网发布的业绩预告或定期报告。谢谢。

7、请问华大基因将在十五五规划中起到什么作用？

答：“十五五”规划建议明确提出全面实施“人工智能+”行动，将新技术产业发展提升至战略高度。医疗健康未来十年基因测序成本下降、新药研发效率提升的潜力巨大。

面对行业发展痛点，科技自立自强是破局关键。基因科技惠及人人仍面临三大挑战：数据产出繁杂、海量数据解读困难、临床咨询水平参差不齐。而破解这些难题，核心在于践行国家“科技自立自强”

| | |
|----------|---|
| | <p>的要求。今年上半年，公司发布了 i99 智健多组学健康管理系统。打破传统单一数据模式，整合了常规的血尿便、影像和内窥镜等检查项目，融合了基因组、代谢组、影像组等多组学检测，构建多维度的健康管理体系，并实现个人健康数据的动态更新，形成智能化健康服务体系—“i99 智健”多组学健康管理系统，为用户提供个性化、精准化的健康管理方案。</p> <p>8、华大基因近期减持是否是因为集团把大量资金和精力发展培育新公司或对外合作？</p> <p>答：您好！感谢您对华大基因的关注。为保护广大投资者权益，控股股东 2025 年 9 月的询价转让为非公开转让，不通过集中竞价交易方式或大宗交易方式进行，不属于通过二级市场减持；本次询价转让引入的均为具备长线资金属性的专业机构投资者，其承诺受让后六个月不减持，以实际行动降低对二级市场的短期冲击，体现与公司长期价值共成长的战略意愿。另公司与控股股东之间业务、财务保持独立性，华大控股本次询价转让事项不存在违反《首次公开发行股票并在创业板上市招股说明书》和《首次公开发行股票并在创业板上市之上市公告书》已披露的相关承诺的情形。</p> |
| 附件清单（如有） | 无 |
| 日期 | 2025 年 11 月 20 日 |