

江苏神通现场会议

调研活动记录

会议地点：公司会议室

会议时间：2025 年 11 月 21 日

会议主持：章其强

会议记录：章其强

出席人数：3 名

一、会议开始

本次机构投资者调研由公司副总裁兼董秘章其强先生主持，首先向到公司现场参加调研活动的研究员表示欢迎，同时强调了关于遵守承诺函的约定和上市公司信息披露的有关规定。其次，章其强先生向投资者介绍了公司基本情况、公司发展战略规划及近期主要生产经营工作的进展情况。

二、沟通交流

问：公司核级产品在单台核电机组中的价值量是多少？

答：作为国内核电站建设中关键核级蝶阀、球阀等产品的领先供应商，公司不仅巩固了其市场地位，还在产品创新与技术革新方面取得了显著进展。通过不断的研究与开发，公司陆续推出了新产品以扩大市场份额，并成功地将多项创新成果应用于核电行业。目前，公司为单个核电机组提供的各类阀门订单价值已经超过了 8000 万元人民币，全资子公司无锡法兰在单个核电机组提供的核电锻件订单也超过了 2000 万元。展望未来，公司将进一步加大研发投入，以满足国内核电建设对阀门和法兰锻件不断增长的需求，并为国家能源发展做出更大的贡献。

问：公司与同行企业在核电行业中的竞争情况？

答：市场经济环境下竞争是永恒的，有了竞争才能促进创新和进步。经过多年来的技术进步和业绩积累，公司在核电领域的各类产品已具备较强的市场竞争力和品牌影响力，与同行企业之间大多体现为互补性的良性竞争。随着核电新项目审批建设进入常态化，以及关键设备国产化的推进，核电阀门行业有望保持良性有

序的竞争状态。当前，公司核电阀门在线 15 万台，核级蝶阀球阀等主打产品的市场占有率超 90%。

问：核电设备招标到订单交付节奏？

答：通常在订单生效后，公司按流程进行合同执行的合理排产，待排产计划经业主审核通过后发出生产指令，方可启动生产。一般在接单后的第二、第三年陆续分批交货。核电阀门业务收入按实际交货进度分批次确认，每个订单的收入确认周期通常为 2-3 年。

问：公司核电领域阀门的备件更换周期是多久？

答：核电阀门虽设计有 60 年的使用寿命，但这并不意味着在此周期内无需更换任何部件。例如海水系统的阀门，由于长期受到泥沙的冲刷和海水中氯离子的腐蚀等有害因素，为确保安全必须执行预防性的检修和维护。

问：公司核电阀门产品是否有出口？

答：在公司的核电阀门业务中产品出口目前主要采用间接出口的方式，即通过国内大型工程总包方将相关产品出口至海外市场。

问：海外拓展的机会和进展？

答：随着公司的稳健发展，扩大出口规模、走国际化道路已成为提升企业规模与促进技术进步的关键路径。基于对国际国内市场竞争态势的了解，公司正积极布局国际化业务拓展。目前，公司已设立国际贸易部，组建起一支资深的专业团队，外部许可及认证工作也已陆续成熟，市场渠道的开拓正按计划有序开展。未来，出口业务将聚焦于石油炼化、油气开采等核心领域全力推进，以实现公司的长远发展目标。

三、调研结束

本次现场调研时间为 11 月 21 日下午 15:00—16:00。

本次投资者调研不存在未公开重大信息泄露情况。

江苏神通阀门股份有限公司董事会

2025 年 11 月 21 日