

深圳市好上好信息科技股份有限公司

投资者关系活动记录表

编号：2025-005

投资者关系活动类别	☒特定对象调研 ☐分析师会议 ☐媒体采访 ☐业绩说明会 ☐新闻发布会 ☐路演活动 ☐现场参观 ☐其他
参与单位名称及人员姓名	康卫荣 东方财富证券 吕建新 亚威投资 梁正芳 汇杰资本 安佟亮 粤民投基金 范尊武 涵崧基金 林秋杏 涵崧基金 束佳黛 瑞业资产 刘靖 坚石资产 陈建富 亿方富投资 徐灵娥 前海骏杰 孔庆华 前海骏杰 李强 证金投资 黄自成 图灵资产 余礼冰 晓喆基金
时间	2025 年 11 月 28 日
地点	公司会议室
上市公司接待人员姓名	公司董事、董事会秘书王丽春女士 公司集团市场副总裁徐东升先生

投资者关系活动 主要内容介绍	公司与投资者交流的主要内容如下： 1、公司在机器人业务有哪些布局？ 机器人业务是公司重点关注的市场领域之一，公司布局了很多优质的产品线，如先楫半导体的 MCU 产品可以应用于机器人的小脑、关节、灵巧手等；其他产品种类包括 MCU、传感器、电源管理、通讯、存储和功率器件等，目前公司正与合作伙伴共同研发和推广相关的应用方案，大力推动产品的量产。 2、公司未来倾向发展的领域有哪些？ 公司会持续增加在消费电子、工业&新能源、汽车电子等市场领域的技术投入和资源倾斜，同时进一步加强在光通讯、PC&服务器、机器人等细分新市场的开拓，与更多的头部或行业标杆客户建立合作关系。此外，抓住 AI 技术在终端产品（手机、PC&周边、机器人、耳机、眼镜、玩具等）的规模应用机遇，实现更多新市场和新领域的突破。 3、公司今年业绩涨幅明显，主要原因是什么？是否与存储产品有关？ 公司今年业绩涨幅明显，主要原因是市场环境好转、半导体行业整体需求上行所致；同时，公司在新领域拓展方面取得一定成果，其中无线通讯模组、存储等领域的业绩增长较多，行业整体将持续向好，从而带动公司业绩的增长。 4、跟同行业相比，公司的竞争优势体现在？ 电子元器件产业规模较大，细分行业广，同行业分销商具有不同的竞争优势，很少直接竞争。公司的优势是综合性的，首先体现在商务服务能力，通过丰富的销售网络快速响应；其次是技术支持能力，公司研发团队能帮助客户高效完成研发迭代；最重要的是，公司能通过整体方案优化帮助客户降低综合成本，使客户觉得物超所值。 5、公司倾向于跟哪些供应商合作？跟规模大小是否有关系？
---------------------------	--

	公司选择供应商主要基于契合度，关注技术互补性和成长潜力，市场的互补性和未来潜力，规模大小不是绝对的标准。供应商首先要符合公司战略发展方向，能补充现有产品矩阵；其次会考虑双方资源匹配度，产品性能和功能要强具有技术先进性，能够迅速获得客户认可；最后，公司会更倾向关注国产供应商。
附件清单(如有)	无
日期	2025 年 11 月 28 日