证券代码: 301319 证券简称: 唯特偶



投资者关系活动记录表

编号: 2025-007

投资者关系 活动类别	☑ 特定对象调研 □ 分析师会议
	□ 媒体采访 □ 业绩沟通会(电话会)
	□ 新闻发布会 □ 路演活动
	□ 现场参观 □ 其他
参与单位名称及 人员名称	红岸私募 宋红伍; 灏达投资 资香莲; 金田基金 汪邯卿; 瑞兆
	资产 裴海亮;珞珈投资 程荣庆;君择投资 裴文娟;中邦私募 姚
	宏炜; 卓商资本控股 李宁; 国金永恒私募基金 郭梦茹; 普宏投
	资 覃大普; 懂私慕 刘福全、刘福华、刘海军; 个人投资者 李
	定安。
时间	2025年11月28日 15:00-17:00
地点	公司会议室
上市公司 接待人员姓名	投资部总经理: 钟科先生
	证券事务代表:潘露璐女士
	证券事务专员: 吴锋威先生

1、公司的海外业务布局情况如何?

答:公司于2024年已在美国、越南、泰国等6地设立了子公司,墨西哥工厂落地强化交付能力,渠道建设与本地化运营初见成效,2024年海外营收占比增速明显。此前产能优先满足国内需求,也对海外拓展形成短期制约,后续将随布局深化提升占比。

2、公司为拓展新业务和海外市场进行了哪些投入?

答:在新业务拓展方面,公司持续深耕下游行业大客户,同时通过"外引内研"等方式,持续培养第二增长曲线,构建起完整的产品矩阵,已成功实现从电子装联材料到"电子装联+可靠性材料"双板块的跨越。

在海外市场方面,公司进一步加大资金、人员等方面投入,逐步打通交付环节,持续增强海外市场本地化生产、交付能力,搭建完整的国际销售体系。

投资者关系活动 主要内容介绍

公司将继续在新业务领域和海外市场保持投入,为公司长期发展提供动力。

3、公司控股股东减持情况如何?

答:本次控股股东减持计划是公司上市三年来的首次减持计划,基于股东自身的资金需求,减持行为尚未发生,相关减持计划均依据法律法规并及时履行信息披露义务。公司三季度报告显示,前三季度营收同比增长 24%,第三季度归母净利润同比增长 15.98%,扣非净利润同比增长 24.45%。数据表明公司经营稳健,盈利能力持续增强。

4、公司国产替代进展如何?

答:面对国际形势变化,国产替代已成为产业升级的必然趋势, 下游客户对国产材料的接纳与应用意愿持续增强。公司通过持续加大研发投入,部分核心产品性能已达到国际先进水平,成功实 现对国外同类产品的替代。这些产品已应用于半导体、汽车电子、储能、新能源、AI 算力等关键领域,同时帮助公司建立了品牌影响力,占据了相应的市场份额。公司将继续聚焦技术突破,进一步提升产品的稳定性与性价比;同时深化与下游客户的合作,推动国产材料更广泛地融入客户的研发与生产流程,加速全产业链的国产替代进程。

5、公司的核心技术壁垒体现在什么地方?

答:经过多年的研发积累,公司在超细粒度焊接材料、低温 高可靠焊接材料、光伏组件焊接材料、辅助焊接材料及水基清洗 剂等技术领域,成功打破技术壁垒,进一步缩小了公司与国际领 先企业的技术差距,在微电子焊接材料及辅助焊接材料领域建造 了自己的技术护城河。

自公司实施"六五规划"以来,公司积极拓展业务版图,坚定执行"多产品矩阵"战略,通过"外引内研"双轮驱动持续发力:对内,依托已成立的可靠性材料事业部整合资源,聚焦打通研发与市场需求链路,致力于为客户提供一站式可靠性材料解决方案;对外,积极寻求契合长期愿景的优质并购标的。目前,公司已成功实现从电子装联材料单板块,到"电子装联材料+可靠性材料"双板块的跨越式升级,构建起完整产品矩阵。其中,可靠性材料板块聚焦力学、防腐蚀及热学三大技术维度,重点布局电子胶粘剂、三防漆等核心品类,为全球客户提供一站式、模块化解决方案,既显著降低客户采购与管理成本,又通过技术与服务资源的深度整合,持续强化客户黏性与市场壁垒,筑牢公司竞争护城河

6、公司在毛利率提升方面有什么计划?

答:产品毛利率受客户结构、产品结构、原材料价格、市场 竞争等多方面因素的综合影响。公司将积极把握市场机遇,持续 推进客户和订单结构优化,系统性开展降本增效工作,力争提高

	公司整体运营效率和盈利水平。
	7、请问公司提升业绩的经营策略主要有哪些?
	答:公司成本控制主要受战略性投入加大、价格传导滞后及非经常性收益减少影响。为应对前述问题,公司主要采取了以下
	有效的经营措施: (1) 优化业务流程,提升业务管理能力和客户开发能力: (2) 在资金管理、预算及费用控制、产品价格及
	应收账款管控、经营分析等方面取得显著成效,有效降低运营成
	本,提升资金使用效率;(3)通过降本增效和数字化管理,各
	部门协同发力,为公司高质量发展提供坚实保障; (4)通过套
	期保值降低金属价格变动对公司毛利的影响,保障公司利润的稳定性。
	公司将持续聚焦战略新兴赛道,以产品高端化、成本精细化、
	运营数字化为抓手,加速释放利润弹性,实现可持续增长。
附件(如有)	
日期	2025年12月01日