

证券代码： 301560

证券简称：众捷汽车

苏州众捷汽车零部件股份有限公司

投资者关系活动记录表

编号：2025-002

投资者关系活动类别	<input type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input checked="" type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他 <u>(请文字说明其他活动内容)</u>
参与单位名称及人员姓名	投资者网上提问
时间	2025 年 12 月 2 日 (周二) 下午 13:30~17:05
地点	公司通过全景网“投资者关系互动平台”(https://ir.p5w.net)采用网络远程的方式召开业绩说明会
上市公司接待人员姓名	1、财务总监计惠 2、董事会秘书孙琪
投资者关系活动主要内容介绍	<p>投资者提出的问题及公司回复情况</p> <p>公司就投资者在本次说明会中提出的问题进行了回复：</p> <p>1、鉴于每股收益保持稳定，但相比去年同期略有下降，公司如何看待市场竞争力的变化？有哪些关键因素可能影响未来每股收益的增长趋势？公司有什么应对措施来维持或提高股东回报？</p> <p>尊敬的投资者您好，感谢您的关注！公司当前经营一切正常。每股收益受行业周期性波动、原材料成本短期波动等共性因素导致，公司核心技术与客户优势未变。未来业绩增长关键取决于新能源汽车及新兴业务释放、成本控制成效等。公司将通过技术升级、降本增效、拓展新兴业务等举措稳固竞争力，力争持续经营业绩回报股东。</p> <p>2、2025 年 11 月有消息称，公司拿到全球知名一级汽车供应</p>

商的大订单，该订单对应的产品预计 2026 年 1 月量产，公司正推进先进金属成型技术部署以对接客户欧洲运营需求。请问该大订单是否属实？

尊敬的投资者，您好！公司严格遵守上市公司信息披露相关规定及国家保密相关法律法规，若未来业务布局涉及相关领域并达到信息披露标准，将及时通过法定渠道向全体投资者履行披露义务。感谢您对公司的关注！

3、目前公司在液冷领域的具体产品有哪些？这些产品的销售额，占公司营收比例大概是多少？

尊敬的投资者您好！公司主要从事汽车热管理系统精密加工零部件的研发、生产和销售。公司产品为数据中心液冷芯板，并已成功拓展与全球热管理解决方案领导者 Boyd 宝德集团的合作，成为其精密加工零部件供应商。目前公司液冷相关产品收入占比较低。感谢您对公司的关注！

4、请问贵公司是否真正切入 AI 液冷领域，具体产品是什么？

尊敬的投资者您好！公司主要从事汽车热管理系统精密加工零部件的研发、生产和销售。公司产品为数据中心液冷芯板，该产品能提高热量的传导与散发，提升整体散热性能与系统稳定性，适配相关产品的散热需求。感谢您对公司的关注！

5、营业收入和营业总成本之间的差距有所扩大，显示出更高的利润率。然而，研发费用也增加了，请问公司在研发投入上的策略是什么？这些投入预期将在何时转化为新的产品或服务，从而进一步提升盈利能力？

尊敬的投资者，您好！公司研发费用投入，主要是新产品开发过程中，为新技术和新工艺的投入，这些新项目的研发和量产时间计划，正按计划推进，新产品的盈利能力，请关注公司定期报告。感谢您的提问！

6、贵公司投资者提问中回答称正评估扩大数据中心液冷产能，请问目前进展如何？

尊敬的投资者您好，公司将秉持稳健务实的发展策略，紧密

结合市场需求与技术协同效应,积极评估自身精密加工核心能力向相关领域进行业务延展的可能性。感谢您对公司的关注!

7、在合并年初至报告期末的利润表中,我们注意到财务费用出现了负值,主要是由于利息收入超过了利息费用。请问这种现象是否可持续?公司如何在未来的财务管理中维持或优化这一趋势?

尊敬的投资者,您好!公司积极利用各类金融工具降低财务成本,请关注公司定期报告相关信息。感谢您的提问!

8、众捷汽车冷液业务有订单了吗

尊敬的投资者您好!公司依托汽车热管理领域的精密加工生产制造经验已成功拓展与全球热管理解决方案领导者 Boyd 宝德集团的合作,成为其精密加工零部件供应公司现给 Boyd 北美和欧洲正在供应数据中心液冷的相关产品。感谢您对公司的关注!

9、请问公司在手订单多少?产能利用率如何?

尊敬的投资者,您好!公司在手订单和产能利用率,请关注公司定期报告。谢谢您的提问!

10、请问公司三季报增收不增利的主要原因是什么?年报有无改观?

尊敬的投资者,您好!非常感谢您一直以来,对我们公司的关心和支持,三季度业绩和年度业绩请关注公司业绩预告或者定期报告。谢谢您的提问。

11、公司液冷产品有间接供应英伟达或谷歌吗

尊敬的投资者您好。公司已成功拓展与全球热管理解决方案领导者 Boyd 宝德集团的合作,成为其精密加工零部件供应商,给 Boyd 北美和欧洲正在供应数据中心液冷的相关产品。关于客户数据中心液冷产品最终用户因涉及保密,不便透露。感谢您对公司的关注!

12、请问人民币升值对公司业绩的影响情况?

尊敬的投资者您好!我们已经建立了符合公司业务发展的汇率管控机制,并积极选择适合的金融工具,降低汇率波动对公司

经营业绩的影响。感谢您的关注！

13、请问贵公司股价最近半个月异常下跌，贵公司是否关注过？

尊敬的投资者您好，感谢对公司的关注。公司自上市以来经营状况良好，并高度重视市值管理工作。股票价格受宏观经济、所在行业情况、市场环境等多种综合因素影响。谢谢！

14、请问贵公司 2025 年与特斯拉有无新产品订单合作？

尊敬的投资者您好，感谢您的关注！自 2019 年起公司产品已运用于特斯拉，主要是电机系统等，具体收入以公司公开披露信息为准。

15、现金流量表显示经营活动产生的现金流量净额增长，但投资活动产生的现金流量为零。公司是否有特定的投资计划或策略？这是否意味着公司将更多地依赖内部现金流进行扩张或偿还债务？

尊敬的投资者您好！感谢您的关注。公司经营活动现金流状况的改善，主要得益于主营业务运营效率的持续优化与回款管理的加强。在投资活动方面，所有的资本性支出与投资计划均严格服务于公司长远战略，截至 2025 年第三季度累计支出 8653 万元。未来的扩张或资本结构优化，公司将秉承平衡发展的理念，在依托内生现金流的同时，也会综合评估各种融资渠道，力求实现稳健经营与长远发展的统一。感谢您的关注与支持。

16、请问贵公司有市值管理计划没有？

尊敬的投资者您好，感谢对公司的关注。公司自上市以来经营状况良好，并高度重视市值管理工作。股票价格受宏观经济、所在行业情况、市场环境等多种综合因素影响。谢谢！

17、我想问一下，面对汽车行业电动化和智能化的趋势，公司有哪些战略规划来应对？在新能源汽车零部件领域，公司有哪些技术储备或合作项目，以确保在未来的市场竞争中保持领先地位？！

尊敬的投资者您好！公司紧密跟随汽车行业电动化、智能化

	<p>趋势,拥有较强的技术工艺研发能力,关键核心技术具有先进性。并已掌握智能制造技术、柔性生产技术、精密加工技术、设计类创新技术、数字化管理技术等一系列先进核心技术,并广泛应用于公司产品的研发生产中。感谢您的关注!</p> <p>18、请问贵公司是否有军工产品?或者为军工企业供货?</p> <p>尊敬的投资者您好!公司聚焦汽车热管理核心业务领域,目前暂无直接面向军工领域的专属产品,未直接为军工企业提供供货服务。公司严格遵守上市公司信息披露相关规定及国家保密相关法律法规,若未来业务布局涉及相关领域并达到信息披露标准,将及时通过法定渠道向全体投资者履行披露义务。感谢您对公司的关注!</p>
附件清单(如有)	
日期	2025-12-02 16:55:52