

证券代码：300784

证券简称：利安科技

宁波利安科技股份有限公司投资者关系活动记录表

编号：20251211

投资者关系 活动类别	<div><input type="checkbox"/>特定对象调研</div> <div><input type="checkbox"/>分析师会议</div> <div><input type="checkbox"/>媒体采访</div> <div><input type="checkbox"/>业绩说明会</div> <div><input type="checkbox"/>新闻发布会</div> <div><input type="checkbox"/>路演活动</div> <div><input checked="" type="checkbox"/>现场参观</div> <div><input type="checkbox"/>其他</div>
参会单位名称及人员姓名	东北证券、上海卓戴资本、原道资产、友利投资、乾弘久盛及其他投资者
时间	2025 年 12 月 11 日 14:00-16:00
地点	公司
上市公司接待人员	董事长李士峰、总经理邱翌、董秘陈小辉
投资者关系活动主要内容介绍	<p>调研记录：</p> <p>公司总经理邱翌介绍公司的基本情况，并就投资者关注的问题作相应的沟通。主要沟通内容如下：</p> <p>问题一：请问公司的主营业务有哪些？</p> <p>答：公司主要从事注塑产品以及精密注塑模具的研发、生产和销售，是集产品工业设计、精密模具设计、制造、注塑、喷涂以及组装等于一体的国家级高新技术企业和专精特新“小巨人”企业。公司秉承“技术创造价值、技术引领市场”的经营理念，本着“团结、创新、实效、精进”的企业精神，依托在注塑产品及精密注塑模具设计、加工、装配、检测等方面积累的技术和经验，已发展成为规模化的“模塑一体化”生产企业。</p> <p>公司主营业务由注塑产品和精密注塑模具构成，主要产品广泛应用于消费电子、玩具日用品、汽车配件和医疗器械等领域。</p> <p>问题二：利安科技大客户中，罗技集团占比较高，如何应对客户集中度风险？</p> <p>答：公司与罗技集团的长期稳定合作，是基于公司对罗技集团供应链环节</p>

的深度参与，以及公司为罗技集团提供的产品质量、生产连续性和稳定性的保障。公司将积极采取定期与罗技集团技术沟通和探讨、参与罗技集团前期产品开发设计过程、提高交货的及时性和质量稳定性、定期与罗技集团举行例会、针对突发情况建立临时会议通报机制等多种措施，持续加强与罗技集团合作的广度与深度，增强客户粘性，提高与罗技集团合作的稳定性。除罗技集团之外，公司在各领域的主要客户也均为国内外知名厂商，公司成为该等客户的合格供应商，为公司在行业内树立了良好的口碑，形成了开发新客户的示范效应；在与优质客户的长期合作中，公司在精密注塑领域积累了大量的模具开发和产品生产经验，能够满足注塑制品领域大部分产品需求。公司将持续发挥技术和产品优势，积极开发优质新客户，以降低大客户销售收入占比较高带来的风险。

问题三：公司开发的小驴伴有哪些应用场景？

答复：小驴伴产品主要应用于提供旅行文化内容知识的线上和线下输出服务。公司小驴伴产品聚焦于景区的 AI 识别技术及 3D 建模技术的研发，目的是研发能搭载在景区特定 AR 眼镜上的技术解决方案，包括硬件及软件系统，实现 3D 建模与定位、景物识别、人脸识别和识别后语音转换等，以便满足游客景区园区内自主游览的需求，该产品正在迭代更新中。

问题四：公司如何平衡传统注塑业务与新能源汽车配件等增量业务？

答：公司将努力保持传统注塑业务的稳健增长，同时积极拓展在新能源汽车配件领域的业务市场。公司汽车配件类产品的主要客户包括敏实集团、均胜集团等。

问题五：请问公司未来是否会持续注重市值管理工作以保护中小投资者权益？

答：尊敬的投资者您好，公司坚持以高质量发展为目标，努力拓展主营业务、创造长期价值。未来，我们也将持续聚焦主业的同时关注相关产业领域的发展机会，全方位加强投资者关系管理和股东回报工作，不断提升公司的市场价值与投资价值，努力为股东创造更大的价值。

问题六：越南工厂的进展如何？

答：利安越南工厂的投建是公司海外布局的重要举措，目前一期已投产，生产

	经营情况良好，二期基建稳步进行中。
附件清单	
日期	2025 年 12 月 11 日