

证券代码：002209

证券简称：达意隆

广州达意隆包装机械股份有限公司

投资者关系活动记录表

编号：2025-011

投资者关系活动类别	<input checked="" type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他(请文字说明其他活动内容)
活动参与人员	一、参与机构及人员 (一) 线上会议：中信建投自营 乔翔、李雄杰、王明明、叶天鸣、孟皓；中泰证券 寇鸿基 (二) 现场调研：颐和久富 张准；天虫资本 李星雨；申万宏源 刘建伟；煜德投资 程跃；中金公司 张琮翎；招商基金 莫凡 二、上市公司接待人员 副总经理、董事会秘书：王燕囡 证券事务代表：冯天璐
时间	2025年12月15日至2025年12月19日
地点	线上会议室、公司会议室
形式	线上会议、现场调研
交流内容及具体问答记录	一、公司产品体系及经营情况介绍 二、互动交流 1、近年来，公司毛利率增长的原因有哪些？ 答：近年来，公司通过优化产品结构、强化内部管理、提升产品品质、持续推进降本增效等措施稳步提升毛利率。 2、公司的代加工业务主要包括哪些？ 答：公司的代加工业务主要由公司设立的全资子公司开展，业务主要包括根据客户委托，为客户提供PET瓶胚、瓶装饮

料、日化液体洗涤剂等的生产加工服务。

3、无菌灌装设备的应用场景有哪些？公司在无菌灌装方面的哪些优势？

答：无菌灌装设备可广泛应用于功能性饮料、果汁饮料、乳制品、茶饮、含气饮料、瓶装饮用水等产品的生产。近年来，公司不断加大无菌工艺和装备的研发力度，先后突破了湿法和干法杀菌工艺，掌握了无菌灌装装备机械、工艺和自动化控制等相关技术。

4、公司在东南亚是自主开发市场还是跟随国内企业一起出海？

答：公司在东南亚市场主要采用与代理商合作模式进行市场拓展，依托与代理商多年的稳定合作关系，充分发挥代理商本土洞察与资源优势，高效触达目标客户，助力公司持续提升在该区域的市场渗透率。

5、公司印度主要客户的付款履约能力是否存在风险？

答：截至目前，公司在印度的主要客户付款履约情况良好，未发生重大违约风险。

6、公司海外收入占比较高，请问海外订单的主要结算货币是什么？公司是否采取外汇对冲等措施应对汇率波动风险？

答：公司海外订单目前以美元作为主要结算货币，以人民币和其他货币作为补充结算货币用于对应区域的业务往来。公司密切关注汇率波动情况，并将根据实际情况适时开展外汇套期保值业务，加强外汇风险管理。

7、随着公司收入规模的增加，公司的费用率是否也会持续增加？

答：根据公司《2025年第三季度报告》的数据显示，公司在销售费用率、管理费用率和财务费用率上均低于行业均值，处于行业合理区间。未来，公司将会持续通过积极有效的成

	<p>本管理，确保期间费用的增长得到有效控制。</p> <p>8、公司是否有实施股权激励的计划？</p> <p>答：后续公司如有相关计划安排，将会严格按照规定履行审议程序和信息披露义务。</p>
关于本次活动是否涉及应披露重大信息的说明	无
活动过程中所使用的演示文稿、提供的文档等附件(如有，可作为附件)	无