

证券代码：920021

证券简称：流金科技

公告编号：2025-104

## 北京流金岁月传媒科技股份有限公司

### 投资者关系活动记录表

本公司及董事会全体成员保证公告内容的真实、准确和完整，没有虚假记载、误导性陈述或者重大遗漏，并对其内容的真实性、准确性和完整性承担个别及连带法律责任。

#### 一、 投资者关系活动类别

特定对象调研

业绩说明会

媒体采访

现场参观

新闻发布会

分析师会议

路演活动

其他

#### 二、 投资者关系活动情况

活动时间：2025 年 12 月 20 日

活动地点：北京流金岁月传媒科技股份有限公司会议室

参会单位及人员：华林证券北京分公司、华林证券投资者教育基地、拉萨顿珠金融城证券营业部北交所服务 e 站、北京燕云私募基金管理有限公司、上海界面财联社科技股份有限公司

上市公司接待人员：公司董事会秘书/财务总监徐文海先生

#### 三、 投资者关系活动主要内容

本次活动，公司就投资者关心和关注的问题进行了回复，主要问题及回复

情况如下：

**问题一：公司现有业务布局和未来的创新增长点有哪些？**

**回复：**

1. 公司立足于智能视听行业，构建了“核心业务稳增长、转型业务谋突破”的多元化业务布局。公司当前业务体系以四大核心支撑业务为根基，同步推进两大转型升级业务。

1) 电视频道覆盖业务：作为公司核心营收来源，该业务深耕行业多年，具备成熟的渠道资源与全链条服务能力。业务模式公司为向省、市、地、县级有线电视网络公司、IPTV 运营商、OTTV 运营商采购频点资源，并为各级电视台提供覆盖方案设计、渠道代理、监测维护等一体化服务，通过专业的渠道运营与成本管控实现合理盈利，目前仍保持行业领先的服务优势与市场份额。

2) 运营商业务：聚焦三大运营商核心需求，提供涵盖哈勃系统、高斯系统及运营商权益产品在内的软件与权益服务。三大运营商作为行业优质核心客户，预算储备充裕、项目资源稳定，公司将通过持续深化合作、优化服务体系，稳步扩大业务规模。

3) 版权运营业务：响应行业内容消费升级趋势，布局电视剧二轮发行、短剧上大屏、FAST 频道出海等业务，凭借优质版权资源储备与精准的市场定位，实现较高毛利率水平。该业务不仅拓展了公司业务边界，更契合新媒体传播趋势，为公司带来持续的利润贡献。

4) 微波器件业务：微波器件是射频前端核心组成部分，广泛应用于雷达、军用通信设备、无线电侦察与电子干扰等军用领域，且与公司主营业务的信号传输技术具备高度协同性。该业务是推进公司科技转型的核心之举，是公司重点培育的第二成长曲线。

2. 未来的业务创新增长点主要来源于公司目前高度重视的 AIGC 应用业务和军民融合业务。

目前公司正在自主开发“视界慧景”传媒垂类大模型，已经上线了“视界慧景”共创平台，正着力构建从内容创作到商业落地的完整业务闭环，加速技术商业化落地进程；同时推出 AI 鼠标、智能穿戴手表、AI 直播一体机等 AI 终端及智能体，持续丰富产品矩阵，完善整体业务布局。军民融合业务则是聚

焦民品在军用领域拓展与落地，目前处于业务发展的早期阶段，未来发展尚存在不确定性。

**问题二：公司发布的“视界慧景”共创平台和行业其他产品相比有什么优势？**

**回复：**

“视界慧景”共创平台是公司立足广电及视听传媒行业发展需求打造的专业化服务载体。目前已正式上线并开放“工作台、制作中心、平台课程、任务大厅、创作中心”五大核心功能板块，为用户提供全流程创作与资源对接服务。相较于行业同类产品，平台核心优势集中体现在三方面：

1) 资源积淀优势。平台深度整合广电及视听传媒领域长期积累的海量优质数据资源，形成覆盖多品类、多场景的素材体系，具备素材储备丰富、内容覆盖广泛、资源合规性强的显著特点，为用户创作提供坚实的资源支撑。

2) 技术赋能下的成本控制优势。平台创新应用超分技术构建智能素材处理流程，通过先对海量素材进行初步筛选、去重，再针对目标素材开展精准品质提升的方式，实现创作效率与成本控制的双重优化。

3) 生态化创新优势。平台以“开放、分享、共赢”为核心定位，构建起兼具创作交流与商业转化功能的共创生态。通过内置作品交易渠道，打通“创作—展示—交易—落地”的商业化链路，为用户提供多元化价值实现路径，区别于传统单一功能型平台，更能满足行业创新发展与商业变现需求。

欢迎通过平台官方渠道试用体验，进一步了解相关功能与服务。

**问题三：公司今年全年的业绩表现怎么样？能否实现扭亏为盈？**

**回复：**

公司 2025 年度全年业绩数据及具体经营情况，以公司依据法律法规及监管要求披露的年度报告为准，敬请关注公司公告。

从业务运营特点来看，年末为行业收付款高峰期，根据公司业务模式及行业惯例，第四季度将集中进行收入与成本的确认，该情况符合行业普遍经营规律。为保障业绩质量与财务稳健性，公司当前正积极推进应收账款催收工作，通过建立专项催收机制、优化客户对账流程等方式加快回款进度，同时严格按照会计准则及风险管控要求评估应收账款回收风险，合理控制坏账计提规模。

此外，公司基于长远发展战略，已对合作客户开展资质审核与动态筛选，重点聚焦具备持续合作潜力、回款能力良好的优质客户，进一步优化客户结构，降低经营风险。

关于是否能够实现扭亏为盈，由于业绩受行业环境、市场需求、回款进度等多重因素影响，目前无法提前预判，最终结果将在年度报告中进行详细披露。公司将持续深耕主营业务，稳步推进各项经营计划，努力提升经营效益，切实维护投资者合法权益。

北京流金岁月传媒科技股份有限公司

董事会

2025年12月22日