

迪安诊断技术集团股份有限公司投资者关系活动记录表

投资者关系活动类别	<input checked="" type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他 <u>(请文字说明其他活动内容)</u>
参与单位	国信证券组织的投资者
时间	2026年1月11日
地点	进门财经电话会议
上市公司接待人员姓名	副总裁、首席信息官 吴维严 副总裁、董事会秘书 陶钧 医策科技 CEO 王晓梅
投资者关系活动主要内容介绍	<p>公司管理层对投资者提问的回复情况如下：</p> <p>1. AI 对医疗行业是否带来结构性重塑？</p> <p>答：将推动医疗健康应用快速发展，尤其在基层医疗与健康管理场景。但复杂病症与循证医学领域的 AI 应用仍需高质量多模态数据支撑。患者端将受益于全生命周期健康管理；在医生端，AI 主要作为辅助工具，助力经验知识平民化。迪安通过“临床科研+基层赋能”闭环推动产品落地。</p> <p>【风险提示：目前公司的 AI 相关业务尚处于起步阶段，相关业务收入占整体营业收入的比例极小。二级市场股价受宏观经济、行业动态、投资者预期等多重因素影响，敬请注意投资风险。】</p> <p>2. 病理 AI 三类证的商业模式如何？市场空间如何？</p> <p>答：依据 2025 年 12 月国家医保局印发的《病理类医疗服务价格项目立项指南（试行）》，病理 AI 辅助诊断可作为扩展项收费，定义了收费路径，各省物价定义了收费标准，首次形成了可落地的收费闭环，三类证是入场券。</p>

	<p>依据临床共识数据，中国宫颈癌年筛查量约 1~1.2 亿例结合各省已公布的“宫颈细胞学计算机辅助诊断”收费标准，在几十元到两百元不等（主流省份三级医院约 150 元/例），在“可计费细胞学量”3000~9000 万例/年、单例收费 120~160 元/例的情景下，成熟期终端年度市场空间约 36~144 亿元。</p> <p>【风险提示：公司产品从获证到形成规模化销售收入存在一定的时间周期和不确定性。二级市场股价受宏观经济、行业动态、投资者预期等多重因素影响，敬请注意投资风险。】</p> <p>3. 公司三类证产品与其他获证企业的差异化？从二类证到三类证耗时多久？</p> <p>答：对比传统 IVD 企业，迪安建立独立团队全栈布局病理 AI，数据规模、质量、算法迭代能力及成熟的临床应用路径均有明显的比较优势，且经长期实践验证；公司产品真实落地，累计出具真实临床报告超 600 万份。</p> <p>行业常规获取三类证的时间需 3~5 年，公司凭借高质量的数据、领先的产品力与临床验证能力，仅用约 3 年即获批。</p> <p>【风险提示：二级市场股价受宏观经济、行业动态、投资者预期等多重因素影响，敬请注意投资风险。】</p>
附件清单（如有）	
日期	2026-1-12