

证券代码：002353

证券简称：杰瑞股份

烟台杰瑞石油服务集团股份有限公司投资者关系活动记录表

编号：20260116

投资者关系活动类别	<input checked="" type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input checked="" type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他 _____		
	场次一		
活动参与人员	序号	代表机构	姓名
	1	富国基金	孙柏蔚
	2	富国基金	汤启
	3	广发证券	黄晓萍
	4	广发证券	李琰
	场次二		
	序号	代表机构	姓名
	1	中再资产	籍扬宇
	2	光大永明资产	蒋冰
	3	光大永明资产	王鹏
	4	同德磐石资管	周振兴
	5	同德磐石资管	徐俊逸
	6	玖鹏资产	边梦葳
	7	国寿安保基金	韩涵
	8	华龙证券	薛君之
	9	国投证券	阮丹宁
	10	华创证券	袁凤婷
	场次三		
	序号	代表机构	姓名
	1	财通资管	李响
	2	财通资管	黎来论
	3	中信证券	董博源

按照要求，以上人员已签署了承诺书。

	<p>杰瑞股份参会人员： 曲宁、毛彩霞、宋翔、王鹤扬</p>
时间	<p>场次一：2026年1月15日 08:30-10:00 场次二：2026年1月15日 13:30-16:00 场次三：2026年1月16日 09:00-12:00</p>
地点、形式	公司总部大楼会议室、现场调研参观
交流内容及具体 问答记录	<p>一、公司基本情况介绍</p> <p>二、互动交流摘要</p> <p>1. 公司燃气轮机发电机组能够赢得北美客户复购的原因是什么？</p> <p>答：近日，公司再度与北美客户成功签署1.06亿美元发电机组销售合同，金额约合人民币7.42亿元，可用于北美数据中心及工业供电等领域。本次北美高端客户复购是公司产品性能、业务经验、交付能力以及综合服务实力得到客户高度认可的充分体现。在产品性能方面，公司的发电设备能够满足数据中心等领域对于发电设备可靠性、响应速度、运行灵活性以及稳定性等方面的标准要求。在业务经验方面，公司深耕海外市场多年，在此之前已有燃气轮机发电机组设备在北美市场实现销售及租赁的成功案例，得到海外客户的反复验证与认可，在北美电力业务领域建立了良好的品牌口碑。在交付能力方面，公司积极推动燃气轮机供应体系建设，已与多个知名燃气轮机厂商建立战略合作关系；同时，对美国杰瑞厂房进行产能扩建并加大本地化招聘力度，强化供应链韧性和交付响应速度。此外，公司依托在燃气发电、智能控制与复杂系统集成领域多年的技术积累与工程实践，打造综合能源解决方案，所提供的发电设备具备快速运输、现场拼装与灵活扩容的特点，能够有效应对项目周期紧、空间受限等现实挑战，为电力业务开展提供坚实的技术保障。</p> <p>2. 请介绍下公司目前燃气轮机的供应体系建设情况？</p> <p>答：公司注重构建全球化供应链体系，在燃气轮机供应方面，已经与西门子、贝克休斯、川崎重工等燃气轮机厂商建立了长期稳定的合作关系，合作范围涉及SGT-A05、LM2500、NovaLT™等多个型号的燃气轮机。未来，公司将会持续引入并整合全球优质技术资源，搭建多元化燃气轮机供应体系，不断提升供应链韧性，为客户提供一体化的电力综合解决方案。</p> <p>3. 请问公司发电业务板块未来展望？</p>

答：未来，公司将在数据中心、工业能源和新型电力系统三大赛道持续深耕，通过不断的技术创新、产品迭代与工程交付能力，推动清洁能源装备的智能化、规模化应用，与我们的客户在数据中心供配电系统等领域开展全方位协作。公司会依托在能源装备与智能服务领域的综合优势，致力于解决复杂应用场景下的发电保障需求，构建电力设备供应、智能运行控制及全生命周期运维支持的一体化解决方案，覆盖发电、配电及热能管理等领域，实现从能源生产到用电保障的高效协同，提升能源系统的安全性、可靠性和运行效率，持续强化高可靠电力支撑能力。

4. 公司油气工程服务（EPC）业务盈利能力良好，请问公司在项目选择上是否有所考量？

答：公司会综合考量，遴选优质油气工程服务项目。公司秉持“有利润的工程订单，有现金流的利润”原则，对于承接项目的利润率、现金流（预付款、阶段性付款）等项目指标均有严格要求；同时，公司侧重于选择能够带动公司各板块协同发展的、具备战略性意义的订单。油气工程板块业务的开展可以带动公司多板块协同发展，进一步推动公司海外战略实施和国际化布局。近年来，公司成功实施了科威特国家石油公司（KOC）JPF-5项目，获得了业主方的高度评价，提升了市场对杰瑞的认可度，为公司深入该领域高端市场带来积极影响。在此之后，公司陆续斩获了马石油天然气增压站项目、巴林BAPCO天然气增压站项目、ADNOC数字化井场改造项目、阿尔及利亚天然气增压站项目、文莱天然气终端项目等在内的多个EPC重点项目，充分展现了公司在油气工程领域卓越的项目管理与交付能力。

5. 请问公司为保障天然气业务订单的生产和交付采取了什么措施？

答：产能建设方面，为满足天然气设备业务快速发展需求，公司建成了杰瑞天然气工业园并投入使用，在此基础上通过租赁厂房、加快海外厂房建设等多种措施进行产能扩充，并积极协调内部资源、通过子公司之间互相支持等方式为天然气板块提供助力。同时，公司不断加强天然气业务人才招聘力度，投入资源做好相关岗位人员培养，提高研发设计、生产制造等领域人才密度，打造高素质人才梯队，保障相关业务高效开展。

	<p>三、现场参观</p> <p>1、介绍园区的地理位置、布局、功能规划。</p> <p>2、参观公司展厅、高端设备制造产业园和天然气产业园（杰瑞总部、西区、南区）。</p> <p>介绍公司企业文化、发展历程和整体业务布局，现场介绍柴驱/电驱压裂设备、固井设备、连续油管设备、储能设备、燃气轮机发电设备、配电设备、天然气设备、混砂设备、批混设备等，介绍柱塞泵、变速箱、变频器等有关关键部件构成、功能，以及压裂作业流程和基本原理。</p>
关于本次活动是否涉及应披露重大信息的说明	否
活动中所使用的演示文稿、提供的文档等附件	无