

证券代码：300719

证券简称：安达维尔

## 北京安达维尔科技股份有限公司

### 投资者关系活动记录表

编号：2026-001

投资者关系活动类别	<input type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input checked="" type="checkbox"/> 其他（中信证券组织的线上交流）
参与单位名称	达晨财智、固信控股、海越基金、杭州城投资本、湖北省铁路发展基金有限责任公司、湖北铁路基金、湖南兴湘资本管理有限公司、华西银峰、积发基金、青岛鹿秀、上海毅远、尚颀资本、深圳市昱珲泰投资有限公司、四川振兴嘉杰、苏高新、物产中大投资、西南证券资管、易米基金、浙江广杰投资管理有限公司、中和资本、重庆渝富控股集团有限公司等
时间	2026年1月16日 15:15-16:30
地点	线上会议
上市公司接待人员姓名	董事长、总经理（总裁）：赵子安 副总经理（副总裁）、财务负责人：熊涛 董事会秘书、证券部经理：陶镜吉
投资者关系活动主要内容介绍	<p><b>一、公司基本情况介绍</b></p> <p>北京安达维尔科技股份有限公司（以下简称“公司”）是一家集航空航天机载设备研制、航空维修、智能设备研制及工业软件为一体的综合性航空航天技术解决方案提供商。公司成立于2001年，于2007年在深圳证券交易所创业板成功上市。公司历经25年的内生式发展，构建了12条成熟的产品线，在航空航天及防务领域具备独特的竞争力。</p> <p>公司主营业务介绍：（1）机载设备研制。机载设备研制是公司占比最大的业务，防务类产品包括航空座椅、客舱设备、导航设备、机电一体化产品、直升机机载训练系统、复材构件等，广泛应用于各类直升机和固定翼飞机。公司主要从事相关产品的研究开发、产品设计及制造、关键工</p>

艺设计、总装试验、适航取证和持续服务。民机部件制造方面，公司是国内首个具备系列化航空厨房插件CTSOA产品的制造商，目前欧洲航空安全局（EASA）已受理公司的ETSOA取证申请，即将开启空客供应商培育工作，后续将打开国际市场。（2）航空维修。航空维修是公司的创始业务，主要从事飞机部件维修，业务范围涵盖机载计算机、通讯导航、仪表显示、电气系统、娱乐系统、灯光照明、电机部件、气动部件和复合材料等，能力覆盖波音、空客、巴航工业及中航工业等主流飞机制造商生产的超过30种机型，拥有CAAC、FAA、EASA和JMM等维修许可证。公司还拥有丰富的飞机加改装能力，可为各类直升机与固定翼飞机提供方案设计、适航取证、工程施工、试验支持和技术培训等服务。（3）智能设备研制。智能设备研制业务是公司重要核心业务，主要为客户提供仿真环境搭建、产品功能验证、故障排查与定位、健康诊断与管理、勤务保障及仿真模拟训练等在内的各类设备、系统集成及解决方案。产品包括原位检测设备、仿真与专用测试设备、线缆线束测试系统、发电机拖动系统、通用自动化测试系统等设备级产品；直升机伴随保障系统、仿真模拟训练设备和“实装、虚拟与构造（LVC）”训练设备等系统集成化产品；航电系统联试、大型数据采集和实时数据仿真等综合性解决方案。公司客户主要是各类研发生产企业与航空器操作使用单位。（4）工业软件。工业软件研发业务是公司重点开拓业务，公司已推出SIPDM超越集成产品研发管理信息系统。公司基于IPD管理思想、全特性过程控制、解决方案销售等思想，发布的工业软件新品类SIPDM极具竞争力，它包含了PLM、CRM、QMS的总体功能，能够解决非超大型研发型企业的研发痛点，具备广阔的推广市场。

## 二、问答环节

### 1、公司产品种类繁多且结构复杂，但员工总数相对有限，以公司现有体量如何支撑如此庞大的产品体系？

公司所处的防务及航空航天行业具有“小批量、多品种”的特征，为了支撑公司持续稳定的增长，需通过研发投入不断拓展新的专业和领域，公司经过多年规划与实践，通过内生式的发展模式，已建立起来12条成熟的产品线，每个产品线均设置了符合行业规律的专业化组织架构及人员配置，并通过企业文化与流程引领，已构建起具备可复制性与可扩展性的运营模式。在人才队伍建设层面，公司在发展初期借助定向招纳行业优秀人才的方式迅速组建专业团队，后期通过有针对性的培养与招聘，持续为特定领域补充专业人才。多产品线的协同运作以及平台化拓展与公司当前的

发展阶段相契合，是支撑公司未来实现持续创新与增长的核心机制。

**2、民航事业部部分产品即将通过EASA（欧洲航空安全局）认证，是否意味着航空公司未来可在空客等机型上自主选择使用这些国产设备，例如作为飞机的选装或替换部件？**

公司民航事业部旗下的北京安达维尔民用航空技术有限公司，已成为国内首家获取中国民用航空局技术标准规定项目批准（CTSO）资质，并正式进入中国商用飞机有限责任公司供应商体系的厨房插件产品供应商，其部分机载厨房插件产品（例如烤箱、咖啡机、热水器等）已向EASA申请相关许可，目前EASA已受理公司ETSOA取证申请，即将开启空客供应商培育工作，后续将打开国际市场。未来相关取证工作完成后，客户在购买空客飞机时，可进行相关产品选装。

**3、请公司对于近期财务表现及2026年业绩展望进行说明。**

有关公司2025年经营情况及2026年业绩展望请您届时关注公司在巨潮资讯网（<http://www.cninfo.com.cn>）披露的相关公告，谢谢。

**4、公司的航空维修业务具体以何种形式开展？**

航空维修可分为机体维修与部件维修两类，公司的航空维修业务主要专注于部件维修。公司开展航空维修业务25年，拥有完整的航空维修资质，包括中国民用航空局（CAAC）颁布的维修许可证、美国联邦航空管理局（FAA）及欧洲航空安全局（EASA）的认证资质，为国内外航空公司提供专业、合规的维修服务，现已成为多家航空公司的首选维修服务商或指定维修服务商。

**5、关于公司未来行业周期趋势如何？**

公司所处的航空、航天、防务及低空经济等领域，鉴于国家及行业政策环境加持，整体行业周期处于上行通道，未来有望迎来需求释放与盈利修复的双重转折点。

**6、民航业务回款情况如何？**

公司民航业务主要客户是飞机制造商和航空公司，其信用情况好，公司完成维修服务或产品交付验收后，客户能够按照合同约定进行回款。同时，国家相关政策支持民营企业应收账款的回款，总体上公司回款状况良好。

**7、关于公司与同行业公司的业务差异及竞争优势有哪些？**

公司认为在同一行业领域中，不同公司的专业侧重点存在一定差异，各自具有不同的竞争优势。公司已经构建起防务领域与民航领域相互融合、研修一体化的闭环生态及管理体系，具备完善的业务布局，公司的主

	<p>主营业务覆盖航空、航天、防务等领域。并结合以集成产品开发（IPD）为核心的先进管理体系所带来的效率与成本优势，形成了在复杂装备配套领域的系统竞争力，并非依赖单一产品或单一客户。</p> <p><b>8、公司现有团队已经比较成熟，未来会强化股权激励吗？</b></p> <p>公司对人才激励高度重视，既有历史经验，也有前瞻布局。未来将通过传统股权激励以及探索创新方式等，构建多层次、差异化的人才激励体系，为核心团队长期稳定与公司可持续发展提供制度保障。</p>
<b>风险提示</b>	上述内容如涉及对行业的预测、公司发展战略规划等相关信息，不视作公司或公司管理层对行业、公司发展的承诺与保证，敬请广大投资者理性决策、注意投资风险。
<b>附件清单（如有）</b>	无
<b>日期</b>	2026年1月16日