

证券代码：301175

证券简称：中科环保

北京中科润宇环保科技股份有限公司

投资者关系活动记录表

编号：2026-001

投资者关系活动类别	<div><input type="checkbox"/>特定对象调研</div> <div><input type="checkbox"/>分析师会议</div> <div><input type="checkbox"/>媒体采访</div> <div><input type="checkbox"/>业绩说明会</div> <div><input type="checkbox"/>新闻发布会</div> <div><input type="checkbox"/>路演活动</div> <div><input type="checkbox"/>现场参观</div> <div><input checked="" type="checkbox"/>其他（方正证券上市公司交流会）</div>
参与单位名称及人员姓名	新华基金管理股份有限公司；财信证券股份有限公司；深圳创华投资咨询有限公司；方正证券股份有限公司以及参加本次交流会的线下投资者
时间	2026 年 1 月 29 日（星期四）9:00-10:00
地点	方正证券上市公司交流会举办地（深圳）
上市公司接待人员姓名	证券事务部副总经理：王波 证券事务部投资者关系高级专员：冯爽
投资者关系活动主要内容介绍	<div>一、公司业绩情况介绍</div> <div>公司参会人员对 2025 年经营情况及绿色热能高效利用等业务亮点进行了简要介绍。介绍完整体情况后，参会人员与投资者开展了深入的沟通交流。</div> <div>二、互动交流</div> <div>问：请问公司在供热业务中，未来是否有更大的增长空间或发展规划？</div>

	<p>答：公司坚定贯彻“短期靠绿能做优”的核心战略，以规模化+多场景应用模式，持续扩大工业供热领先优势，并向移动供热、民用供热、压缩空气及制冷等多领域延伸，全力推进供热业务规模化发展，打造浙江、河北、四川、广西四大绿能中心，进一步夯实行业领先地位，构筑更加坚实的竞争优势壁垒。</p> <p>在浙江片区：公司慈溪、宁波项目实现联网供热后，基本覆盖了周边工业园区，是国内最大的综合性绿色热能中心之一，未来还将积极开拓工业园区热用户，持续扩大供热覆盖范围及密度。</p> <p>在河北片区：重点推进石家庄项目#3 建设与晋州项目升级改造，同步拓展优质热用户，打造京津冀最大的综合性绿色热能中心之一。</p> <p>在四川片区：扩大三台项目供热用户拓展和加速绵阳项目供热审批，将四川片区培育成西部地区低碳能源示范中心，助力区域低碳转型，成为公司新的利润增长引擎。</p> <p>其他在手项目和新并购项目将加快推动供热开发和拓展。</p> <p>总的来说，公司现有项目区位优势明显，供热需求持续旺盛，供热量将继续保持稳定增长。</p> <p>问：公司近期在建项目的投产是否有预计？</p> <p>答：公司玉溪项目已于 2025 年 5 月投产，衡阳项目已全面启动建设，藤县项目、江油项目的前期手续基本完成，石家庄项目热力提升工程#3 正在推进。不考虑特殊情况下，以公司的建设能力和水平，在建项目预计今年到明后年陆续投产。</p> <p>问：公司在供热拓展和运营管理方面分别具备哪些竞争优势吗？</p> <p>答：（一）供热拓展方面</p> <p>首先，公司是业内最早开拓绿色热能综合利用的企业，自 2010</p>
--	---

	<p>年开展供热业务以来，供热潜力一直是项目选址的重要考量因素。公司主要项目均位于工业园区内或附近，项目区位优势明显，热需求持续旺盛。</p> <p>其次公司持续挖掘垃圾焚烧供热的绿色属性。对于热用户来说，垃圾焚烧供热相较化石能源供热具有明显的成本优势，同时具有绿色属性，可助力工业企业进行碳足迹管理。同时对于地方政府来说，可助力地方经济社会绿色转型，节约能耗指标，改善营商环境。总的来说，供热可实现多方共赢，有利于公司热用户开发。</p> <p>（二）运营管理方面</p> <p>在完成生活垃圾的处理处置后，公司会根据经济效益和技术要求对发电和供热运行模式进行动态优化配置。公司在绿色热能领域历经多年深耕，已积累了丰富的绿色热能项目运营经验，可以通过项目运行模式切换等优化管理措施，在提升供热的前提下减小对发电的影响。以慈溪项目为例，输出绿热状态下，热能利用效率可达60%。石家庄项目收购后首年净利润同比大幅增长以及晋州项目交割后首月的扭亏为盈，也是公司将浙江片区稳定运营、联网供热的成熟经验快速复制的成功案例。</p> <p>问：关于公司海外业务的拓展，目前是否有明确的战略规划或阶段性目标？</p> <p>答：海外市场是中科环保未来的重点发展方向之一，公司主要从装备销售和重资产投资两个方面拓展海外市场。</p> <p>装备销售方面，公司装备业务已成功开拓泰国、印度尼西亚、巴西等东南亚及“一带一路”沿线市场，并持续深化海外业务布局。未来，公司将充分发挥装备供货业务的领先优势，持续获取境外装备订单。</p> <p>重资产投资方面，2025 年公司入围“印度尼西亚环境友好型废物转化能源项目供应商名单”。公司对于海外业务的重资产投资：</p>
--	--

	一方面严格落实投资的边界条件，另一方面要保证投资收益率高于国内项目，保留充足的安全边际。未来在严格把控风险、确保投资收益的前提下，公司将积极拓展境外东南亚及中亚市场的新建项目，推动业务规模进一步增长。
关于本次活动是否涉及应披露重大信息的说明	本次交流活动不涉及应披露重大信息。沟通过程中，公司与投资者进行了充分的交流与沟通，严格按照有关制度规定，不涉及未公开重大信息泄露等情况。
附件清单	无
日期	2026 年 1 月 29 日