

海南海药股份有限公司

2025 年度业绩预告

本公司及董事会全体成员保证信息披露的内容真实、准确、完整，没有虚假记载、误导性陈述或重大遗漏。

重要提示：

一、本期业绩预计情况

1、业绩预告期间：2025 年 1 月 1 日至 2025 年 12 月 31 日。

2、业绩预告情况：预计净利润为负值

单位：万元

项 目	本报告期			上年同期
归属于上市公司股东的净利润	-43,000	~	-35,000	-152,520.09
扣除非经常性损益后的净利润	-48,000	~	-38,000	-119,465.54
基本每股收益（元/股）	-0.3314	~	-0.2698	-1.1756
营业收入（如适用）	80,000	~	90,000	99,070.15
扣除后营业收入（如适用）	78,000	~	88,000	96,267.22

二、与会计师事务所沟通情况

海南海药股份有限公司（以下简称“公司”）就业绩预告有关事项已与会计师事务所进行预沟通，公司与会计师事务所在业绩预告方面不存在分歧。本次业绩预告相关的财务数据是公司财务部门初步估算得出，未经会计师事务所审计。

三、业绩变动原因说明

2025 年，在医保、集采等政策环境影响下，市场竞争加剧，公司创新药尚未上市，新上市仿制药尚未放量，原料药项目陆续转固导致折旧费用增加，带息负债规模较大导致利息支出较高，进而影响公司业绩。

报告期内，公司归属于上市公司股东的净利润预计为亏损 35,000 万元至 43,000 万元，亏损额较上年同期有所下降，主要原因如下：

1、销售费用同比下降。本报告期销售费用较上年同期减少约 1.24 亿元。主要系本报告期公司推进降本控费、提质增效，同时，随着行业政策的推行与实施，市场开发费减少所致。

2、信用减值损失同比下降。本报告期信用减值损失较上年同期减少约 3.86 亿元。主要系公司依据《企业会计准则》对其他应收款等资产进行减值测试，计提的减值准备较上年同期减少所致，最终减值金额以第三方评估机构的评估结果为准。

3、公允价值变动损失同比下降。本报告期公允价值变动损失较上年同期减少约 3.58 亿元。主要系本报告期确认交易性金融资产的公允价值变动损失较上年同期减少所致。（此项为非经常性损益）

4、资产减值损失同比下降。本报告期资产减值损失较上年同期减少约 3.54 亿元。主要系公司依据《企业会计准则》对长期股权投资、商誉等资产进行减值测试，计提的减值准备较上年同期减少所致，最终减值金额以第三方评估机构的评估结果为准。

5、投资收益同比上升。本报告期投资收益较上年同期增加约 0.61 亿元。主要系：1) 上同期确认债务重组损失 0.39 亿元，本期无此发生（此项为非经常性损益）；2) 本报告期确认的联营企业投资收益较上年同期增加所致。

四、风险提示

本次业绩预告是公司财务部门初步测算的结果，具体财务数据将在本公司 2025 年年度报告中详细披露。敬请广大投资者谨慎决策，注意投资风险。

五、其他相关说明

2026 年公司发展举措：

1、研发方面，公司继续保持研发投入强度，坚持“仿创结合”的战略路线，加大创新研发投入；同时进一步聚焦主业，全力发展核心抗感染管线，加速新一代抗生素产品开发，打造消化道、神经精神类主力管线。通过深化与国内领先的科研院所及研发机构合作、先进技术平台建设、新产品开发等，加速公司创新转型及主力产品管线结构优化，打造自身核心竞争力，实现可持续发展。

2、在销售体系建设方面，公司以结果为导向，持续推动营销能力升级，积极适应医药行业发展新趋势。通过优化组织架构，设立了中药事业部、商销事业部、医院事业部、控销事业部、KA 事业部、电商自营部、制剂国际事业部，整合内外部资源，加强考核和激励。市场拓展方面，公司采取差异化策略，针对不同产品和

市场分类推进。对于进入带量采购目录的产品，着力挖掘产业链各环节的降本潜力，建立销量与成本之间的正向循环机制，通过持续提升成本竞争力，扩大市场份额并争取最大利润。在新兴的大健康业务板块，重点发展电商渠道，构建线上线下融合的全方位销售体系。国际化业务方面，公司不断优化管理体系，在持续深耕东南亚、非洲、中南美洲等现有海外市场的同时，积极拓展“一带一路”沿线国家市场。通过上述系统化、结构化的营销布局与能力建设，公司正逐步形成传统与新兴业务协同的发展格局。

3、生产方面，全面压降生产成本及各项费用支出。一是系统化推进采购降本工作，构建敏捷、韧性的供应链体系。致力于优化供应链生态，强力推动产业链内制剂与原料药中间体板块的产销协同，优先实施内部采购，以降低外部依赖，优化综合成本结构。二是聚焦生产优化，推动制造环节精益化。通过优化工艺路线、探索新材料替代等方式，系统提升产品成品率与收率，从源头降低生产成本。通过科学排产集中生产、深化溶剂回收循环利用、扩大单批次生产规模等举措，有效摊薄固定成本与单位制造成本。三是盘活存量产能，拓展委托加工新增长点。在稳固现有合作的基础上，主动承接新的委托加工项目，创造增量经济效益，在不新增固定资产投资的情况下释放产能潜力。

特此公告

海南海药股份有限公司

董事会

2026年01月31日