

证券代码：002209

证券简称：达意隆

广州达意隆包装机械股份有限公司

投资者关系活动记录表

编号：2026-002

投资者关系活动类别	<div><input checked="" type="checkbox"/> 特定对象调研</div> <div><input type="checkbox"/> 媒体采访</div> <div><input type="checkbox"/> 新闻发布会</div> <div><input checked="" type="checkbox"/> 现场参观</div> <div><input type="checkbox"/> 其他 (请文字说明其他活动内容)</div> <div><input type="checkbox"/> 分析师会议</div> <div><input type="checkbox"/> 业绩说明会</div> <div><input type="checkbox"/> 路演活动</div>
活动参与人员	<div>一、参与机构及人员</div> <div>西南证券 戚欣龙；广发证券 陈樱子；盛熙基金 谢丙东、洪成栋、徐林梓；汇丰晋信 韦钰、翁公羽；浙商轻工 曹馨茗；中金资管 王凯；东方基金 高强；国海机械 张钰莹；平安基金 周金菲、丁琳、黄维、吴海立、叶芊；财通证券 耿荣晨、杨澜；华夏基金 郑楷樾</div> <div>二、上市公司接待人员</div> <div>副总经理、董事会秘书：王燕囡</div> <div>证券事务代表：冯天璐</div>
时间	2026 年 1 月 28 日至 2026 年 1 月 30 日
地点	线上会议室、公司会议室
形式	线上会议、现场调研
交流内容及具体问答记录	<div>一、公司产品体系及经营情况介绍</div> <div>二、互动交流</div> <div>1、如何看待2026年国内国际市场发展情况？</div> <div>答：根据目前统计局发布的相关数据，预计2026年国内下游行业的资本性开支增速有放缓的迹象，但结构性机会依然存在，公司将积极进行国内市场开拓，抓住部分细分市场产能扩张机会；国际市场方面，东南亚、南亚、非洲、中东等区域仍处于人均饮料消费量快速提升的红利期，公司将积极拓</div>

	<p>展营销渠道，通过多种途径扩大国际市场的订单额、订单比例，提高订单质量。同时，公司将进一步提升项目管理和售后服务的精细化水平，确保响应的时效性和服务的高品质，以增强市场竞争力。</p> <p>2、公司的产能是否能满足市场需求？</p> <p>答：公司当前订单较为充足，厂房改扩建项目投产后，公司将通过科学排产、精益制造与供应链协同，积极提升装配效率，充分保障订单交付需求。</p> <p>3、公司的代加工业务占比，代加工主要包括哪些业务？</p> <p>答：2025年上半年，公司代加工业务收入占营业收入比重为6.05%。公司的代加工业务主要由公司设立的全资子公司开展，主要业务为根据客户委托，为客户提供PET瓶胚、瓶装饮料、日化产品等的生产加工服务。</p> <p>4、公司海外收入占比较高，请问海外订单的主要结算货币是什么？公司是否采取外汇对冲等措施应对汇率波动风险？</p> <p>答：公司海外订单目前以美元为主要结算货币，以人民币和其他货币作为补充结算货币用于对应区域的业务往来。公司密切关注汇率波动情况，并将根据实际情况适时开展外汇套期保值业务，加强外汇风险管理。</p> <p>5、公司在境外开拓市场的主要方式？</p> <p>答：对于国际市场，公司采用代理销售为主，直接销售为辅的模式进行销售，在部分区域自主开发市场。</p> <p>6、公司印度主要客户的付款履约能力是否存在风险？</p> <p>答：截至目前，公司在印度的主要客户付款履约情况良好，未发生重大违约风险。</p> <p>7、无菌干法、湿法杀菌工艺有替代逻辑吗？两者的成本差异大吗？</p> <p>答：干法与湿法杀菌工艺不存在简单的替代逻辑，工艺路线</p>
--	--

	<p>的选择主要取决于客户的产品特性与实际生产需求。成本方面，在同等产能下，干法无菌生产线的初始投资额会略高于湿法无菌生产线，但具体成本对比高度依赖客户的定制化需求。公司将基于客户产品特性、产能规划及预算，提供最优工艺选型建议与整体解决方案。</p> <p>8、公司是否有实施股权激励的计划？</p> <p>答：后续公司如有相关计划安排，将会严格按照规定履行审议程序和信息披露义务。</p>
关于本次活动是否涉及应披露重大信息的说明	无
活动过程中所使用的演示文稿、提供的文档等附件(如有，可作为附件)	无