

证券代码：300719

证券简称：安达维尔

北京安达维尔科技股份有限公司 投资者关系活动记录表

编号：2026-002

投资者关系活动类别	<input type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input checked="" type="checkbox"/> 路演活动 <input checked="" type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他
参与单位名称	广州金控资本管理有限公司；国泰租赁有限公司；淮海天玺投资管理有限公司；青岛鹿秀投资管理有限公司；上海杉玺投资管理有限公司；深圳市创新投资集团有限公司；苏州明善投资管理有限公司；元佑资本；振兴嘉杰等由中信证券组织的共计26位机构投资者
时间	2026年2月4日 14:00-16:30
地点	公司三层会议室、民航园区、总部园区展厅
上市公司接待人员姓名	董事长、总经理（总裁）：赵子安 副总经理（副总裁）：王洪涛 副总经理（副总裁）、财务负责人：熊涛 董事会秘书、证券部经理：陶镜吉
投资者关系活动主要内容介绍	<p>一、现场参观</p> <p>参观民航园区及总部园区展厅，介绍公司基本情况、未来战略规划、本次定向增发发行方案情况。</p> <p>二、问答环节</p> <p>1、目前民航领域在推广5G通信在飞机上的应用，公司有什么相关规划？</p> <p>答：公司目前没有5G通信技术，未来也不是公司重点的发展方向。</p> <p>2、公司在低空经济领域未来的布局是什么，是否有加入eVTOL企业供应链的规划？</p>

	<p>答：公司规划将现有航空机载领域的产品（如抗坠毁座椅、内饰、空调等装机产品，测试设备，工业软件等）推广向低空经济相关企业。</p> <p>公司已与相关低空经济企业开展技术及商务交流，并与多家eVTOL主机单位签订了研制合同或合作意向书。</p> <p>3、了解到公司的测试设备业务，是否可以应用到商业航天及低空经济领域？</p> <p>答：目前公司正与商业航天领域相关企业对接，公司在地面智能设备、工业软件方面未来均有推广潜力。目前商业航天领域尚无销售收入。</p> <p>4、关于SIPDM工业软件未来有哪些规划？</p> <p>答：SIPDM将IPD理念、流程、模板及协同机制进行了高度的产品化封装，形成了一套即装即用的“IPD落地的数字化工具”。安达维尔通过SIPDM系统，为行业提供了一个可复制、可预期、低风险的IPD落地捷径之路。</p> <p>市场需求：非超大型企业，比如针对工信部公布的专精特新“小巨人”等研发型企业，预计有较大市场需求。</p> <p>竞争优势：目前市场上缺乏能快速实现IPD数字化落地的解决方案，SIPDM软件具有独特性，已开发低代码平台，可按不同行业调整。</p> <p>5、请介绍公司2025年毛利率及经营性现金流的情况？</p> <p>答：2025年公司收入同比虽有所增长，但营业收入中产品结构同比存在差异，导致毛利率同比有所下降，2026年公司将加大成本管控，且随着产品结构的变化，毛利率有望回升并趋于稳定。经营性现金流方面，公司目前现金流安全不存在重大风险，民航业务回款良好，且2026年随着公司防务重点项目的结算、国家政策对民营企业回款的支持以及定增募集资金的到位，公司整体经营性现金流将会得到优化。</p> <p>6、公司未来是否有进入国际市场的规划？</p> <p>答：目前EASA已经受理公司ETSOA取证申请，即将开启空客供应商培育工作，后续将打开国际市场；防务贸易领域，公司规划为相关出口产品进行配套。</p> <p>7、募投项目在天津，有哪些优势及未来安排？</p> <p>答：天津市空港开发区已形成显著的航空产业集群效应；公司人才梯队趋于年轻化，天津地区关于人才引进和落户政策相对友好，有助于保障公司骨干人才的稳定性。生产成本降低，有助于公司进一步获取成本优势。根据总体募投项目的规划逐步推进天津园区业务的开展。</p>
--	---

风险提示	上述内容如涉及对行业的预测、公司发展战略规划等相关信息，不视作公司或公司管理层对行业、公司发展的承诺与保证，敬请广大投资者理性决策、注意投资风险。
附件清单（如有）	无
日期	2026年2月4日