

滁州多利汽车科技股份有限公司

投资者关系活动记录表

编号：2026-001

投资者关系活动类别	<div><div><input checked="" type="checkbox"/>特定对象调研</div><div><input type="checkbox"/>分析师会议</div><div><input type="checkbox"/>媒体采访</div><div><input type="checkbox"/>业绩说明会</div><div><input type="checkbox"/>新闻发布会</div><div><input type="checkbox"/>路演活动</div><div><input type="checkbox"/>现场参观</div><div><input checked="" type="checkbox"/>其他（电话会议）</div></div>
参与单位名称及人员姓名	国盛证券、国海证券、华西证券、嘉实基金、易方达基金、宝盈基金、诺安基金、前海联合基金、上银基金、天治基金、博远基金、摩根基金、招商基金、泽元投资、金沙江投资、野村资管、长城财富资产、申万证投、华安资产、宏瀚投资、国信证券资管、正圆投资、华夏财富创投、益恒投资、云门投资、健顺投资、名禹资产、合众资产、才华资本、财通资管、玄元投资、大家资产、榕湖资产、北京鸿道投资、领久私募基金等 54 位投资者（排名不分先后）
时间	2026 年 2 月 9 日（星期一）下午 15:00
地点	电话会议
公司接待人员	董事会秘书何世荣、投融资负责人张叶平
交流内容及具体问答记录	<div>一、公司近期经营情况介绍</div> <div>2025 年第三季度，受下游终端产品销量波动等影响，公司实现营业收入 9.75 亿元，同比增长 2.13%，较 2025 年第二季度增长 13.13%。受个别客户产品价格调整使毛利率下降等影响，公司第三季度实现归属于上市公司股东的净利润 3,420.77 万元，同比下降 72.13%，较 2025 年第二季度下降 44.94%。</div> <div>2025 年 1-9 月，公司实现营业收入 27.09 亿元，同比增长 8.92%，归属于上市公司股东的净利润 1.92 亿元，同比下降 43.93%，归属于上市公司股东的扣除非经常性损益的净利润 1.75 亿元，同比下降 47.70%。</div> <div>2025 年第四季度，公司持续完善业务布局、继续推行降本增效工作。一方面主动拓展新业务，研发新产品、挖掘新客户，提高单车配套价值量；另一方面继续开展降本增效、不断优化工艺流程，增强公司核心竞争力与盈利能力。</div> <div>近日，公司通过全资孙公司昆山达亚智能科技有限公司(简称“达亚智能”)以收购并增资的方式，计划取得苏州悍猛传动科技有限公司(简称“悍猛传动”)70%的股权，积极推动公司在机器人零部件业务方面的发展。目前，公司与悍猛传动有关股东正办理股权交割中。</div> <div>悍猛传动在谐波传动领域深耕逾十载，为行业提供具有高适配性、高性能</div>

比的传动解决方案。该公司主要从事谐波减速器的研发、生产与销售业务，其产品线包含标准化产品、定制化客制产品以及前沿研发产品，能够满足众多产业多样化的工业应用需求。目前，悍猛传动及其团队在海内外的有效专利 48 项，其中已授权发明专利 17 项、实用新型专利 31 项，覆盖谐波技术、传动应用等关键领域。悍猛传动的产品应用场景广泛，相关产品凭借体积小、精度高、扭力大的核心优势，深度契合高端装备与民生领域的需求。

二、投资者问答

1、请问公司目前在机器人业务方面的进展情况如何？

近年来，公司传统业务所面临的行业竞争态势日趋激烈，挑战不断加剧。为积极应对这一竞争现状，公司在坚持主业稳健发展的基础之上，持续探索多元化的业务发展路径，不断优化和拓展业务结构，努力构建更具韧性和成长性的产业布局。公司子公司昆山达亚汽车零部件有限公司在 2025 年上半年投资设立全资子公司达亚智能，经营范围为：一般项目：技术服务、技术开发、技术咨询、技术交流、技术转让、技术推广；工业机器人制造；服务消费机器人制造；通用零部件制造；机械零件、零部件加工；智能机器人的研发；智能机器人销售；工业机器人销售；服务消费机器人销售；货物进出口；技术进出口；高性能纤维及复合材料制造；高性能纤维及复合材料销售；新材料技术研发。达亚智能主要业务涵盖了机器人及其零部件的研发、生产和制造，同时还涉足非金属复合材料的研发与应用。近日，公司通过达亚智能实施股权收购并对标的企业进行增资的方式，拟取得悍猛传动 70% 的股权，持续布局机器人核心零部件业务，为未来可持续发展注入新的动力。公司后续也将继续加强在机器人相关业务领域的产业整合与战略布局，进一步积累和强化相关技术储备。由于悍猛传动当前业务规模较小，预计不会对公司的整体财务状况及短期经营成果产生重大影响。后续如有新的业务进展，公司将严格依照有关法律法规的要求履行信息披露义务。

2、公司本次收购悍猛传动的目的和后续的安排是什么？

公司收购悍猛传动部分股权并对其进行增资，是为了更有效地贯彻和落实公司的长期战略规划与阶段性发展目标。通过本次交易，公司将发挥与悍猛传动之间在生产制造、产品研发以及上下游产业链渠道等方面的协同效应，实现双方资源与能力的优势互补。这一布局将有助于公司加速在机器人核心零部件

	<p>领域的战略推进，进一步拓展新的业务增长曲线，从而提升公司的核心市场竞争力和持续盈利能力。</p> <p>本次交易完成后，公司将与悍猛传动的其他股东方通力合作，依托各自多年积累的优势资源和管理经验，提升悍猛传动的经营管理水准，以期获得良好的投资回报。</p> <p>3、公司未来在机器人业务方面是否有产能规划？</p> <p>在持续优化产业布局、丰富产品结构、提升产品竞争力的同时，公司也积极拓展国内外客户资源，不断扩大市场覆盖范围。未来，公司将紧密跟踪客户需求变化，并基于市场反馈和业务发展情况，灵活调整有关业务的产能配置与产品规划，以实现供需高效匹配，持续增强公司的综合竞争力与市场响应能力。后续如有相关规划，公司将严格依照有关法律法规的要求履行信息披露义务。</p> <p>4、公司目前在汽车零部件业务方面的客户情况如何？</p> <p>目前，公司的客户结构整体保持稳定，主要客户群体表现出良好的合作黏性与业务持续性。在维护现有客户关系的同时，公司也在积极拓展新的市场机会，持续与一批具有合作潜力的客户进行深入对接和沟通，致力于挖掘更多业务合作的可能性。通过系统化的客户开发与关系管理，公司旨在不断扩大客户基础，丰富产品及服务组合，进一步优化客户结构和市场布局，从而提升公司的综合竞争力和抗风险能力，实现在当前市场环境中的可持续增长。</p>
关于本次活动是否涉及应披露重大信息的说明	否
活动过程中所使用的演示文稿、提供的文档等附件	无