

证券代码：002239

证券简称：奥特佳

## 奥特佳新能源科技股份有限公司 投资者关系活动记录表

编号：2026-002

投资者关系活动类别	<input checked="" type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他 <u>(请文字说明其他活动内容)</u>
参与单位名称及人员姓名	华鑫证券有限责任公司 林子健
时间	2026年2月9日
地点	江苏省南京市江宁区秣周东路8号公司五楼1号会议室
上市公司接待人员姓名	董事会秘书：窦海涛 证券事务经理：赵彬
投资者关系活动主要内容介绍	<p>1. 公司不久前发布了对外投资并设立合资公司的公告，请问该事项是否有新进展？预计可能给奥特佳带来哪些方面的助益？</p> <p>答：2025年11月，奥特佳通过全资子公司武汉市奥特佳投资有限公司对苏州博特蒙电机有限公司投资，持有其2.25%的股份，双方开启合作。2026年1月，奥特佳投资与苏州博特蒙签署了合资成立苏州奥博新能源电机有限公司的协议，目前正在推进该公司的正式设立工作。</p> <p>合作方苏州博特蒙在汽车热管理电机细分市场具备领先实力，在技术积累和研发能力上也表现出色。双方目前分别生产的专用电机和汽车热管理系统等产品，在研发设计和生产销售等方面具有十分紧密的联系，设立合资公司是双方加深战略合作的重要举措。</p> <p>奥特佳长期深耕汽车热管理行业，客户已覆盖众多头部</p>

自主品牌、造车新势力、海外知名新能源及传统燃油车厂商，2025年公司在海外市场扩展方面表现出色。因此奥特佳可以在拓展增量客户、优化供应链管理以及增强品牌影响力方面，给予合作方及合资公司有力支持，自身也有机会通过合作获得技术实力的提升和投资回报的实现。

此外，共同成立合资公司有利于双方融合已有汽车零部件领域优势。除了研发应用于现有产品的电机外，还将积极研发适用于新兴产业的专用电机等新产品，如高端伺服系统等业务，为拓展相关市场做好技术和产能准备，推动公司开拓新业务增长曲线，战略意义重大。

## 2. 海外业务曾给公司造成较大的业绩压力，2025年海外业务表现如何，未来公司对海外业务有哪些规划？

答：公司海外业务大部分基地经营情况良好，处于盈利状态，近年来东南亚等地的业务处于较快增长区间，公司将根据市场状况适当增加产能投资。北美业务近两年快速减亏，墨西哥两大生产基地已正常运转，2025年亏损大幅降低，接近平衡，预计今年可以实现全面盈利，从而为整体业绩增添砝码。

2025年以来，公司高度重视海外业务的内控管理。针对海外子公司，从采购、销售、财务、研发、人事、物流等多个方面持续落实精细化管理工作，海外业务呈现出持续向好的趋势。

公司已着手通过合理提升北美业务本地化率的方式，有效应对美国与墨西哥频繁变动的关税政策，从而向美国电动汽车客户及墨西哥传统能源汽车主机厂客户的稳定供货。

基于境外不同地域市场的阶段特征和开发前景，公司计划合理调整海外产能布局。例如，在东盟国家建设工厂以拓展新兴市场，与合资公司TACO AI在汽车空调系统产品已有合作的基础上，拓展汽车空调压缩机方面的合作，更多介入印度汽车市场。公司2025年新增欧美汽车厂商的定点规模较

	<p>大，因此拟今年在摩洛哥现有基地基础上扩建增产。</p> <p><b>3. 公司 2026 年将主要从哪些方面发力，提升公司经营水平和盈利能力？</b></p> <p>首先是全力保障汽车热管理主业的稳定发展，力争实现该类业务盈利水平持续提升。汽车整车市场加剧内卷的趋势预计很难在短期内有明显改善，奥特佳作为汽车零部件供应商，在市场拓展和利润空间等方面感受到的是持续加码的压力。在这样的背景下，奥特佳 2025 年净利润水平较去年同期仍实现了显著增长，这相当程度上得益于持续落实的精细化管理，也为公司进一步挖掘内部盈利空间积累了宝贵的经验。2026 年，公司将继续大力推进“提质、降本、增效”工作，同时不断提升技术实力和配套服务水平，开拓新客户、新定点，保持自身的行业领先地位。</p> <p>此外，探索新业务增长曲线也将成为 2026 年的工作重点。首先，公司还是希望能进一步巩固基本盘，将汽车零部件产业做精做强，有机会收购盈利能力较好的汽车热管理或相关产业标的，既能优化补充公司的产能、产品布局，也可在一定程度上帮助增厚公司利润。同时，公司也密切关注高发展前景的朝阳产业，希望把公司从一家纯汽车热管理业务企业带动成为一家以综合性汽车零部件业务为基础，其他新兴产业关键零部件业务为新增长点的综合性工业部件供应商，从而开辟新的增长曲线，有效提升公司收入水平。并购的方式上，将因地制宜，根据标的情况和公司自身状况而定。并购资金将由公司自筹，不会占用此次定向增发股票发行所募集的资金。</p>
<b>附件清单（如有）</b>	无