

苏州众捷汽车零部件股份有限公司

投资者关系活动记录表

编号：2026-001

投资者关系活动类别	<div><div><input checked="" type="checkbox"/>特定对象调研</div><div><input type="checkbox"/>分析师会议</div><div><input type="checkbox"/>媒体采访</div><div><input type="checkbox"/>业绩说明会</div><div><input type="checkbox"/>新闻发布会</div><div><input type="checkbox"/>路演活动</div><div><input type="checkbox"/>现场参观</div><div><input type="checkbox"/>其他（请文字说明其他活动内容）</div></div>
参与单位名称及人员姓名	睿远基金 郑斌、李政隆 泉果基金 孙涛
时间	2026年2月10日
地点	公司三楼会议室
上市公司接待人员姓名	财务总监：计惠 董事、董事会秘书：孙琪 证券事务代表：盛启红
投资者关系活动主要内容介绍	<p>投资者提出的问题及公司回复情况</p> <p>公司就投资者在调研中提出的问题进行了回复：</p> <p>1、请简要介绍一下公司海外基地布局</p> <p>回复：公司在墨西哥、西班牙设立生产基地，在美国、英国建立销售中心。</p> <p>2、请问公司的主要客户有哪些？</p> <p>回复：公司主要客户为马勒、摩丁、翰昂、马瑞利、康迪泰克等知名的大型跨国一级汽车零部件供应商，产品覆盖奔驰、宝马、奥迪、保时捷、大众、斯柯达、法拉利、玛莎拉蒂、菲亚特、特斯拉、里维安、Canoo、福特、通用、克莱斯勒、道奇、雷诺、雪铁龙、沃尔沃、捷豹、路虎、丰田、斯巴鲁、本田、日产</p>

	<p>、马自达、铃木、现代、起亚、曼、达夫、斯堪尼亚、依维柯等国际品牌。同时，公司积极拓展国内新能源整车市场，公司已经与全球新能源汽车龙头比亚迪、长城汽车、上汽集团等建立了直接的业务合作关系。</p> <p>3、目前公司在液冷领域的具体产品有哪些？这些产品的销售额，占公司营收比例大概是多少？</p> <p>回复：公司主要从事汽车热管理系统精密加工零部件的研发、生产和销售。公司产品为数据中心液冷芯板，并已成功拓展与全球热管理解决方案领导者Boyd宝德集团的合作，成为其精密加工零部件供应商。目前公司液冷相关产品收入占比较低。</p> <p>公司将会持续聚焦液冷赛道的技术迭代与市场拓展，在巩固现有合作的同时，积极推进与挖掘更多合作机会。</p> <p>4、请介绍一下与应雪成立合资公司的情况</p> <p>回复：基于公司业务拓展及未来发展需求，公司与应雪汽车科技（常熟）有限公司、钱浩拟成立合资公司，主要从事汽车热交换器相关产品的研发、生产和销售。合作各方将充分发挥各自在技术、生产和市场等方面的协同优势，实现优势互补，促进公司的长期可持续发展。目前公司正在积极推进合资公司的相关工商注册事宜。</p> <p>5、请介绍一下公司未来发展规划</p> <p>回复：公司正在积极推动产品集成化升级，以提升公司产品的单车价值。通过挖掘新能源汽车市场机遇，近年收入占比也持续提升。相较于传统燃油车，新能源汽车热管理系统的结构更复杂，并新增了电池热管理系统，其单车价值量大幅提升，为传统燃油车约3倍。同时，公司也在稳步推进国际化布局，加强北美等海外市场的团队建设。目前已在北美地区引入多位资深销售人员，不断丰富当地团队结构与行业经验，以增强区域客户对接与服务能力，支持全球业务的协同发展。</p> <p>未来，公司将持续加大市场开发投入，提升销售团队的整体开拓能力。同时，公司将进一步发挥精密制造与工艺设计优势，深耕汽车节能环保、新能源汽车、动力电池、储能电池以及数据中心液冷热交换等重点领域，推动技术应用与市场拓展。</p> <p>6、请问公司未来是否有融资计划？</p> <p>回复：公司会积极利用资本市场平台，通过内生性自我发展及外延式发展，持续提升核心竞争力，争取以更好的业绩和长期稳健的发展来回报投资者，如有相关计划，公司将及时履行信息披露义务。</p>
--	--

附件清单（如有）	无
日期	2026年2月11日