

证券代码：301005

证券简称：超捷股份

## 超捷紧固系统(上海)股份有限公司 投资者关系活动记录表

编号 2026-011

<b>投资者关系活动类别</b>	<input type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input checked="" type="checkbox"/> 其他 <u>策略会</u>
<b>参与单位名称及人员姓名</b>	方正证券 吴珂、张其超、赵璐；中邮基金 曹思、滕飞；益民基金 张婷、桂冠；银华基金 王翔；兴合基金 侯吉冉；盘京投资 乔昱焱；华夏久盈 周武；华夏基金 彭锐哲；国寿安保 熊靓；方正资管 周小锋；方正投行 袁鸿飞；北京风炎私募 孙天宇；中国人寿资产管理有限公司 孙旭鹏；新华资产 李明生。
<b>时间</b>	2026年2月26日 下午15:30-17:00
<b>地点</b>	北京广州大厦
<b>上市公司接待人员姓名</b>	1、公司董事会秘书、财务总监 李红涛
	<p><b>1、公司汽车主业情况简介。</b></p> <p>公司长期致力于高强度精密紧固件、异形连接件等产品的研发、生产与销售，产品主要应用于汽车发动机涡轮增压系统，换挡驻车控制系统，汽车排气系统，汽车座椅、车灯与后视镜等内外饰系统的汽车关键零部件的连接、紧固。在新能源汽车上，产品主要应用于电池托盘、底盘与车身、电控逆变器、换电系统等模块。此外，公司的紧固件产品还应用于电子电器、通信等行业。</p> <p><b>2、公司汽车业务产能布局是怎样的，能否满足未来的需求？</b></p> <p>目前公司已完成汽车零部件业务产能布局，包括上海、无锡、镇江等基地，可以满足公司未来三至五年的产能需求。随着</p>

<p>投资者关系活动主要内容介绍</p>	<p>国内重要客户重点项目和海外出口业务的逐步落地量产，公司汽车业务将保持稳定增长。</p> <p><b>3、公司汽车主业营收保持增长主要依托于公司的哪些优势？</b></p> <p>公司的优势主要有：①优质的客户资源；②丰富的技术积累，公司为客户提供紧固件连接件等设计方案，解决客户难点；③品质管控能力；④稳定充足的产能供应能力；⑤更好的客户服务；⑥金属件和塑料件相结合，符合汽车轻量化需求。</p> <p><b>4、公司汽车主业发展稳健，未来还会有新的增长点吗？</b></p> <p>①汽车零部件出口的拓展，海外市场是公司的战略重点之一，基于公司与麦格纳、法雷奥、博世等国际一级供应商多年良好的合作关系，为海外市场拓展提供了良好的基础；</p> <p>②国内汽车零部件业务增长动力主要有以下方面：A、新客户开发，包括蔚来、比亚迪、汇川、星宇等重点客户；B、产品品类扩张，单车价值量增长；C、行业集中度提升；D、国产化替代。</p> <p><b>5、汽车紧固件产品单车价值量预估有多少？</b></p> <p>一辆中级乘用车单车紧固件价值量市场预估在 2 千元左右，公司产品定位在中小尺寸紧固件，相对附加值更高，中小尺寸紧固件连接件单车价值量预估在 800 元左右。</p> <p><b>6、公司商业航天业务情况简介。</b></p> <p>商业航天业务领域广阔，目前业务主要为商业火箭箭体结构件制造，包括箭体大部段（壳段）、整流罩等。</p> <p><b>7、商业火箭结构件制造行业及竞争对手情况介绍？公司具备什么竞争优势？</b></p> <p>当前，火箭结构件制造作为商业航天产业链中的关键环节，仍处于供给相对紧张的状态，是制约行业快速发展的瓶颈之一。随着商业航天进入加速发展阶段，若未来行业整体推进顺利，产能缺口有望进一步扩大，市场仍将维持供不应求的格局。</p> <p>从竞争格局来看，目前国内具备规模化交付能力的结构件供</p>
----------------------	--

	<p>应商数量有限，主要集中在京津冀、成渝及山东等区域。该领域技术门槛较高，核心团队多由具备“国家队”背景的专业人才组成，同时存在显著的人才壁垒和工程经验壁垒。</p> <p>公司在过去一年已实现对民营火箭公司的稳定、小批量产品交付，积累了扎实的研发及生产制造经验。相较同行，公司具备两方面突出优势：①人才优势，公司有专门商业航天业务团队，其中部分核心技术人员、生产制造人员、业务人员在该领域深耕多年，经验丰富；同时公司已经实现小批量交付客户产品，积累了丰富的研发及生产经验；②资源优势，可以依靠上市公司的资金优势根据市场情况进行设备购买，产线建设。</p> <p><b>8、一枚商业航天火箭中结构件产品价值量有多少？</b></p> <p>目前市场上主流尺寸的一枚商业火箭成本中结构件占比在25%以上。</p> <p><b>9、公司的火箭结构件产品有使用到3D打印技术吗？</b></p> <p>公司目前的火箭结构件产品属于大型或超大型薄壁结构件，对整体尺寸精度、力学均匀性及成本控制有严苛要求。受限于当前金属3D打印设备的成型尺寸以及后处理工艺成熟度，该类大型结构件尚无法通过3D打印实现规模化、经济化制造。</p> <p>公司也将持续跟踪包括3D打印在内的先进制造技术发展，积极评估新技术对公司产品结构和制造体系的潜在影响，稳步推进技术创新与产能建设。</p>
附件清单（如有）	无
日期	2026年2月26日
备注	接待过程中，公司与投资者进行了充分的交流与沟通，并严格按照公司《信息披露管理制度》等规定，保证信息披露的真实、准确、完整、及时、公平，没有出现未公开重大信息泄露等情况。