

证券代码：300731

证券简称：科创新源

深圳科创新源新材料股份有限公司
投资者关系活动记录表

编号：2026-001

投资者关系活动类别	<input checked="" type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他（请文字说明其他活动内容）
参与单位名称及人员姓名	广发基金、博时基金、长城基金、信达澳亚基金、梵星基金、清淙投资、长江证券、国盛证券等 8 位机构投资人
时间	2026 年 2 月 27 日 10:00-11:00
地点	公司一楼会议室
上市公司接待人员姓名	梁媛女士（董事、董事会秘书、副经理） 李静女士（证券事务代表）
投资者关系活动主要内容介绍	<p>公司于 2026 年 2 月 27 日通过现场方式接待了机构调研，董事、董事会秘书、副经理梁媛女士首先对公司基本情况、主要业务、主要产品及其应用领域等做了详细介绍，其次梁媛女士与投资者进行了交流和沟通。具体交流内容如下：</p> <p>1.公司数据中心业务的进展情况如何？是否已经实现交付？</p> <p>答：尊敬的投资者，您好！</p> <p>在数据中心散热业务领域，公司主要通过全资子公司深圳创源智热技术有限公司（以下简称“创源智热”）开展数据中心散热结构件业务。创源智热自 2023 年成立以来，专注于数据中心服务器用散热液冷板等产品的研发、生产和销售。近年来，创源智热依托公司及相关团队在液冷板产品上的技术积累和产业资源，聚焦焊接和检测等核心工艺，紧跟下游客户成长步伐，持续推出差异化优质产品以满足客户需求。目前创源智热主要采用协同制造与自主产销双轮驱动的业务模式，并已在台系散</p>

热结构件厂商、大陆云计算服务提供商和算力基础设施与服务提供商等客户端实现有效突破，部分项目已逐步进入量产阶段。

数据中心热管理相关产品及解决方案作为公司经营计划举措的重要部分，公司管理层始终保持高度重视。2026年公司将持续推动数据中心液冷技术创新与产业化应用，不断提升竞争能力，以抢占行业发展先机。

感谢您的关注，并注意投资风险。谢谢！

2.公司什么时候可以完成东莞兆科的收购？

答：尊敬的投资者，您好！

鉴于本次收购涉及的相关境外标的股权重组整合较为复杂，导致时间周期较长，交易各方已于2025年11月4日再次签署补充协议，约定延展排他期限并调整了本次收购事项的交易对手方、交易结构及意向收购比例等事项，补充协议的具体内容已在巨潮资讯网（www.cninfo.com.cn）披露。

截至目前，相关中介机构正根据交易各方协商确定的审计、评估基准日加快推进工作。最终交易协议及其实施尚待约定的前置条件全部获得满足，且尚需根据相关法律法规及《公司章程》履行公司内部决策和审批程序。公司将持续关注相关事项的进展情况，积极推动股权收购事项的相关工作，并将严格按照相关法律法规的要求，履行必要的审批程序和信息披露义务。

感谢您的关注，并注意投资风险。谢谢！

3.公司传统主业的发展情况怎么样？

答：尊敬的投资者，您好！

在高分子材料业务领域，公司依托多年来在高分子材料配方和工艺上的深厚积累以及大客户资源，主要开展防水密封材料、防火绝缘材料、防潮封堵材料等业务。公司高分子材料业务的主要实施主体为公司、公司控股子公司无锡昆成新材料科技有限公司（以下简称“无锡昆成”）及芜湖市航创祥路汽车部件有限公司（以下简称“芜湖祥路”）。2025年，公司及无

	<p>锡昆成重点推进海外市场的业务拓展，芜湖祥路重点推进产品工艺的升级迭代，前述工作在 2025 年均取得良好进展；其中，芜湖祥路顺利完成欧式导槽工艺产品的客户技术认证，并于 2025 年第三季度进入批量交付阶段。</p> <p>未来公司将继续巩固高分子材料在通信、电力、汽车等领域的基盘业务，为公司提供稳定的现金流支撑和利润贡献。</p> <p>感谢您的关注，并注意投资风险。谢谢！</p> <p>4.公司新能源业务近几年增长态势不错，主要原因是什么？</p> <p>答：尊敬的投资者，您好！</p> <p>受益于新能源在售车型数量快速增加、智能化水平提升、充换电基础设施不断完善等因素，我国新能源汽车市场需求持续增长。2025 年以来，搭载麒麟电池与神行电池的新势力品牌车型市场表现较好。公司控股子公司苏州瑞泰克散热科技有限公司（以下简称“瑞泰克”）所生产的高频焊液冷板正是适配麒麟电池与神行电池的关键散热组件，在保障电池高效稳定运行方面发挥着重要作用。2025 年，瑞泰克持续巩固与大客户宁德时代的合作关系，通过优质的产品配套华为、小米、理想、极氪等终端车厂的中高端车型，并不断加大对海外市场，如宝马、LG、三星等大客户的开拓力度，进一步巩固公司在行业内的领先地位。</p> <p>感谢您的关注，并注意投资风险，谢谢！</p>
关于本次活动是否涉及应披露重大信息的说明	否
附件清单（如有）	无
日期	2026 年 2 月 27 日