

证券代码：002372

证券简称：伟星新材

浙江伟星新型建材股份有限公司投资者关系活动记录表

编号：2026-004

投资者关系活动类别	<input type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input checked="" type="checkbox"/> 其他：电话会议
参与单位名称及人员姓名	长江证券：李浩；泉果基金：尚广豪；阳光保险：马敦超；西部利得基金：温震宇、冯皓琪；磐厚动量资本：顾圣英；启泰私募基金：曾灏；华夏基金：林少勤、黄皓；东吴基金：胡启聪；星石投资：陈飞；天弘基金：白宜清；煜德投资：冯超、王亮；玄卜投资：夏一；英大证券：王成；安信基金：郑婉玲；工银瑞信基金：文杰；平安基金：张健维；同泰基金：刘熙宁、董万江；宁泉资产：王逸飞；太平基金：夏文奇；京管泰富基金：陈谦；光大保德信基金：李峙屹；诺安基金：曲泉儒；长盛基金：赵振东；中泰资管：陈佳玲；海富通基金：赵欣悦；东方证券资管：蒋蛟龙、秦绪文；中国邮政储蓄银行：马晓轩；银华基金：于蕾、刘宇尘；长信基金：陆旸；鑫焱创业投资：陈洪；博时基金：谢泽林；长城财富保险资管：胡纪元；国富人寿保险：刘晓彬；永安国富资管：徐小明；南方基金：刘浩渊、吕思奇；盈怀私募基金：吴亮；建信基金：刘汉思；新华保险：王平；宝盈基金：李巍宇、李亚凡；广发证券：谢璐、陈琳云、张乾、李陶然；众安在线：王楚英；华宝基金：吴心怡；兴证全球基金：王祎馨；华能贵诚信托：周欣宇；大成基金：赵蓬；清水源投资：吴伟；红筹投资：侯文宽；大同证券：刘永芳；景顺长城：张飞鹏；中信保诚资产：金炜；天风证券：鲍荣富；瑞众人寿保险：彭双宇；天弘基金：白宜清；新疆前海联合基金：封雨辕；鑫翰资本：王剑敏；青骊投资：张雅静；仁桥资产：史国财；吉渊投资：陈晓伟；万家基金：李黎亚；大家资产：陈光；白犀私募基金：林君杰；新思哲投资：蒲仁杰；浙商证券资管：吴达威等。
时间	2026年2月28日
地点	公司
上市公司接待人员姓名	谭梅等

投资者关系活动主要内容介绍

1、请问公司当前的市场需求情况？

答：目前公司市场需求依然比较疲弱。

2、请问公司产品的原材料价格情况如何？

答：公司主要产品原材料中，铜的价格上涨幅度较大，聚乙烯、聚丙烯、聚氯乙烯等原材料价格总体处于“低位震荡”态势。

3、请问目前塑料管道行业的竞争格局如何？

答：随着市场需求疲软以及行业竞争加剧，中小型企业生存困难甚至加速淘汰，行业集中度进一步提升，品牌企业之间的竞争加剧。

4、请问公司 2026 年的经营规划目标？

答：公司 2026 年的经营规划和目标还在商讨过程中，相关指标会在 2025 年报中披露。

5、请问公司未来的分红政策？

答：公司的分红政策总体比较稳定、透明，上市至今每年均进行现金分红，平均分红率达 70-80%，未来会继续遵循《公司章程》《公司未来三年股东回报规划》等规定，综合考虑多种因素后制订当年的利润分配方案。

6、请公司防水业务和净水业务的经营情况如何？

答：公司防水业务的商业模式已经比较成熟，后续将进一步加大市场开拓力度；净水业务目前仍在不断调整优化、逐步完善商业模式过程中。

7、请问公司后续对于东鹏合立基金的规划？

答：对于东鹏合立基金，公司不再新增投资额度，待已投项目结束后会择机退出。

8、请问公司收购北京松田程科技有限公司的目的以及整合进度情况？

答：松田程是一家专注于燃气、热力等市政管网聚乙烯阀门领域的企业，其拥有领先的研发技术、完善的生产装备、成熟的工艺和配套能力以及出色的精益管理能力，球阀品质优异，知名度和美誉度在行业内首屈一指。公司收购松田程，希望与其在燃气与热力等业务领域形成有效协同。一方面快速形成管材、管件、阀门等系统配套和服务能力，加速市政工程业务的商业模式从“卖单品”向“卖系统”“卖一体化解决方案”转型升级，加快提升市政业务核心竞争力；另一方面，充分利用松田程在球阀领域的技术、品质优势以及公司强大的营销能力，开拓海外市场。目

	<p>前，公司收购松田程的时间较短，仍需要一定时间进行业务、团队、文化等方面的融合。</p> <p>9、“十五五”地下管网政策较多，请问其对公司业务的影响如何？</p> <p>答：地下管网政策对公司业务有一定的积极影响，但是其前期还是以土建工程为主，塑料管道的应用相对偏中后端，公司将继续积极关注。</p> <p>10、请问公司 PPR 产品的渠道布局以及结构变化？</p> <p>答：公司 PPR 产品以零售业务为主，其主要销售渠道仍为家装公司、工长（项目经理）和水电工、业主自购，其中家装公司的占比有所提升。</p> <p>11、请问公司去年现金流和应收账款情况如何？</p> <p>答：公司一直严格管控应收账款。2025 年公司现金流和应收账款情况依然保持良好。</p>
附件清单（如有）	无
日期	2026 年 2 月 28 日