

证券代码：001396

证券简称：誉帆科技

# 上海誉帆环境科技股份有限公司

## 投资者关系活动记录表

编号：2026-002

投资者关系活动类别	<input checked="" type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他（请文字说明其他活动内容）
活动参与人员	参与单位名称及人员姓名： 广发证券 荣凌琪 华泰资管 杨林夕 财通基金 徐婧华  上市公司接待人员姓名： 董事会秘书 马站岗 证券事务总监 孙启航 证券事务代表 吴莹
时间	2026年3月4日
地点	公司会议室
形式	现场调研
交流内容及具体问答记录	<p><b>1、公司的核心竞争优势和业务壁垒体现在哪些方面？</b></p> <p>回复：在成熟的竞争市场中，技术成熟仅是行业的准入门槛，真正的核心壁垒在于对技术的综合运用以及深度运营管理能力。</p> <p>公司的核心优势体现在三个方面：一是具备针对复杂管网工况（如城市内涝、黑臭水体反复发作等）的综合诊断与</p>

成套方案输出能力，能够从根本上解决客户的痛点，而非单一的简单作业；二是依托深厚的人才沉淀与科学的运维管理机制，协助客户建立长效管网治理体系，从而形成了极高的客户粘性；三是在成熟区域（如江浙沪和珠三角）拥有稳固的基本盘，而在西北、西南等新兴区域，公司则凭借高水准的品牌口碑、丰富的实战案例以及参与制定行业标准的公信力，逐步拓展市场规模。

## **2、公司如何规划区域市场的拓展？**

回复：公司的区域战略呈差异化特征。发达城市存量管网基数庞大，存在持续的精细化治理需求。与此同时，东北、西北、华北及西南等新兴市场正迎来爆发期。

一方面，这些区域面临复杂的气候考验（如内涝、融雪）及环保督察压力；另一方面，其改造资金更多依托中央预算内资金、国债及省级专项拨款，资金落实度与利润率情况良好。在政策驱动下整个行业业务体量有望迅速增长，公司营收状况亦将随之向好发展。

## **3、在地下管网改造中，非开挖修复技术的市场渗透率现状如何？公司的主流技术路线是什么？**

回复：基于城市交通保畅、市容环保及综合成本的考量，非开挖修复替代传统开挖技术是不可逆的行业趋势。目前国内市场的非开挖渗透率还处于上升爬坡阶段。随着各地政策的出台，我们预计在“十五五”期间国内渗透率有望大幅提升。在技术路线上，公司专注并坚守市场主流的CIPP（原位固化法）工艺，该技术路线经过长期沉淀，也是成熟市场最终沉淀下来的最可靠工艺。

## **4、面对新兴市场差异化的区域特征，公司如何快速获取项目？**

	<p>回复：在新兴市场的渠道下沉方面，公司不仅依托行业协会进行全国性的技术和人员互通，更依靠多项行业标准的编制优势与处理复杂工况的高端案例来建立客户信任。</p> <p>在业务切入路径上，公司致力于将高技术含量的“检测与专项调查”作为切入点，通过精准的诊断服务展示专业实力，继而承接后续的相关业务。</p> <p><b>5、未来面对潜在的同业价格竞争，公司将采取哪些措施维持盈利能力？</b></p> <p>回复：随着行业走向成熟及入局者增加，毛利率小幅回归属于正常商业规律。为此，公司已设定了严格的项目利润率底线准入机制。同时，公司正在全面推进设备机械化和作业智能化改造，提升人效产出。随着规模经济的释放，单位营收对应的管理和营销费用率将稳步下降，共同保障综合盈利能力维持在平稳区间。</p>
<p>关于本次活动是否涉及应披露重大信息的说明</p>	<p>无</p>
<p>活动过程中所使用的演示文稿、提供的文档等附件（如有，可作为附件）</p>	<p>无</p>