

安徽英力电子科技股份有限公司

2025 年度总经理工作报告

各位董事：

2025 年，全球笔记本电脑市场持续回暖，公司聚焦主业发展，坚持创新驱动，加强技术研发，稳步提高经营能力。公司管理层在董事会的带领下，严格执行股东会、董事会的各项决议，勤勉尽责地开展各项工作，不断规范公司法人治理结构，确保公司科学决策和规范运作。

我代表公司经理层向董事会作 2025 年度总经理工作报告，请各位董事予以审议。具体如下：

一、2025 年度总体经营情况

2025 年度，公司实现营业收入 222,690.38 万元，较上年同期上升 20.83%；归属于上市公司股东的净利润 1,311.67 万元，较上年同期增加 27.75%。归属于上市公司股东的扣除非经常性损益的净利润 943.65 万元，较上年同期减少 27.44%。

截至 2025 年末，公司资产总额 340,666.31 万元，较上年同期上升 14.94%；资产负债率为 59.16%，较上年同期上升 5.97%。

二、2025 年度经营管理工作回顾

（一）笔记本电脑相关业务

作为主营笔记本电脑结构件模组及相关精密模具的企业，公司已经成为全球主流笔记本电脑品牌的上游供应商。公司与联宝、仁宝、纬创、华勤等全球知名的笔记本电脑代工厂建立了长期稳定的合作关系，服务的品牌商就包括联想、戴尔、小米、宏碁、惠普等。公司是行业内少数具备提供从精密模具设计、制造到笔记本电脑结构件模组生产的综合性、专业化的整体服务能力的厂商之一。

2025 年度，随着消费电子行业的持续复苏，AIPC 产业推进，全球笔记本电脑市场持续回暖，公司凭借自身的技术优势、客户资源优势等实现业绩的稳定增长。公司对经营成本实施有效管控，在智能管理和设备改造管理中不断探索新的方法，优化工艺和设备间的配合，提升设备利用率，降低损耗，整体经营能力稳步提高。

（二）光伏及储能相关业务

2025 年度，公司除了部分光伏组件代工外，生产的光伏组件基本用在自投的分布式光伏电站，分布式光伏电站主要是收取电站的电费，整体的光伏营收比去年少。

公司光伏业务整体下行，公司会减少光伏储能板块的亏损，不再单独开展光伏业务，以后光伏将会与储能、电池协同发展。

（三）补链强链，价值提升

公司基于深入布局包括结构件模组、电池模组等在内的 AI 智能终端硬件模组产业链，并在联想、惠普、戴尔、小米、华硕、宏碁等现有品牌商客户的基础上补齐高端品牌商客户的战略考虑，通过购买

北美某品牌商供应链内 PC 显示模组结构件供应商佛山智强光电有限公司（简称“佛山智强”）100%股权进入该品牌商供应链。

佛山智强专业从事 PC 显示模组结构件的生产与销售，深度绑定大客户北美某品牌商并具备拓展其他客户的能力。公司和佛山智强均将受益于 AI PC 的景气周期，通过收购佛山智强 100% 股权，公司将拓展 PC 显示模组结构件产品，补链强链、提高公司产品的技术能力及在 PC 产业链的价值量。

（四）积极推进并购重组项目

公司拟通过发行股份及支付现金方式购买吉安市井开区优特利投资有限公司、深圳聚和恒达投资合伙企业（有限合伙）等 19 名交易对方合计持有的深圳市优特利能源股份有限公司 77.9385% 股份，同时拟向不超过 35 名特定投资者发行股票募集配套资金。

本次交易充分围绕以笔记本电脑为核心的消费电子市场展开，公司通过并购消费电子产业链资产实现自身产业发展需要、同时助力新质生产力发展；有助于公司丰富产品结构、延伸制造链条、强化制造服务能力，有助于公司在改善财务指标的同时补链强链、提升关键技术水平。

（五）完善海外市场布局

美国是全球最大的消费市场之一，公司在美国当地购置了约 5.6 万平方米的土地厂房，正在设计自动化生产线；拟通过仁宝、纬创这些长期合作的代工厂的关系，切入 AI 服务器的机柜等新的业务。

另外，公司拟在沙特投资建设生产基地，一方面将其作为公司中东、非洲和欧洲的地区总部，直接为笔电头部名牌企业提供配套；另一方面计划利用沙特产能的一部分，生产半成品转出口到美国公司组装生产，进入美国市场。

三、2026 年度发展计划

（一）深耕主业，紧跟客户需求

随着技术的不断进步和生态系统的日益完善，AI PC 的迅猛发展将为消费电子市场注入强劲动力，AI PC 新品渗透率逐步提升，AI 应用生态逐步完善，市场需求依然强劲。作为国内笔记本电脑结构件领域的领先企业之一，公司将持续深耕主业，始终密切关注行业发展及客户需求的变化情况，紧跟客户需求进行深度挖掘和创新，抓住机遇，努力提升公司的市场地位和核心竞争力。

2026 年，公司把主业做好，整个的营收和利润规模做大的同时，主要沿着两个方向发展，第一个就是利用品牌客户的资源关系，为同一品牌客户提供更多的产品和服务，如收购优特利，把电池模组导入到公司原有的客户体系里面，拓展产品矩阵，提高公司的附加值；第二个是利用现有仁宝、纬创这些代工厂的客户的服务器业务，把公司的结构件、电池模组等产品用于服务器、机器人产品等方面，低空的电池业务也可以作为未来探索的方向。

（二）技术创新与研发投入

公司将“持续加大研发投入和提升技术人员能力”作为一项长期策略，通过持续不断的研发创新和不断加深的一体化生产能力，持续

打造技术领先、质量过硬、服务周全的优质产品。

为了加快技术创新改造，提高生产经营效率，公司加强自动化、信息化改造。一方面，通过现有生产线的智能化、数字化技术改造，进一步降低能耗、提升生产效率，扩大公司各产品线的生产能力，有效缓解公司产能瓶颈。另一方面，通过智能化改造和智能工厂的建设，优化生产流程及工艺控制，提高工艺一致性和稳定性，巩固并提升公司产品的技术水平和质量可靠性。

（三）人力资源发展计划

公司将持续秉承“以人为本”的理念，加强企业文化建设，构筑包括管理人员、技术人员、业务人员在内的高层次人才平台，进而使公司逐步拥有一支专业化、高素质、结构合理、具有高度凝聚力的人才队伍。加大教育培训投入以提升员工职业技能和职业发展能力。

（四）成本控制计划

为进一步加强成本管理，以生产技术、生产工艺创新及管理水平提升带动成本循环改善，将改善成果转化为新的管控标准。凭借信息化管理手段，为执行各项管控标准提供长效而及时的监控，进而有效巩固改善成果。

各位董事，以上是本人 2025 年度工作简要总结和 2026 年度工作计划。新的一年，公司管理层将继续严格执行董事会各项决议，全面贯彻落实公司经营方针，脚踏实地的聚焦主业发展，努力提升公司的管理水平和运行质量。



以上报告请各位董事审议。

安徽英力电子科技股份有限公司

总经理：戴军

2026 年 3 月 4 日