

证券代码：000099

证券简称：中信海直

# 中信海洋直升机股份有限公司

## 投资者关系活动记录表

编号：2026 -001

|               |  |
|---------------|--|
| 投资者关系活动类别     | <input type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议<br><input type="checkbox"/> 媒体采访 <input checked="" type="checkbox"/> 业绩说明会<br><input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动<br><input type="checkbox"/> 现场参观<br><input type="checkbox"/> 其他（请文字说明其他活动内容） |
| 参与单位名称及人员姓名   | 线上参与公司2025年度业绩说明会的全体投资者  |
| 时间            | 2026年03月25日 15:00-17:00  |
| 地点            | 价值在线（ <a href="https://www.ir-online.cn/">https://www.ir-online.cn/</a> ）网络互动  |
| 上市公司接待人员姓名    | 副董事长、总经理 闫增军<br>董事、财务总监 关颐<br>独立董事 孙建红<br>副总经理 李刚<br>董事会秘书 欧阳铭志  |
| 投资者关系活动主要内容介绍 | <p>1. 请问公司2023-2025年直升机的具体飞行时间？以及服务于海上油气场景的直升机数量？</p> <p>答：感谢您对公司的关注。公司2023-2025每年飞行时间超50000小时，保持增长态势。公司2025年共运营87架直升机，以服务海上油气飞行为主。</p> <p>2. 2023-2025年，公司通航运输收入中固定月租金收入和飞行小时费收入的占比各是多少？</p> <p>答：感谢您对公司的关注。该事项涉及商业机密，不便回复。</p> <p>3. 公司对通航运输业务后续毛利率的展望如何？以及公司对未</p>                  |

**来飞行作业量、单小时收入的展望如何？**

答:感谢您对公司的关注。随着低空经济的发展,新场景逐步拓展、新航空器的应用逐渐成熟,公司对通航与低空的发展前景保持积极态度,对后续发展持乐观态度。同时也将向内挖潜,降本增效,提升公司经营效益。预计未来海上油气及低空经济业务量将稳步增长,公司将推动机队更新工作,通过有人+无人协同的方式,持续满足客户需求。

**4. 公司未来是否有望将eVTOL应用于海上油气服务场景、低空载客场景? 公司如何看待低空载客场景的发展空间?**

答:感谢您对公司的关注。公司依照国家发改委提出的“先载货后载人、先隔离后融合、先远郊后城区”的“三先三后”原则,积极探索应用场景、搭建运营网络。目前已开通多条低空游览、短途运输航线。同时积极探索低空物流等应用场景,2025年已完成吨级新型航空器跨海及跨城低空物流运输试飞。相关业务正稳步推进商业化布局。

**5. 2026年油价中枢可能较高,对公司的影响如何? 公司是否有提前储备航空煤油?**

答:感谢您对公司的关注。公司航油成本占整体成本比例在10%以内,处于合理可控范围。公司后续将采取措施降低油价波动带来的影响,保障公司稳健运营。

**6. 公司海上油气服务场景中,载人和载物的作业量的大致占比情况?**

答:感谢您对公司的关注。目前海上油气服务场景主要以载人为主。预计未来新型航空器将发挥成本优势,与直升机形成新的组合,在跨海物流领域发挥较大作用。

**7. 公司的营业收入主要来自于通航运输。能不能再详细介绍一些呢? 2026年公司会在哪些业务板块深耕细作,还会开辟哪些新的业务领域,提高公司营业收入呢?**

答:感谢您对公司的关注。公司长期深耕通用航空核心领域,在海上油气、应急救援、通航维修等业务板块积累了深厚的运营经验。通过持续刷新安全飞行纪录、提升综合服务保障能力,公司以稳定可靠的专业服务赢得客户的长期信赖,在业内树立起技术领先、安全可靠的专业品牌形象。公司积极融入国家深海战略和大应急救援体系建设,在极地科考、海上搜救、重大活动保障等任务中发挥重要作用。2026年将在公司“十五五”规划的指导下,开展中大型无

人机的应急救援、巡检巡线、人工影响天气、重大工程吊运、跨城物流等新场景应用及探索，积极推进与地方的低空经济业务深度合作。

**8. 2025年公司低空经济布局取得了哪些实质性进展？未来将如何推动？**

答:感谢您对公司的关注。2025年,公司已开展吨级新型航空器跨海及跨城物流试飞,开展大型无人机人工影响天气业务,与江西省气象局签署全面合作框架协议,与新疆、云南等省区气象局人影中心建立长期战略合作伙伴关系。深圳地区新增起降点4个、空中游览航线14条,另在湛江等地开拓低空游览新航线。

**9. 贵司eVTOL物流和低空文旅业务的商业化运营进展如何？预计新业务达到规模化收入的贡献阶段？**

答:感谢您对公司的关注。2025年,公司已开展吨级新型航空器跨海及跨城物流试飞。深圳地区新增起降点4个、空中游览航线14条,另在湛江等地开拓低空游览新航线。

**10. 管理层您好, 25年第四季度净利润同比大幅下降40.91%, 主要原因是什么？后续将采取哪些措施稳定业绩？**

答:感谢您对公司的关注。主要原因是计提年终绩效奖金与资产减值。

**11. 公司收入来源地域分化明显, 请问这种区域分化背后的原因是什么？中长期将如何优化客户结构？**

答:感谢您对公司的关注。营业收入构成与客户业务的地域分布有关。

**12. 2026年公司在低空经济赛道有哪些具体的项目推进、场景拓展与商业化变现规划？**

答:感谢您对公司的关注。2026年将在公司“十五五”规划的指导下,持续稳定运营直升机低空场景应用,开展中大型无人机的应急救援、巡检巡线、人工影响天气、重大工程吊运、跨城物流等新场景应用及探索,积极推进与地方的低空经济业务深度合作。

**13. 公司披露2026年经营目标为营业收入24亿元, 较2025年实际营收同比增长约7.4%。请问公司设定这一营收目标的核心依据是什么？**

答:感谢您对公司的关注。公司经营目标主要是依据公司“十四五”期间增长情况,以及对客户业务运行及需求的预测。

**14. 公司2023-2025年直升机租赁负债增长较多, 直升机固定资**

|                                    |  |
|------------------------------------|--|
|                                    | <p>产账面价值变动较小，是否因为近年租赁直升机更划算？</p> <p>答:感谢您对公司的关注。通过租赁直升机的方式，有利于优化现金流，降低资产减值与处置风险。</p> <p><b>15. 公司2025年在海上油气服务场景的市场占有率情况？目前与南航通航、中国通航间是否已形成稳定格局？</b></p> <p>答:感谢您对公司的关注。公司始终保持稳定、领先的市场占有率，与友商共同为海上油气客户提供稳定安全可靠的服务。</p> <p><b>16. 公司在2025年报海上油气板块中所说的“推进五年期协议签署”，指的是与中海油签订5年协议吗？是否已签订？以及和2023年所提的3年合作协议是否有关系？还是说2023年协议到期后未来的协议签订可能将从3年期变为5年期？谢谢领导！</b></p> <p>答:感谢您对公司的关注。是的，未来五年期协议签署正在有序推进。</p> |
| <p><b>关于本次活动是否涉及应披露重大信息的说明</b></p> | <p>本次活动不涉及未公开披露的重大信息。</p>  |
| <p><b>附件清单（如有）</b></p>             |  |
| <p><b>日期</b></p>                   | <p>2026年03月25日</p>   |