

证券代码：300674

证券简称：宇信科技

公告编号：2026-006

北京宇信科技集团股份有限公司 2025 年年度报告摘要

一、重要提示

本年度报告摘要来自年度报告全文，为全面了解本公司的经营成果、财务状况及未来发展规划，投资者应当到证监会指定媒体仔细阅读年度报告全文。

所有董事均已出席了审议本报告的董事会会议。

立信会计师事务所（特殊普通合伙）对本年度公司财务报告的审计意见为：标准的无保留意见。

非标准审计意见提示

适用 不适用

公司上市时未盈利且目前未实现盈利

适用 不适用

董事会审议的报告期利润分配预案或公积金转增股本预案

适用 不适用

公司经本次董事会审议通过的利润分配预案为：以 701451904 为基数，向全体股东每 10 股派发现金红利 3 元（含税），送红股 0 股（含税），以资本公积金向全体股东每 10 股转增 0 股。

董事会决议通过的本报告期优先股利润分配预案

适用 不适用

二、公司基本情况

1、公司简介

股票简称	宇信科技	股票代码	300674
股票上市交易所	深圳证券交易所		
联系人和联系方式	董事会秘书	证券事务代表	
姓名	周帆	王琼	
办公地址	北京市朝阳区建国门外大街 1 号国贸大厦 A 座 2601 室	北京市朝阳区建国门外大街 1 号国贸大厦 A 座 2601 室	
传真	010-59137800	010-59137800	
电话	010-59137700-558	010-59137700-558	
电子信箱	ir@yusys.com.cn	ir@yusys.com.cn	

2、报告期主要业务或产品简介

作为国内上市公司规模最大的金融科技解决方案市场领导者，宇信科技进一步明确自身在 AI 时代金融新基建“总架构师”定位，通过提供咨询规划、软件产品、软件开发及服务、运营维护、系统集成、业务运营等全域科技服务，面向以银行为主的金融机构、其他非银金融机构，以及海外市场多类金融机构全方位提供金融科技赋能。

公司主营业务为银行科技解决方案、非银科技解决方案和创新运营服务三大类，产品和解决方案全面覆盖客户业务类、渠道类、运营类和管理类等，并始终保持在网络银行、信贷管理、商业智能、风险管理和监管报送等多个细分解决方案领域的领先地位；同时，公司在各类解决方案的整合上，在信息技术应用创新产业的咨询、替换、适配、联合开发、应用落地和共振发展上打下了坚实的基础；在创新运营业务领域，凭借公司的全方位能力，进一步强化了公司的优势地位。

公司主要通过招投标或协议销售等方式提供软件产品、软件开发及服务 and 业务运营服务。公司在已有自主研发软件产品的基础上，根据客户的个性化需求，以自主软件为核心基础，对软件进行二次开发；此外，公司依托金融云运营能力和软件业务能力，向金融机构全面输出业务运营，帮助金融机构实现业务规模增长。公司的盈利模式主要分为应用软件开发及服务、科技运营分成和包括系统的解决方案销售及服务模式。

3、主要会计数据和财务指标

(1) 近三年主要会计数据和财务指标

公司是否需追溯调整或重述以前年度会计数据

是 否

元

	2025 年末	2024 年末	本年末比上年末增减	2023 年末
总资产	6,818,799,864.19	5,825,169,063.21	17.06%	5,566,284,502.98
归属于上市公司股东的净资产	4,563,184,754.76	4,274,611,426.44	6.75%	4,110,024,478.10
	2025 年	2024 年	本年比上年增减	2023 年
营业收入	3,623,081,673.57	3,958,028,236.86	-8.46%	5,203,702,275.14
归属于上市公司股东的净利润	431,843,595.03	379,852,639.00	13.69%	325,720,181.22
归属于上市公司股东的扣除非经常性损益的净利润	414,755,151.15	349,215,318.42	18.77%	316,087,715.44
经营活动产生的现金流量净额	621,367,006.45	940,784,034.45	-33.95%	446,558,660.43
基本每股收益（元/股）	0.63	0.55	14.55%	0.47
稀释每股收益（元/股）	0.62	0.54	14.81%	0.47
加权平均净资产收益率	9.75%	9.15%	0.60%	8.19%

(2) 分季度主要会计数据

单位：元

	第一季度	第二季度	第三季度	第四季度
营业收入	525,131,893.70	890,028,104.42	771,263,210.73	1,436,658,464.72
归属于上市公司股东的净利润	58,154,316.48	162,299,298.03	58,698,869.79	152,691,110.73
归属于上市公司股东的扣除非经常性损益的净利润	55,317,569.47	160,405,008.69	58,232,948.09	140,799,624.90
经营活动产生的现金流量净额	-411,954,304.42	9,403,558.10	34,551,111.13	989,366,641.64

上述财务指标或其加总数是否与公司已披露季度报告、半年度报告相关财务指标存在重大差异

 是 否

4、股本及股东情况
(1) 普通股股东和表决权恢复的优先股股东数量及前 10 名股东持股情况表

单位：股

报告期末普通股股东总数	72,375	年度报告披露日前一个月末普通股股东总数	73,200	报告期末表决权恢复的优先股股东总数	0	年度报告披露日前一个月末表决权恢复的优先股股东总数	0	持有特别表决权股份的股东总数（如有）	0
前 10 名股东持股情况（不含通过转融通出借股份）									
股东名称	股东性质	持股比例	持股数量	持有有限售条件的股份数量	质押、标记或冻结情况				
					股份状态	数量			
珠海宇琴鸿泰创业投资集团有限公司	境内非国有法人	24.03%	169,180,841.00	0.00	不适用	0.00			
百度（中国）有限公司	境内非国有法人	3.64%	25,600,000.00	0.00	不适用	0.00			
PORT WING DEVELOPMENT COMPANY LIMITED	境外法人	3.63%	25,552,192.00	0.00	不适用	0.00			
全国社保基金——八组合	其他	2.64%	18,607,480.00	0.00	不适用	0.00			
北京宇信科技集团股份有限公司—2025 年员工持股计划	其他	1.28%	9,000,000.00	0.00	不适用	0.00			
竺士文	境内自然人	1.21%	8,540,060.00	0.00	不适用	0.00			
中国建设银行股份有限公司—华宝中证金融科技主题交易型开放式指数证券投资基金	其他	1.15%	8,075,304.00	0.00	不适用	0.00			
王廷鹏	境内自然人	0.81%	5,736,772.00	0.00	不适用	0.00			
张方正	境内自然人	0.74%	5,190,000.00	0.00	不适用	0.00			
招商银行股份有限公司—南方中证 1000 交易型开放式指数证券投资基金	其他	0.73%	5,174,240.00	0.00	不适用	0.00			
上述股东关联关系或一致行动的说明	公司未知前 10 名无限售流通股股东之间，以及前 10 名无限售流通股股东和前								

10 名股东之间是否存在关联关系或一致行动关系。

持股 5%以上股东、前 10 名股东及前 10 名无限售流通股股东参与转融通业务出借股份情况

适用 不适用

前 10 名股东及前 10 名无限售流通股股东因转融通出借/归还原因导致较上期发生变化

适用 不适用

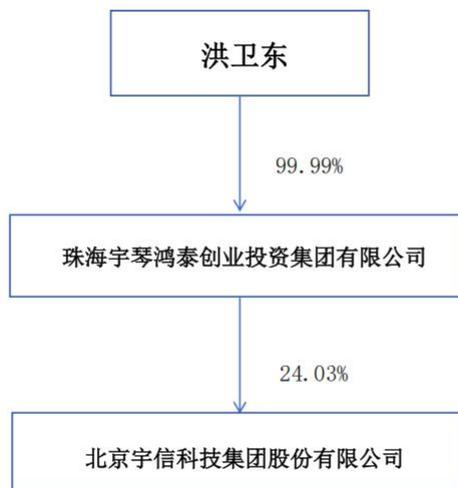
公司是否具有表决权差异安排

适用 不适用

(2) 公司优先股股东总数及前 10 名优先股股东持股情况表

公司报告期无优先股股东持股情况。

(3) 以方框图形式披露公司与实际控制人之间的产权及控制关系



5、在年度报告批准报出日存续的债券情况

适用 不适用

三、重要事项

2025 年是公司坚定锚定“AI+全球化+Web3”三大战略，开启战略升级之年。公司进一步明确自身在 AI 时代金融新基建“总架构师”定位，聚焦“双轮驱动、创新融合、原研引领”为核心的实施路径，构建面向长期主义的核心竞争力，为客户和投资者创造可持续价值。

- 双轮驱动，坚定推行金融深耕与智能升级并行

过去二十余年，公司深度参与并见证了中国金融业的信息化变革，助力金融机构将核心业务从纸质化搬进数字化系统，完成了金融基础设施的初步构建。站在新一轮技术变革起点，金融行业正从“数字化”向“智能化”跃迁，公司将凭借在金融场景的理解、数据的积累与客户的信任，坚持“金融深耕”与“智能升级”并进，助力金融机构完成 AI 智能化跃迁。

2025 年，公司“双轮驱动”路径成效不断显现。在传统金融领域，持续夯实金融 IT 主航道，继续深度服务银行与非银机构，巩固在核心系统、信贷、风控、数币等领域市场领导地位，业务质量和盈利能力得到提升。报告期内，实现扣非归母净利润 4.15 亿元，同比增长 18.77%；实现剔除股份支付的扣非归母净利润 4.71 亿元，同比增长 26.26%；报告期内国有大行、股份制银行、政策性银行及大型城商行累计贡献主营业务收入 57.39%，中小银行和农信社贡献 29.63%，非银金融机构及其他客户贡献 12.98%。

公司经营质量稳步提升的同时，主营业务健康程度保持强劲。报告期内，实现经营活动产生的现金流量净额 6.21 亿元，印证了公司既有业务的市场领导力，也为公司新方向战略探索与持续投入提供了坚实的资金保障，成为支撑公司长期发展的“压舱石”。

在智能升级领域，公司全面拥抱 AI，推动发展模式进化，AI 硬件、AI 软件及 AI Agent 相关业务收入实现快速增长，成为新的增长引擎。通过多层次 AI 工具和 AI 能力提升，报告期内综合毛利率达到 32.10%，同比提升 3.08%，其中，银行 IT 解决方案毛利率同比增加 2.94%，非银 IT 解决方案毛利率同比增加 10.69%。与此同时，公司基于自主研发的金融 AI 应用技术底座，一方面与腾讯、百度、华为等生态伙伴建立深度合作，另一方面持续推进 DeepSeek、阿里通义千问、智谱 GLM5 等开源模型的适配调优。在此基础上，通过深度整合国产算力，完成与华为、海光、寒武纪、沐曦等算力厂商的适配，公司构建起打通算力、模型与金融场景的 AI 开放生态。公司快速向“金融智能解决方案提供商”转型，将大模型能力深度嵌入金融机构的“水电煤”基础设施中。

- **创新融合，将 AI 深度融入金融科技全业务版图与核心流程**

金融科技行业沉淀的私域闭环数据、复杂业务场景 know-how、丰富的监管合规经验以及完整的本地业务 workflow 嵌入能力，共同构筑了立体化、高壁垒的护城河。基于这一认知，公司围绕“创新融合”战略，从流程智能化再造、业务创新化赋能、数币全球化开拓三个维度，全面推动 AI 与金融场景的深度融合，拓宽自身业务边界。

报告期内，公司对核心系统进行 AI 原生改造，开展智能体平台化输出能力，对金融业务流程实施智能化再造，将信贷审批、财富管理、风控等模块从“规则驱动”升级为“模型驱动”。在信贷领域，2025 年公司与近百家金融机构探讨了智能体落地方案，并帮助其中 30 余家完成了场景验证，10 余家实现了

上线部署。公司在银行各类信贷系统应用层和算力、大模型及基础 AI 层之间新增两层智能体——在信贷业务场景智能体层，面向贷前准入、审批、贷后、风控等全流程岗位构建各种业务场景智能体；在信贷业务公共智能体层，涵盖用于支持客户、授信等微观层面分析，支持行业、区域等中观层面分析，支持经济金融、监管法规等宏观层面分析的智能体。

在业务创新化赋能方面，公司聚焦营销、风控、运营、监管等金融核心场景，落地 AI Agent 应用，大幅提升业务效率与风控精度。在数字银行领域，公司产品已全面融合 AI 大模型，形成“AI+数字银行”产品升级，推出“手机银行 App+AI 助手”、“企微营销平台+AI 助手”、“策略平台+AI 助手”多个产品，为客户提供更高效的服务力、生产力和创造力；在数据资产领域，突破 AI Agent 技术在数据生产、加工、服务及消费环节的场景化落地，实现从“工具赋能”向“智能体协作”的范式跃迁；公司开发了能自动执行的智能运营、智能理赔等应用侧智能产品，探索全新的金融服务模式，提升自身市场竞争力。

在数币全球化开拓方面，公司基于与央行及各大行在数字人民币领域的深厚合作，积极探索“智能合约”的高级应用场景，将 AI 技术融入数字人民币全链路服务，结合 Web3 技术探索数币智能合约、可编程支付等创新应用。报告期内，公司成功中标并落地实施境外某银行数字货币项目，负责完成数字钱包与银行账户体系的对接，以及智能合约应用场景的建设工作。该项目已于 2025 年第四季度顺利投产，并进入监管沙盒验证阶段。公司将依托境外数字货币项目布局，将“AI+数币”成熟的解决方案向全球输出。

• 践行全球化，系统性输出中国金融科技最佳实践

根据灼识咨询报告，当前全球金融服务的普惠性仍有巨大提升空间。东南亚、中东等新兴市场的金融机构在数字化与智能化转型方面虽尚处起步阶段，但已展现出强劲的需求，为金融科技解决方案供应商提供了广阔的市场空间。中国头部金融科技企业凭借在本土市场积累的深厚技术积淀、成熟的产品体系及一站式服务能力，已成为全球金融科技领域的重要引领者。中国金融科技龙头企业正以东南亚、中东等新兴市场为突破口，通过技术输出、模式创新与本土化适配，将“中国金融科技最佳实践”成功复制到国际市场，为推动全球金融科技普惠发展、完善金融服务生态贡献中国智慧与力量。

中国金融科技出海的优势，源自复杂金融场景中长期积累的最佳实践，以及面向前沿技术持续迸发的创新应用动力。报告期内，公司全力执行全球化战略成果显著，成功拓展至欧洲市场，外资银行和海外客户营业收入实现 5828.00 万元，聚焦两大方向加速推进全球化业务。

一是数字化升级与替代，针对海外金融机构传统系统，以自研整体解决方案替代其陈旧架构，提升运营效率与安全性。报告期内，某跨国银行香港和国际分行新一代核心银行系统项目，自上半年正式进

入系统测试阶段后，下半年成功完成两家国际分行上线；在港澳深耕区完成多个数据项目实施交付，持续巩固区域基本盘；欧洲标杆项目成效显著，某国有银行伦敦分行数据平台成功上线，实现国产数据平台在海外监管环境下的首次规模化落地；数字银行核心产品矩阵加速海外渗透，落地案例持续增加、收入份额稳步提升。

二是创新赋能与业务模式输出，将国内已验证的先进金融科技方案，尤其是 AI 应用、数字法币等创新业务系统性输出，助力海外特别是新兴市场与发展中国家客户实现跨越式数智化发展。报告期内，公司以印尼联合运营为支点，形成可复制的数字化运营经验，向越南、非洲等新兴市场延伸布局；依托大模型与智能体技术中标海外企业 AI 项目，复杂智能体构建能力进一步提升；与境外某数字钱包公司合作研发数币对接产品，为海内外银行快速构建数币服务能力提供技术支撑。

全球化是中国金融科技企业核心能力与战略布局的必然延伸，作为中国金融科技领军者，公司已形成“港澳深耕、东南亚布局、欧洲突破、中东及非洲探索”的梯次化市场开拓，尤其是在“一带一路”沿线国家和地区，与战略合作伙伴形成联合方案赋能数智化转型升级，核心能力在海外市场实现从“落地”到“溢出”。公司将继续夯实海外能力，将全球化作为未来三年明确的增量市场与战略支柱。

• 原研引领，以 AI 原生重构金融科技核心能力

作为科技企业，保持行业引领能力不仅需要构筑自主、坚实的技术根基，更需要系统性构建自我演进的持续能力。报告期内，公司研发投入 3.66 亿元，占公司营业收入 10.09%，公司过去五年一直保持研发投入占收入 10%以上，为公司产品解决方案持续不断发展注入动能。截至报告期末，公司软件著作权增至 842 件，专利数增至 71 件，围绕 AI“技术+场景+算力”打造三位一体的研发体系和人才梯队，确保创新能力的自主可控与持续引领。

在技术层面，报告期内公司持续加强 AI 研究院建设，实施领军人才引聚计划，招募和吸引顶尖 AI+金融科技专家，持续扩充具备前沿视野与核心技术实力的研发团队；开展内部优秀人才选拔与培养，让更多原有业务骨干掌握大模型应用与研发技能，激活组织的内生创新活力；启动“AI 赋能软件专项工程”，将大模型能力深度融入软件开发全流程，提升研发效能与智能化水平；探索前沿高级别项目，围绕 AI 代理、多模态交互等方向开展研究，为下一代金融科技产品储备技术能力。

在场景层面，公司深化与大模型生态伙伴的协同合作，沉淀金融行业知识库与模型能力，推动通用大模型能力与金融业务场景深度融合；发挥与金融机构长期合作积累的客户信任优势，与国有大行、股份制银行及非银机构共研共创，推动 AI 智能体在真实业务场景中快速落地验证。通过“共研+共建+共推”模式，让真正有业务场景价值的应用加速落地，实现技术与商业价值的双向转化。

在算力层面，公司将持续投入专项资源搭建面向金融行业的专属算力集群，筑牢 AI 技术底座。在此基础上，依托生态伙伴深度合作，打造金融垂类大模型服务体系，实现大模型在金融细分场景的快速适配与高效落地。通过构建服务于金融行业的专属算力池与模型微调平台，不仅保障公司自身业务的 AI 算力需求，未来将进一步以模型即服务（MaaS）的模式向行业开放，助力更多金融机构快速构建大模型应用能力，释放业务场景价值。

AI 原生能力不仅重构金融科技的核心能力，更在重构钱包、支付、算力调用等行动权限的底层逻辑，这催生了 Web4 时代到来。在这一新趋势下，公司前瞻布局 AI 时代的支付基础设施，探索互联网权限体系从 Web3 的“数据所有权”向 Web4 的“代理行动权”演进。Web4 的演进是赋予 AI 以行动权——使其能够完成支付、调用工具、实现代理间协作，逐步成为数字经济中新的“消费者”主体。在这一市场想象空间打开的同时，也催生出 AI 代理的责任控制与资产储备等关键命题，即身份与授权、支付与钱包和储备与信用。公司前瞻布局 WEB3 技术、现实世界资产及 AI 代理数据真实性等方向，探索 Web4 和 AI 时代的支付基础设施构建。公司已在 Web3 支付领域开展系统性研究与验证，推进从技术探索到场景落地的关键一步。依托公司在债券信用清结算金融基础设施领域的建设经验，积极推进代币债券业务的设计、实现与运营模式研究；同时，基于信贷产品与数据业务的深厚积累，开展资产数字化融资解决方案研究，推动数据可信在实体资产数字化中的价值落地；围绕代币化存款开展关键技术研发，涵盖代币化存款交易的跨行结算机制，以支持基于代币化货币的 7×24 小时全天候结算能力。

• 行稳致远，以长期主义书写金融科技新篇章

我们深知，真正长期前行的能力，离不开稳健的资源保障与清醒的风险管控。为此，我们坚持健康的经营现金流与严谨审慎的财务政策，确保在可控范围内持续加大战略性创新投入。面对 AI 技术落地应用过程中固有的不确定性，公司 AI 研究院将与行业龙头聚焦金融垂直场景，最大化降低试错成本，提升研发成果的转化效率。报告期内，公司已实施战略性资金投入，用于加快推进研发、搭建算力基础设施与 AI 试点。

2025 年上半年，为推进 AI 和 Web3 技术投入和出海战略，提升国际化品牌形象与全球竞争力，公司筹划发行 H 股股票并计划在香港联交所上市，体现公司资本战略与业务战略的高度协同，有助于持续打造企业核心竞争力，为下一阶段的技术引领与业务爆发积蓄势能。

我们坚信，AI 与金融科技的深度融合，正从根本上重塑全球金融行业的竞争格局与演进路径。作为这一变革的深度参与者与推动者，宇信科技目标清晰且坚定——致力于成为 AI 时代金融新基建“总架

构师”，并成为全球金融机构在数字化转型与智能化升级进程中的首选伙伴。面向未来，我们已做好准备，将以持续的引领力，与行业一道共同书写金融科技的下一个十年。

报告期内主要完成工作如下：

（1）聚焦“AI+全球化+Web3”，四大产品线全面突破

①AI 赋能信贷业务持续领跑，深度嵌入高频场景赢得客户认可

2025 年，公司信贷业务线继续保持行业领先优势，接连斩获多个新客户综合信贷系统建设订单，同时一批重大项目顺利实现投产交付，巩固公司在信贷系统领域的市场地位。在 AI 智能体应用落地方面，智能尽调、智能审批等系列产品已在多家金融机构落地应用，覆盖国有大型银行，并深度嵌入材料识别、信息提取、报告生成、审查准入、审批辅助等高频信贷场景。实际应用效果充分验证了技术价值，赢得了客户的高度满意。此外，发布新版特殊资产系统产品，深度融合 AI 能力，推动特殊资产管理智能化升级，构建连接资产方、资金方、服务方、管理方的生态化经营平台，助力银行实现回收率提升与管理成本优化的双重目标。

②数据业务产品线完成 AI 原生重构，海外新签订单额实现翻倍增长

2025 年，数据业务线重点突破 AI Agent 技术在数据生产、加工、服务及消费环节的场景化落地，实现从“工具赋能”向“智能体协作”的范式跃迁。同时，全面启动业务交付模式变革，研发新一代智能交付引擎，将传统“需求-开发-交付”的线性流程，转变为“智能理解-自动编排-人机协同”的敏捷模式，显著降低定制化开发成本，提升交付效率与客户自助服务能力；“星辰”ChatBI 数据智能分析产品完成从试点到规模化的关键跨越，在国有大行完成全行级推广，实现单部门到多部门的用数模式变革，客户侧数据分析效率大幅度提升，真正实现“零代码、对话式”的数据消费新体验；数据智能平台建设通过标准化产品+轻量化交付模式，在股份制银行、城商行、农商行市场份额持续领先；成功新拓大型银行数据运营项目，消费贷款风控数据服务项目运营稳定，实现从“平台建设”到“持续运营”的服务升级；“星链”平台在信贷风控、精准营销、反欺诈等场景形成标准化数据产品包，已服务并支持千万级数据产品在线调用服务；在知识沉淀方面，构建覆盖信贷、风控、营销、运营等金融领域的专业数据分析知识库，形成差异化竞争壁垒。

2025 年，数据业务线海外新签约金额较 2024 年实现翻倍增长，标志着公司数据业务国际化进入规模化发展阶段。某大型国有银行海外分行数据平台项目成功上线并稳定运营，实现国产数据平台在海外监管环境下的首次规模化落地，为后续海外复制推广树立标杆；建立适配 GDPR、Basel 协议等国际监管要求的数据产品标准方案，夯实海外交付能力；与信弈数、北极九章、微言科技联合打造“数据+算

法+场景”端到端解决方案，并在国有大行成功落地；与华为云、腾讯云、星环科技、南大通用围绕分布式数据库、实时计算引擎领域开展技术攻关，提升数据智能产品在大数据量下的 AI 服务性能。

③连续中标“一表通”等重点金融监管项目，AI+监管场景在多家金融机构落地应用

报告期内，公司监管合规业务线保持强劲发展态势。受监管政策持续推动，公司连续中标多个一表通、监管集市、可信区、一体机等重点项目，中标金额再创历史新高，进一步巩固了在监管合规领域的行业领先地位；在人工智能技术赋能方面，监管数据自动解析、监管口径智能问答、监管数据交互查询等创新场景已在多家金融机构落地应用，展现出广阔的应用前景；此外，成功中标某政策性银行数字化内控平台项目，有效延伸了在数字化监管、智能合规领域的布局，为公司监管业务的纵深发展奠定坚实基础。

④数字银行能力全面拥抱 AI 大模型，加速海外市场拓展

2025 年，公司在数字银行领域实现能力跃升，历时两年打造的“体系化建设+业务运营”能力闭环，持续释放市场价值。年内先后中标某全国性股份制银行及多家城商行的数字化综合运营项目，覆盖策略运营平台、积分权益平台、企微平台等领域的系统建设与运营陪跑服务，充分展示了公司在数字银行领域强劲的市场竞争力。

在 AI 场景应用方面，数字银行核心产品已全面融合 AI 大模型能力，实现“AI+数字银行”的产品体系升级，已在多家城商行、农商行及外资银行成功落地。未来数字银行将持续推动全系产品及运营能力与 AI 技术深度融合，一方面为客户提供更加高效智能的服务体验，另一方面也为公司自身注入更强的生产力和创造力。

报告期内，数字银行业务线在海外市场拓展实现突破性进展。公司在港澳、东南亚、中东及非洲等重点区域，与战略合作伙伴联合定制解决方案，深度参与“一带一路”沿线国家和地区的数字化转型升级。随着海外版手机银行超级 App、AI 手机银行助手、企业网银、数字钱包及积分权益平台等核心产品落地案例的持续增加，公司数字银行产品线海外收入份额将持续扩大。

⑤智能金融业务线紧跟海外及 AI 趋势，Web3 领域深化场景应用

2025 年，智能金融业务产品线在数字法币及 Web3 领域取得关键突破。在数字货币领域，依托 1.0 阶段深度参与数字人民币建设的全链路经验积累，公司积极响应出海战略，成功中标并顺利投产境外某银行数字货币系统一期项目，助力其在区域市场构建数字货币业务先发优势，标志着公司实现了从国内数币方案提供商向全球数字货币生态联接者的战略跃迁；在 Web3 领域，公司同步推进双向布局：一方面，与境外某数字钱包公司合作研发数币对接产品，助力银行快速打通账户体系与数币体系，具备敏捷

的数字货币服务能力；另一方面，自主研发基于公链的智能合约消费红包产品，应对数字货币普及进程中涌现的场景应用需求。

在金融基础设施领域，公司持续为多家机构提供稳定可靠的技术服务，进一步巩固自身领先地位。在某客户年度供应商综合考评中，公司在细分领域评分位列榜首，为后续深化核心系统合作奠定了坚实的信任基础。同时，积极跟踪海外央行的需求，聚焦解决方案与产品能力建设，寻求为更多国家提供金融基础设施建设的机会，拓展国际化布局。在人工智能方面，紧密跟进大模型及 AI 工具的技术演进，自主研发适配实施开发工作的内部 AI 工具，已在多个项目中试点应用，取得良好成效，在特定环节工作中显著提升开发效率。

（2）创新运营业务：多点突破，服务能力及价值持续增强

①零售信贷转型持续深化，运营模式价值进一步凸显

报告期内，公司持续推进自营零售信贷数字化转型服务升级，围绕资质能力搭建、产品设计与运营体系，不断完善综合解决方案能力，并与多家省级及上市农商行达成深度共识。公司“零售信贷自营业务转型合作运营模式”在中国经济论坛上荣获“十四五”金融创新优秀案例奖，获得行业权威认可。同时，报告期内中标某国有银行总行信贷黑产反欺诈咨询项目，进一步增强在零售信贷风险治理与反欺诈体系建设领域的服务能力。此外，公司坚持强化资源整合与生态合作，进一步夯实零售信贷业务发展基础。

②场景金融多点发力，普惠金融与汽车金融协同推进

报告期内，公司加快场景金融业务布局，在普惠金融与汽车金融科技赋能方向取得显著进展。在普惠金融场景，与多家区域性银行围绕普惠生态场景共建达成深度合作意向，持续推进业务模式落地及复制。依托既有技术与运营能力，公司不断完善场景金融综合服务体系，增强与金融机构的合作黏性。在汽车金融领域，公司与城商行合作的自营产品成功上线，强化了自主运营与风险管控能力；同时持续拓展流量合作渠道，完善多渠道业务获取体系，为业务持续增长注入新动能。

③海外运营稳步推进，重点市场布局逐步深化

在本报告期内，公司持续深化海外市场创新运营，于印尼市场与本地数字银行达成联合运营合作，推动相关业务规模稳步提升，成功沉淀出适配海外市场的核心产品与运营模式。以此为基础，公司将成熟经验复制至越南、非洲等新兴市场，围绕数字银行联合运营与支付运营开展业务布局。同时，公司在新技术赋能业务方面取得实质进展，依托大模型与智能体技术，成功中标海外企业 AI 项目，基于大模型能力实现报告生成的自动化与智能化，进一步提升公司的复杂智能体构建能力。

④AI 技术应用持续深化，核心场景能力不断增强

报告期内，公司持续推进 AI 技术在金融业务核心场景中的应用落地。在零售信贷方向，完成某政策性银行信贷 AI 智能体的建设与上线，推动 AI 能力深度嵌入信贷流程，提升智能化运营水平。同时，中标某农商行软硬件一体化 AI 开发平台项目，进一步拓展 AI 能力在金融机构数智化转型中的应用范围。在汽车金融场景，公司基于核心业务流程构建 AI 流水分析能力，实现自动化信息提取与风险识别，提升审核效率与风险管控水平。报告期内，公司与核心合作方深化技术合作，推动 AI 由单点应用向场景化、规模化应用升级。

(3) 构建全栈大模型信创服务体系，推出智算租赁服务解决方案

报告期内，公司深度整合华为昇腾算力，构建了以昇腾算力为核心的全链路 AI 服务能力。2025 年，公司中标某头部股份制银行智算大模型平台项目，凭借领先的大模型吞吐性能及“高性能、低成本、高安全”的算力基础设施优势，充分验证了双方在金融核心业务场景下的算力整合成果，进一步巩固了公司在关键客户市场的核心竞争力；已完成分布式企业网银、统一监管报送平台、远程经营服务平台、新一代智能化信贷服务平台、宇信科技观星数据中台产品体系、客户关系管理系统六款产品的鲲鹏同轨开发，星睿智调智能尽调平台已完成昇腾实验室适配验证，并构建分布式企业网银的场景化解决方案白皮书。

报告期内，公司与华为、阿里、腾讯、百度等头部厂商的战略协同持续深化，在信创领域实现了从联合研发、方案共创到标杆落地的全方位突破，进一步巩固了公司在全栈信创能力与产业生态中的核心影响力。与此同时，将国内积淀的信创全栈能力进行产品化、标准化输出，在香港、澳门、印尼等东南亚市场实现高速增长。面对海外传统金融机构迫切的系统升级需求，公司依托国内丰富的信创实施经验，在技术和产品能力上具备显著优势，正加速助力海外客户实现数字化转型。

针对金融行业智算领域普遍存在的 GPU 资源短缺、算力协同难、利用率低下及大模型落地难等痛点，宇信科技基于“宇信金融云”推出创新智算租赁服务解决方案，成功为某国内银行提供智算算力+场景服务，开创金融智算租赁的新范式。该方案通过开箱即用的云上租赁，有效解决了金融机构在 AI 智算领域投入成本高、成果预期不确定的难题，助力客户优先在智能营销、风控优化等高频率试错场景实现敏捷创新，抢占数智经济制高点。

(4) 启动香港资本市场平台布局，全力支持公司国际化发展战略

为满足海外业务发展需求，加快全球化战略布局，打造国际化资本运作平台，进一步提升公司品牌形象与综合竞争力，报告期内公司拟发行境外上市外资股（H 股）股票并申请在香港联合交易所有限公司主板挂牌上市。

公司计划通过 H 股发行筹集资金，以加速全球化布局及提升国际竞争力、推进先进技术研发及商业化应用、深化战略合作与投资并购、建立新的销售渠道并升级运营服务、巩固国内市场领先地位及强化整体运营能力。

（5）积极回馈股东，分红金额创新高

2025 年，基于公司稳健的经营状况、高质量的盈利水平以及未来可持续的成长性，为进一步增强公司资本实力，同时兼顾对广大投资者的合理回报，在严格遵守相关法律法规及《公司章程》利润分配规定，公司提出 2025 年度利润分配方案：以公司总股本 704,057,060 股扣减回购的社会公众股 2,605,156 股后的数量 701,451,904 股为基数，向全体股东每 10 股派发现金红利 3.00 元（含税），合计派发分红现金股利 210,435,571.20 元（含税）。

（6）实行两期员工持股计划，持续吸纳和激励人才

在数智时代，公司深知人才是公司产品和业务发展的重要资产。为吸引人才、激励人才，增强管理团队及核心员工对公司发展的责任感和使命感，进一步提升公司长期竞争力以实现公司股东价值提升。报告期内，公司完成二期员工持股计划，其中一期激励人数为 347 人，合计授予 900 万股；二期激励人数为 80 人，合计授予 196.8 万股。以上激励将有效增强核心团队的稳定性，激发员工创新活力，推动公司战略目标与个人价值深度绑定，为公司在 AI 与 Web3 融合创新、全球化布局及长期可持续发展提供坚实的人才保障。

（7）2025 年公司荣获多项权威奖项，公司品牌影响力持续提升

获奖主体/产品业务线	奖项	授予机构
宇信科技自主研发的金融大模型产品“星睿智调”	2024-2025 年“新一代信息技术创新产品”	赛迪顾问股份有限公司
宇信科技	“2024 年勇攀高峰奖-北京 5 亿元俱乐部”、“产业卓越贡献奖-华为云 Stack”、“行业卓越贡献奖-金融行业奖”	华为
宇信科技	2025 年度 AI 大模型创新之星	经济观察报

宇信科技零售信贷自营业务转型合作运营模式	数字普惠金融产品与服务创新成果	第七届数字普惠金融大会组委会（工信部）
宇信科技	入选《AI Agent 智能体产业图谱 1.0》	中国信通院
宇信科技	数字经济标杆企业	北京软件和信息服务业协会
宇信科技	2025 年度未来银行科技服务商 TOP100	《互联网周刊》、中国社会科学院信息化研究中心、eNet 研究院与德本咨询
宇信科技	高新技术企业创新能力评价等级 AAAAA	北京中关村高新技术企业协会
宇信科技	北京民营企业科技创新百强榜单	北京市工商联合会
宇信科技	鲲鹏生态最佳实践伙伴	华为
宇信科技	2025 年腾讯云数据库生态合作突破奖	腾讯云
宇信科技	2025IDC 中国金融 IT 中坚力量	IDC
宇信科技	2025 金融信创服务商 TOP50	《互联网周刊》、中国社会科学院信息化研究中心、eNet 研究院与德本咨询
宇信科技	2025 年度软件和信息技术服务竞争力指数百强	中国电子信息联合会
宇信科技	2025 年度软件和信息技术服务名牌企业	中国电子信息联合会
宇信科技 《宇信科技分布式企业网银系统》	2025GMVPS 年度案例集 编委会“特别推荐案例称号”	全球计算联盟
宇信科技	2025 中国软件 150 强	《互联网周刊》、中国社会科学院信息化研究中心、eNet 研究院与德本咨询
宇信科技 零售信贷自营业务转型合作运营模式——区域性银行数字化普惠金融新范式	第二十届中国经济论坛平行论坛暨 2025 大湾区科技与金融创新发展大会——“十四五”金融创新优秀案例	证券时报社
宇信科技 《宇信科技星辰 ChatBI：AI 大模型驱动的银行智能风控标杆——金融新质生产力创新实践》	2025 金融新质生产力优秀实践	中经社
宇信科技	2025 “新奖”榜单——年度未来场景定义者	《财经》新媒体
宇信科技	第十四届“金智奖”——“投资价值上市公司”	金融界
宇信科技 管理数字化解决方案	“十四五”金融科技创新成果及科普实践成果	中国通信学会
宇信科技	2025 中关村高成长企业 TOP100	北京市智成高科技产业发展研究所
宇信科技	2025 北京数字经济企业百强	北京企业联合会 北京市企业家协会
	2025 北京高精尖百强	

	2025 北京服务业企业百强	
	2025 京津冀服务业企业百强	
宇信科技	2025 北京软件和信息技术服务综合实力百家企业报告	北京软件和信息服务业协会
宇信科技	2025 北京软和信息服务企业社会责任治理水平 AAA	北京软件和信息服务业协会
宇信科技	ESG 评级 A 级	绿发信评
宇信科技	信息披露考评 A 级	深圳证券交易所