

证券代码：301361

证券简称：众智科技

郑州众智科技股份有限公司  
投资者关系活动记录表

编号：2026-001

投资者关系活动类别	<input type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input checked="" type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他
参与单位名称及人员姓名	投资者网上提问
时间	2026年4月10日 15:00-17:00
地点	东方财富路演平台（网址： <a href="https://roadshow.lvb.eastmoney.com/LVB/Nav/Room/em/5176359">https://roadshow.lvb.eastmoney.com/LVB/Nav/Room/em/5176359</a> ）
上市公司接待人员姓名	董事会秘书 邓艳峰 财务总监 赵仕凯 副董事长兼总经理 崔文峰 独立董事 杨红军 销售总监 姚关保
投资者关系活动主要内容介绍	<p><b>问题 1：请问公司产品目前出口主要是哪些地区？</b></p> <p>答：尊敬的投资者，您好！公司产品直接出口地区主要集中在东南亚、非洲、中东、欧洲部分地区以及澳洲等。感谢您的关注，谢谢。</p> <p><b>问题 2：请问公司的国际化战略、海外市场布局（如土耳其子公司）进展与规划？</b></p> <p>答：尊敬的投资者，您好！为深入推进公司战略拓展，进一步增强国际市场产品竞争力，2025年度，经总经理办公会审</p>

议通过，公司投资 70 万美元于土耳其设立了全资子公司——众智科技伊斯坦布尔有限公司（注册名称 SMARTGEN STANBUL TEKNOLOJ SANAY TCARET LMTED RKET，以下简称“伊斯坦布尔公司”）。报告期内，伊斯坦布尔公司已全面开展筹建工作，目前工厂装修已完成，生产设备陆续到厂并进入安装调试阶段，该公司已纳入公司本期合并报表范围。感谢您的关注，谢谢。

**问题 3：管理层您好：** 公司目前大股东持股比例相对集中，股权结构较为单一，也一定程度影响了市场流动性和机构持股意愿。请问公司后续是否有计划通过引入战略投资者、股权转让、股权激励等方式，适度优化股权结构、提升治理水平与长期资金认可度？ 谢谢。

答：尊敬的投资者，您好！影响二级市场股价的因素众多，请您注意投资风险。公司始终重视股权结构的优化及公司治理水平的提升，并充分理解投资者对股权分散度与股东行为规范的关切。若未来有引入战略股东等相关计划，公司将及时在监管部门指定的信息披露平台进行披露。谢谢！

**问题 4：您好，想请教公司在数据中心算电协同、智能供电、微网调控方面的布局：** 1. 公司目前是否已主动针对数据中心场景开展专项产品研发、方案储备或客户试点，而不是单纯被动等待客户需求？ 2. 在算力负荷与供电调度、节能降本、备电安全等核心痛点上，公司有哪些明确的技术路线和落地计划？ 3. 未来 1-2 年在数据中心领域，是否有可落地的项目目标、客户拓展方向或收入预期？ 谢谢。

答：目前公司产品中的并联控制器、蓄电池充电器、发动机加热器等产品在数据中心的柴发上均有应用。公司的数字电压调节器（DVR），也可满足数据中心以及重要场所等的需要，

目前所有在数据中心上应用的产品在公司整体收入中占比不大，对公司业绩不会产生重大影响，也敬请留意投资风险。随着人工智能技术的快速发展，算力已经成为数字经济的核心生产力，公司会继续关注算力中心的发展，开发对应的产品，满足算力中心的需要。感谢您的关注，谢谢。

**问题 5: 请问，公司与国际品牌（如科迈、深海）的竞争优势？**

答：尊敬的投资者，您好！行业头部跨国企业技术积淀深厚、研发体系完善，在中高端市场上具有先发优势。通过多年来持续不断地研发投入和产品创新，公司凭借核心产品可靠的质量、稳定的性能表现及优异的性价比长期占据国内市场优势主导地位，中高端产品比肩国际同行，市场竞争力显著提升，国际品牌影响力与美誉度持续扩大，稳居全球行业前列。感谢您的关注，谢谢。

**问题 6: 你好，我想请问一下关于新能源业务：EMS/BMS/PCS 储能产品进展、客户、订单及盈利预期？**

答：尊敬的投资者，您好！ 1、在新能源业务方面，公司业务主要涉及以内燃机发电控制为主导技术的“内燃发电+光伏/风电+储能”混合能源系统，以及与内燃发电存在重要关联的电池储能系统。公司新能源控制产品集成数据采集上传、实时监测、安全保护及能量控制等核心功能，可作为核心环节搭建兼具并网灵活性与独立运行能力的离网及微电网系统，全面满足智能微电网、光储充一体化充电站、工商业储能等分布式能源场景的控制及能量管理需求。 2、该系列产品目前已推出能量管理系统(EMS)、储能电池管理系统(BMS)、锂电池保护板、（风冷、液冷）储能柜、储能变流器（PCS）等产品及配套。 3、2025 年度，公司新能源系列产品营收实

现同比增长，PCS 产品亦斩获少量订单。然而，该业务板块尚处市场拓展初期，营收贡献占比较低，对公司整体经营业绩无重大影响。感谢您的关注，谢谢！

**问题 7：公司总股本小，流动性差，为什么不采用送红股或转增股本方式扩张股本，也利于公司股票在二级市场的表现**

**答：**尊敬的投资者，您好！感谢您的建议，我们会将您的建议转达给公司管理层。公司将综合经营情况及长远发展审慎决策利润分配方案，请以公司公告为准。感谢您的关注！

**问题 8：您好，公司在高可靠电源控制、智能微网等领域的技术能力，与商业航天的能源控制、发射场保障等场景高度契合。市场也很关心公司在这块的布局，之前公司也提到相关进展取决于客户应用场景，想请管理层更具体地说明一下：**

**1. 公司目前是否已经针对商业航天领域，开展了针对性的产品预研、技术储备或客户对接？ 2. 对于商业航天这类高壁垒行业，公司是否有明确的认证计划、合作方向或落地时间表，而不仅仅是被动等待客户需求？ 3. 未来一两年，这块业务有没有可量化的推进目标，比如重点突破哪些场景、对接哪些客户？ 谢谢。**

**答：**尊敬的投资者，您好！我们的产品具有通用属性，广泛应用于多种行业，但并不直接涉及相关终端场景的销售。公司产品具体应用需要根据下游制造商产品类型及终端用户特定应用场景决定；在部分高端或特殊应用场景中，公司与下游客户开展深度协同开发，量身定制契合特定行业需求的解决方案，持续巩固在细分市场的技术领先优势和客户黏性。感谢您的关注！

**问题 9：您好！近期股价受股权架构因素影响较大，请问公**

司：1) 当前股权稳定性与风险敞口如何；2) 是否有股权架构优化或控制权稳定的具体方案；3) 将如何加强与投资者沟通，做好市值管理？谢谢！

答：尊敬的投资者，您好。若存在相关事项，公司将严格依照法律法规及相关规章制度履行信息披露义务。公司始终高度重视市值管理工作，市值管理是一项系统性工程，涉及诸多方面，公司将以提升经营业绩为核心基础，持续优化信息披露质量，深化投资者关系管理，不断完善市值管理体系。感谢您的关注。

**问题 10：请问贵司的智能控制器生产建设项目进度缓慢原因及投产计划？**

答：尊敬的投资者，您好！ 受限于宏观经济、市场环境和产业政策等因素，公司根据募投项目当前的实际建设进度以及未来发展规划审慎研究论证后决定，在保持募投项目的建设内容、实施主体、实施方式和投资规模不发生变更的前提下，对相关项目设备购置、产能扩张方面进行了动态控制，减缓了募投项目的实施，因此造成募投项目整体实施进度不及预期。公司已履行相关审议程序，将部分募投项目达到预定可使用状态的日期由 2025 年 4 月 30 日调整至 2027 年 4 月 30 日。公司保荐机构对该事项发表了无异议的专项意见。公司将持续关注并积极跟进募集资金项目进展情况，及时掌握行业发展趋势、密切跟踪行业技术动态，深入了解市场发展状况，根据外部形势变化及公司内部发展情况及时调整募集资金投资项目建设进度，推动募投项目建设顺利进行并达到预期效益，保障公司全体股东特别是中小股东的利益。感谢您的关注，谢谢。

**问题 11：新兴领域：是否进军 AI、机器人、数据中心等新赛**

道？

答：您好：公司目前无此类计划，若未来有相关规划，将严格遵循监管要求，及时履行信息披露义务。感谢您的关注，谢谢！

**问题 12：公司一季度业绩怎样，是否会出一季度业绩预告**

答：尊敬的投资者，您好！公司一季度业绩，敬请关注公司后续相关公告。感谢您的关注，谢谢！

**问题 13：尊敬的管理层您好：公司年报中将海外市场拓展、出口业务列为重要发展方向，但在近期投资者互动中又表示目前出口收入占比较小。想请问公司在海外市场拓展方面，目前是否已有明确的区域布局、产品规划、渠道建设或认证推进计划？未来 1 - 2 年在出口业务上是否有具体的拓展目标和落地举措，而不是仅停留在战略方向层面？谢谢。**

答：关于公司的出口业务及国际化战略，具体情况如下：1. 出口业务模式：公司目前的产品主要作为核心零部件配套给下游整机厂商，通过“间接出口”的方式，随同客户的整机设备销往全球。因此，在财务报表上，公司直接出口的收入占比相对较低。2. 国际化战略布局：目前，我们正从以下几个方面深入推进国际化战略：（1）公司已在土耳其成功设立研发制造全资子公司，进一步深耕土耳其及周边区域的国际市场。（2）我们将持续加大海外投入，包括但不限于积极参加国际知名展会、加大市场推广力度、深入挖掘潜在客户需求。（3）在业务热点地区建立本地化服务团队，以更快速地响应客户，提升服务体验。未来，公司将坚定不移地推进国际化战略落地，努力开拓新的海外市场空间，持续提升公司业绩。感谢您的关注！

**问题 14：目前我们的研发投入怎么样？**

答：尊敬的投资者，您好！公司高度重视技术创新与研发投入，始终将自主研发作为核心发展战略，相关情况如下：2025年度公司研发投入 2,827.12 万元，同比增长 17.47%，研发投入占营业收入比重为 9.75%，保持较高水平投入力度。截至报告期末，研发人员 166 人，占员工总数 37.14%，人员规模与学历结构持续优化，为技术迭代提供坚实人才支撑。感谢您的关注，谢谢！

**问题 15：根据公司公告 2025 年分红情况为每 10 股派 1.1 元，未来公司分红率是否还有较大提升空间？**

答：尊敬的投资者，您好！公司始终致力于为股东提供持续、稳定的投资回报。公司的利润分配政策，包括现金分红政策，其制定和调整均严格遵循《上市公司监管指引第 3 号——上市公司现金分红》《公司章程》及相关法律法规的规定，并需履行必要的董事会及股东会审议程序。在确定具体的利润分配方案时，公司会综合审慎地考量多方面因素，主要包括公司发展阶段：1. 判断公司当前处于成长期、成熟期等不同发展阶段。2. 盈利水平与现金流状况：评估公司当期的盈利能力、可供分配利润规模以及未来的现金流预期。3. 重大资金支出安排：考量公司未来是否有重大的投资计划、项目建设或并购等资金需求。4. 债务偿还能力与融资环境：分析公司的资产负债结构、偿债压力以及外部融资环境的便利性。5. 投资者回报期望：重视并充分考虑全体股东，特别是中小股东的合理回报诉求。未来，如确因外部经营环境发生重大变化或公司自身发展战略需要，确有必要对既定的利润分配政策进行调整，公司将严格按照相关规定的决策程序进行，充分论证调整的必要性合理性，并及时、完整地履行信息披露义务，确保所有股东的知情权与决策参与权。感谢您的

关注，谢谢。

**问题 16: 我想请问一下针对业绩增长驱动: 2025 年营收/利润大增 21%+的核心原因, 能否持续?**

答: 尊敬的投资者, 您好! 2025 年度, 公司深耕优势领域, 紧抓市场前沿, 持续加大研发投入, 推动产品技术创新和结构优化, 使得公司控制器类产品及部分组件类产品在国内市场持续保持主导优势, 国际市场品牌影响力日益增加。综合来看, 公司的业绩驱动因素主要有以下几方面: 1. 内部因素 (1) 产品结构优化, 高端发力: 报告期内公司发电机组控制系列产品, 船用控制系列产品、以及组件类中的加热器、电气控制柜产品销售额同比显著增长。产品结构上, 高附加值的高端产品线表现突出。(2) 精益运营降本, 国产替代增效: 公司坚持贯彻精益六西格玛管理理念, 深入实施各项降本增效措施, 并积极推动关键零部件国产化替代进程, 在保障运营效率和产品质量的前提下, 成本管控成效显著。2. 外部因素 (1) 市场需求增长: 报告期内, 公司主营业务市场基本盘稳固, 智算中心 (AIDC)、近海风电、船舶、移动电源车等场景为公司相关系列产品带来结构性的市场机会。(2) 政策支持强化: 近两年来, 国家有关部门密集出台了一系列行业重磅政策, 叠加多项实质性利好措施落地, 协同发力、层层递进, 全面覆盖源网荷储各环节, 加速推动新型电力系统建设, 为行业高质量发展提供了坚实的制度保障与广阔的市场空间。下一年度, 公司将继续围绕既定发展规划, 抓住良好的政策环境及市场机遇, 加强政策研判及各下游行业市场需求的总结研究, 并保持对前沿科技趋势的关注, 及时响应市场需求, 满足终端应用场景自动化、数字化、智能化、AI 化和绿色化的需要, 进而强化公司核心竞争力, 提升公司盈利水平。感谢您的关注, 谢谢。

**问题 17: 请问公司 25 年四季度环比出现下滑, 什么原因?  
26 年一季度新能源相关业绩有无明确增量订单?**

答: 尊敬的投资者, 您好! 1、公司 2025 年四季度营收环比增长, 但净利润环比略有回落, 主要受年末费用计提、产品结构短期波动等因素影响, 属于正常波动。从全年看, 公司 2025 年营收、净利润均实现 20% 以上同比增长, 整体经营稳健。2、2026 年, 公司将持续推进新能源相关产品的市场拓展。相关业绩情况, 敬请您持续关注公司后续的相关公告。感谢您的关注, 谢谢!

**问题 18: 管理层您好, 公司在细分领域具备技术优势, 请问公司是否有主动向百亿市值迈进的长期发展愿景? 而不是单纯被动接受市场定价。围绕这一目标, 公司在业务布局、业绩增长、新赛道拓展、股东结构优化等方面, 是否有清晰的战略规划和阶段性举措? 谢谢。**

答: 尊敬的投资者, 您好! 关于公司未来的发展机遇与战略布局, 请参阅公司定期报告及后续披露的相关公告。感谢您对公司的关注与支持。

**问题 19: 您好, 公司 5 月中旬会迎来大股东解禁, 请问大股东是否有明确减持计划?**

答: 尊敬的投资者, 您好! 截至目前, 公司尚未收到本次解禁相关股东减持计划的通知。公司将严格按照《深圳证券交易所创业板股票上市规则》等相关业务规则的规定, 督促相关股东遵守减持要求, 并及时履行信息披露义务。

**问题 20: 您好, 想请教三个问题: 1. 公司当前是否满产满销? 产能利用率是多少? 2. 管理层对公司未来发展是否有**

足够信心？ 3. 公司有没有冲击百亿市值的规划？ 谢谢。

答：尊敬的投资者，您好！ 1、公司现有产能充足，能够满足现阶段市场与业务发展需要，公司也将根据订单与市场需求情况，合理安排生产与产能释放节奏，保障交付与经营稳定。 2、管理层对公司未来发展充满信心。公司 2025 年营收、净利润均实现 20% 以上同比增长，经营质量持续提升。 3、公司始终专注于做好主业经营、提升内在价值，通过技术创新、市场拓展、业绩增长为股东创造长期价值。感谢您的关注，谢谢！

**问题 21：管理层您好： 公司近年经营风格相对稳健保守，市场也关心未来增长空间。想请问： 1. 新产品/新业务：公司是否计划拓展新产品线、新应用场景、新客户领域，打破现有业务边界？ 2. 外延并购：未来在合适时机、合理估值下，是否考虑通过收购、参股、合作等方式，补强技术、渠道或产业链，快速打开第二增长曲线？ 3. 战略态度：公司对稳健与进取的平衡、对外延扩张持开放还是审慎态度？ 盼明确回复，谢谢。**

答：尊敬的投资者您好，感谢您提出的宝贵建议。公司管理层将在结合公司实际经营情况、财务状况及未来发展规划的基础上，对您的建议进行审慎研究与综合评估。后续若有相关计划，公司将严格依照法律法规及交易所规则的要求，及时履行信息披露义务。再次感谢您的关注与建议。

**问题 22：请问公司在智算中心的布局如何。是否会紧跟 AI 浪潮研发设计配套产品**

答：尊敬的投资者您好，感谢您的关注，公司将积极关注前沿技术和市场动向，公司具体产品布局及应用请以公司公开披露的信息为准。谢谢！

	<p><b>问题 23：请问下公司的国际客户主要有哪些？，主要供应什么产品，有大力发展海外市场的规划么？</b></p> <p>答：尊敬的投资者，您好！公司已与行业内多数下游企业建立了长期稳定的合作关系；主要供应发电机组控制器、智能切换控制器、蓄电池充电器、发动机机体加热器、柴驱消防水泵控制器、灯塔机组控制器、船用 PMS 及发动机控制器、数字调压板（DVR）、EMS 等产品。公司通过设立海外事业部专项负责国外市场的开拓，积极亮相国际专业展会，并利用网络媒体等多渠道进行市场推广，产品直接出口达 70 多个国家和地区。报告期内，公司于土耳其投资设立了集研发、制造、营销及服务的全资子公司，进一步优化公司的国际市场布局。感谢您的关注，谢谢！</p>
是否涉及应当披露的重大信息	否
附件清单	无
日期	2026 年 4 月 10 日