

证券代码：300416

证券简称：苏试试验

苏州苏试试验集团股份有限公司

投资者关系活动记录表

编号：2026-002

投资者关系活动类别	<input type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input checked="" type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他 <u>（请文字说明其他活动内容）</u>
投资者单位名称及人员姓名	投资者
时间	2026年4月13日（星期一）15:00-17:00
地点	全景网“投资者关系互动平台”（ https://ir.p5w.net ）
上市公司接待人员姓名	董事长 钟琼华 总经理 黄晓光 副总经理兼董事会秘书 骆星烁 财务负责人 朱丽军 独立董事 许叶枚
投资者关系活动主要内容介绍	Q: 请问公司航空航天业务中设备和服务收入的占比情况？公司关键试验服务设备的是否依靠外采，设备端能否满足未来航空航天业务需求的高增长？谢谢 A: 您好！公司航空航天业务中试验服务占比较大；在试验服务端，部分设备为外采；公司紧跟下游行业发展，多年来持续服务航空航天等领域，以客户需求为导向进行试验设备研

发生产及实验室产能布局，可为相关客户提供空间、力学、气候环境等试验设备，以及为航天装备类产品提供贯穿模拟仿真、设计验证、产品质控、应用监测至延寿等全寿命周期的测试服务，公司将持续通过扩大产能布局和深化技术创新，加快推出覆盖多应用场景的全系列大型振动及热真空等试验系统，同时以专业的检测技术和完善的服务体系，赋能航空航天产业的高质量发展。谢谢！

Q: 请问目前集成电路验证与分析行业国内的竞争格局？公司有哪些竞争优势？谢谢

A: 您好！半导体检测行业正处于需求牵引、政策驱动、技术攻坚及专业化分工深化的快速发展阶段，行业发展挑战与机遇并存，整体市场空间广阔，长期发展趋势向好；在集成电路验证与分析服务板块，公司配备高功率老化、SMT 验证产线、超高分辨率 3D X-Ray 显微镜、双束聚焦离子束、扫描式电子显微镜、穿透式电子显微镜、纳米探针、原子力显微镜等先进试验设备，可为芯片设计、制造、封装、测试全产业链提供工艺芯片线路修改、失效分析、可靠性验证、晶圆微结构与材料分析、工程批晶圆切割、封装引线、植球等一站式分析与验证技术服务，公司将继续坚持技术为导向，不断强化自身核心竞争力。谢谢！

Q: 公司业绩比西测好，但长期二级市场表现平平，不要说什么股价受各种因素影响，市场的选择大多数情况下是正确的。为什么市场给与西测更高的溢价，是不是公司发展前景业绩

弹性不如西测？技术壁垒没有西测强？请如实答复。

A: 您好！公司始终立足于高质量可持续发展，聚焦主业，努力做好经营管理，提升运营效率，并持续布局新兴领域，加速新质生产力业务培育，不断提升产品和服务质量，提高综合竞争力。公司密切关注二级市场股价表现，坚持长期可持续发展战略，在夯实主营业务的基础上，加强市值管理维护，努力提升整体价值及核心竞争力，为投资者创造更好的回报。谢谢！

Q: 请问贵公司 24 年和 25 年营收和净利润都在恢复性增长，公司所处的半导体和航空航天测试领域也处于高速发展最好时期，公司也在年报中表述公司营收中毛利率较高的半导体和商业航天领域主营占比也在不断提升将有助于提升公司整体毛利率，但为何公司 24 年和 25 年的整体毛利率相比 23 年还在下降？未来整体毛利率是否还能同比出现增长？公司未来是否还有投资价值？控股股东是否还会持续减持股份？

A: 您好！公司业务主要受订单结构、市场价格竞争、前期产能扩充等因素影响，成本端承压，毛利率有所波动。公司将在新产品新服务方面继续发力，持续加大研发投入，聚焦航空航天、集成电路、新能源等重点产业，向高附加值新兴赛道进军，并加快推进精细化管理，提高设备利用率和运营效率，推动公司盈利能力改善。公司数十年深耕工业产品质量与可靠性领域，具备从芯片-部件-终端及整机产品的全产业链环境与可靠性试验验证及综合分析能力，为客户提供贯穿产品设计研发、工艺优化、材料选型、测试验证、技术咨询等

一站式服务平台，公司试验设备与试验服务融合发展，与产业链高效协同，构建了公司持续发展的独特优势；公司始终以高质量健康发展为核心追求，努力提升整体价值及综合竞争力，将积极以多种方式与投资者保持沟通，向市场传递公司价值，为投资者创造更好的回报。公司控股股东暂无减持计划，将严格按照相关法律法规履行信息披露义务。谢谢！

Q：领导，您好！我来自四川大决策 请问，公司 2025 年商业航天检测业务的收入规模是多少？主要客户包括哪些商业航天企业？2026 年商业航天检测业务的增速预期如何？

A：您好！2025 年度，公司航空航天领域营业收入 4.26 亿，占营业收入比 18.97%，其中试验服务收入高于试验设备。商业航天正进入规模化与商业化闭环的关键加速期，以可回收火箭量产落地、卫星工业化生产、低轨星座加速组网为核心驱动，呈现高速跃迁态势，为行业发展带来机遇与更高要求。公司将持续通过扩大产能布局和深化技术研发创新，加快推出覆盖多应用场景的产品研发，同时以专业的检测技术和完善的服务体系，满足相关领域日渐精密、大型、高端、复杂的试验需求，助力商业航天快速发展。谢谢！

Q：请问贵公司 25 年营收中毛利率较高的半导体和商业航天领域主营占比相比 23 年也出现大幅增长，25 年主营收入也相比 23 年创新高，但为何归母净利润相比 23 年同比下降 20，是什么原因导致相比 23 年年报，25 年主营增长且营收中毛利率较高的半导体和商业航天领域主营占比也在增长，但归母

净利润却在下降？上述影响因素 26 年能否扭转？且 25 年年报显示价值投资和长线投资的 3 家社保基金全面退出，是否意味着公司未来成长不足

A: 您好！公司作为工业产品环境与可靠性试验验证与综合分析服务解决方案提供商，下游应用范围非常广泛，客户主要分布在汽车、新能源、轨道交通、航空航天、船舶、石油化工、电子电器、科研及检测机构等多个领域。受不同行业需求波动、部分下游产业链终端市场的竞争加剧、前期内部产能快速扩张后整体运营成本增长等因素影响，公司盈利能力短期承压。公司坚定践行“聚焦主业、双轮驱动、制造与服务融合发展”的战略，以市场需求为导向，紧抓新兴行业发展机遇，贯彻降本增效和精细化管理策略，加快新增产能有效释放，构筑高质量发展的新动能与新优势。谢谢！

Q: 公司的子公司宜特，目前主要从事半导体检测哪方面的业务，请详细说明，目前这块业务的后续展望是什么，在手订单情况如何。商业航天领域目前公司在手订单情况

A: 您好！在半导体领域，公司可为芯片设计、制造、封装、测试全产业链提供工艺芯片线路修改、失效分析、可靠性验证、晶圆微结构与材料分析、工程批晶圆切割、封装引线、植球等一站式分析与验证技术服务，完整覆盖集成电路从设计开发到量产所需的工程技术服务。半导体检测和商业航天领域正处于快速发展阶段，整体市场空间广阔，长期发展趋势向好；公司将紧抓相关产业链发展机遇，推进产能结构优化与资源协同整合，加快市场拓展节奏，稳步释放新增产能，

需求端目前均保持良好趋势。谢谢！

Q：公司有检测光纤的能力吗？

A：您好！公司试验服务围绕工业产品质量与可靠性业务主线深化专业门类，下游客户主要分布在汽车整车及零部件、新能源产品、轨道交通、航空机载、航天、船舶、机器人、石油化工等行业，可提供环境与可靠性测试、集成电路验证与分析、电磁兼容测试、电子电气测试认证服务、软件测评及非标测试服务等一站式综合检测服务。谢谢！

Q：公司用于航空航天有哪些高壁垒的设备？是否全部自研？是否能做到完全自主可控.有无设备做到国内唯一

A：您好！公司可为航空航天领域提供力学、气候及空间环境等试验设备，包括大推力振动台、大型温湿度试验系统、热真空试验系统等多系列检测设备，可模拟振动、冲击、温度、湿度、盐雾、太阳辐照、冷黑和真空环境等试验条件，以考核产品的环境适应性与可靠性。谢谢！

Q：请问在火箭卫星领域，贵公司单次火箭发射检测价值量大概有多少？单颗卫星测试价值量大概有多少？请以数据来说话

A：您好！检测价值量主要与产品系统的技术复杂度、测试项目范围、项目迭代周期等多种因素有关，功能越复杂、测试环境越严苛、验证等级越高、试验规模越大，测试金额相应越高；批量组网与标准化测试可有效摊薄单位成本。谢谢！

	<p>Q：请问贵公司 2025 年高价值的商业航天和半导体领域签订测试订单相比去年同比增加多少？</p> <p>A：您好！商业航天和半导体作为国家重点发展产业领域，长期发展趋势向好，公司订单情况整体保持良好态势。谢谢！</p> <p>Q：为啥业绩这么好，作为长线资金的社保基金这么短时间就撤出了？是业绩没达到预期还是有别的</p> <p>A：您好！公司发展长期向好的趋势没有改变，将继续坚持高质量稳健经营战略，聚焦主业，努力做好经营管理，提升运营效率，同时进一步加强与投资者的互动交流，更好地向市场传递公司价值。谢谢！</p>
附件清单（如有）	无
日期	2026 年 4 月 13 日