

证券代码：001282

证券简称：三联锻造

## 芜湖三联锻造股份有限公司

### 投资者关系活动记录表

编号：2026-001

投资者关系活动类别	<input type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input checked="" type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他（通讯会议）
活动参与人员	董事长、总经理：孙国奉先生 董事会秘书、财务总监：杨成先生 证券事务代表：钱慧女士 投资者名单见附件
时间	2026年4月14日
地点	公司会议室
形式	现场参观
交流内容及具体问答记录	<p><b>1、请简要介绍下公司 2025 年度的经营基本情况。</b></p> <p>答：2025 年度，公司实现营业收入 164,181.79 万元，较上年同期增长 5.09%；实现归属于上市公司股东的净利润 10,976.48 万元，较上年同期下降 24.97%；实现扣除非经常性损益后归属于上市公司股东的净利润 10,624.39 万元，较上年同期下降 23.91%。</p> <p>截至报告期末，公司资产总额 269,255.35 万元，较上年末增长 17.61%，归属于上市公司股东的所有者权益 162,385.65 万元，较上年末增长 5.45%。本报告期净利润较上年同期下降 24.97%，主要系汽车轻量化锻件生产（一期）、新能源汽车零部件精密加工项目尚处于固定资产投资建设阶段，相关产能未完全释放，造成的固定成本较高，对毛利率及当期利润产生了一定影响。</p> <p><b>2、2026 年 3 月公司公告称要建立高温叶片项目产业化项目，</b></p>

**请大概介绍一下这个项目，以及目前是个什么进程？**

答：高温合金叶片产业化项目将由公司全资子公司芜湖兆联汽车轻量化技术有限公司投资 4 亿元进行建设，规划用地面积约 70 亩，计划将在 3 年内投资完毕，将主要生产燃气轮机叶片及大型环形锻件、高端设备发动机叶片及大型环形锻件、其他大型环形锻件等。目前该项目已经过公司董事会的审议，刚与政府签订了投资协议，目前正在等待政府履行土地的招拍挂手续，能否取得土地使用权及具体时间存在不确定性，待拿到土地后，就会开始进行厂房建设工作。同时，公司也正在进行主要设备的选型及相关购置合同的签订，争取在厂房建设完毕时，同步进行设备的入场调试。公司预计将于 2026 年底具备部分产品试生产能力。

由于该行业技术门槛高，研发周期长，投入大，可能存在技术突破不及预期或研发失败的风险；其次，新领域市场竞争激烈，受政策法规和市场环境的影响较大，尚存在不确定性风险。公司提请广大投资者理性投资，注意投资风险。

**3、请介绍一下公司人形机器人相关产品项目情况？**

答：公司深耕锻造行业几十年，积累了丰富的锻造与机加工经验，2025 年度，公司经过慎重市场调研与研究，决定依托现有技术积累，加大高精度研发与试制设备投入，拓展材料成型、精密加工、热处理等先进工艺应用，重点布局人形机器人铝、镁合金轻量化结构件、滚柱丝杠副、谐波减速器等高精度传动部件。

2026 年度，公司正在加快推进铝、镁合金轻量化结构件、滚柱丝杠副、谐波减速器等产品试制生产线的建设；积极开展铝、镁合金轻量化结构件、滚柱丝杠副、谐波减速器等零部件开发送样、报价验证与定点推进工作。

由于该行业技术门槛高，研发周期长，投入大，可能存在技术突破不及预期或研发失败的风险；其次，新领域市场竞争激烈，受政策法规和市场环境的影响较大，尚存在不确定性风险。公司

提请广大投资者理性投资，注意投资风险。

#### **4、请问公司的主要客户有哪些？**

答：公司主要客户为博世、采埃孚、麦格纳、舍弗勒、博格华纳、本特勒、恩梯恩、美国车桥、利纳马、捷太格特、NSK 等均为 2025 年全球汽车零部件供应商百强榜上榜企业，其中博世、采埃孚和麦格纳位列前五名。公司直接进入主机厂供应链体系的客户有宝马、大众、理想、蔚来、比亚迪等。同时，公司主要客户还有知名零部件企业 THK、新晨动力、上汽变速器、斯凯孚等。

公司产品广泛应用于奔驰、宝马、奥迪、路虎、大众、特斯拉、比亚迪、本田、马自达、日产、通用、福特、菲亚特、标致、上汽、上汽荣威、一汽、北汽、广汽、东风、长城、奇瑞、吉利、江淮、长安、五菱、赛力斯、小鹏、理想和蔚来等国内外知名车企生产的多种车型。

#### **5、公司的主要同行业竞争对手有哪些？**

答：公司的竞争对手包括上市公司精锻科技、福达股份等，非上市公司有德西福格、宁波蜗牛等。公司同行业竞争对手产品相对单一，公司产品涵盖了汽车的大部分安全锻件，公司产品线较为丰富，能满足不同客户的需求。

公司产品主要应用于汽车安全性能较高的系统，汽车需要经过台架、路试等极端工况的实验。因此一旦进入客户的供应商体系，双方会建立长期稳定的合作关系。锻造行业相对来说进入壁垒较高。

#### **6、公司未来的增长空间在哪里？**

答：公司的主要客户为世界零部件百强企业，公司的营收规模相对于我们的客户来说较小。在保证产品质量稳定且满足客户要求的前提下，我们是其全球供应商，客户订单会有充分保障。

基于公司与国际知名零部件供应商的长期稳定的合作，也会带来蝴蝶效应，有助于进入新客户的供应链体系。同时公司也积

	<p>极开发新能源汽车客户，根据新能源汽车客户的需求开发适用于新能源车型的产品。</p> <p>结合公司的在手定点项目和客户项目开拓情况，预计 2026 年营收持续保持稳定增长。</p>
关于本次活动是否涉及应披露重大信息的说明	无
活动过程中所使用的演示文稿、提供的文档等附件（如有，可以作为附件）	无

附件：

## 投资者关系活动参与人员名单

序号	调研机构名称	参与人员名称
1	国联民生证券	杜丰帆
2	中金公司	庠静兰
3	国盛证券	江莹
4	天风证券	唐梦涵
5	朱雀基金	焦美美焦
6	华泰资产	朱旭光
7	长江证券	王子豪
8	国海证券	戴畅
9	财通证券	唐亚辉
10	西部证券	彭子祺
11	中金公司	崔力丹
12	山西证券	贾国琛
13	山西证券	刘斌
14	东吴证券	刘力宇
15	中邮基金	沈路遥
16	建信基金	戴仕远
17	和穹投资	舒亮
18	尚善资产	刘晓鹏
19	国联基金	陈斯竹
20	华能贵诚信托	孙宇
21	兴合基金	郑忆鸿
22	华泰柏瑞	徐育新
23	兴业证券	刘思仪
24	华富证券	朱玲怡
25	上海国际信托	陆方
26	国泰基金	陈逸鲲
27	安信基金	孙志东
28	弘毅远方	刘伟
29	东吴证券	郭雨蒙
30	宝盈基金	徐也
31	煜德投资	李昊
32	金鹰基金	洪梓超
33	泉果基金	陈霄翔
34	上实资本	彭聪
35	长城基金	吴驰
36	杭州红骅投资管理有限公司	吴胜勇
37	山东神光股份有限公司金融研究院	袁松涛
38	山东神光股份有限公司金融研究院	霍楠

