

厦门乾照光电股份有限公司投资者关系活动记录表

编号：2026002

投资者关系活动类别	<input type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input checked="" type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他（请文字说明其他活动内容）
活动参与机构和人员	线上参与公司 2025 年度业绩说明会的全体投资者
时间	2026 年 04 月 14 日 15:00-16:00
地点	价值在线（ https://www.ir-online.cn/ ）网络互动
形式	网络线上互动
交流内容及具体问答记录	<p>1、您好，持续关注公司发展，我想咨询下：公司在欧洲、澳洲、东南亚的海外客户拓展中，2026年海外收入占比能否超过30%？海外订单的利润率比国内高多少？目前在手订单是否能支撑2027年业务延续高增长？</p> <p>答复：您好，公司加大海外拓展力度，特别是海外头部客户的关系维护及项目跟进，海外布局成效逐步显现。LED业务不断加强与战略客户的深度协同，海外收入规模持续扩大，太阳能电池业务与多家海外客户开始大批量合作，并持续实现订单交付。未来订单情况请关注定期报告。谢谢！</p> <p>2、VCSEL 50G/100G产品潜在（意向）客户是否已有确定（采购）？</p> <p>答复：您好，10G/25G产品完成送样，预计2026年形成正式订单并交付；50G/100G产品已进入流片阶段。谢谢！</p> <p>3、2026一季度卫星电池订单情况，公司的光芯片订单情况？</p> <p>答复：尊敬的投资者，您好！公司相关业务领域订单进展正常，谢谢！</p> <p>4、乾照光电的光通信10/25G产品客户验证怎么样了？预计验证需要多长时间？目前我们公司此类产品在验证结束后还有市场优势吗？</p> <p>答复：尊敬的投资者您好，公司10G/25G产品已完成送样，预计2026年形成正式订单并交</p>

付；50G/100G产品已进入流片阶段。乾照光电将与海信集团内的其他光模块公司在光通信业务形成精准互补和协同合作，共同聚焦AI数据中心高速互联核心需求，携手攻克VCSEL、MicroLED等光芯片核心技术，加速公司在光通信芯片的技术迭代与成果转化，拓宽业务边界，强化核心竞争力。谢谢！

5、公司在交流中提到砷化镓未交付订单6-8亿排至2028年，请问2026年交付节奏、毛利率指引是否有更新？公司产品已通过国际航天级验证、间接供货北美卫星互联网项目，请问2026年转为一级供应商、亚马逊Kuiper认证的具体时间表与确定性如何？

答复：尊敬的投资者，您好！公司相关业务领域的订单进展正常。感谢您对公司的关注与支持。谢谢！

6、可以介绍下参股的浙江康鹏半导体公司在磷化铟产业链上有什么布局？

答复：尊敬的投资者您好，关于公司参股公司康鹏半导体的磷化铟业务进展，建议直接咨询该公司。感谢您对公司的关注。

7、多家同行已研发出Micro LED相关光通信产品正在验证测试阶段，不知本公司有相关技术布局吗？

答复：尊敬的投资者您好，公司在Micro LED光通信领域已有明确的技术布局。根据2025年年度报告披露，公司正积极与高校、企业开展产学研合作，针对性开发多款专用芯片，已进入送样验证阶段。同时，公司计划推出高速demo样机，持续验证核心性能及应用场景，为CPO短距光互联的商用落地提供核心器件支撑。在VCSEL芯片方面，公司已开发出适用于车载光通信的高速率产品，性能达到行业先进水平。感谢您对公司的关注。

8、公司定位“LED+商业航天+光通信”三引擎。未来3年，三大业务的收入占比、毛利率目标如何规划？如何平衡资源投入，确保第二、三增长曲线如期兑现？

答复：尊敬的投资者，您好！感谢您对公司的关注与支持。公司管理层将紧紧围绕战略中心，持续推进经营计划，力争达成战略目标。谢谢！

9、2025年境外收入仅8150万元、占比2.4%。海外市场（尤其卫星、车用LED）空间大，请问2026—2028年海外收入占比目标？如何突破出口管制、客户认证与本地化壁垒？

答复：尊敬的投资者，您好！公司高度重视海外市场拓展。2026年将通过设立海外办事机构，深化与现有核心客户的合作黏性，集中资源重点突破各细分领域的头部客户，通过持续提高产品性能与品质缩短客户认证周期，力争实现海外收入的大幅增长。针对出口壁垒，公司将持续强化国际化合规建设、提升技术自主性，确保运营全流程符合主要市场的法规要

求。感谢您对公司的关注。

10、公司今年一季度业绩如何，是否比去年高。

答复：尊敬的投资者您好，具体情况请以公司在巨潮资讯网（www.cninfo.com.cn）披露的相关公告为准。感谢您对公司的关注。

11、商业航天是公司当前最受关注的增长点。年报中提到将拓展该领域。请问公司目前在G60千帆星座等国内项目上的订单交付进度如何？对于市场热议的海外头部客户（如SpaceX），公司目前处于怎样的合作阶段？是技术验证、小批量供货还是已有明确订单？

答复：尊敬的投资者您好，公司作为国内领先的砷化镓太阳能电池供应商，具备近20年在轨经验。公司通过核心战略客户，产品已经批量应用于国内巨型星座。对于海外市场，公司已明确将国际化作为商业航天领域的重要战略方向，目前通过技术创新和客户合作持续拓展国际市场，已实现海外订单销售。公司将持续巩固技术优势，动态跟踪市场需求，严格履行信息披露义务。感谢您对公司的关注！

12、美国建厂的事进行的怎么样了

答复：公司暂无在美国建厂的规划，未来海外规划将聚焦：1）持续提升技术领先优势，巩固国内头部客户合作；2）优化海外布局，服务老客户并开拓卫星领域新客户；3）推动差异化产品组合应用，保持高速增长态势。具体重大投资事项请以公司官方公告为准。感谢您对公司的关注。

13、请问截止4月10日，公司的股东总人数是多少？

答复：您好，截至4月10日，公司股东总户数约为15.50万户。谢谢！

14、请问贵公司本期财务报告中，盈利表现如何？谢谢。

答复：尊敬的投资者您好，具体情况请以公司在巨潮资讯网（www.cninfo.com.cn）披露的相关公告为准。感谢您对公司的关注。

15、未来公司业务会更侧重哪方面？

答复：尊敬的投资者您好，各业务板块发展情况请参考定期报告，公司未来发展将聚焦技术创新、市场拓展等方面，主要是：持续投入Mini/Micro LED技术研发推进COG芯片国际认证及AR微显示等技术储备；深化海外战略客户合作扩大背光/车载等产品在终端的渗透率；把握商业航天市场机遇，优化砷化镓电池生产效率；加快VCSEL在车载激光雷达和数据通信领域的商业化进程等。感谢您对公司的关注。

16、你们有计划并购重组吗

答复：尊敬的投资者您好，公司若有相关并购重组计划，将严格按照深交所的信息披露规则履行公告，相关情况请以公司在巨潮资讯网（www.cninfo.com.cn）披露的公告为准。感谢您的关注。

17、公司一季度业绩有预告吗？

答复：尊敬的投资者您好，具体情况请以公司在巨潮资讯网（www.cninfo.com.cn）披露的相关公告为准。感谢您对公司的关注。

18、贵司在Micro LED、CPO、光互连等领域是否已布局？目前订单情况如何？贵司在商业航天领域的砷化镓电池目前在手订单如何？是否有北美客户？贵司参股公司是否有布局磷化铟业务？

答复：尊敬的投资者您好，针对您的问题，现回复如下：1、关于Micro LED、CPO及光互连领域布局及订单情况：公司在Micro LED领域已实现技术突破，成功开发出稳定的转移工艺，完成国内外大客户的小批量验证和交付。针对CPO光模块应用，公司正紧密跟进市场机会，推出高速demo样机验证核心性能。2026年新业务预计将保持两位数增长。2、商业航天领域砷化镓电池业务进展：公司砷化镓太阳能电池外延片已通过战略核心客户，批量应用于G60千帆星座等国内商业卫星，出货量稳居国内领先，拥有近20年在轨经验，国际市场开拓持续进行中。3、参股公司磷化铟业务情况：关于公司参股公司康鹏半导体的磷化铟业务进展，建议直接咨询该公司。感谢您对公司的关注。

19、①2025年度太空GaAs电池的销售收入及利润；②25年度还有多少未交付订单？③26年Q1新增订单及交付情况；④26年度盈利及预测太空电池收入及利润⑤商业航天收入及利润在26年总收入及利润中占比。

答复：尊敬的投资者您好，商业航天电池产品收入超过1亿元目前，在手订单跟进和生产等工作均有序推进，符合公司预期。谢谢。

20、公司在太空钙钛矿叠层电池上有什么进展？

答复：公司目前暂没有钙钛矿电池相关布局。谢谢！

21、可以介绍一下乾照的各业务业绩情况和接下来的发展重心吗？

答复：尊敬的投资者您好，各业务板块发展情况请参考定期报告，公司未来发展将聚焦技术创新、市场拓展等方面，主要是：持续投入Mini/Micro LED技术研发推进COG芯片国际认证及AR微显示等技术储备；深化海外战略客户合作扩大背光/车载等产品在终端的渗透率；把握商业航天市场机遇，优化砷化镓电池生产效率；加快VCSEL在车载激光雷达和数据通信

领域的商业化进程等。感谢您对公司的关注。

22、请问贵公司在国外市场如何规划，或则说是已有布局，进展如何？

答复：尊敬的投资者您好，公司在海外市场的规划与布局已取得显著进展。LED业务不断加强与国际战略客户的深度协同，海外收入规模持续扩大；太阳能电池业务与多家海外客户开始大批量合作，并持续实现订单交付。在具体举措方面，公司依托海信集团的全球化资源与销售平台优势，积极与国际知名企业建立合作关系，新建和开发海外销售渠道，完善售后服务体系。感谢您对公司的关注。

23、Micro led在光通信有何布局？

答复：尊敬的投资者您好，公司在Micro LED光通信领域已展开积极布局。根据2025年年度报告披露，公司正重点推进以下工作：1.技术研发：与高校及企业开展产学研合作，针对性开发多款专用Micro LED光通信芯片，目前已完成样机开发并进入送样验证阶段。同时推进高速demo样机研发，持续验证核心性能及CPO（共封装光学）短距光互联场景应用。2.应用场景拓展：针对AI算力中心新型光互连需求，公司基于Micro LED低功耗、高传输密度等特性，开发适用于服务器内部通信的解决方案。2025年微软MOSAIC方案的推出为Micro LED开辟了百亿级新市场，公司正加速技术适配。3. 专利储备：已申请“一种可见光通信半导体器件及其制作方法”等多项发明专利（如CN202512019446.X），为光通信领域提供核心技术支撑。2026年公司将深化与海信集团等技术协同，联合布局大功率InP激光器、高速光通信VCSEL等高端器件，进一步强化在光通信芯片领域的技术优势。感谢您对公司的关注。

24、1季度业绩如何？

答复：尊敬的投资者您好，具体情况请以公司在巨潮资讯网（www.cninfo.com.cn）披露的相关公告为准。感谢您对公司的关注。

25、公司未来有什么新的增长？

答复：尊敬的投资者您好，公司未来发展将聚焦技术创新、市场拓展等方面，主要是：持续投入Mini/Micro LED技术研发推进COG芯片国际认证及AR微显示等技术储备；深化海外战略客户合作扩大背光/车载等产品在终端的渗透率；把握商业航天市场机遇，优化砷化镓电池生产效率；加快VCSEL在车载激光雷达和数据通信领域的商业化进程等。感谢您对公司的关注。

26、太空光伏业务2025年营收多少？

答复：商业航天电池产品收入超过1亿元，谢谢关注。

27、公司如何看待砷化镓电池在高轨卫星、深空探测及特定高价值低轨卫星领域，相比新兴的硅基HJT电池，在转换效率、抗辐射性能、长期可靠性等方面的核心优势？这些优势是否构成了短期内难以被替代的“技术护城河”？

答复：尊敬的投资者您好，我们很认可您的观点。我们坚信砷化镓电池的优势将持续发挥作用。谢谢。

28、光通信业务进展情况

答复：尊敬的投资者您好，公司在光通信业务领域已取得显著进展：1. 产品研发与验证：10G/25G VCSEL光通信芯片已完成送样并处于客户验证阶段，预计2026年形成正式订单；50G/100G产品已进入流片阶段。车载光通信方面，980nm系列产品完成送样并通过客户端性能验证，多结激光雷达芯片输出功率达50W，高端单模传感芯片边模抑制比超过35dB，均具备行业竞争力。2. 产学研合作：与高校及产业链伙伴合作开发Micro LED光通信专用芯片，已进入送样验证阶段，探索新型光互连方案在AI算力中心的潜在应用。感谢您对公司的关注！

29、公司的主要竞争对手是哪些公司，能否举例3个？在如今商业竞争环境下，公司有什么具体的举措保持业绩的长期增长，以及保护中小股东的利益

答复：尊敬的投资者您好。在如今的商业竞争环境下，公司采取以下具体举措保持业绩的长期增长：1. 深化产业链布局，完善自身产业链，加快先进产品的产业化、市场化进程，推动公司实现高质量、可持续发展。2. 紧抓市场机遇，加快产业化步伐，把握中高端显示、照明等领域的快速发展机遇，提升供给能力与竞争优势。3. 完善产品体系，提升市场覆盖与抗周期能力，构建覆盖多领域的多品类产品组合，增强细分市场覆盖能力和服务多样化客户的能力。为保护中小股东的利益，公司独立董事持续关注公司的信息披露工作，督促公司严格按照相关法律法规真实、准确、完整、及时地完成信息披露工作。同时，独立董事通过参加股东会等方式与中小股东进行沟通交流，加强与其他董事、监事及管理层的沟通协作，提高履职决策能力，客观公正地保护广大投资者特别是中小股东的合法权益。感谢您对公司的关注。

30、尊敬的董秘您好，在商业航天追求降本的大趋势下，公司如何评估砷化镓电池的成本下降路径和潜力？例如，通过材料利用率提升、工艺简化或规模效应，未来3-5年是否有望将成本降至当前水平的50%甚至更低？

答复：尊敬的投资者您好，公司砷化镓电池产品的转换效率处于国际领先行列，未来将通过自研设备等多种措施持续优化成本结构。感谢您对公司的关注。

31、尊敬的董秘您好，根据公司与国内外主要卫星平台厂商的沟通，2026-2027年全球对太空级砷化镓电池的市场需求总量预计是多少？公司目前占据的市场份额目标是多少？

答复：尊敬的投资者您好，根据公司公开资料，公司作为国内领先的砷化镓太阳能电池产品供应商。随着全球商业航天进入密集发射期，卫星对高效能源系统的需求激增，砷化镓电池因其高转换效率和稳定性在太空应用领域占据主导地位。公司持续深化布局砷化镓电池领域，积极开拓国际市场，进一步打开市场空间。感谢您对公司的关注。

32、尊敬的董秘您好，为应对潜在的需求增长，公司未来12-24个月的砷化镓电池产能扩张规划是什么？上游关键材料（如锗、金属有机源）的供应是否稳定、充足？

答复：尊敬的投资者您好，公司砷化镓电池产能可以与红黄光LED共用切换，具备充足的潜在产能储备。公司将根据下游订单情况，预判行业发展进度，决定扩产进度。上游关键材料供应目前平稳。谢谢。

33、尊敬的董秘您好，公司是否与主要客户签订了长期供应协议（LTA）或达成了战略合作？这种合作是否包含了技术共研或产能共建等深度绑定形式？

答复：尊敬的投资者您好，根据公司2025年年度报告披露信息，公司在核心业务领域已与重要客户建立了深度合作关系。具体表现为：（1）背光业务方面，公司自研的高性能RGB-Mini LED背光芯片已通过海信等终端电视客户认证并实现量产应用，创新推出的“玲珑4芯”方案采用联合技术开发模式；（2）车载业务通过多场景应用布局，交付规模同比增长170%以上，显示与车企的长期供应关系；（3）太阳能电池业务与多家海外客户开展大批量合作并持续交付订单。关于技术共研方面，公司与控股股东协同自研全球领先的RGB-Mini LED背光芯片，并联合开发三维控色显示技术等创新成果，同时通过产学研合作推进Micro LED光通信等前沿技术研发。产能共建方面，公司在砷化镓芯片领域的扩产项目旨在提升对战略客户的供给能力。感谢您对公司的关注。

34、尊敬的董秘您好，公司如何评估P型HJT电池在低成本、轻量化方面的优势对砷化镓在大规模低轨星座（如星链）中应用的冲击？公司是否有计划通过开发新型高效砷化镓技术（如倒装、多结）或与HJT/钙钛矿结合的叠层方案来应对？在您看来，未来3-5年太空光伏市场是否会形成“高端用砷化镓，中低端用HJT”的格局？公司如何定位自己在其中的角色？

答复：尊敬的投资者您好，随着商业航天产业的发展，对产业提出了低成本、轻量化的需求。在此背景下，除主流砷化镓技术外，衍生出了其他太空光伏技术路线。但P型HJT电池/

钙钛矿等技术是否在太空光伏中批量应用，尚未有明确结论。公司在做大做强砷化镓太阳能电池的业务的同时，始终关注新技术路线的演进。

35、公司砷化镓外延片涨价了吗，涨幅有多少？

答复：尊敬的投资者您好，根据公司公开披露的信息，近两年公司砷化镓外延片的出货量保持了超过30%的同比增速，且2026年预计增速将维持高位。关于产品定价策略属于商业秘密，建议您关注公司后续在法定信息披露渠道发布的定期报告或相关公告。感谢您对公司的关注。

36、请问贵金属上涨导致存货金额增加外，对公司的整体利润有什么影响。公司产品定价是否是随贵金属上涨调整。

答复：尊敬的投资者您好，贵金属价格上涨导致存货金额增加，材料成本上升，市场价格受行业竞争和技术迭代影响存在下行压力，但公司通过技术创新、产能优化、自动化提效及供应链协同降本等措施不断提升竞争力。感谢您对公司的关注。

37、尊敬的何剑先生您好，作为乾照光电的总裁，请问你对公司2026年业绩有什么期望的预期？净利润做到多少？目前北美大客户的订单是否符合预期？

答复：尊敬的投资者您好，公司将强化核心业务优势，全力拓展营收增长空间，2026年度，公司将继续巩固在LED在市场的地位和核心优势，夯实营收基础，同时根据市场变化和客户需求不断延展新应用场景，拓展新客户，增加商业航天营收规模。同时，全力推动降本增效措施，改善毛利率。

38、请问公司海外发展情况如何？特别是太空能源方向，公司的海外营收占比多少？利润率有多少？外界盛传的公司将在北美建厂的消息是否属实？请何剑总裁详细介绍下过去一年公司海外发展的情况，以及未来有什么具体规划？

答复：尊敬的投资者您好，公司重视海外业务拓展，海外营收占比逐年提高。在太空光伏领域，公司通过深化外延技术研发，积极拓展海外卫星头部客户，推动太阳能电池在地面及消费类应用的大规模落地。公司暂无在北美建厂的规划，未来海外规划将聚焦：1）持续提升技术领先优势，巩固国内头部客户合作；2）优化海外布局，服务老客户并开拓卫星领域新客户；3）推动差异化产品组合应用，保持高速增长态势。具体重大投资事项请以公司官方公告为准。感谢您对公司的关注。

39、信芯微会注入本公司吗？

答复：您好，相关情况请以公司在巨潮资讯网（www.cninfo.com.cn）披露的相关公告为

准。感谢关注！

40、公司现金/存款规模较大，请问近期有新的项目建设投产计划吗？

答复：尊敬的投资者您好，公司根据市场情况统筹推进募投项目建设中，具体进展请关注公司后续公告。感谢您对公司的关注。

41、公司砷化镓业务未来的毛利率和净利率目标是多少？为实现该目标，主要依靠技术溢价、成本控制还是规模效应？请用一句话总结，为什么投资者应该对公司在未来2-3年内砷化镓业务的订单和业绩增长保持信心？

答复：尊敬的投资者您好，公司砷化镓电池产品的转换效率处于国际领先行列，未来将通过自研设备等措施持续优化成本结构。公司技术领先性叠加商业航天领域高速发展带来的需求放量，已通过深化核心客户合作实现产品销量增长，国内市场处于领先地位。感谢您对公司的关注。

42、中美太空竞赛白热化，都在抢占太空资源，乾照光电产品可靠，会限制出口吗？

答复：公司是国内领先的砷化镓太阳能电池外延片产品供应商，有在轨经验近20年。目前产能稼动率满负荷。中国对含镓物项对美出口有严格管制，公司将在严格遵守管制规定的同时，通过合规合法的方式寻求突破，积极拓展欧洲、澳洲和东南亚等国家的海外布局和海外客户认证。谢谢关注！

43、请问公司的核心竞争优势主要是哪些？公司管理层对公司未来发展的信心源自哪里？谢谢。

答复：尊敬的投资者您好，公司的核心竞争优势主要体现在以下几个方面：1. 技术领先与产品优势：公司是国内领先的砷化镓太阳能电池供应商，产品转换效率高、稳定性强，尤其适合长期太空任务，在极端环境下表现可靠。此外，公司在Mini LED背光、Micro LED、光通信芯片等领域实现多项技术突破，如全球首创RGB三维控色显示技术，并推动车规级、AR微显示等高端应用落地。2. 控股股东协同赋能：依托海信集团的全球资源，公司在技术研发、市场渠道（如家用显示、车载照明、数据通信）深度协同，例如联合开发高性能Mini LED背光芯片并实现量产，助力海信终端产品领先市场。3. 品牌与全球化布局：通过国内外展会、技术论坛强化品牌影响力，积累优质客户资源；海信的全球制造与销售网络为公司拓展海外市场提供支撑，海外收入持续增长。

管理层对未来发展的信心源自：1. 战略清晰与业务多元化：聚焦LED主业的同时，拓展商业航天作为第二增长曲线，并向高端半导体延伸，2025年背光、车载业务营收分别增长70%和170%。2. 持续创新与风险应对：通过产学研合作加速技术转化，布局柔性太阳能电池、

高速光通信芯片等前沿领域，并针对市场竞争、技术迭代等风险制定专项策略（如工艺升级、人才储备）。3. 经营业绩稳健：2025 年营收同比增长 39.78%，净利润增长 19.32%，海外市场及新业务贡献显著，验证了战略有效性。感谢您对公司的关注！

44、请问公司现在和纳真科技是怎样的合作关系？有没有具体业务和业绩？未来和纳真科技之间有什么合作计划吗？

答复：尊敬的投资者您好，根据 2025 年年度报告披露，双方将共同聚焦 AI 数据中心高速互联需求，合作攻克 VCSEL、Micro LED 等光芯片核心技术，加速公司光通信芯片的技术迭代与成果转化。具体业务方面，公司已布局 10G、25G 光通信芯片，并计划推进车载光通信高速率 VCSEL 芯片技术开发（研发项目编号 14），未来将深化与集团内企业在 InP 激光器、高速光通信 VCSEL 等高端产品的联合布局。感谢您对公司的关注。

45、1. 贵司在 Micro LED、CPO、光互连等领域是否已布局？目前订单情况如何？2. 贵司在商业航天领域的砷化镓电池目前在手订单如何？是否有北美客户？3. 贵司参股公司是否有布局磷化铟业务？

答复：尊敬的投资者您好，针对您的问题，现回复如下：1. 关于 Micro LED、CPO 及光互连领域布局及订单情况：公司在 Micro LED 领域已实现技术突破，成功开发出稳定的转移工艺，完成国内外大客户的小批量验证和交付。2026 年新业务预计将保持两位数增长。2. 商业航天领域砷化镓电池业务进展：公司砷化镓太阳能电池外延片已通过战略核心客户，批量应用于 G60 千帆星座等国内商业卫星；出货量稳居国内领先，拥有近 20 年在轨经验；国际市场开拓持续进行中 3. 参股公司磷化铟业务情况：关于公司参股公司康鹏半导体的磷化铟业务进展，建议直接咨询该公司。感谢您对公司的关注。

46、公司 26 年的研发投入会有大的提升吗

答复：尊敬的投资者，您好！公司将持续在核心技术创新、前沿技术探索及产品迭代升级等方面增加资金与资源投入，同时优化研发流程、提高研发效率、精准资源配置，感谢您对公司的关注。

47、乾照光电近一年股价涨幅超 220%，今日股票大涨，股价收盘 33.2 元。公司作为国内砷化镓太阳能电池龙头（市占率超 60%），受益商业航天与 Mini LED 高景气，作为投资个人，认为 100 元是市场对公司长期价值的重要预期。请问管理层：是否认同 100 元这一长期目标？是否有信心带领公司实现？未来几年将如何通过业绩释放、技术突破、产能扩张等，让公司基本面匹配千亿级市值（100 元对应约 900 亿-1000 亿市值）？

答复：尊敬的投资者您好，公司重视市值管理工作，坚持以提升经营质量和内在价值为核心，通过规范运作、提升信披质量、加强与投资者的沟通力度等多种方式积极推动市值管理工作。公司将持续开展技术创新与产品研发，优化产品性能、拓展产品矩阵，满足下游客户多元化需求，通过工艺升级与供应链优化降低成本，提升毛利率。同时，公司在生产管理、质量控制、客户服务等方面采取有效措施，提高客户满意度，完善营销网络，积极开拓新市场与新客户群体。感谢您对公司的关注。

	<p>48、1. 贵司在 Micro LED、CPO、光互连等领域是否已布局？目前订单情况如何？2. 贵司在商业航天领域的砷化镓电池目前在手订单如何？是否有北美客户？3. 贵司参股公司是否有布局磷化铟业务？</p> <p>答复：尊敬的投资者您好，关于您的问题，公司回复如下：1. Micro LED/CPO/光互连布局及订单：公司在 Micro LED 领域已开展技术研发与产业化布局，2026 年机构调研公告显示，正聚焦 TV 背光、Mini 直显、车载芯片及 Micro LED 应用。2. 商业航天砷化镓电池订单及北美客户：公司砷化镓电池外延片已经通过核心战略客户批量用于国内巨型商业卫星星座。同时积极开拓海外市场。3. 参股公司磷化铟业务：公司参股公司康鹏半导体是否涉及磷化铟业务，建议直接咨询该公司。感谢您对公司的关注。</p> <p>49、站在管理层视角，是否看好公司股价未来达到 100 元？甚至更高！是否有此信心？盼</p> <p>答复：尊敬的投资者，您好！公司管理层始终高度重视全体股东利益，对股价表现保持密切关注，感谢您的关注！</p> <p>50、尊敬的公司领导:请问目前公司的研发技术队伍老中青构成比例是多少？目前申报的专利数量有多少？请详细说明</p> <p>答复：尊敬的投资者您好，40 岁以下研发人员约占 90%以上，2025 年度公司及子公司共获得 83 项专利授权，新申请 142 项专利。感谢您对公司的关注。</p>
<p>关于本次活动是否涉及应披露重大信息的说明</p>	<p>无</p>
<p>活动过程中所使用的演示文稿、提供的文档等附件</p>	<p>无</p>