

证券代码：002475

证券简称：立讯精密

## 立讯精密工业股份有限公司

## 投资者关系活动记录表

编号：2026-001

投资者关系活动类别	<input type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他：_____	<input type="checkbox"/> 分析师会议 <input checked="" type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 路演活动
参与单位名称及人员姓名	请参看附件	
时间	2026年4月16日-4月20日	
地点	广东省东莞市清溪镇北环路313号	
上市公司接待人员姓名	董事长、总经理王来春女士；数据中心业务负责人熊藤芳先生；财务总监吴天送先生；会计机构负责人陈会永先生；董事会秘书肖云兮女士；职工代表董事及证券事务代表陈蔚航先生。	
投资者关系活动主要内容介绍	<p>一、公司董事长、总经理王来春女士对公司2025年整体经营情况及未来展望进行说明</p> <p>过去一年，全球经济环境复杂多变，产业链重构与技术迭代交织。面对挑战与机遇，立讯精密始终秉持“务实、专注、创新、共赢”的核心价值观，在全体同仁的共同努力下，坚定执行既定战略，深耕主营业务，布局新兴领域，实现了经营业绩的稳健增长与核心竞争力的持续攀升。</p> <p>在新兴领域的前瞻布局上，公司各BU/BG单位均已建立面向未来的战略投入机制。2025年，我们将继续聚焦消费电子、通信及数据中心、汽车电子等核心领域，通过优化产品结构、提升运营效率与强化供应链管理，从容应对市场波动。</p> <p>消费电子领域，公司在深化核心客户合作的同时，持续强化精密组件、模组及系统级产品的设计制造能力，并于两大关键维度实现能力跃升：其一，全球产能布局。在越南等既有海外产能基础上，依托莱尼收购整合的成功落地，公司制造版图已覆盖全球五大洲，拥有百余个生产基地。这一布局结合完善的供应链体系，精准契合客户对全</p>	

全球化与属地化交付的迫切需求，成为公司深耕市场的信心来源与业务抓手。其二，垂直整合能力。通过整合去年收购的 ODM 业务及研发团队，公司快速拓展新产业领域，系统性强化了整机产品开发的设计与底层研发能力，实现了从原始设计、底层工艺制程开发到全生命周期量产与品控的无缝衔接。在原有 OEM、JDM 及智能制造优势基础上，公司产品开发能力得到全面补强，不仅能在 AI 创新硬件发展的时代机遇中快速抢占市场，更推动海量精密零组件与模组产品加速导入新老客户体系，构建起弹性与韧性兼备的综合竞争优势。

通信及数据中心领域，面对全球数字化进程与 AI 算力需求的爆发，公司持续加大在铜光互连、散热及电源等核心产品领域的研发投入与产能布局，目前，公司过半的研发投入属于为即将落地的业务做前期的技术储备，随着我们深度参与国内外大型数据中心及 5.5G/6G 基础设施建设，相关业务收入贡献将会更加显著提升。依托各产品线的技术领先优势与专业团队实力，公司持续斩获新项目，目前各团队正全力推进项目落地，积极响应客户在产品开发与产能扩充方面的需求。

汽车电子领域，新能源与智能驾驶的蓬勃发展为公司开启了广阔的成长空间。在内生布局方面，汽车整车线束、高低压及高速连接器、智能座舱与智能辅助驾驶等核心产品已在多品牌客户端全面导入；智驾底盘核心部件的孵化与量产应用亦在提速，如后轮转向产品已在两大核心品牌实现定点同步开发与试量产，进一步完善了汽车核心零部件的全矩阵布局。在外延发展方面，莱尼收购案的成功落地不仅显著增强了海外客户信心，更通过经营赋能实现并购首年即扭亏为盈，且近期数月财报表现同样令人振奋，为公司在线束等领域创造了前所未有的商业机会。上述成果为立讯与本土及海外客户的深度合作注入了强心针，标志着公司汽车电子战略已进入实质性收获期。

报告期内，公司实现营业收入 3323.44 亿元，同比增长 23.64%。这一成绩充分印证了公司经营管理的韧性与业务布局的弹性。优秀企业的核心特质在于抵御波动，在行业逆境中保持差异化的抗风险能力。无论是上市前的积淀，还是上市后十五年的跨越，公司财报始终印证了这一特质。即便面对汇率波动、大宗原材料价格上涨等外部压力，立讯依然展现出强劲的经营韧性，有效化解了外部风险。

展望未来，全球经济不确定性犹存，技术迭代前所未有的，产业竞争格局将持续演变。但我始终认为，变化越大、挑战越高，机遇也就越大，立讯无惧挑战。当前，无论是消费电子、汽车电子还是通信与

数据中心领域，市场与客户的要求愈发严苛；这将为立讯精密这样具备深厚精密制造功底、且管理持续与时俱进的企业，开拓出更广阔的发展空间。而立讯在流程标准化、数字智能制造及 AI 应用方面积淀的深厚基础，使我们在生产、售后、全球交付与服务等环节的表现日益突出。

各位股东、合作伙伴、全体员工，立讯精密今日的成就，离不开大家的信任、支持与辛勤付出。面对充满挑战与机遇的未来，我深信，只要我们保持战略定力，坚守初心，持续创新，抓住每一次变革机遇，定能穿越周期，实现更高质量、更可持续的发展。最后，再次感谢大家的支持与陪伴！

## 二、公司数据中心业务负责人熊藤芳先生对公司 2025 年度数据中心业务的发展情况及未来展望进行说明

大家好，接下来我将基于通信数据中心板块的整体框架及主流技术路线做个分享。

我们的研发逻辑是自上而下的：先从系统与客户端架构切入，再定义产品。公司设有专职团队前瞻研究未来超节点的形态与最优解，并深度融合我们在电连接、光连接、电源及散热管理四大核心部件与模组的能力极限，在超节点内精准匹配最佳算力芯片需求，以此研判未来趋势。从早期的 56G、112G，到即将大批量出货的 224G，再到未来的 448G 及以上，我们的技术路线始终是提前布局、着力预研。整体技术演进脉络非常清晰：从系统拆解到部件核心。

以 CPC 与 CPO 为例。持续关注立讯的投资人对我们的观点应不陌生：尽管近年行业风向多变，但我们始终坚信 CPC 与 CPO 是共生而非替代关系。在 Scale Up 网络中，将以铜连接及 CPC、NPC 方案为主；而在 Scale Out 网络中，CPO 则具备明显优势。在这样的一个大架构里面，立讯提供了 CPC 加 XPO，包含整合了从芯片端到 IO 端散热的全套解决方案。在这次的 OFC 展会里，立讯是唯一一家把 XPO 交换机级的互连和散热集成方案拿出来展示 Demo 的厂家。在 CPO，我们从相对较近的 NPO 开始布局，目前也有比较好的进展，有一些明确落地的机会，在 800G 和 1.6T 的光模块部分，国内和国外的客户进展顺利，未来会成为成长的核心动能之一。所以并不是说我们看好了 CPC 在 Scale Up 之后，就放弃了 CPO，只是很多时候我们在没有确定落地的时候，我们不会去对外说太多。

另外在热管理方面，我们在几年前就布局了微通道的技术，也很

高兴的看到在去年相关产品已经开始陆续进入量产，今年会有一些客户的落地。同时我们在一年多以前也布局了金刚石铜的技术，这部分的布局也在今年催化了我们在核心客户热管理产品的落地速度。正如前文所述，我们的底层预研团队通过早期架构剖析，精准拆解各领域的痛点与物理极限，进而匹配解决方案并构筑技术壁垒。正因如此，立讯在某些领域虽是后进者，却能凭借最先进的产品，赢得客户的高度认可与支持。

电源产品也是同样的道理。当前行业正处于变革期，电源架构持续演进，系统方案也呈现多元化趋势，这为我们创造了绝佳机遇。在 800 伏系统领域，立讯已构建起完整的电源管理产品能力，不仅赢得了市场的广泛关注与认可，更在核心客户中实现了项目落地，且合作范围仍在持续拓宽。

归根结底，我们始终通过系统拆解来预判未来架构的技术挑战，进而攻克难关、落地产品，并依托这些前沿技术点，实现产品的横向拓展。这一模式为立讯赢得了坚实的客户信任与相应的商业机会。相信随着未来更多项目的实质性落地，大家将直观见证这一战略带来的显著成效。

### 三、公司会计机构负责人陈会永先生针对 2025 年度主要财务指标进行说明

针对近期市场关注的 2025 年费用增长较大问题，主要源于三点：一是内部业务的自然增长；二是董事长提及的新业务布局前期投入；三是 2025 年收购莱尼及 ODM 两大业务带来的并表范围扩大。以管理费用为例，仅合并范围扩大就带来了近 20 亿元的增量。

现金流方面，2025 年公司经营现金流入 173.25 亿元，同比减少 97.92 亿元，降幅 36.11%，主要系业务规模增长导致备货库存增加所致。此外，部分收购业务的客户回款节奏变化及过往货款支付影响，给现金流带来了一定波动。但总体而言，应收账款周转天数 44.48 天，存货周转天数 46.15 天，运营周转天数依然保持在健康水平。

资本支出方面，2025 年支出 179.04 亿元，同比增加 57.94 亿元，主要系公司前瞻预判 AI 端侧与 AI 数据中心将迎来爆发式增长。为此，公司自去年起便提前布局，持续加大开发与投资力度，重点涵盖设备技术升级、产品迭代以及全球多地的基础设施与产能建设。这些投资不仅将助力新业务领域的持续放量增长，也为公司未来抵御地缘政治风险夯实了基础。

负债率方面，2025 年公司资产负债率 66.07%，同比上升 3.91 个百分点，主要源于业务规模自然增长带来的经营性负债增加，以及业务扩张适度增加的有息负债。随着新业务持续放量及净利润增量释放带动的净资产增长，负债率将随之优化。

目前公司利息保障倍数达 19.85 倍，整体偿债能力稳定。财务费用方面，2025 年利息费用 17.65 亿元，同比增加 3.02 亿元，系有息负债增加所致；2025 年财务费用 10.88 亿元，同比增加 15.91 亿元，主要受利息费用增加与汇兑损失扩大影响。投资收益方面，2025 年实现 67.64 亿元，同比增加 22.17 亿元，增幅 48.76%。

投资收益增长除源于联营企业收益增加外，亦得益于理财及远期外汇避险收益的贡献。营业外收入 5.76 亿元，同比大幅增加，主要系收购莱尼产生的 4.8 亿元负商誉。

针对投资人重点关注的非经常性损益，主要说明以下四点：第一，前述收购莱尼产生的 4.8 亿元负商誉收益，计入营业外收入；第二，因美元融资成本较高，公司主动减少部分金融资产的终止确认，降低融资成本 1.5 亿元；第三，在确保资金（含贷款）安全与流动性的前提下，公司运用多种理财工具获取较高投资收益，2025 年理财收益 13.81 亿元，同比增加 4.7 亿元（含公允价值变动损益）；第四，远期外汇避险操作收益 10.98 亿元，同比增加 0.6 亿元。

需特别说明的是，理财类投资收益与财务费用中的利息收支高度相关，远期外汇避险损益则与财务费用中的汇兑损益相对应。前述财务费用中的汇兑损失，实际已与避险收益形成大部分的对冲，仅因会计准则核算规则，分别计入经常性与非经常性损益。

关于 2026 年一季度预告中的非经常性损益，预计约达 9 亿元，主要仍为财政补贴、理财及远期外汇避险收益。受汇率波动及理财公允收益率不确定性的影响，敬请投资人谨慎预测 2026 年二季度及后续各季度的非经常性损益。

#### 四、公司管理层与投资者互动交流

1、请问公司管理层对于消费电子客户 2026 年发展趋势有什么看法？

答：回望过去，无论是当下关于存储价格的波动或是以前其他材料价格的波动，对于行业头部有实力的公司来说影响是比较小的。从目前的趋势上看，这部分行业头部公司都形成了一定的共识并做了相应决策上的调整，认为近期内存价格的波动也许还会成为他们增加市

场存量客户的机会，在我们看来这个策略是正确的。

至少从目前的信息来看，大客户整体经营稳健，对供应链及市场的影响偏中性甚至正面。但在其他客户层面出现了明显分化：全新产品的推出节奏丝毫不减，推进依然迅速；迭代产品则略显保守，客户倾向于放慢节奏、延长旧品销售周期，以摊薄研发投入。

此外，有一部分海外初创品牌的客户，因对内存成本高度敏感，销量确实出现了下滑；而受内存波及较小的品牌，则未见明显波动。

回顾 2022 年与投资人交流时定下的 2032 年十年目标，结合消费电子新开拓市场和当前我们在各产品线的进展情况判断，我们预计到 2032 年可实现的成果，将至少达到当初既定目标的 2 至 3 倍，整体发展态势良好。今年公司在非大客户领域的业务增长表现非常好，若从更长周期视角对 2022 年制定的十年目标进行更新评估，实际达成预期已实现倍数级提升。

## 2、存储价格持续上涨，请问对于公司影响程度如何？

答：整体影响与我们此前一季度判断一致，未发生根本性变化。我认为行业头部客户更注重存量与增量用户的稳定发展，策略上以稳量为主，而非单纯提价。此外，公司业务更多聚焦高端市场，因此存储价格上涨对公司的实际影响相对有限。

## 3、请问公司在 CPC 领域的进展如何？公司认为 CPC 在未来的行业渗透节奏是怎么样？立讯在数据中心高速互连领域的竞争优势是什么？

答：现阶段，公司团队正延续在消费电子领域实现关键技术突破的一贯打法，对当前行业门槛、未来核心痛点及关键资源配置的研判已十分清晰。基于整体评估，在已布局的 AI 算力板块中，我们目标一如既往，争取后来居上。

关于铜缆业务，我们并非后来者，我们长期深耕该赛道，当前正获得越来越多市场的高度认可。我们也靠着铜缆产品线出色的表现和口碑，为其他产品线的市场拓展带来了积极的协同效应与机会。

从我自身深入一线、带领团队推动业务的实际感受出发，我坚信我们有能力在当前的业务版图中，复现当初在消费电子领域取得的卓越成绩。支撑这一信心的逻辑，是基于我们极其深入且理性的前置分析。当外界在讨论“为什么是我们”、“凭什么立足”时，我们内部早已完成了对门槛、对所需支持要素的详尽梳理：包括关键客户的支

持、核心厂商的生态协同，以及高端人才与行业人脉的聚合。

面对未来数据传输速率持续攀升的趋势，无论是智能制造的精密度要求，还是与客户交互响应的弹性要求，我们都坚持以硬核实力去打动客户、赋能客户。因此，我可以较为从容地向各位传递信心：关于后续一系列亮眼的表现节点，我们内部有着非常清晰的时间规划与进度安排。只是出于商业考量与合规要求，现阶段不便将具体的量化指标在此进行过度分享。

关于 CPC 的合作渗透节奏，我们与每家客户的节奏都不一样。从目前的情况来看，2027 年的 Q3~Q4 季度，我们会给第一家客户进行批量交付，之后也会陆续在其他不同的客户进行批量交付。

#### **4、相较于 2025 年时公司对 2026 年的展望，当前各个业务板块哪些表现优于预期、哪些有待改善？公司是如何把握 AI 端侧等新的发展机遇呢？**

答：相较于去年底交流时的展望，目前大方向依然未变，但在具体节奏上有所调整。以算力板块为例，我原本建议团队在电源和散热上适度放缓，集中精力聚焦光、电两大方向全力以赴。但目前的实际情况是，无论是电还是光的开发速度与广度，乃至原本计划放缓的电源业务，其投入力度与推进进度均超出了去年同期的规划，步伐更快、力度更大。

这种超预期的前置投入，可能会带来节奏上的微调：原本预期明年迎来的业绩爆发，或许今年四季度就能显现。坦白讲，一季度的预测确实受到了高投入的影响，后续产出会逐步释放，但前一两个季度确实面临高投入的短期挑战。不过大家不必担忧，这种挑战完全可控。

整体而言，汇率波动及大宗原材料上涨带来的冲击，确实比我预想的更为严峻，导致我们的成长比例未能达到去年底的内部预期。一方面，新机会的投入比预期更大更快；另一方面，汇率与材料的压力确实存在。此外，AIPC 业务以及 ODM 业务的投入也显著增加。

这些变化并非管理出了问题，而是我们在主动拥抱新机遇。面对算力与 AI 端侧带来的产品变革与商业机会，我们果断加大了投入力度。虽然短期面临挑战，但这些前置投入必将带来更高的未来期望值。

#### **5、请问公司预计今年三、四季度，在铜连接领域是否会有较为显著的增量贡献？**

答：这个问题很难精准量化回答，考虑到市场等多方面因素影响。

但是从我目前可见的业务趋势来看，我认为第三、四季度都有增长机会，但第四季度的成长性预计更加明确。对公司而言，我们看得更加长远，不会仅仅局限于最近几个季度的短期表现。

**6、莱尼在 2025 年下半年已超预期实现盈利，请问公司对于莱尼未来三年盈利的展望如何？**

答：从经营管理的角度来讲，我认为莱尼整体发展非常超乎预期。今年 1、2 月都发展非常好，虽然 3 月因地缘政治的因素，部分订单由海运转为空运，带来了一些运费增加，但公司已与客户协商并实施合理补偿方案，未对业务发展造成实质性影响。关于净利率的预期目标，我认为大概到 2027 年的时候，莱尼净利率目标有望达到 3.5% 左右，这也是团队目前所设定的最低目标；同时我们也比较有信心，在 2029 年的时候莱尼净利率目标能超过 5%。除了盈利水平持续改善外，我们的项目定点数量亦在持续增加，未来欧洲市场市占率有望从当前 20%-30% 提升至 40% 以上，美国客户的项目定点也将持续拓展。预计 2027 年整体项目定点规模较 2024 年会增长约 30%，这些都是非常好的表现。

**7、如何看待 3D 打印工艺后续的发展节奏，以及公司在这方面的布局进展是怎么样的？**

答：关于 3D 打印以及其他新材料、新形态工艺的应用探索，我们的考量始终聚焦于一个核心——投资回报。如果预判某项投入无法带来符合预期的经济效益，我们将果断放弃对该领域的深入涉足。

关于 3D 打印技术，我们已大批量地应用在一些特殊的结构件上。因此，这并非一个我们感到陌生的领域，也无需再通过额外的举动去佐证我们的实力。技术可行性的验证阶段已经完成，摆在面前的课题非常纯粹：即该项投入的盈利水平。所以凡是能带来稳健盈利的，我们持续投入；若投资回报未达标准，则放弃投入。

**8、请问公司关于资本开支的规划是怎么样的？**

答：总体来说，2026 年已经过了资本开支需求的高峰期。目前越南产区因为政策方面的原因，一个法人必须配一个独立工厂。基于以上原因，我们需要把每一个不同的法人未来五年发展的厂房全部都建好，二次配工程也做好，所以海外这一部分的投资增加了比较多的开支。除了个别客户会对厂房规格有特殊要求，大部分消费电子、AI

算力以及汽车的客户，厂房的规划还是由公司主导，因此这类资源的可复用性比较强。

**9、公司收购莱尼（Leoni）后，在 SAP 等系统的辅助下如何进行本地化高效管理呢？管理逻辑层面做出了哪些调整，以有效应对快速扩张带来的管理摩擦成本？**

答：莱尼公司有着多套 ERP 系统，公司没有强行要求其更换为立讯的管理系统，而是通过多个层面推动管理适配：一是标准化作业流程，保证工作高效、可控；二是同步公司的经营管理理念、AI 平台应用以及成熟实践案例；三是设定并推进完成阶段性目标。公司充分尊重莱尼原有团队的文化与作业习惯，包容中间流程的差异，求同存异，以最终结果一致性为导向有效降低管理摩擦成本。

**10、我们看到大客户过去几年一直在推进可穿戴设备创新升级，请问公司如何展望大客户可穿戴设备相关新功能的落地情况？**

答：具体产品规划我们不便代表客户进行回应，但是我依然看到这家客户非常优秀，在行业内始终具有标杆性的引领作用。在大方向上，我相信他们会把握 AI 浪潮等时代趋势。在细节层面，客户也在不断优化迭代产品细节。我们对客户未来发展充满信心，预计未来几年，我认为其产品平台将持续推出具备竞争力、满足消费者期待的创新产品。

**11、请问关于光模块在北美 CSP 的推进进展？**

答：我们坚信自身具备成为行业标杆的实力。公司将按照既定的战略节奏，将更多资源优先聚焦于三家头部核心客户。从当前进展来看，推进进度是超出预期的。

**12、近期了解到消费电子大客户在 AI 算力方面加大投入，请问公司是否会有配套提供硬件的机会？**

答：公司始终为客户提供相关配套服务，在算力中心领域的电连接、结构件等产品均有参与合作，但目前整体业务规模相对有限。现阶段，公司的通信与数据中心业务板块同时在深度对接服务全球主流 CSP 厂商，国内外多家核心客户需求均呈现快速增长趋势，相关业务体量具备更大的成长空间。

附件清单  
(如有)

参会人员明细

日期	2026 年 4 月 16 日
----	-----------------

## 附件：参会明细

姓名	机构名称	姓名	机构名称
林乐峰	南方基金管理股份有限公司	韦明亮	国联安基金管理有限公司
胡永青	嘉实基金管理有限公司	周志敏	创金合信基金管理有限公司
张淼	平安基金管理有限公司	谢振东	远信(珠海)私募基金管理有限公司
楼慧源	交银施罗德基金管理有限公司	陈嘉元	上海钦沐资产管理合伙企业(有限合伙)
王丹	嘉实基金管理有限公司	沈晓涵	国元证券股份有限公司
陈良栋	长城基金管理有限公司	李晨晖	华泰证券股份有限公司
郑慧莲	汇添富基金管理股份有限公司	夏一	玄卜投资(上海)有限公司
沈犁	财通基金管理有限公司	宗佳颖	东亚前海证券有限责任公司
姚锦	建信基金管理有限责任公司	张运昌	光大证券股份有限公司
武玉迪	万家基金管理有限公司	袁鹏涛	上海中域投资有限公司
田文舟	广发基金管理有限公司	黄礼悦	永赢基金管理有限公司
王瑶	中邮创业基金管理股份有限公司	陈运兴	深圳市前海海富资产管理有限公司
李超	汇添富基金管理股份有限公司	李晓光	上海道仁资产管理有限公司
姜冬青	广发基金管理有限公司	刘国星	上海睿郡资产管理有限公司
赵楠	华泰柏瑞基金管理有限公司	李小斌	深圳宏鼎财富管理有限公司
杨红	富安达基金管理有限公司	刘叶	摩根大通证券(中国)有限公司
郑爱刚	民生加银基金管理有限公司	Wei Wei	柏骏资本管理(香港)有限公司
孟博	上海东方证券资产管理有限公司	沈安妮	兴证全球基金管理有限公司
李佐君	太和致远私募基金管理有限公司	杨亦	兴证证券资产管理有限公司
王渊	上海佑诗私募基金管理有限公司	姚康	兴业证券股份有限公司
陆盛	东北证券股份有限公司	罗聪	长江证券(上海)资产管理有限公司
李玉婷	中铝资本控股有限公司	姜荷泽	泉果基金管理有限公司
李坤元	宏利基金管理有限公司	谢明	HAO CAPITAL LIMITED
金靓竹	清池资本(香港)有限公司	叶笑坤	西藏中睿合银投资管理有限公司
王心甜	冯源(宁波)私募基金管理有限公司	文紫妍	国泰海通证券股份有限公司
易志祺	中汇人寿保险股份有限公司	王海华	上海祺璞投资管理有限公司
赵万隆	长盛基金管理有限公司	于蕾	银华基金管理股份有限公司
张毅强	泓德基金管理有限公司	竺绍迪	南方基金管理股份有限公司
邓彬彬	深圳市乾图私募证券投资基金管理有限公司	何嘉宇	富瑞金融集团香港有限公司
唐琪	上海德晟百川私募基金管理有限公司	沈哲	中信证券股份有限公司
王天浩	上海和谐汇一资产管理有限公司	王友红	上海名禹资产管理有限公司
黄俊斌	深圳市金之灏基金管理有限公司	徐颖真	富国基金管理有限公司
章溢漫	上海和谐汇一资产管理有限公司	冯皓琪	西部利得基金管理有限公司
张珈玮	天津北拓一诺私募基金管理有限公司	陈欣	华泰证券(上海)资产管理有限公司

安志鹏	CitadelEnterpriseAmericasLLC	温晗静	中国国际金融股份有限公司
赵启	中新融创资本管理有限公司	董轶	景阳(北京)投资管理有限公司
秦意	淡马锡控股(私人)有限公司	黄兹睿	万家基金管理有限公司
吴秋如	五矿证券有限公司	彭民	嘉实基金管理有限公司
陆忆天	西部利得基金管理有限公司	张昆	恒生前海基金管理有限公司
贺志军	南京天奥投资管理有限公司	王迪	融通基金管理有限公司
孟凡杰 (Daniel)	LMR Partners 有限公司	馬卓藍	麦格理资本股份有限公司
梁楠	中信证券股份有限公司	楊星宛	盛博香港有限公司
代小笛	兴业证券股份有限公司	周俊恺	法巴证券(中国)有限公司
王心怡	华泰证券股份有限公司	王含蓄	盛博香港有限公司
余欢	长城基金管理有限公司	于畅	交银施罗德基金管理有限公司
尚青	上海乾瞻资产管理有限公司	蔡峰	南华基金管理有限公司
杨飞	鹏华基金管理有限公司	王安艺	前海人寿保险股份有限公司
王志欣	国海富兰克林基金管理有限公司	王之含	光大证券股份有限公司
陈广瑞	易方达基金管理有限公司	黄钟然	普徠仕香港有限公司
严勛	华泰资产管理有限公司	张航	大家资产管理有限责任公司
颜枫	上海证券有限责任公司	万力实	工银瑞信基金管理有限公司
王玉英	交银保险资产管理有限公司	梁铭超	嘉实基金管理有限公司
陈苏桥	汇添富基金管理股份有限公司	杨旭	FIDELITY INTERNATIONAL HOLDINGS LIMITED
刘欣瑜	东吴证券股份有限公司	洪嘉琳	中泰证券股份有限公司
郑凯航	中信证券股份有限公司	纪文静	上海东方证券资产管理有限公司
杨成	招商基金管理有限公司	张欣露	中国人寿养老保险股份有限公司
王定润	中信建投证券股份有限公司	李娜	富国基金管理有限公司
姜宇帆	上海明河投资管理有限公司	李国盛	广州一丰私募基金管理有限公司
张琼	中银基金管理有限公司	張維璇	瑞银资产管理瑞士股份公司
庄自超	西部证券股份有限公司	Steven Tsai	柏瑞投资香港有限公司
季清斌	平安基金管理有限公司	韩冬伟	国华兴益保险资产管理有限公司
崔恒旭	中国人寿养老保险股份有限公司	黄鹤林	易方达基金管理有限公司
金炜	中信保诚资产管理有限责任公司	黄和清	汇添富基金管理股份有限公司
朱佳颖	淡明资本私人有限公司	杨文婷	碧云银霞投资管理咨询(上海)有限公司
卓亚	上海希瓦私募基金管理中心(有限合伙)	梁艺	中信建投证券股份有限公司
解睿	海南羊角私募基金管理合伙企业(有限合伙)	盛硕文	长江证券股份有限公司
归凯	嘉实基金管理有限公司	汤其勇	长盛基金管理有限公司
周坤凯	淡水泉(北京)投资管理有限公司	周户	中信建投基金管理有限公司
黄梦龙	财通基金管理有限公司	王亮	广发证券股份有限公司
韩冬	上海和谐汇一资产管理有限公司	李栋	南京证券股份有限公司
许娟娟	百年保险资产管理有限责任公司	杨维舟	睿远基金管理有限公司
邓咏梅	MARCO POLO PURE ASSET	冯波	易方达基金管理有限公司

	MANAGEMENT LIMITED		
马红丽	圆信永丰基金管理有限公司	冯箫倩	方正富邦基金管理有限公司
姚丹丹	兴证全球基金管理有限公司	蔡少东	长江证券股份有限公司
江耀堃	兴银理财有限责任公司	黄万青	大成基金管理有限公司
王懿晨	杭州锦成盛资产管理有限公司	杨冷枫	融通基金管理有限公司
Derek Feng	碧云资本管理有限公司	Nicole Yang	OPTIMAS CAPITAL PARTNERS FUND LP
王莉	上海盘京投资管理中心(有限合伙)	Key 尹	Aspex Management (HK) Limited
赵琳	招商证券股份有限公司	马翔	汇添富基金管理股份有限公司
刘中文	一瓢资本有限公司	孙丹	汇添富基金管理股份有限公司
梁爽	上海和谐汇一资产管理有限公司	赵宗俊	富国基金管理有限公司
王鹏	宏利基金管理有限公司	王翔	银华基金管理股份有限公司
王紫艳	太平资产管理有限公司	陈郑宇	国投瑞银基金管理有限公司
鄢凡	招商证券股份有限公司	吴尚	中邮创业基金管理股份有限公司
杨小林	长江养老保险股份有限公司	章礼英	江苏瑞华投资管理有限公司
湛薇	招商证券股份有限公司	白晓兰	海富通基金管理有限公司
王峙博	中泰证券股份有限公司	林小伟	上海湘禾投资有限公司
董良泓	誉辉资本管理(北京)有限责任公司	张一豪	中欧基金管理有限公司
魏子涵	北京高信百诺投资管理有限公司	李化松	中国平安保险(集团)股份有限公司
崔鹏翔	马来西亚国库控股公司	李晓杰	诺安基金管理有限公司
许骁骅	瀚亚投资管理(上海)有限公司	刘晔	嘉实基金管理有限公司
张建宾	深圳河床投资管理有限公司	黄緒聞	花旗環球金融亞洲有限公司
庄椀笙	深圳宽源私募证券投资基金管理有限公司	钟琳	国盛证券有限责任公司
王立立	上海万纳私募基金管理有限公司	朱凌昊	汇添富基金管理股份有限公司
颜丙占	深圳前海道谊投资控股有限公司	周云	上海东方证券资产管理有限公司
李旭暘	Morningstar, Inc.	刘辉	上海东方证券资产管理有限公司
范赵强	上海波克私募基金管理合伙企业(有限合伙)	旷斌	深圳望正资产管理有限公司
刘莹莹	北京才誉资产管理企业(有限合伙)	杨海晏	上海申银万国证券研究所有限公司
王涛	北京暖逸欣私募基金管理有限公司	刘炜	杭州汇升私募基金管理有限公司
关兴洲	百嘉基金管理有限公司	冯潇	华泰证券(上海)资产管理有限公司
汤礼辉	碧云资本管理有限公司	辛鹏	国联基金管理有限公司
张胜记	易方达基金管理有限公司	张伟	上海理臻投资管理有限公司
陈亮	中泰证券(上海)资产管理有限公司	王贵重	嘉实基金管理有限公司
吴超	瑞元资本管理有限公司	符昌铨	博时基金管理有限公司
孟阳	天弘基金管理有限公司	赵阳	东方财富证券股份有限公司
刘雨	阳光资产管理股份有限公司	胡颖	申万宏源证券有限公司

陆嘉余	上海东方证券资产管理有限公司	范伊歌	天风(上海)证券资产管理有限公司
雷鸣	泰康保险集团股份有限公司	郭堃	长盛基金管理有限公司
党开宇	深圳市易同投资有限公司	王宗凯	国泰基金管理有限公司
罗晓迪	PERSEVER ANCEASSET MANAGEMENT INTERNATIONAL (SINGAPORE) PTE. LTD.	缪东航	摩根士丹利基金管理(中国)有限公司
乔迁	兴证全球基金管理有限公司	Dylan	Point72 Hong Kong Limited
黄晨	第一上海证券有限公司	廖家瑞	上海东方证券资产管理有限公司
徐犇	汇丰晋信基金管理有限公司	吉博	北京衍航投资管理有限公司
朱维缜	交银施罗德基金管理有限公司	劳杰男	汇添富基金管理股份有限公司
胡颖	鹏华基金管理有限公司	Louisa Lo	施罗德国际金融集团有限公司
杜亮	招商基金管理有限公司	徐慢	东吴基金管理有限公司
徐志华	汇添富基金管理股份有限公司	张弛	泰康资产管理有限责任公司
程泉璋	招商基金管理有限公司	胡宇飞	嘉实基金管理有限公司
徐京德	上海宽远资产管理有限公	刘政科	广东微宇私募基金管理有限公司
胡炯益	太平洋资产管理有限责任公司	王芳	中泰证券股份有限公司
胡慧	国信证券股份有限公司	周世辉	中银国际证券股份有限公司
黄强	太平养老保险股份有限公司	王胜	上海景领投资管理有限公司
杨珊	腾跃基金	邹炜	上海景领投资管理有限公司
巩来华	南京天奥投资管理有限公司	任桀	永赢基金管理有限公司
杨总	中国人寿资产管理有限公司	张啸伟	富国基金管理有限公司
张木	华夏基金管理有限公司	郝征	长盛基金管理有限公司
龚海刚	上海丹羿投资管理合伙企业(普通合伙)	孙玮	景林资产管理香港有限公司
涂银山	招商证券股份有限公司	许晴晖	建信基金管理有限责任公司
佟雨珂	淡水泉(北京)投资管理有限公司	黄天擎	富国基金管理有限公司
马磊	汇添富基金管理股份有限公司	曹娜	兴证全球基金管理有限公司
陈鹏扬	博时基金管理有限公司	胡奕	汇添富基金管理股份有限公司
王佳骏	上海东方证券资产管理有限公司	林皓	长城基金管理有限公司
刘克飞	建信基金管理有限责任公司	王润宇	千禧新加坡资产管理有限公司
胡建芳	磐厚动量(上海)资本管理有限公司	鲍清	华安基金管理有限公司
馮芷欣	第一上海金融集团有限公司	刘婷	新华资产管理股份有限公司
孙玥	国华兴益保险资产管理有限公司	黄若谷	上海慎知资产管理合伙企业(有限合伙)
吴雁	上海乘是资产管理有限公司	黄凯立	华能贵诚信托有限公司
吴桢	Golden Nest Capital Limited	温震宇	西部利得基金管理有限公司
徐恬翼	LMR Partners 有限公司	顾晟	江阴米利都私募基金管理合伙企业(有限合伙)
谢智莲	上海丹羿投资管理合伙企业(普通合伙)	程沅	博时基金管理有限公司
孙欣	汇丰环球投资管理(英国)有限公司	操礼艳	静瑞私募基金管理(上海)有限公司

罗绍武	华夏基金管理有限公司	周思捷	国投瑞银基金管理有限公司
刘嘉元	百年保险资产管理有限责任公司	张雪峰	中邮保险资产管理有限公司
赵斯彤	中国人寿养老保险股份有限公司	郑旻旻	时代资本投资咨询(香港)有限公司
赵枫	睿远基金管理有限公司	王健	中欧基金管理有限公司
陈潇扬	汇添富基金管理股份有限公司	许俊峰	天风证券股份有限公司
齐炜中	大成基金管理有限公司	杜可心	信达证券股份有限公司
陈衍鹏	诺安基金管理有限公司	庄凯源	深圳私享私募证券投资基金管理有限公司
陆迪	创金合信基金管理有限公司	蘇怡文	浩成资产管理有限公司
李晗	创金合信基金管理有限公司	林鹏	上海和谐汇一资产管理有限公司
肖凯	上海国泰海通证券资产管理有限公司	潘亘扬	国泰海通证券股份有限公司
丁一	华源证券股份有限公司	何锋	中信证券股份有限公司
郑毅权	国信证券资产管理有限公司	刘金	太平基金管理有限公司
张萌	威灵顿管理香港有限公司	吴江宏	汇添富基金管理股份有限公司
郇正林	华泰证券股份有限公司	张鸿运	仁桥(北京)资产管理有限公司
许日	摩根大通证券(中国)有限公司	张仲维	景顺长城基金管理有限公司
张威震	开源证券股份有限公司	徐鑫军	康恩贝集团有限公司
崔梦阳	宏利基金管理有限公司	孙庆瑞	上海高毅资产管理合伙企业(有限合伙)
杨增飞	北京遵道资产管理有限公司	丁劲	中国平安保险(集团)股份有限公司
潘东煦	深圳申量基金管理有限公司	代云锋	中欧基金管理有限公司
王曉琮	花旗環球金融亞洲有限公司	王焯	上海东方证券资产管理有限公司
虞利洪	西藏合众易晟投资管理有限责任公司	付伟	博时基金管理有限公司
赵梦远	上海榜样投资管理有限公司	胡纪元	合众资产管理股份有限公司
王泳竹	汇丰前海证券有限责任公司	施巧瑜	北京磐泽资产管理有限公司
陈晓生	清泉石(三亚)私募基金管理有限公司	王延飞	上海和谐汇一资产管理有限公司
于可熠	华泰证券股份有限公司	黄浦	工银安盛资产管理有限公司
Xuehan Cui	AcuityCommerceLimited	周昊	东兴基金管理有限公司
余高	博裕资本有限公司	章宏帆	鹏扬基金管理有限公司
文灿	申万菱信基金管理有限公司	刘明艳	深圳前海富喜资本管理有限公司
Henry	SilverOaktree	郑晓辉	华夏基金管理有限公司
何昊	光大证券股份有限公司	陈平	汇丰晋信基金管理有限公司
李宇	前海开源基金管理有限公司	徐伟	上海景林资产管理有限公司
陈锡伟	上海毅木资产管理有限公司	庞韬	北京磐泽资产管理有限公司
李书颖	国信证券股份有限公司	刘元海	东吴基金管理有限公司
章旷怡	国盛证券有限责任公司	程熙云	上海常春藤私募基金管理有限公司
李晓康	国海证券股份有限公司	李仕鲜	鼎和财产保险股份有限公司

顏呈宸	富瑞金融集团香港有限公司	高远	华创证券有限责任公司
王恬恬	兴业证券股份有限公司	张钧	上海敦颐资产管理有限公司
徐润齐	中庚基金管理有限公司	徐晓浩	上海甬兴证券资产管理有限公司
奚晨弗	中国人保资产管理有限公司	张珣	盈峰资本管理有限公司
朱可欣	美国银行	郑亮	杭银理财有限责任公司
郁然	信安资金管理(亚洲)有限公司	汤舒婷	嘉实基金管理有限公司
张璋	农银汇理基金管理有限公司	刘文良	南方基金管理股份有限公司
王睿	中信保诚基金管理有限公司	苗丰	大家资产管理有限责任公司
王凡	恒德投资国际有限公司	董晨阳	新华基金管理股份有限公司
郑冰仪	汇丰前海证券有限责任公司	魏淳	前海开源基金管理有限公司
廖健雄	大成基金管理有限公司	关山	融通基金管理有限公司
祝俭	上海毅木资产管理有限公司	郑奇波	永赢基金管理有限公司
李世新	华福证券资产管理有限公司	裘正宇	太平基金管理有限公司
金达莱	金鹰基金管理有限公司	薛怡然	兴证全球基金管理有限公司
丁星乐	上海水璞私募基金管理中心(有限合伙)	虞淼	兴证全球基金管理有限公司
盛晓君	上海健顺投资管理有限公司	何静	信达澳亚基金管理有限公司
徐涛	北京凯思博投资管理有限公司	梁斌	中信建投证券股份有限公司
马思远	腾跃基金	陈洪	景合私募基金管理(海南)有限公司
劉帥禹	瑞银集团	刘娜	CPE 源峰
李聪	国元证券股份有限公司	金耀	博时基金管理有限公司
孙秋波	中国人保资产管理有限公司	万静茹	华泰保险集团股份有限公司
傅鹏博	睿远基金管理有限公司	谢治宇	兴证全球基金管理有限公司
王钰乔	广发证券股份有限公司	冯佳怡	东吴人寿保险股份有限公司
鄭冲	施罗德投资管理(香港)有限公司	尹竞超	北京诚旻投资有限公司
王寓捷	国投证券股份有限公司	李准	华凯资产管理有限公司
王宁	东北证券股份有限公司	梁世阳	上海歌汝私募基金管理有限公司
李亚鑫	东北证券股份有限公司	谢家乐	上海姚泾河私募基金管理有限公司
王卓立	富国基金管理有限公司	史书	上海聚鸣投资管理有限公司
韩子龙	汇丰晋信基金管理有限公司	陈旭东	华泰证券股份有限公司
蘇林	建银国际证券有限公司	孟丽婷	嘉实基金管理有限公司
侯迦瑞	宏利基金管理有限公司	孙冠球	北京沅沛投资管理有限公司
李澄宁	中国国际金融股份有限公司	陈烨远	睿远基金管理有限公司
朱亮	上海丹羿投资管理合伙企业(普通合伙)	吴冉劼	南方基金管理股份有限公司
黎国栋	华金证券股份有限公司	许舒琳	摩根基金管理(中国)有限公司
李彪	招商基金管理有限公司	蓝逸翔	中国平安保险(集团)股份有限公司
粘洪峰	新华资产管理股份有限公司	王成梁	永安国富资产管理有限公司
YaoFrank	碧云资本管理有限公司	刘杰	嘉实基金管理有限公司
凌晨	上海和谐汇一资产管理有限公司	唐霄鹏	深圳市鹏举投资有限公司

张新和	上海高毅资产管理合伙企业(有限合伙)	刘力思	景顺长城基金管理有限公司
颜媛	泰康资产管理有限责任公司	郑仁涛	中国人寿保险(集团)公司
彭天意	长江证券股份有限公司	彭映雪	招商局资本管理有限责任公司
李一鸣	福州汉石投资有限公司	时佳鑫	泓德基金管理有限公司
朱璘	睿远基金管理有限公司	姜通晓	中再资产管理股份有限公司
杜宇	银华基金管理股份有限公司	张金涛	华宝基金管理有限公司
郭斐	交银施罗德基金管理有限公司	戴惟	贝莱德集团
黄皓	华夏基金管理有限公司	邹铭睿	上海高毅资产管理合伙企业(有限合伙)
刘瑞	东吴基金管理有限公司	林峰	中信证券股份有限公司