

中信建投证券股份有限公司
关于广东华特气体股份有限公司
2025 年度持续督导跟踪报告

保荐人名称：中信建投证券股份有限公司	被保荐公司名称：广东华特气体股份有限公司
保荐代表人姓名：罗蕾	联系方式：020-38381556 联系地址：广东省广州市天河区洗村路 5 号凯华国际中心 43 楼 02-07A 单元
保荐代表人姓名：翁嘉辉	联系方式：020-38381063 联系地址：广东省广州市天河区洗村路 5 号凯华国际中心 43 楼 02-07A 单元

根据中国证券监督管理委员会（以下简称“中国证监会”）《关于同意广东华特气体股份有限公司向不特定对象发行可转换公司债券注册的批复》（证监许可〔2023〕158 号），广东华特气体股份有限公司（以下简称“公司”或“华特气体”）获准向不特定对象发行可转换公司债券发行数量为 6,460,000 张，每张面值为人民币 100 元，募集资金总额为 646,000,000 元，扣除承销及保荐费用等与发行有关的费用共计人民币 7,821,867.92 元后，募集资金净额为 638,178,132.08 元。中信建投证券股份有限公司（简称“中信建投证券”或“保荐机构”）担任本次向不特定对象发行可转换公司债券的保荐人。根据《证券发行上市保荐业务管理办法》《上海证券交易所科创板股票上市规则》等相关规定，中信建投证券履行持续督导职责，并出具本持续督导年度报告。

一、持续督导工作情况

序号	工作内容	持续督导情况
1	保荐机构、保荐代表人应当协助和督促上市公司建立相应的内部制度、决策程序及内控机制，以符合法律法规和本规则的要求，并确保上市公司及其控股股东、实际控制人、董事、高级管理人员、核心技术人员知晓其在本规则下的各项义务。	保荐机构已协助和督促上市公司建立相应的内部制度、决策程序及内控机制，以符合法律法规和上市规则的要求，并确保上市公司及其控股股东、实际控制人、董事、高级管理人员、核心技术人员知晓其在上市规则下的各项义务。
2	保荐机构、保荐代表人应当持续督促上市公司充分披露投资者作出价值判断和投	保荐机构已对上市公司制作信息披露公告文件提供必要的指导和协助，

序号	工作内容	持续督导情况
	<p>资决策所必需的信息,并确保信息披露真实、准确、完整、及时、公平。</p> <p>保荐机构、保荐代表人应当对上市公司制作信息披露公告文件提供必要的指导和协助,确保其信息披露内容简明易懂,语言浅白平实,具有可理解性。</p> <p>保荐机构、保荐代表人应当督促上市公司控股股东、实际控制人履行信息披露义务,告知并督促其不得要求或者协助上市公司隐瞒重要信息。</p>	<p>确保其信息披露及时,内容简明易懂,语言浅白平实,具有可理解性,并督促上市公司控股股东、实际控制人履行信息披露义务。</p>
3	<p>上市公司或其控股股东、实际控制人作出承诺的,保荐机构、保荐代表人应当督促其对承诺事项的具体内容、履约方式及时间、履约能力分析、履约风险及对策、不能履约时的救济措施等方面进行充分信息披露。</p> <p>保荐机构、保荐代表人应当针对前款规定的承诺披露事项,持续跟进相关主体履行承诺的进展情况,督促相关主体及时、充分履行承诺。</p> <p>上市公司或其控股股东、实际控制人披露、履行或者变更承诺事项,不符合法律法规、本规则以及本所其他规定的,保荐机构和保荐代表人应当及时提出督导意见,并督促相关主体进行补正。</p>	<p>本持续督导期间,上市公司及控股股东、实际控制人等不存在未履行承诺的情况。上市公司或其控股股东、实际控制人已对承诺事项的具体内容、履约方式及时间、履约能力分析、履约风险及对策、不能履约时的救济措施等方面进行充分信息披露。</p>
4	<p>保荐机构、保荐代表人应当督促上市公司积极回报投资者,建立健全并有效执行符合公司发展阶段的现金分红和股份回购制度。</p>	<p>保荐机构已督促上市公司积极回报投资者,建立健全并有效执行符合公司发展阶段的现金分红和股份回购制度。</p>
5	<p>保荐机构、保荐代表人应当持续关注上市公司运作,对上市公司及其业务有充分了解;通过日常沟通、定期回访、调阅资料、列席股东会等方式,关注上市公司日常经营和股票交易情况,有效识别并督促上市公司披露重大风险或者重大负面事项。</p> <p>保荐机构、保荐代表人应当核实上市公司重大风险披露是否真实、准确、完整。披露内容存在虚假记载、误导性陈述或者重大遗漏的,保荐机构、保荐代表人应当发表意见予以说明。</p>	<p>保荐机构已持续关注上市公司运作,对上市公司及其业务有充分了解;通过日常沟通、定期回访、调阅资料、列席股东会等方式,关注上市公司日常经营和股票交易情况。本持续督导期间,上市公司不存在应披露而未披露的重大风险或者重大负面事项。</p>
6	<p>上市公司股票交易出现严重异常波动的,保荐机构、保荐代表人应当督促上市公司及时按照《上海证券交易所科创板股票上市规则》履行信息披露义务。</p>	<p>本持续督导期间,上市公司及相关主体未出现该等事项。</p>
7	<p>保荐机构、保荐代表人应当督促控股股东、实际控制人、董事、高级管理人员及核心技术人员履行其作出的股份减持承</p>	<p>保荐机构已督促控股股东、实际控制人、董事、高级管理人员及核心技术人员履行其作出的股份减持承诺,并</p>

序号	工作内容	持续督导情况
	诺，关注前述主体减持公司股份是否合规、对上市公司的影响等情况。	持续关注前述主体减持公司股份是否合规、对上市公司的影响等情况
8	保荐机构、保荐代表人应当关注上市公司使用募集资金的情况，督促其合理使用募集资金并持续披露使用情况。	保荐机构对上市公司募集资金的专户存储、募集资金的使用以及投资项目的实施等承诺事项进行了持续关注，督导公司执行募集资金专户存储制度及募集资金监管协议，对上市公司募集资金存放与使用情况进行了现场检查，并出具关于募集资金存放与使用情况的专项核查报告。

二、保荐机构和保荐代表人发现的问题及整改情况

在本持续督导期间，保荐机构和保荐代表人未发现公司存在重大问题。

三、重大风险事项

在本持续督导期间，公司主要的风险事项如下：

（一）核心竞争力风险

技术更迭、产品更新换代或竞争加剧将可能导致公司市场占有率和用户规模下降、研发投入超出预期或进程未达预期、研发失败、技术未能形成产品或实现产业化、关键设备被淘汰、恶性竞争等风险。

公司的特种气体主要面向集成电路、显示面板、光伏、新能源等产业，该类产业具有技术革新频繁、迭代快速的特点，随着下游产业自身技术的不断发展，其对特种气体等半导体材料的纯度、杂质含量等技术指标要求将不断提高，公司只有持续不断地推出适应市场需求变化的新技术、新产品，才能保持公司现有的市场地位和竞争优势。未来，若公司未能及时根据行业发展状况作出前瞻性判断，或因技术升级迭代进度和成果未达预期，致使技术水平落后于行业升级换代水平，不能适应下游客户的迭代需求，将对公司未来业务发展造成不利影响。

此外，特种气体行业的技术壁垒较高，公司的核心技术人员均在气体行业有着多年的从业经历，技术经验丰富，对公司的产品研发具有重要意义。而随着特种气体行业的发展，行业内的人才竞争也日益加剧，能否维持技术人员队伍的稳定并不断吸收优秀人才的加入是公司能否在行业内持续保持技术领先优势的关

键。一旦核心技术人员流失，将对公司的产品研发及稳定发展带来不利影响。

（二）经营风险

1、市场竞争风险

全球工业气体市场垄断格局明显，林德集团、液化空气集团等海外巨头占据较高市场份额。在电子特气领域，国内市场也主要被外资企业垄断，公司面临着来自国内外同行的激烈竞争。随着国内同行的发展以及外资企业的进一步布局，可能会导致市场份额的争夺加剧，价格竞争也可能使产品毛利率下降。

2、下游需求波动风险

公司的产品广泛应用于集成电路、显示面板、光伏新能源等高新技术产业。这些下游行业受宏观经济周期、国际贸易环境、行业本身供需变化以及新产品周期等因素的影响较大。例如，2022年下半年，芯片行业整体供过于求，半导体行业下游需求出现结构性分化，消费电子行业增速放缓，导致公司电子特气业务收入和营业利润下降。

3、技术迭代风险

全球集成电路领域技术快速更迭，对特种气体纯度、杂质含量、混配精度等方面提出更高的要求。公司需要不断投入大量资金和人力进行研发，以保持技术领先地位，否则可能面临技术落后被市场淘汰的风险。此外，新品研发进度可能不及预期，导致公司无法及时满足市场需求，影响市场竞争力。

4、原材料供应及价格波动风险

公司的原材料主要采购自基础化学原料、石油化工、空分气体企业、金属冶炼企业等。如果供应商出现生产故障、原材料短缺等问题，可能影响公司的原材料供应稳定性。同时，原材料价格的波动也会对公司的成本和毛利率产生一定影响。

5、产品质量风险

公司产品的主要客户为大规模集成电路、新型显示面板等高端领域客户，其对气体产品的纯度和稳定性要求极高。尽管公司已通过严格的审核认证，但如果

由于某些原因导致产品质量不稳定，可能会引发产品质量纠纷或诉讼，面临巨额赔偿风险，还会对公司的品牌形象和市场声誉造成负面影响。

6、安全生产的风险

公司的产品属于危险化学品，在研发、生产、仓储和运输过程中存在一定的安全风险。一旦发生安全事故，不仅会造成人员伤亡和财产损失，还可能导致公司停产整顿，对生产经营产生严重影响。

(三) 财务风险

1、应收账款坏账风险

在与客户的交易中，公司可能会给予一定的信用期，形成应收账款。如果客户经营状况不佳或信用状况发生变化，可能导致应收账款无法按时收回，甚至形成坏账，增加公司的信用风险和财务损失。

2、汇率变动的风险

公司的销售收入有美元、卢布等货币结算，汇率波动可能对公司的财务状况产生影响。当人民币升值时，公司出口产品的价格在国际市场上相对上升，可能影响产品竞争力和出口收入；同时，进口原材料的成本可能因人民币升值而降低。反之，人民币贬值则会增加进口成本，影响公司利润。

3、商誉减值风险

为公司收购东莞高能、新加坡 AIG、德瑞科技等企业形成商誉。受宏观经济复苏不及预期、行业竞争加剧影响，被收购子公司可能业绩不达标；叠加监管部门对商誉减值测试要求趋严，及子公司面临的境内外经营风险，商誉存在减值可能，不利公司业绩及资产质量。

4、研发投入大且回报不确定风险

电子特气行业技术更新换代快，为保持竞争力，公司需要持续投入大量资金进行研发。然而，研发项目存在不确定性，可能无法按计划取得预期成果，或者研发成果无法顺利转化为商业化产品，导致研发投入无法获得相应回报，影响公司财务状况。

（四）行业风险

由于外资气体巨头布局较早，气体市场竞争较为激烈。经过多年的发展和兼并收购，全球工业气体市场已经形成了少数几家气体生产企业占据全球市场大多数份额的市场格局。国内半导体用电子气体市场份额主要被林德集团、日本酸素控股、液化空气集团等国际巨头垄断，严重制约了我国半导体产业的健康稳定发展，市场垄断格局明显，在短时间内难以改变。

目前公司下游应用领域主要集中在 IC、显示面板、光伏等其他泛半导体领域以及食品、医疗等其他高价值领域，目前公司在半导体客户的收入不断提升，若半导体需求不振，可能对公司销售收入造成影响。

（五）宏观环境风险

1、经济环境风险

经济增长放缓时，消费者信心不足，对电子产品的消费需求可能下降，如智能手机、电脑等消费电子产品的销量下滑，可能导致上游芯片需求下降，进而对电子特气的需求减少，影响公司的市场销量和营收。通货膨胀会使原材料、人工等成本上升，公司采购原材料的成本增加，同时员工工资、物流运输等费用也可能上涨，压缩企业的利润空间。交易结算货币汇率的频繁波动，对公司进出口业务存在冲击，影响公司外汇风险管理的成本，给公司的稳健运营带来挑战。

2、政策及法规风险

国际贸易摩擦可能导致贸易壁垒增加、关税调整等，影响公司的原材料进口和产品出口，降低产品国际市场的竞争力。政府对某些先进材料产品的投资引进限制或调整，可能影响电子材料行业的发展，进而波及公司，如政府减少对半导体先进材料行业的投资项目审批支持，可能导致行业扩张放缓，电子特气的需求增长也会受到抑制。

四、重大违规事项

在本持续督导期间，公司不存在重大违规事项。

五、主要财务指标的变动原因及合理性

2025 年，公司主要财务数据如下所示：

单位：元

主要会计数据	2025 年 1-12 月	2024 年 1-12 月	本期比上年同期增减 (%)
营业收入	1,418,749,512.43	1,395,008,056.85	1.70
归属于上市公司股东的净利润	135,353,137.58	184,780,309.56	-26.75
归属于上市公司股东的扣除非经常性损益的净利润	121,872,224.30	174,449,414.65	-30.14
经营活动产生的现金流量净额	261,032,970.91	293,773,061.24	-11.14
主要会计数据	2025 年 12 月末	2024 年 12 月末	本期末比上年度末增减 (%)
归属于上市公司股东的净资产	2,012,889,123.85	1,949,871,938.32	3.23
总资产	3,582,771,201.15	3,301,138,166.51	8.53

公司主要财务指标如下表所示：

主要财务指标	2025 年 1-12 月	2024 年 1-12 月	本期比上年同期增减 (%)
基本每股收益 (元/股)	1.13	1.54	-26.62
稀释每股收益 (元/股)	1.13	1.54	-26.62
扣除非经常性损益后的基本每股收益 (元/股)	1.02	1.46	-30.14
加权平均净资产收益率 (%)	6.81	9.76	减少 2.95 个百分点
扣除非经常性损益后的加权平均净资产收益率 (%)	6.13	9.21	减少 3.08 个百分点
研发投入占营业收入的比例 (%)	3.24	3.51	减少 0.27 个百分点

2025 年度，公司主要财务数据及指标变动的原因如下：

(1) 报告期内公司营业收入同比上升 1.70%，归属于上市公司股东的净利润同比下降 26.75%，主要原因系：(1) 受部分传统氟碳类产品价格下行及部分氢化物产品需求进一步下降等影响，相关产品对整体盈利形成的压力，尚未被新产品增量完全对冲；(2) 报告期内公司管理费用、销售费用等期间费用有所增加，叠加汇兑损益带来的非经营性负面影响，进一步压缩了当期利润空间。

(2) 报告期内公司经营活动产生的现金流量净额同比下降 11.14%，主要系本期公司应收款项金额略有增长所致。

六、核心竞争力的变化情况

公司一直以特种气体为业务的主要发展方向，并围绕特种气体开展研发工作。经过多年的发展，公司已形成较强的研发优势、高端应用领域的先发优势、丰富的产品种类及“一站式”的综合服务能力优势、营销网络优势、半导体行业的品牌优势、供应链反应迅速和服务及时的优势等核心技术优势。报告期内具体体现如下：

（一）研发优势

公司掌握了特种气体从生产、存储、检测到应用服务全流程涉及的关键技术，包括气体合成、纯化、混配、气瓶处理、分析检测以及供气系统的设计、安装、日常维护等环节。特种气体供应是系统工程，全流程的各个环节对产品纯度、精度、稳定度都至关重要，缺一不可。公司精益求精，在原有核心技术基础上不断深入研究，持续提升各节点技术水平，追求更高的纯度、更低的杂质含量、更稳定的质量、更高的检测精度。

在产品开发和储备方面，公司坚持多品种的特种气体开发策略并凭借对行业的深刻理解和需求的敏锐把握，对研发的产品在未来投向市场的应用方面具备较强的战略前瞻性，由于对前沿领域特种气体进行布局，并成功进入大规模集成电路、新型显示面板、光伏能源、氢能源等领域客户供应链，形成了较强的先发优势。一方面，随着公司的先发优势愈发扩大，公司凭借雄厚的技术实力逐步成为标准制定者。截至报告期末，公司主持或参与制定包括多项电子工业用气体国家标准在内的 68 项标准，6 项行业标准，1 项国际标准和 11 项团体标准，累计取得 270 项专利，其中发明专利 44 项。另一方面，先发优势下公司与客户的联系更加紧密，对市场前沿需求的把握更加准确，能迅速根据客户的需求，确立贴合市场、行业领先的研发方向，保持研发的持续先进性。

（二）高端应用领域的先发优势

公司是一家致力于特种气体国产化，并率先打破极大规模集成电路、新型显示面板、高端装备制造、新能源等尖端领域气体材料进口制约的民族气体厂商。在集成电路、新型显示面板等下游高端应用领域，客户对于气体纯度及精度要求

较高，因此有较高的技术壁垒。客户对气体供应商会有审厂、两轮产品认证等审核程序，电子特气产品认证周期长，尤其是半导体领域，认证周期达 2~3 年。

公司经过多年行业沉淀在高端市场领域形成了突破，积累了中芯国际、华润微电子、长江存储等众多优质客户，尤其在集成电路领域，对 12 寸芯片厂商的覆盖率处于行业领先地位。第三代功率器件半导体方面，公司产品满足碳化硅（SiC）与氮化镓（GaN）等生产需求，已进入全国最大的氮化镓厂和碳化硅厂供应链。

同时，由于前期严格的认证体系，一旦进入供应链体系并开始批量供应，公司与客户的合作关系便相对稳定，且随着合作关系的深入，公司一方面可以通过不断满足客户的个性化需求，强化客户黏性；另一方面，公司又能够对客户需求进行深入挖掘，研发和推出更多、更先进的产品种类，拓展业务机会。因此，公司在积累众多优质客户后，先发优势明显。

（三）丰富的产品种类及“一站式”的综合服务能力优势

公司在特种气体领域深耕多年，已成功研发生产高纯四氟化碳、高纯六氟乙烷、高纯二氧化碳、高纯一氧化碳、高纯八氟环丁烷、高纯三氟甲烷、稀混光刻气、高纯全氟丁二烯等超 57 个产品，且实现了国内同类产品的进口替代，覆盖半导体、新能源、高端装备制造、航空航天等多个领域的核心用气需求。同时，公司积极拓展产品品类，目前取得的生产、经营资质覆盖产品种类超过 100 种，是国内经营气体品种最多的企业之一，能够有效满足客户多品种、一站式用气需求，避免客户因对接多个供应商而增加的采购成本、管理成本和供应风险，形成了“品类丰富-客户黏性越强-需求挖掘越深-品类再拓展”的正向循环。

为进一步强化“一站式服务”能力，将品类优势转化为客户可感知的服务价值，公司配套搭建了业内领先的物流配送体系与售后服务体系，形成了“产品供应-物流配送-售后跟踪-技术支持”的全流程一体化服务闭环。在物流配送方面，组建由大宗液体槽车、特种气体槽车、专用货车组成的专业运输团队，配备专业的运输人员与安全管控设备，实现半径 200 公里内一日送达；同时搭建智能化物流运输信息系统，实时追踪运输车辆位置、气体存储状态，精准管控运输全过程，确保气体产品在运输环节的安全性、稳定性与时效性，解决了特种气体运输

难、管控难的行业痛点。

（四）营销网络优势

公司立足国内、布局境外，构建了“境内深耕+境外广拓”的全球化营销网络，通过精细化布局、本地化运营，实现了境内外市场的协同发展，形成了独特的渠道优势，且该网络经过多年培育与完善，壁垒深厚，难以被同行复制。

在境内布局方面，公司以珠三角为战略大本营，依托区域产业优势，深耕本地市场，同时通过精细化网络建设，逐步实现对华东（半导体产业聚集区）、华中、西南、东北等国内核心经济带的深度辐射，形成了“覆盖广、响应快、服务及时、黏性强”的境内营销网络。目前，境内网络已实现对国内主流半导体、高端制造、新能源客户的全面覆盖，不仅能够持续提升市场渗透率，更能快速匹配国内客户的本地化供应需求，及时响应客户的产品需求与服务诉求，为全球化布局奠定了坚实的基础。

在境外覆盖方面，公司凭借过硬的产品品质、稳定的供应能力，打破了国际市场的准入壁垒，成为国内少数实现批量、多品种特种气体产品出口的气体公司，产品远销东亚、东南亚、西亚、北美、欧洲等 50 余个国家和地区，获得了包括头部国际终端客户在内的海外客户的高度认可，品牌国际影响力持续提升。为进一步完善海外布局，提升海外服务能力，公司通过早期设立香港子公司、泰国子公司、马来西亚子公司，以及收购新加坡 AIG 公司等举措，率先实现了海外仓储、物流、技术服务的全方位配套，形成了“海外生产/仓储-本地配送-技术服务”的本地化运营体系，不仅直接拉动海外销量、降低海外运输成本，更通过境内外信息互通、渠道协同、资源整合，有效缩短了公司在国内半导体芯片客户端的产品认证周期，形成“海外市场反哺国内业务”的独特优势，实现境内外市场的双向赋能、协同发展。

（五）半导体行业认同的品牌优势

历经三十多年的研发深耕，公司凭借持续的技术突破、丰富的产品品类、稳定的产品品质、完善的服务体系，构建起极具竞争力的品牌护城河，获得了众多半导体行业客户的高度认同，树立了国内特种气体行业的标杆形象，品牌价值持续提升。公司自主研发的特种气体品类数量稳居国内前列，全面覆盖光刻、沉积、

刻蚀、清洗等半导体核心制造工序，在先进制程领域实现关键突破，部分氟碳类产品、氢化物已进入 5nm 先进制程工艺中应用并持续扩大应用覆盖范围，打破了海外品牌在先进制程电子特气领域的垄断，以技术硬实力夯实了品牌的专业形象与行业地位。

在客户覆盖与口碑沉淀方面，公司产品已服务国内 90%以上的 8-12 寸芯片制造企业，超 57 个产品满足半导体厂生产需求，广泛的应用场景、稳定的产品表现、高效的服务响应，赢得了客户的高度认可与良好口碑；同时，公司与境内外头部半导体客户建立了长期稳定的合作关系，合作周期长、粘性强，头部客户的长期认可进一步提升了品牌的行业影响力与公信力。报告期内，公司荣获中芯集成电路（宁波）有限公司颁发的第六届“优秀供应商”奖项、杭州士兰微电子股份有限公司旗下士兰半导体制造事业总部授予的“材料战略合作供应商”及广东中图半导体授予的“2025 年度优秀供应商”荣誉称号，这些荣誉不仅是对公司产品质量与服务的权威认可，更凸显了公司在高端半导体供应链中的关键地位，进一步强化了品牌的行业影响力。

报告期内，公司核心竞争力未发生重大不利变化。

七、研发支出变化及研发进展

为了保证公司能够不断进行技术创新，保持产品和服务的技术领先水平，维持公司的市场竞争优势，公司持续进行研发投入。2025 年，公司研发投入 4,591.93 万元，同比下降 6.14%，占营业收入的比例为 3.24%，与 2024 年度相比微降 0.27 个百分点。

2025 年，公司主要在研项目进展顺利。截至报告期末，公司累计取得 270 项专利，其中发明专利 44 项。

八、新增业务进展是否与前期信息披露一致

不适用。

九、募集资金的使用情况及是否合规

截至 2025 年 12 月 31 日，公司募集资金累计使用及结余情况如下：

单位：万元

项目	金额
一、募集资金总额	64,600.00
其中：超募资金金额	/
减：直接支付发行费用	782.19
二、募集资金净额	63,817.81
减：	
以前年度已使用金额	34,751.69
本年度使用金额	11,495.85
暂时补流金额	0
现金管理金额	33,600.00
银行手续费支出及汇兑损益	0.41
加：	
募集资金利息收入	125.16
现金管理赎回金额	38,600.00
其他—现金管理收益	86.29
三、报告期期末募集资金余额	22,781.31

公司 2025 年募集资金存放与使用情况符合《证券发行上市保荐业务管理办法》《上市公司募集资金监管规则》《上海证券交易所科创板股票上市规则》等法律法规和制度文件的规定，对募集资金进行了专户存储和专项使用，并及时履行了相关信息披露义务，募集资金具体使用情况与公司已披露情况一致，不存在变相改变募集资金用途和损害股东利益的情况，不存在违规使用募集资金的情形。

十、控股股东、实际控制人、董事和高级管理人员的持股、质押、冻结及减持情况

报告期内，公司控股股东、实际控制人直接持有以及可实际支配发行人的股份情况如下：

单位：股

持有人名称	职务	报告期末持有数量	报告期初持有数量	股份变动情况	是否存在质押、冻结情况
广东华特投资有限公司	控股股东	26,640,700	26,640,700	-	否
厦门华弘多福投资合伙企业（有限合伙）	控股股东担任执行事务合伙人	8,507,600	11,107,600	-2,600,000	否
石平湘	实际控制人	11,855,345	11,855,345	-	否
石思慧	实际控制人	5,400,000	5,400,000	-	否

厦门华和多福投资合伙企业（有限合伙）	控股股东担任执行事务合伙人	4,342,900	5,701,900	-1,359,000	否
厦门华进多福投资合伙企业（有限合伙）	控股股东担任执行事务合伙人	2,763,100	3,603,100	-840,000	否

除公司控股股东、实际控制人外，报告期内，公司其他董事及高级管理人员持有公司股份的情况如下：

单位：股

持有人名称	职务	报告期末直接持有数量	报告期初直接持有数量	直接持股变动情况	是否存在质押、冻结情况
傅铸红	董事、总经理	684,493	990,657	-306,164	否
张穗华	董事、副总经理	6,039,400	6,039,400	-	否
方曾滨	职工代表董事	-	-	-	-
万灵芝	董事会秘书	17,500	17,500	-	否
陈艳珊	核心技术人员	3,000	3,000	-	否
郭湛泉	财务负责人	3,600	3,600	-	否
茹高艺	副总经理、核心技术人员	6,000	6,000	-	否
盛平信	核心技术人员	-	-	-	-

注：截至 2025 年 12 月 31 日，现任公司董事、总经理傅铸红先生间接持有公司股份 3.35 万股；财务负责人郭湛泉间接持有公司股份 1.74 万股。

十一、上海证券交易所或保荐机构认为应当发表意见的其他事项

截至本持续督导跟踪报告出具之日，不存在保荐机构认为应当发表意见的其他事项。

（以下无正文）

(本页无正文，为《中信建投证券股份有限公司关于广东华特气体股份有限公司2025年度持续督导跟踪报告》之签字盖章页)

保荐代表人签名： 罗 替
罗 替

翁嘉辉
翁嘉辉

