

证券代码：688275

证券简称：万润新能

公告编号：2026-017

## 湖北万润新能源科技股份有限公司

### 关于未弥补亏损达到实收股本总额三分之一的公告

本公司董事会及全体董事保证本公告内容不存在任何虚假记载、误导性陈述或者重大遗漏，并对其内容的真实性、准确性和完整性依法承担法律责任。

湖北万润新能源科技股份有限公司（以下简称“公司”）于2026年4月24日召开第三届董事会第五次会议，审议通过了《关于未弥补亏损达到实收股本总额三分之一的议案》，该议案尚需提交公司2025年年度股东会审议，现将具体情况公告如下：

#### 一、情况概述

根据致同会计师事务所（特殊普通合伙）审计，截至2025年12月31日，公司合并报表累计未分配利润为-1,989,918,968.14元，公司实收股本为126,118,463.00元，公司未弥补亏损金额超过实收股本总额的三分之一。根据《中华人民共和国公司法》《湖北万润新能源科技股份有限公司章程》等相关规定，公司未弥补的亏损达到实收股本总额三分之一时，需提交公司股东会审议。

#### 二、导致亏损的主要原因

公司未弥补亏损金额超过实收股本总额的三分之一，主要系受行业周期性调整及原材料价格波动的影响，公司近年业绩出现亏损。公司已积极采取多项降本增效措施，并不断加强研发创新、丰富产品结构及拓展客户渠道，2025年度，公司磷酸铁锂产销规模均大幅提升，整体经营情况有较大改善，但在短期内尚未能弥补以前年度亏损。

#### 三、应对措施

面对复杂多变的市场环境，公司将积极抢抓市场机遇，坚持秉承“以诚信为立身之本，以质量赢得市场，以效率强化经营，以科技创新驱动持续进步”的经营理念，以科技创新为驱动，精准研判内外部环境变化趋势，通过精细化运营管

理、强化战略执行效率，持续夯实业务发展根基，以实现经营质效的稳步提升。

具体措施如下：

#### （一）强化研发精细化管理，优化创新全链条

公司将持续深化“科技引领未来、创新驱动发展”的核心理念，以新质生产力发展要求与客户端市场需求为导向，深度挖掘现有技术储备价值，激发研发平台潜能，加速推进核心技术迭代升级及前沿领域布局，重点实现高压实密度磷酸铁锂产品的规模化量产及市场推广，同步推进新一代高压实密度正极材料的工艺改善及性能优化。同时，公司将进一步完善研发精细化管理体系，建立项目全流程质量管控与效率评估机制，确保资源向高价值、高潜力项目倾斜，提升研发投入产出比，实现研发资源配置的动态优化；持续强化高端技术人才的引进与培育，完善多层次人才梯队与核心人才激励体系，全面提升研发团队协同创新能力；深化与高校、科研院所的产学研协同机制，打通从技术研发到成果转化的高效链条，加速新技术、新产品的市场化落地进程，持续巩固并提升公司在核心技术与产业竞争中的领先优势，以构建“研发—产业—市场”良性循环的发展生态。

#### （二）精细化管理降成本，智能升级提效能

为持续推进高质量发展，2026年公司将围绕精细化运营、质量提升、智能协同与成本优化等重点方向提升核心竞争力，以更好地服务客户。在精细化管理方面，公司将推行大产线规模化生产模式，着力降低单位制造成本，提升设备综合效率与产能利用率；各工厂将持续遵循 IATF: 16949 体系要求，制定清晰可量化的质量方针和目标，强化全过程控制，通过优化产品性能与工艺，提升产品合格率与指标一致性，打造值得客户信赖的品牌形象；同时，公司将加快企业智能化与数据化建设，依托 LIMS、MES、PPM、SRM 等专业智能化系统和工具，打通各部门、各厂区信息壁垒，强化协同合作，提升运营效率与产品交付能力；在降本增效方面，公司将从能源、辅材及改善项目等多环节实施成本管控，通过技术创新、工艺改进提升产品性价比，并加强库存、采购、设备等关键环节管理，实现多维度降本目标。

#### （三）供应链整合提韧性，产供销协同提周转

在供应链管理方面，公司将继续借助集团供应链平台，持续推动资源整合与配置优化，逐步与核心供应商建立战略合作，增强供应链韧性与安全可靠；积极推动ESG管理体系建设，稳步开展碳足迹追溯工作，不断完善绿色供应链体系；科学运用期货、期权等金融衍生工具，进一步降低原材料采购价格波动对经营业绩的影响，提升整体抗风险能力；通过深化与市场、技术、研发、质量等部门的跨职能协同，公司将进一步提升供应保障能力，在控制采购成本、提升响应效率的同时，为公司创造更多价值。

在库存管理方面，公司将持续优化产供销协同机制，实时追踪各工厂库存动态，确保库存规模与品类结构始终匹配业务需求；通过压缩库存滞留时间、优化周转路径等进一步提升存货流动性，为供应链稳健运行提供有力支撑。

#### （四）深化客户强根基，全球布局提升竞争力

公司将继续遵循“稳增长、调结构、防风险”的总体经营方针，依托敏锐的市场洞察、扎实的技术积累和高效的内部协同，持续推动产品优势与品牌价值转化为稳固的客户关系和可持续的市场份额，为公司高质量、稳健发展注入持久动能。

国内市场方面，公司将进一步深化与核心客户的战略协同，完善高效沟通与快速响应机制，持续提升订单交付精准度与客户满意度；同时，积极拓展动力电池、储能电池等战略领域的新兴客户群体，通过场景化需求研判与全周期服务升级进行系统性布局，构建多层次客户生态体系。海外市场方面，公司将稳步推进全球化业务布局，有序开拓重点区域市场，强化国际供应链资源整合与本地化运营能力，持续巩固并提升在全球锂电产业中的竞争地位与品牌影响力。

特此公告。

湖北万润新能源科技股份有限公司董事会

2026年4月25日