

证券代码：300214

证券简称：日科化学

公告编号：2026-011

山东日科化学股份有限公司

2025 年年度报告摘要

一、重要提示

本年度报告摘要来自年度报告全文，为全面了解本公司的经营成果、财务状况及未来发展规划，投资者应当到证监会指定媒体仔细阅读年度报告全文。

所有董事均已出席了审议本报告的董事会会议。

容诚会计师事务所（特殊普通合伙）对本年度公司财务报告的审计意见为：标准的无保留意见。

非标准审计意见提示

适用 不适用

公司上市时未盈利且目前未实现盈利

适用 不适用

董事会审议的报告期利润分配预案或公积金转增股本预案

适用 不适用

公司计划不派发现金红利，不送红股，不以公积金转增股本。

董事会决议通过的本报告期优先股利润分配预案

适用 不适用

二、公司基本情况

股票简称	日科化学	股票代码	300214
股票上市交易所	深圳证券交易所		
联系人和联系方式	董事会秘书		
姓名	曹鸣		
办公地址	山东省昌乐县英轩街 3999 号		
传真	0536-6283716		
电话	0536-6283716		
电子信箱	rikechem@rikechem.com		

1、公司简介

2、报告期主要业务或产品简介

公司所处行业为塑料和橡胶改性剂行业，公司的下游行业是塑料和橡胶加工行业，包括各种木塑地板墙板、PVC 发泡衣柜橱柜板、广告板、管材、型材、电线、电缆等生产厂家，这些塑料和橡胶制品主要用作装饰材料、建筑材料、包装材料和电器材料等领域。另外，公司还建有“年产 20 万吨烧碱技术改造项目”，主要产品为烧碱、液氯等，为公司向上游产业链的延伸发展。

（一）公司所处行业

1、塑料和橡胶改性剂行业

（1）木塑复合材料行业发展持续向好，带动 ACR 产品市场需求不断扩大

随着全球对环保材料需求的增加，木塑复合材料作为一种环保、节能的材料，其市场需求持续增长。目前各类木塑制品在欧美等发达国家形成了比较成熟规范的产业和市场，得到较为广泛的应用，产品的应用领域已从早期单一以生产普通物流运输托盘为主，逐步扩大到庭院建设、建筑装饰、市政园林、旅游设施、汽车工业、包装及运输业等多个领域。市场规模方面，据 StrategyR 统计，2025 年全球木塑复合材料市场规模预计为 80.5 亿美元，到 2033 年市场规模预计将达到 108.5 亿美元，复合增长率为 3.8%。

我国受益于《关于进一步扩大政府采购支持绿色建材促进建筑品质提升政策实施范围的通知》、《建材行业稳增长工作方案（2025—2026 年）》、《绿色建筑和绿色建材政府采购需求标准（2025 年版）》等一系列扶持绿色建材政策出台，明确扩大绿色建材应用场景、提升政府采购绿色建材比例，推动绿色建材产业规模持续增长，近年来木塑复合材料产销量显著增长，总产销量的年均增长率超过 20%。木塑复合材料市场需求快速提升，有望最终带动公司 ACR 系列产品市场需求不断扩大，行业景气度不断提升。

（2）下游新兴领域需求持续提升，橡胶型 ACM 与中高端产品发展前景广阔

电线电缆行业作为国民经济的重要组成部分，被喻为国民经济的“神经”和“血管”，广泛应用于电力、轨道交通、建筑工程、新能源、冶金、石化、港口机械及海洋工程、工矿等领域，与国民经济的发展及人们日常生活密切相关。一方面，传统电力系统升级、新型城镇化推进及工业领域的持续稳健发展，为电线电缆行业提供了坚实的刚性需求底座；另一方面，“十五五”时期，国家以发展新质生产力为核心，大力推进新型工业化，加快构建新型电力系统，重点布局新能源、5G-A/6G、AI 算力网络、储能及新能源汽车等战略性新兴产业，其增速显著高于传统领域，带动电线电缆需求持续提升，正在成为拉动电线电缆行业增长的新引擎。

电线电缆领域是 ACM 产品的重要应用场景，如 ACM 低温增韧剂可用于提升电线电缆的耐低温特性。随着电线电缆行业的快速发展，将带动 ACM 产品市场需求持续扩大，行业景气度不断提升。

橡胶型 ACM 凭借其优异的耐高温、耐油、耐臭氧、耐化学腐蚀、耐老化及阻燃等综合性能，在高端制造领域展现出广阔的应用前景。在汽车行业中，橡胶型 ACM 被广泛用于制造涡轮增压管、密封件和油封等关键部件，其卓越的耐温与耐介质特性确保了部件在苛刻工况下的长期稳定运行；此外，橡胶型 ACM 在石油化工行业中也有广泛应用，能够在苛刻的工作环境中提供出色的保护作用，有效减少设备损坏和材料老化。随着汽车行业和工业领域的快速发展，市场对橡胶型 ACM 需求也随之增加。

当前，汽车产业加速向新能源化、智能化转型，工业领域对材料可靠性、耐久性与全生命周期成本的要求持续提升，直接推动中高端 ACM 产品需求集中释放。下游客户对产品性能稳定性、质量一致性的重视度提升，为具备技术与性能优势的中高端特种橡胶材料创造了结构性替代机遇，亦为公司 ACM 产品的市场拓展与结构升级打开了广阔空间。

市场规模方面，根据《2025 中国电线电缆白皮书》显示，2025 年我国电线电缆行业市场规模预计约为 14,127 亿元（不含海外），同比增长约 4.3%，预计到 2030 年，我国电线电缆行业市场将以 4.7% 复合增速增长至 17859 亿元。

（3）地产低迷加剧行业洗牌，行业集中度有望提升

塑料型材、塑料管材为建筑及房地产领域重要配套材料，行业景气度与下游房地产市场高度相关。2025 年，国内房地产市场持续深度调整，行业需求整体承压。据国家统计局数据，2025 年，全国新建商品房销售面积 88101 万平方米，同比下降 8.7%；商品房销售额 83937 亿元，同比下降 12.6%，市场已连续三年处于下行区间。

在下游需求持续疲软的背景下，塑料及橡胶改性剂行业竞争格局显著加剧，行业进入存量竞争阶段。部分中小企业为维持经营，采取低价竞销、以价换量等方式抢占市场，同质化竞争激烈，行业整体利润空间被进一步压缩，低效产能生存压力持续加大。

行业深度调整加速供给侧优化与市场出清，市场资源、客户资源及产业链资源持续向具备技术研发实力、规模化生产能力、稳定产品质量及品牌口碑的头部企业集中，行业集中度进入快速提升通道。公司作为国内塑料和橡胶改性剂领域的龙头企业，凭借领先的研发技术、完善的产品矩阵、规模化生产与产业链配套能力，能够有效抵御行业周期性波动，在激烈的市场竞争中保持稳定经营。未来，公司有望依托核心竞争优势，在行业调整的过程中进一步提升市场份额，巩固龙头地位，增强持续经营能力与抗风险水平。

（4）烧碱行业稳健运行格局延续，产业链向上延伸构筑协同优势

近年来，随着国内经济增速放缓，烧碱行业进入以“产业结构调整、提升行业增长质量”为核心的发展阶段。卓创资讯数据显示，2025 年全年产量 4375.52 万吨，较 2024 年 4218.01 万吨增加 3.73%。全年产量增加主要是因为不断有氯碱装置扩产，且年内开工负荷率相对偏高。截至 2025 年底，烧碱总产能在 4989 万吨，全年净新增产能 99 万吨。烧碱行业目前仍处于扩能周期，产能、产量均呈增加趋势，2025 年产能或继续放量，2026 年预计延续扩张，且新增产能或相对较多。

公司建有 20 万吨/年离子膜烧碱技术改造项目，主要产品为烧碱、液氯等，成功实现向上游核心原材料领域的产业链延伸。液氯作为公司 ACM 系列产品关键原料，通过厂区专用管廊实现直供配送，在保障核心原料稳定供应的同时，显著降低采购与物流成本，进一步强化产业链协同效应；项目稳定运营亦为公司贡献新增收入来源，对提升整体盈利水平、增强抗风险能力形成有力支撑。

2、人工智能算力行业

AI 应用场景不断深化，算力需求高景气延续

作为引领未来的战略性技术，人工智能是新一轮科技革命和产业变革的核心驱动力，是发展新质生产力的重要引擎。“十五五”规划明确提出，加快人工智能等数智技术创新，强化算力、算法、数据等高效供给，全面实施“人工智能+”行动，推进算力资源规模化、集约化、绿色化、普惠化发展，为人工智能产业与算力行业的持续高速发展提供了坚实的顶层设计与政策支撑。

当前，大模型迭代势头不减，AI 技术正从通用能力阶段加速向生产力工具转型，并深度渗透至智能制造、智慧城市、金融科技、医药研发、教育等众多垂直领域，算力已成为数字化转型的核心支撑。在此过程中，下游应用场景持续拓展，直接带动推理算力需求显著提升。摩根大通预测，中国的 AI 推理 Token 消耗量将从 2025 年的约 10 千万亿增长至 2030 年的约 3900 千万亿，五年间增长约 370 倍。

算力租赁，是指通过云计算服务提供商提供计算资源，用户根据自身业务需求，租赁服务器或虚拟机完成大规模的计算任务，无需自持计算资源。算力租赁灵活、高效、成本可控，适用于各种大规模计算需求场景，未来市场前景广阔。

从市场规模来看，AI 大模型训练与推理需求爆发式增长，叠加企业自建算力投入高、周期长、运维复杂等痛点，使得灵活高效、成本可控、部署便捷的算力租赁模式成为行业主流选择。根据 QYResearch 的调研数据，2024 年全球 GPU 算力型服务器租赁市场规模已达到 59.12 亿美元，预计到 2031 年将飙升至 236.2 亿美元，期间年复合增长率高达 21.4%。中国市场表现尤为亮眼，2024 年智能算力租赁规模达 377EFlops，同比增长 88%，预计 2027 年将达到 1346EFlops，未来三年复合增长率维持在 53% 左右，远超全球平均水平。

与此同时，全球主流云服务提供商（CSP）持续加大人工智能基础设施投入，纷纷上调资本开支指引。据摩根士丹利最新研究显示，2026 年全球云计算资本支出预计将提升至约 7350 亿美元，同比增长约 60%，连续三年保持 60% 以上的高增速。全球算力基础设施加速落地，叠加下游应用场景不断丰富，进一步夯实了算力租赁行业的高景气与高确定性，为公司相关业务布局带来重要发展机遇。

（二）公司的行业地位

1、塑料和橡胶改性剂行业

随着国家各项产业政策的实施和人们生活品质的提高，消费者对塑料和橡胶制品性能要求将逐步提高，并且功能要求千差万别，塑料改性剂和特种橡胶行业的本质类似于服务业，不同客户的发展战略、采购流程、工艺过程、机器设备等需求差异较大，塑料、橡胶产业链需要更加注重消费者需求的升级变化，能够适应经营环境变化、准确把握客户需求、以客户期望为中心、持续为客户创造价值的企业将进一步占据行业的领先地位。作为塑料和橡胶助剂行业龙头企业之一，报告期内公司顺应行业发展趋势，不断提升下游加工机械设备、复合料配方、工艺、产品性能、市场应用等方面的能力，行业地位得到进一步巩固。

2、人工智能算力行业

公司设立哈金贝斯作为人工智能事业部平台，并控股收购碳和科技。碳和科技成立于 2021 年，位于新疆维吾尔自治区克拉玛依市。碳和液冷智算中心是新疆首家、国内为数不多的采用板式水冷散热系统的大型绿色数据中心，其整体系统的能耗只有传统数据中心的六分之一，每年能有效减少上万吨标煤的碳排放。公司参与编写《数据中心液冷系统技术规程》，在中国工程建设标准化协会的指导下，由中数智慧信息技术研究院联合阿里云计算有限公司成功立项并正式发布，

是数据中心液冷技术应用领域的第一个行业标准。

2025 年 4 月，在由中国制冷学会、华为数字能源、腾讯云联合主办的“2025 数据中心冷却高峰论坛（长三角）”上，碳和科技荣获行业权威认证“2024 年度数据中心液冷优秀产品及案例”，凭借前瞻布局与技术创新，碳和科技不仅为自身赢得了发展先机，更为行业提供了可复制、可推广的绿色解决方案。2025 年 7 月，碳和科技加入 ODCC 正式融入数据中心行业的核心交流圈，作为数据中心领域极具影响力的组织，ODCC 一直以来致力于推动行业技术创新与标准化进程，借助这一平台，碳和科技将与其他成员单位在技术研发、标准制定、产业应用等方面展开深度合作。2025 年 10 月，国家工业和信息化部、国家发展改革委、国家能源局等多部门联合发布《关于公布 2025 年度国家绿色数据中心名单公示》，碳和科技凭借在绿色低碳技术应用、能效提升、资源循环利用等方面的突出表现，成功入选“2025 年度国家绿色数据中心”名单。2025 年 12 月，碳和液冷水冷中心凭借领先的绿色低碳技术与卓越的能效表现，成功入选 2025 年度国家绿色算力设施名单，继 2023 年荣获行业科技一等奖后，碳和科技再获绿色数据中心领域国家级认可。

报告期内，碳和在管高端算力增至近 9,000P。公司一方面基于自研算力调度平台，为众多行业客户提供了灵活高效的算力租赁及相关服务；另一方面，公司正在逐步拓展人工智能算力业务的边界。

（三）主要业务及产品

公司主营业务为塑料和橡胶改性剂产品的研发、生产和销售，同时向上游延伸布局氯碱化工，并战略性切入 AI 算力领域，形成以化工主业为核心、氯碱协同支撑、人工智能业务稳步培育的新发展格局。公司为塑料加工、橡胶等行业客户提供从复合料配方、复合料加工工艺、新产品研发到客户服务的整体解决方案，致力于成为高分子材料改性领域的领先企业及绿色算力服务提供商。

1、公司 ACR 系列产品以加工型 ACR 为主，主要用于木塑地板墙板、PVC 发泡衣柜橱柜板及广告板等绿色无醛板材的生产，起到调节制品的泡孔均匀度的作用，绿色无醛板材主要用于建筑装饰、室内家居等领域，下游行业为木塑复合材料行业。

2、公司 ACM 系列产品可分为塑改型和橡胶型，塑改型 ACM 主要用于 PVC 管材及门窗型材的生产，终端应用领域以建筑给排水、通风以及门窗等房地产产业链中后端产品为主，下游行业为塑料型材及塑料管材行业及房地产行业；橡胶型 ACM 主要用作电线电缆等橡胶制品的生产，下游行业为电线电缆行业。

3、公司 20 万吨/年离子膜烧碱技术改造项目，生产的主要产品为烧碱、液氯等，为公司向上游产业链的延伸发展，实现整体资源协同，对外出售烧碱增厚公司利润的同时，降低生产成本。

4、公司战略布局 AI 算力服务业务，为多行业客户提供优质算力及相关服务，并持续向 AI 产业链上下游拓展业务发展空间。

报告期内，公司主要产品为 ACR 系列产品、ACM 系列产品和氯碱类产品，营业收入分别占公司营业收入的比例为 36.44%、42.87%和 14.99%。

（四）经营模式

1、塑料和橡胶改性剂行业

（1）采购模式

公司主要采用比价采购模式。公司采购部门每月根据当月生产计划并结合库存量，制定月度采购计划并根据公司采购相关内部控制制度，本着质量优先、价格优先的原则在合格供应商范围内进行集中采购，以利用规模优势、提高议价能力、降低采购成本。由于公司主要原材料均为石油化工产品，其市场价格存在一定的波动性，在预期原材料价格将有较大幅度上涨时，公司会适当加大备货量，提高安全库存。为降低采购风险，确保主要原材料供应稳定性，公司同类主要原材料的合格供应商数量通常不低于 3 家，且公司已与供货能力强、性价比高、产品质量过硬的供应商建立了长期稳定的合作关系。在原材料质量把控方面，公司主要原材料供应商均为大型知名企业，同时公司已制定《物资供应管理规定》《原材料采购管理规定》等完善的内部控制制度并严格执行，以进一步确保原材料质量。

（2）生产模式

公司主要实行“以销定产、订单驱动”的生产模式，即根据产品订单、库存情况及客户需求的交货期等制定生产计划并组织生产。同时，公司会根据市场需求变化，及时调整生产计划并设定合理的安全库存。在生产管理方面，公司已实现 SPC/SQC 统计控制管理，针对原料采购、产品生产、质量控制、仓储运输等环节进行流程化、标准化、系统化和软件化的科学管理，如在加料环节采用微机自动计量，反应阶段实现计算机自动化控制，以减少人为失误、确保同批次产品

质量的稳定性。同时，公司已制定《品管工作管理规定》《产品质量检测规定》等产品品质管理相关内部控制制度，产品出厂前均需经过品管部质量检测，确保产品质量满足客户需求。

（3）销售模式

公司坚持以直销为主、经销为辅的销售模式。

1) 境内销售模式：境内销售以直销模式为主，即由公司与产品用户直接签订产品买卖合同，并进行产品配送、客户自提和结算。

2) 境外销售模式：境外销售以经销为主，即由贸易商或代理商客户向公司下订单并向最终客户销售，公司向贸易商、代理商的销售均为买断式销售。

（4）研发模式

公司研发工作由研发部门牵头，具体由各产品细分课题组全流程负责。公司的研发流程主要分为四个阶段：第一阶段为项目立项阶段，通过成立研发小组，对制定的技术方案进行论证，在合成实验室进行产品的初步研发；第二阶段为项目产品小试阶段，根据产品合成的实际情况对产品进行技术评估、检验；第三阶段为项目产品中试阶段，对产品的实际参数及运用性能进行测试及应用评价；第四阶段为项目产品定型阶段，主要通过扩大试用范围，并在进一步听取客户意见基础上进行试车运行及量产等工作。

2、人工智能算力行业

（1）采购模式

公司基于智算中心在规划、设计、建造、运营等各环节的需求，构建了一套完善且高效的采购体系，涵盖液冷基础设施、算力卡、服务器等核心硬件设备，运维材料耗材以及电力资源等关键要素。公司已与诸多供应商建立起稳固的合作关系，能够及时满足日常运维的各类采购需求。在电力资源采购上，公司积极与售电公司签订电力交易合同，深度参与国家电力交易，以此保障电力供应的稳定性与价格的合理性，为算力中心的持续运行提供坚实的能源基础。设备类采购方面，公司主要向国内知名液冷系统集成商和设备供应商进行集中采购，在保证系统稳定性、设备质量、服务的同时，有效降低采购成本，提升公司在采购环节的经济效益与综合竞争力。

（2）服务模式

公司定位为服务型企业，依托碳和液冷数据中心及其核心技术，开展多样化租赁服务，涵盖服务器托管、算力服务、带宽以及网络传输等业务。在算力服务领域，公司以高效推理算力资源为核心竞争力，通过异构 GPU 算力池整合进口和国产化算力，为人工智能推理领域客户提供稳定可靠的算力资源支持。

公司拥有一支专业的服务团队，为客户提供全流程技术支持及服务，包括液冷系统基础设施运维、液冷系统改造、服务器上下架、服务开通及线路测试、7x24 小时液冷基础设施及服务器运行保障、网络故障处理、配件或整机更换、现场技术支持、技术培训等。

（3）盈利模式

公司通过为客户提供算力资源租赁服务，按照租赁算力规模和时长向用户收取费用，满足下游客户短期或长期的高性能计算需求。公司也提供 IDC 租赁业务，通过将数据中心的机柜、带宽、电力及相关服务出租给企业或用户，并按照租赁空间、能耗及服务类型收取费用。

（五）主要产品及工艺流程

1、ACR 工艺流程



2、ACM 工艺流程



(六) 报告期业绩驱动因素

1、**内部管理优化提升经营效率。**面对主营业务市场竞争加剧、部分项目转固带来折旧及运营成本上升等压力，公司通过关键环节把控及协同优化，坚持推进降本增效与产品结构调整。一方面通过拓展供应商体系、优化生产工艺、加大高性价比产品研发力度，有效管控生产成本；另一方面积极开拓市场、强化产品竞争力，推动主营产品销量与收入规模持续提升。

2、**新建项目充分释放产能带动收入增长。**公司“年产 20 万吨 ACM 装置和 20 万吨橡胶胶片项目”“年产 20 万吨烧碱技术改造项目”及“年产 33 万吨高分子新材料项目（一期 4.5 万吨/年）”为首个完整达产年，带动收入规模扩大，支撑公司营业收入同比上涨 6.35%，创历史新高。

3、**核心产品盈利能力改善。**公司核心 ACM 产品降本增效成果突出，叠加产能规模释放，毛利率较上年同期显著提升，成为盈利修复的重要支撑。ACR 系列产品销量总体保持稳定，但受原材料价格同比上涨、市场竞争加剧因素影响，毛利率较上年同期仅增长了 1.09%。

4、**会计调整因素对利润形成短期扰动。**2025 年 12 月，子公司取得高新技术企业资格，适用所得税税率发生变动。根据企业会计准则相关规定，公司对历年递延所得税费用进行追溯调整，合计影响金额约 3100 万元。此外，报告期内计提的相关资产减值亦对公司利润形成一定影响。若剔除上述递延所得税会计调整及资产减值因素，公司 2025 年度经营层面整体表现明显恢复，基本面稳步向好。

3、主要会计数据和财务指标

(1) 近三年主要会计数据和财务指标

公司是否需追溯调整或重述以前年度会计数据

是 否

元

	2025 年末	2024 年末	本年末比上年末增减	2023 年末
总资产	5,042,902,224.22	5,175,069,491.29	-2.55%	3,941,543,089.22
归属于上市公司股东的净资产	2,390,698,356.18	2,446,368,708.26	-2.28%	2,579,300,746.36
	2025 年	2024 年	本年比上年增减	2023 年
营业收入	3,741,849,463.53	3,518,393,513.02	6.35%	2,537,774,754.22
归属于上市公司股东的净利润	-29,707,578.34	-68,161,215.83	56.42%	84,632,655.30
归属于上市公司股东的扣除非经常性损益的净利润	-38,155,856.48	-70,267,436.61	45.70%	81,014,278.51
经营活动产生的现金流量净额	131,124,162.93	-212,382,994.65	161.74%	-15,683,054.29
基本每股收益（元/股）	-0.06	-0.15	60.00%	0.18
稀释每股收益（元/股）	-0.06	-0.15	60.00%	0.18
加权平均净资产收益率	-1.23%	-2.69%	50.56%	3.30%

(2) 分季度主要会计数据

单位：元

	第一季度	第二季度	第三季度	第四季度
营业收入	931,593,350.81	1,025,476,887.07	869,778,234.94	915,000,990.71
归属于上市公司股东的净利润	-8,634,199.21	9,790,269.97	2,860,117.13	-33,723,766.23
归属于上市公司股东的扣除非经常性损益的净利润	-11,026,995.10	10,903,348.12	722,679.90	-38,754,889.40
经营活动产生的现金流量净额	14,078,377.49	-2,926,814.80	53,766,934.05	66,205,666.19

上述财务指标或其加总数是否与公司已披露季度报告、半年度报告相关财务指标存在重大差异

是 否

4、股本及股东情况

(1) 普通股股东和表决权恢复的优先股股东数量及前 10 名股东持股情况表

单位：股

报告期末普通股股东总数	17,385	年度报告披露日前一个月末普通股股东总数	17,306	报告期末表决权恢复的优先股股东总数	0	年度报告披露日前一个月末表决权恢复的优先股股东总数	0	持有特别表决权股份的股东总数（如有）	0
前 10 名股东持股情况（不含通过转融通出借股份）									
股东名称	股东性质	持股比例	持股数量	持有有限售条件的股份数量	质押、标记或冻结情况				
					股份状态	数量			
济南鲁民投金湖产业投资合伙企业（有限合伙）	境内非国有法人	13.35%	62,067,859.00	0.00	质押	21,358,823.00			
赵东日	境内自然人	13.19%	61,338,778.00	0.00	不适用	0.00			
鲁民投资基金管理有限公司—鲁民投点金一号私募证券投资基金	其他	9.22%	42,869,951.00	0.00	不适用	0.00			
山东民营联合投资控股股份有限公司	境内非国有法人	5.01%	23,306,259.00	0.00	质押	23,306,259.00			
北京益安资本管理有限公司—益安富家 12 号私募证券投资基金	其他	1.30%	6,037,002.00	0.00	不适用	0.00			
刘明磊	境内自然人	0.94%	4,375,467.00	0.00	不适用	0.00			
刘鹏	境外自然人	0.65%	3,031,200.00	0.00	不适用	0.00			
阮章福	境内自然人	0.58%	2,686,200.00	0.00	不适用	0.00			
钱卫国	境内自然人	0.57%	2,638,800.00	0.00	不适用	0.00			
李超	境内自然人	0.53%	2,466,992.00	0.00	不适用	0.00			
上述股东关联关系或一致行动的说明	1、济南鲁民投金湖产业投资合伙企业（有限合伙）与鲁民投资基金管理有限公司、山东民营联合投资控股股份有限公司互为一致行动人； 2、其他股东之间，未知是否存在关联关系，也未知是否属于一致行动人。								

持股 5%以上股东、前 10 名股东及前 10 名无限售流通股股东参与转融通业务出借股份情况

适用 不适用

前 10 名股东及前 10 名无限售流通股股东因转融通出借/归还原因导致较上期发生变化

适用 不适用

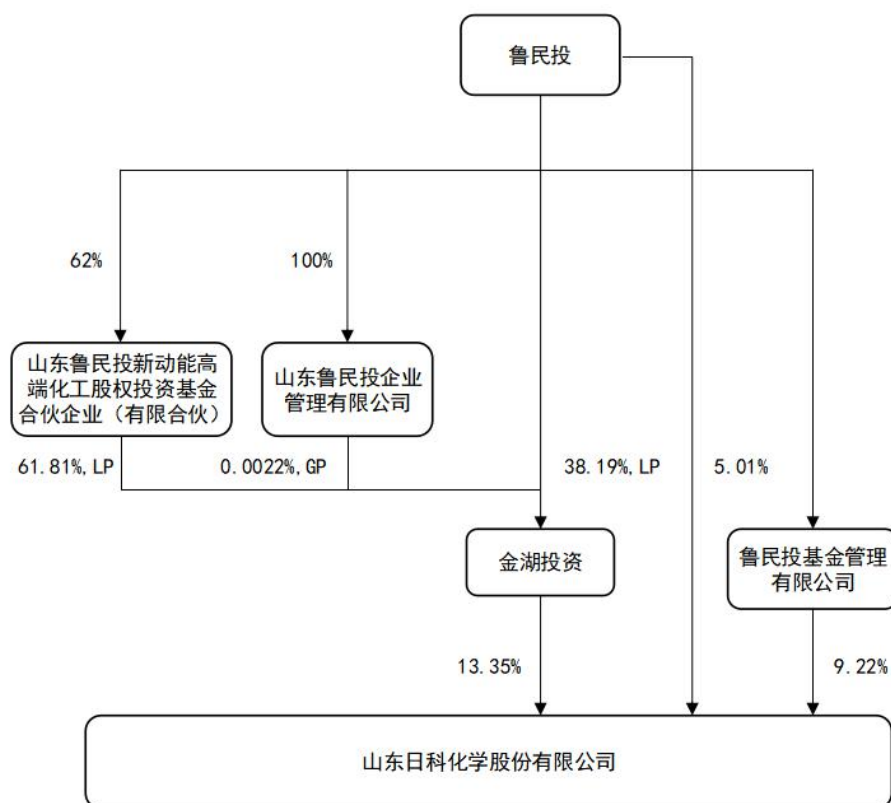
公司是否具有表决权差异安排

适用 不适用

(2) 公司优先股股东总数及前 10 名优先股股东持股情况表

公司报告期无优先股股东持股情况。

(3) 以方框图形式披露公司与实际控制人之间的产权及控制关系



5、在年度报告批准报出日存续的债券情况

适用 不适用

三、重要事项

适用 不适用