

证券代码：300358

证券简称：楚天科技

楚天科技股份有限公司 投资者关系活动记录表

编号：2026-003

调研活动类别	<input type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input checked="" type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他_____
参与单位名称 及人员姓名	通过线上参与楚天科技 2025 年度网上业绩说明会的投资者
时 间	2026 年 4 月 28 日 15:00-17:00
地 点	价值在线 (https://www.ir-online.cn/) 网络互动
上市公司接待 人员姓名	董事长兼总裁：唐岳 联席总裁兼财务总监：肖云红 董事会秘书：黄玉婷 独立董事：张早平
交流内容	<p>本次业绩说明会采用网络远程的方式举行，业绩说明会问答环节主要内容如下：</p> <p>问题一：之前唐岳董事长表达了楚天要成为国际头部厂商的想法，未来 1-3 年，国外收入这一块的体量预估能达到呢？</p> <p>回复：您好！近年来，公司国际化步伐加速，通过技术、产品品质、服务等举措，楚天科技在国际市场的份额逐步提升。随着全球化布局的进一步完善，海外收入有望在未来数年持续提升，实现国际收入超过国内收入的动态平衡。谢谢！</p> <p>问题二：2024-2025 连续两年，公司员工数量下滑明显，请问主要原因是什么？</p> <p>回复：您好！2024 年下半年以来，公司根据行业及市场实际情况，进行了经营策略调整，对部分岗位进行了人员结构优化。同时，近两年公司通过数字化平台赋能提升了人效比，进一步强化了精细化管理水平。感谢您对公司的关注！</p>

交流内容

问题三：公司一季度业绩与毛利率显著改善，经营向好，但近期股价大幅波动调整。请问公司经营是否一切正常，有无未披露风险？管理层如何看待当前股价与基本面的背离，是否有维稳市值、提振市场信心的相关举措？

回复：您好！公司 2026 年一季度报告，营业收入为 11.09 亿元，同比增长 2.4%；归属于母公司所有者的净利润为 6780.79 万元，同比实现扭亏为盈。公司经营情况正常，一直严格遵循信息披露准则，及时向市场传递经营动态。当前股价波动受多重因素影响，建议投资者理性看待市场短期波动，关注企业长期价值。感谢您对公司的关注与建议。

问题四：公司盈利水平大幅修复，请问高毛利盈利模式能否持续？后续有哪些订单、产品、降本及赛道拓展规划，来持续扩大盈利、提升公司长期价值？

回复：您好！公司盈利水平的大幅修复得益于多方面的战略举措：1、订单质量与产品结构优化。2025 年国际业务收入同比增长 16.21%，美洲、亚洲等重点区域增速显著。公司将持续深耕国际市场，通过“完美交付”提升复购率，扩大高毛利订单占比。通过聚焦生物工程、医美（如少女针高粘系统）、多肽等高附加值领域，国内订单毛利率已逐步回归 30%水平，未来将强化技术壁垒以维持价格优势。2、降本增效深化。研发与供应链协同。2025 年研发费用下降，但创新产出不减，通过 PLM、MES 等数字化平台实现设计模块化与物料集约化，降低研发成本；供应链端核心零部件自制率提升（如绞龙、灌针单元化生产），采购成本优化显著。智能制造升级：激光焊接、自动线投产推动制造效率提升，2025 年存货周转加速，经营性现金流同比增长 536.68%，成本管控成效将持续释放。3、新兴赛道布局。技术突破填补空白：预充式注射笔设备、兰瑞肽缓释制剂系统等打破国外垄断，血液制品装备实现国产替代，这些高毛利产品将成为新增长点。AI 与数字化赋能：机器人真空检漏机、AI 灯检机等智能化设备提升附加值，公司正从装备制造向“AI 驱动的数字解决方案商”转型，增强长期竞争力。4、财务结构优化。2025 年完成 10 亿元可转债转股，负债率降低，财务费用减少，为盈利持续增长

<p>交流内容</p>	<p>奠定基础。</p> <p>综上，公司通过“技术引领+全球化+精益运营”三维策略，维持毛利率的可持续性，感谢您对公司的关注！</p> <p>问题五：请问目前中东局势对楚天的影响有哪些？</p> <p>回复：您好！2026年开年以来，公司国际业务正在按计划和目标规划积极有序进行，国际业务系全球化布局，单一地区业务占比对公司整体业绩影响较小。目前中东地区局势暂未对公司海外订单交付造成重大不利影响，中东地区国际业务拓展仍保持稳定。公司将持续关注相关局势进展，严格遵循信息披露准则，及时向市场传递最新动态。感谢您对公司的关注。</p> <p>问题六：请问楚天微球 25 年经营具体情况介绍下</p> <p>回复：您好！截至 2025 年 12 月 31 日楚天微球总资产 69,470,739.23 元，净资产 24,511,665.35 元，2025 年营业收入 16,779,347.95 元，净利润 374,876.00 元。谢谢！</p> <p>问题七：请问前几天投资者交流会提到的今年公司将重点推进 romaco 的销售体系改革，具体有哪些措施和目标</p> <p>回复：您好！未来将进一步推进本地化策略，让销售更贴近客户。同时，加强 Romaco 与楚天的协同，发挥“1+1>2”的效应。梳理内部流程，提升市场和客户需求的响应及时度。谢谢！</p> <p>问题八：一季度毛利率提升至 37.55%，海外高毛利业务占比提升明显，但国内收入仍偏弱。请问：1）2026 年全年订单能见度如何？海外高毛利订单是否可持续、占比是否继续提升？2）目前负债率接近 57%，公司后续资本开支、扩产及并购计划是否激进？现金流能否支撑扩张？</p> <p>回复：您好！1、2026 年开年以来新增订单整体情况较好，2026 年海外订单综合毛利率以及占比将维持稳定提升。2、公司一季度末资产负债率 57%，其中合同负债（客户预收款）占资产总额 23%，资产负债率保持在一个健康水平。谢谢！</p> <p>问题九：结合行业周期与下游医药、生物产业链需求变化，请问公司未来 1-3 年持续稳定改善盈利能力的核心举措有哪些？针对毛利率提升、降本增效、费用管控，是否有明确落地目标与执行方案？</p>
-------------	---

<p>交流内容</p>	<p>回复：您好！1、公司将持续秉承“外抓全球化、内抓精益管理”的经营策略，继续加大公司产品在全球推广力度，提升国际业务收入占公司收入的比重；2、公司通过体系结构升级、数字化平台赋能及资源配置效率提升，提升人效比，严控成本费用；3、公司将持续实施精细化管理，研发端优化产品方案，供应链优化采购成本，制造端提升生产效率，持续提质降本增效，提升订单质量。谢谢！</p> <p>问题十：为摆脱业绩波动、提升盈利韧性，公司是否会进一步优化业务结构？在高端生物装备、海外市场拓展、新赛道研发落地等方面，有哪些重点布局，能否成为公司中长期的核心业绩增量？</p> <p>回复：您好！公司始终以高质量发展为经营主线，通过“外抓全球化、内抓精益管理”策略持续优化业务结构。在海外市场拓展方面，公司聚焦东南亚、中东非、欧洲、美洲、印度新澳五大区域，依托整体解决方案能力和渠道优势，2025年海外业务已进入快速增长通道，东南亚、中东非等地区已成为国际的重要市场，国际订单占比显著提升。高端装备领域，公司当前重点深耕生物医药与生命科学产业链，通过研发端优化产品方案提升订单质量。新赛道布局上，公司将围绕“技术同心圆和客户同心圆”开展，血液制品系统、化学合成法格鲁肽系统、合成生物学系统、医美高粘系统、高性能AI灯检检漏一体机、预充式注射笔全自动高速生产设备、透皮制剂生产设备等一批重点新产品、新技术顺利上市。未来公司将通过国际化战略深化和产品差异化竞争，持续培育业绩增长点。感谢您对公司的关注。</p> <p>问题十一：过往经营中存在现金流波动、回款周期较长等问题，请问后续公司将通过哪些方式优化回款管理、严控坏账、改善经营性现金流？同时产能规划、产能利用率提升计划如何落地，助力长期利润释放？</p> <p>回复：您好！1、在合同签署开始，对客户的资信状态进行把控，基于客户财务状况以及历史合作信用情况，把控订单结算政策；2、我司已专门成立收款小组，联合售后调试部门，同时出具老款回收激励政策，加强到期款回款催收力度。3、我司基于整体市场需求变化、公司发展战略以及公司现阶段实际经营情况，合理布局产能投产进</p>
-------------	--

交流内容	<p>程，确保产能得到充分利用。谢谢！</p> <p>问题十二：公司 2025 年年报营收同比有所下滑，国内业务收入降幅明显，请问营收下滑的核心原因是什么？是下游需求、项目交付节奏还是公司订单结构调整导致？</p> <p>回复：您好！主要系 2024 年下半年以来，公司加强了合同订单质量管控。提升订单质量的同时权衡市场占有率，放弃了部分低毛利订单，优化了订单结构。谢谢！</p> <p>问题十三：请问您如何看待行业未来的发展前景？</p> <p>回复：您好！制药装备行业未来发展前景广阔，主要体现在以下几个方面：1、政策与产业协同驱动行业升级，全球制药装备市场呈现稳步增长态势，国家政策大力支持高端制药装备发展，“国产替代”成为主流趋势，尤其在进口设备价格高且供应链不稳定的背景下。医药行业转型升级带动设备需求增长，创新药、生物药及个性化制剂的兴起对生产设备的灵活性和合规性提出更高要求。2、智能化、数字化生产成为核心方向，智能制药工厂建设加速推进，MES 系统、SCADA 系统等逐渐普及。数据可追溯性成为 GMP 合规的核心要素，设备远程监控与预测性维护相结合，推动行业向智能化、数字化迈进。国家药监局发布的《药品生产质量管理规范》修订稿进一步强化了风险管控和自动化操作要求。3、个性化、小批量、多品种适配需求上升，以肿瘤药、罕见病药为代表的“多样小批量”趋势促使设备向模块化、柔性化转变。快速切换、多功能一体机型成为研发与生产热点，新型给药方式和包材形式也催生了新的设备需求。4、出口拓展与国际化发展加快，中国制药装备品质持续提升，已具备与国际顶尖企业竞争的的实力。欧美医药企业降本压力和发展中国家本土化制造需求，为中国企业拓展海外市场提供了机遇。“一带一路”沿线国家对中端装备需求旺盛，国际认证（如 FDA、CE）成为出口重要通行证。公司作为行业领军企业之一，将持续聚焦技术研发、国际化布局和智能化升级，巩固高端市场优势，把握行业增长机遇。感谢您对公司的关注。</p> <p>问题十四：公司在整个行业中处于什么地位？公司哪些业务处于领先地位？能介绍一下吗？</p>
------	--

<p>交流内容</p>	<p>回复：您好！楚天科技是中国制药装备行业的领军企业之一，也是全球制药装备行业的主要企业之一。公司自成立以来，始终专注于为制药企业提供专业化、个性化、智能化的制药装备整体解决方案，致力于推动医药工业 4.0 的发展。公司在无菌分装和检测后包系统、生物工程等多个产品模块中处于领先地位，尤其在高端疫苗企业的应用中成功打开了进口替代市场，品牌效应和市场份额逐年提升。此外，公司在多肽、医美、血液制品等细分领域也取得了显著成效，并在核药、透皮贴剂、植入剂等特殊制药方面持续发力。公司通过“一纵一横一平台”和“技术同心圆及客户同心圆”的战略布局，不断丰富产品链条，从单一的洗烘灌封联动线业务发展为涵盖十多个产品模块的多元化产业结构。在国际市场上，公司逐步打入高端制药装备市场，持续深耕中东非、独联体及亚洲等重点区域，海外收入占比迅速攀升，全球化运营水平显著提升。近年来公司还通过自主研发和并购不断提升产品质量和技术水平，进一步巩固了在全球制药装备领域的市场地位。感谢您对公司的关注。</p> <p>问题十五：人民币升值压力下，公司有个措施应对汇兑损失，一季度汇兑损失有多少</p> <p>回复：您好！国内出口一季度汇兑损失约为 300 万左右，ROMACO 的汇兑收益是 200 万左右，合并影响金额为 100 万左右。谢谢！</p> <p>问题十六：公司目前在研发的重点方向有哪些？预计未来 1-2 年有哪些新产品能够落地上市？</p> <p>回复：您好！公司目前研发方向围绕新药品、新包装形式、新给药方式、AI 智能化进行，相关新产品研发属于公司机密，暂不在披露范围，后续产品推出将进行合规宣传。谢谢！</p> <p>问题十七：独董您好，公司近年降收增利、侧重高毛利订单，请问该战略长期是否合理，会不会限制公司营收规模与长期发展空间？</p> <p>回复：您好！公司目前策略符合公司当前竞争形式和战略。首先，通过“外抓全球化、内抓精益管理”的双轮驱动，既保障了利润质量又打开了海外市场空间；其次，研发费用聚焦高效投入，供应链和生产端的优化持续释放效益；最后，经营性现金流同比增长验证了战略的健康性。未来公司将在保持合理毛利率水平的基础上，通</p>
-------------	--

<p>交流内容</p>	<p>过高技术含量产品升级和新兴市场开拓来平衡规模与效益。谢谢！</p> <p>问题十八：财务总监您好，一季度利润大幅提升，但营收增长偏弱，利润与营收增速严重背离，请问主要财务原因是什么？二季度收入确认节奏是否会加快？</p> <p>回复：您好！公司净利润大幅增长，主要原因系一方面持续加大国际市场拓展力度，国际销售业务已在公司整体业务中得到稳步提升；另一方面，公司实施精细化管理，研发端优化产品方案，供应链优化采购成本，制造端提升生产效率，持续提质降本增效，公司订单质量得到提升。二季度业绩相关情况，请届时详见公司 2026 年半年度报告。谢谢！</p> <p>问题十九：公司管理层是否看好公司今年发展情况？针对股价不理性情况会采取增持回购等措施吗？</p> <p>回复：您好！公司管理层坚定看好公司发展，关于股价维护措施，公司将根据市场情况和相关规定，审慎考虑，如有相关计划将及时履行信息披露义务。感谢您对公司的关注。</p> <p>问题二十：公司经营刚刚稳定，请公司慎重出台在股市增发，可转债等融资措施，保护中小投资者利益。</p> <p>回复：您好！感谢您的意见和建议，谢谢！</p>
<p>附件清单 (如有)</p>	<p>无</p>
<p>日期</p>	<p>2026 年 4 月 28 日</p>