

域，产品品类主要分为信号类的磁性元器件和功率类的磁性元器件两个主要的板块。其中信号类磁性元器件是美信科技成立以来一直延续到现在最核心的主业，2025年该业务实现营收增长9.26%，也是公司目前整个业绩的压舱石；占公司整体营收的75%。

公司在2017年，设立了汽车电子事业部，开始横向往功率类磁性器件扩充。在汽车电子事业部设立之初，便精准锚定技术门槛高、品质管控严的新能源车载领域作为功率类磁性元器件的核心应用起点，逐步构建起从车载配套到工业级应用的全场景布局。目前，产品已从新能源汽车领域广泛辐射至兆瓦闪充充电桩、AI 服务器电源、数据中心电源、工业电源、数字货币算力电源等核心应用领域。虽在2025年营收未达预期，但经过前期积累和沉淀，已在重要客户、重要项目上有所突破，2026年Q1季度该品类的营收占比从23%提升至近50%，该业务虽短期面临阶段性经营压力，但伴随全球绿色低碳转型与产业数字化进程的深度推进，公司功率类磁性元器件的应用边界持续拓宽，产能逐步爬坡释放，正向储能系统、智慧电网、固态变压器（SST）等高增长领域进一步延伸。

3、公司如何展望后续利润修复节奏？

【回复】公司整体坚守“信号类筑基、功率类突围”的产品战略，在稳固传统基本盘的同时，持续深耕高景气成长赛道。

2026年公司将聚焦产能释放、效率提升、精细化运营三大主线，推动总部园区产能满负荷、高质量投产运转，稳步推动整体盈利逐季修复、持续改善。

在存量的信号类磁件业务上，公司持续加码自动化升级与工艺精进，以差异化竞争思路，依托高性价比片式绕线电感为客户提供主动降本方案，带动全品类市场份额稳步提升；同时加速行业国产替代进程，持续提升 2.5G/5G、万兆网络变压器渗透率，并大力拓展 BMS 变压器、CAN-Bus 车规电感等车规新品落地放量，夯实盈利基本盘。

功率类磁件作为公司第二战略增长曲线，已顺利切入主流新能源车企、AI 服务器、储能等高景气供应链，目前业务已进入逐步放量阶段。2026 年功率板块将围绕产能释放、盈利优化

	<p>、高端突破稳步推进经营，逐步消化前期经营压力，成为公司后续利润修复的核心增长引擎。</p> <p>4、公司配套做 AI 服务器的优势在哪里？</p> <p>【回复】我们布局算力电源磁件赛道起步比较早，从2018年起就深度配合供应数字货币算力电源上的全套磁件，该领域磁件的研发、工艺与量产上积累了一定经验，具备天然先发优势。伴随近年 AI 服务器市场快速爆发，我们提前切入客户预研环节，已深度配合台达、麦格米特、长城等头部电源厂商同步开发 AI 服务器电源磁件，绑定核心客户资源。</p> <p>同时，公司提前布局海外产能，泰国工厂已建成落地，可以满足海外客户就地配套、供应链本地化交付需求，既能匹配客户全球供应链布局，也能规避地缘贸易风险突出。</p> <p>5、公司今明两年的资本开支的投入方向大概是怎么样的？</p> <p>【回复】公司将持续围绕生产产线自动化升级、智能制造设备迭代扩容展开，通过加大自动化装备投入，提升生产效率、优化良率、降低人工制造成本。</p>
附件清单（如有）	无
日期	2026年 4月 29 日