



证券代码：300439

证券简称：美康生物

美康生物科技股份有限公司 投资者关系活动记录表

编号：2026-01

投资者关系活动类别	<input type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input checked="" type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他（请文字说明其他活动内容）
参与单位名称及人员姓名	线上参与公司 2025 年度网上业绩说明会的投资者
时间	2026 年 4 月 30 日 (周三) 下午 15:00~17:00
地点	公司通过全景网“投资者关系互动平台”(https://ir.p5w.net)采用网络远程的方式召开业绩说明会
上市公司接待人员姓名	1、董事长邹炳德 2、总经理邹继华 3、董事会秘书、财务总监熊慧萍 4、独立董事徐玲 5、保荐代表人张晓红
投资者关系活动主要内容介绍	<p style="text-align: center;">公司主要就 2025 年度及 2026 年第一季度的经营业绩情况及发展战略等方面进行交流并做了相关介绍，主要情况如下：</p> <p style="text-align: center;">（一）开场致辞</p> <p>各位股东、投资者朋友们，下午好！今天非常高兴能够通过网络，与各位就美康生物 2025 年年度经营情况进行交流。</p> <p>2025 年公司和行业均面临较大的经营压力。一方面是集采政策落地后的产品价格调整，另一方面是检验拆套餐带来的终端检测量下降，双重因素影响导致公司收入承压。2025 年度公司实现营业总收入 15.39 亿元，同比下降 11.67%。其中，自产产品</p>



收入 7.35 亿元，同比下降 12.23%；代理产品收入 4.79 亿元，同比增长 7.15%。代理业务收入占比短期提升，主要系公司积极应对市场变化，抢占关键终端渠道，开发新客户为后续自产业务导入奠定基础。基于高毛利自产产品收入下降，低毛利代理业务占比短期提升，叠加生命健康产业园项目于 2024 年 12 月转固定资产，导致 2025 年折旧、摊销费用同比增加。公司实现归属于上市公司股东的净利润为 6,320.15 万元，同比下降 75.50%；实现归属于上市公司股东的扣除非经常性损益的净利润为 1,545.69 万元，同比下降 92.99%。截至 2025 年 12 月 31 日，公司总资产达到 36.54 亿元，同比下降 1.39%；归属于上市公司股东的净资产达到 29.54 亿元，同比增长 0.49%。

2026 年一季度，公司实现营业总收入 3.76 亿元，同比增长 0.53%；实现归属于上市公司股东的净利润 3,376.64 万元，同比增长 11.08%；实现归属于上市公司股东的扣除非经常性损益的净利润为 2,314.52 万元，同比增长 12.09%。

2026 年，公司将稳固生化基本盘，围绕化学发光、海外业务开辟第二增长曲线，夯实产品质量和成本优势，推动仪器及实验室信息化产品向智慧化转型。同时，提升体外诊断服务的运营能力，推动质谱项目、VAP/VLP 精准血脂检测项目的独立运营。诊断产品与诊断服务两大业务相互促进、协同发展，加快实现公司“生化诊断龙头带动发光、质谱领先企业、VAP 国内首创特检服务”的战略定位。

（二）问答环节

1、请问公司对未来发展的战略规划是怎样的？

答：尊敬的投资者您好！集采、DRG/DIP 支付改革将是国内市场的长期趋势，同时创新医疗器械审批机制也在不断优化，为具备核心技术、成本优势和全场景服务能力的头部企业创造了



历史性机遇。“体外诊断产品+诊断服务协同发展”是基于公司产业链布局的特色发展战略，以诊断服务为纽带，将临床场景、数据及需求反哺诊断产品的迭代创新，通过“精准化、自动化、智能化”的诊断仪器与以临床需求为中心的试剂解决方案，提升公司在 IVD 行业的地位和综合竞争力。

公司将继续提升体外诊断试剂、仪器、原料的创新能力及诊断服务技术水平，夯实产品质量和成本优势，推动仪器及实验室信息化产品向智慧化转型；同时，提升体外诊断服务的运营能力，推动质谱项目、VAP/VLP 精准血脂检测项目的独立运营。诊断产品与诊断服务两大业务相互促进、协同发展，加快实现公司“生化诊断龙头带动发光、质谱领先企业、VAP 国内首创特检服务”的战略定位。2026 年重要举措请参加公司《2025 年年度报告》。感谢您的关注。

2、公司在 AI 辅助诊断、数字化实验室等创新业务领域的投入金额和团队建设情况如何？2025 年相关业务是否已产生营收贡献？

答：尊敬的投资者，您好！2025 年公司研发总投入为 1.27 亿元，研发人员总计 343 人。公司一直致力于推动诊断产品及实验室信息化产品向“精准化、自动化、智能化”转型。公司已在仪器的调度算法、图像识别领域取得一定成果，并推出了智慧化实验室管理系统。上述相关产品有利于带动公司诊断产品入院，对公司收入产生积极影响。公司将继续加强与高校、科研机构的合作，引进人才，在智能检验流水线（TLA）与智慧化实验室系统等方向推出新产品，以满足市场对体外诊断产品的不同需求。感谢您的关注。

3、在生物医药产业扶持政策背景下，公司 2025 年是否获得政府补助、税收优惠等政策支持？相关支持对公司净利润的贡献程度如何？

答：尊敬的投资者，您好！2025 年，公司计入当期损益的



政府补助为 3,563.34 万元。公司获得的税收优惠主要包括：公司及子公司宁波美康盛德生物科技有限公司、宁波美康盛德医学检验所有限公司为高新技术企业，2025 年度实际执行的企业所得税税率为 15%；子公司宁波美康盛德生物科技有限公司具有享受软件产品增值税优惠政策资格，销售自行开发生产的软件产品时对增值税实际税负超过 3% 的部分即征即退。感谢您的关注。

4、公司 2025 年应收账款规模和周转天数同比变化情况如何？针对应收账款管理，公司在年报中提到了哪些具体措施以降低坏账风险？

答：尊敬的投资者您好，感谢您的关注。公司 2025 年应收账款规模为 67,888.50 万元，较上年同比增长 4.23%；应收账款周转天数 155.57 天，较上年同比增长 12.38%。公司制定了《应收账款管理制度》，采取针对不同客户实施差异化的账期和信用额度，销售周例会对超期应收款进行提醒、月度跟进，季度对账并发函确认、款项催收、异常应收成立专项进行跟进，并将应收账款回款情况与销售人员提成挂钩，同时纳入财务、商务、销售等相关人员 KPI 考核等措施降低应收账款风险。感谢您的关注。

5、年报中披露的研发费用率同比变动情况如何？主要研发投入方向是否与行业未来发展趋势（如分子诊断、POCT）相符？

答：尊敬的投资者，您好！2025 年度，公司研发投入 12,719.68 万元，占营业收入的 8.26%。公司始终坚持自主研发与创新，以临床需求为导向，以提高技术含量、提升产品质量及性能为方向，在对现有产品线升级的同时，持续加大对质谱、精准血脂、分子诊断、关键核心原料、化学发光等核心领域的研发投入；同时借助人工智能（AI）算法、辅助研发工具提升研发效率降低研发风险。感谢您的关注。

6、在医保控费政策持续深化的背景下，公司核心产品的中标价格和市场份额是否出现变化，年报中披露的产品毛利率变动是否与此相关？



答：尊敬的投资者，您好！在医保控费政策持续深化的背景下，随着集采持续推进及检测项目套餐解绑，2025 年度，公司高毛利自产品收入较上年同期下降 12.23%；同时，公司为抢占关键终端渠道，开发新客户为后续自产业务导入奠定基础，使得低毛利代理业务收入较上年同期增长 7.15%。2025 年度，公司整体毛利率较上年同期下降 7.75%。

为有效应对毛利率下降风险，公司将从多维度发力、多措并举提升核心竞争力：一是持续加大研发创新投入，重点推进关键原材料自主研发，同时丰富产品种类和优化成本结构，提升附加值的产品和服务占比；二是强化成本管控，优化生产、供应链及运营管理流程，提升运营效率，降低单位运营成本；三是深耕客户服务，从学科建设、人才培养、学术科研、运营管理等多个维度，为客户提供全方位、高附加值的产品与配套服务，增强客户粘性与品牌竞争力，通过综合实力的提升，确保公司盈利能力持续稳定增长。感谢您的关注。

7、年报中提到的海外市场拓展战略具体落地情况如何，2025 年海外营收占比同比变化多少？主要增长来自哪些区域市场？

答：尊敬的投资者，您好！公司初步形成以东南亚、中东等区域为重点，辐射周边区域的经营模式。2025 年公司实现海外收入 3,477.89 万元，同比增长 130.13%，主要来自俄罗斯、土耳其、越南等地。公司将聚焦中东、东南亚、南美等战略市场，布局适配当地市场的产品，继续加快推进国际市场注册及认证，加速海外业务拓展和品牌建设，逐步提升海外装机量与海外收入占比。感谢您的关注。

8、质谱检测业务目前的收入规模是多少？在公司总营收中的占比如何？质谱仪器的国产化率目前是多少？

答：2025 年度，公司质谱整体业务收入为 4,026 万元,(其中检测服务收入为 1,210 万元，产品销售收入为 2,816 万元)，质谱业务处于稳步推进中，在总营收中占比较低。目前市场上高端



液相色谱串联质谱仪器仍以进口设备为主。

截至 2025 年 12 月 31 日，公司已累计取得 6 项仪器及配套耗材二类注册证，覆盖液相色谱串联质谱、电感耦合等离子质谱、核酸质谱三大平台；累计取得 31 个试剂及质控品二类注册证，囊括维生素、药物浓度、类固醇激素、儿茶酚胺、微量元素等多个临床应用领域。报告期内，公司推出了伏立康唑、卡马西平、丙戊酸、苯妥英、甲氨蝶呤、茶碱及微量元素检测试剂盒及配套质控品，全年共获得 14 项二类注册证，取证数量为历年之最，极大拓宽了液相色谱串联质谱、电感耦合等离子质谱两大检测平台的应用范围。感谢您的关注。

9、公司与北京大学第一医院的合作主要攻克哪些难题，公司有何技术优势？对公司未来发展有何影响？

答：公司携手北京大学第一医院参与国家科技重大专项 2030 科技创新“四大慢病”防治研究国家科技重大专项——《基于大型自然人群队列的脂蛋白图谱及干预新靶点研究》，并与北京大学第一医院成立“心血管代谢精准诊疗协同创新联合实验室”。公司将基于 VAP 血脂亚组分检测技术助力血脂领域心脑血管残余风险的研究。公司的 VAP 血脂亚组分检测技术采用垂直梯度离心技术（vertical auto profile, VAP），用于人血清或血浆中脂蛋白主要组分、脂蛋白亚组份的体外定量测定，以及低密度脂蛋白类型的分型，可评估动脉粥样硬化性心血管疾病剩余风险，有助于心脑血管疾病的早发现、早干预。公司已在国内取得了相关试剂、仪器的医疗器械二类注册证，相关检测技术纳入 2022 年版《中国临床血脂检测指南》《中国血脂管理指南（2023 年）》、2025 年《VAP 技术检测血脂与脂蛋白亚组分及其临床应用中国专家共识》，并取得北京、上海、广东、河北、江西、山东、湖南 7 省物价。公司将继续提升精准血脂产品的市场认可度，加快物价申报工作及产品在临床中的应用，为公司提供新的业绩增长点。感谢您的关注。



10、2025 年国内体外诊断行业集采范围进一步扩大，公司有多少款产品纳入新一批集采？对公司短期和长期业绩的影响是如何评估的？

答：尊敬的投资者您好！集采主要影响公司生化、发光两大细分领域，目前集采对价格的影响已在报表端体现。2026 年还未有新的集采政策推出。公司积极拥抱政策变化，已采取加强精细化管理、实施规模化生产、优化供应链等措施，并加快海外市场布局，通过质谱、精准血脂等精准诊断产品打造新的业绩增长点。感谢您的关注。

11、公司 2025 年推出的新产品线（如特定疾病检测试剂盒）市场反馈如何？相关产品的销售收入占比在年报中是否有具体体现？

答：尊敬的投资者，您好！2025 年，公司新推出了生化、发光、质谱、精准血脂检测等产品，进一步完善了公司的检测套餐。公司通过“生化+化学发光+质谱+精准血脂 VAP”多产品组合策略，打造智慧实验室整体解决方案。其中，心肌标志物 7 项符合门急诊刚需，将作为公司的特色产品加速拓展市场，提升公司的综合竞争力。感谢您的关注。

12、年报中提及的产能扩张项目（如新建生产基地）目前建设进度如何？预计何时能投产？投产后对公司核心产品产能提升幅度有多大？

答：尊敬的投资者，您好！“体外诊断产品研发及产业化项目”用于搭建分子诊断、质谱、VAP&VLP 血脂分型、POCT 等体外诊断产品的研发平台，实现质谱、VAP 血脂分型等体外诊断产品的产业化，巩固提升生化、POCT、化学发光等体外诊断产品的生产能力。截至 2025 年 12 月 31 日，该募投项目投入进度已达 65.40%。该募投项目的计划进度及预计收益公司将在定期的募集资金专项报告中按照相关法律法规及时履行披露义务。感谢您的关注。



	<p style="text-align: center;">(三) 结束语</p> <p>感谢大家的积极参与和对公司持续的关注。希望通过此次沟通，能进一步增进广大投资者对公司的认识 and 了解，并期待在今后的发展中，得到各位一如既往的支持和帮助。如您还有进一步的问题，会后欢迎各位投资者通过投资者关系电话、邮件、互动易平台等方式与我们做更深入的交流。在此，诚挚感谢各位的热情参与，感谢各位对公司的关注和支持！</p>
附件清单(如有)	无
日期	2026-04-30

特别说明：本次投资者交流活动未涉及应披露而未披露的重大信息