

进后续流程。公司暂不变更证券简称的考虑是为了延续公司多年来的企业文化内核，即：美万邦，达天下，既没有完全摒弃传统业务的坚守，亦能囊括未来战略发展之方向，用“美”的最高标准和境界来对待公司所有业务，“达”则兼济天下。感谢您一直以来对公司的关注与支持！

问：今年研发投入会侧重于哪些产线？

答：尊敬的投资者您好！公司紧密围绕石化新材料发展战略，持续强化技术攻关与产业化布局，着力推进热塑性弹性体产品及应用技术开发（包括环保生态革行业、环保型塑胶跑道材料等）、高性能丁苯橡胶关键技术研究及产业化应用、高性能液体橡胶合成及应用技术开发等相关项目。感谢您的关注与支持。

问：邓总您好，有3个关于奇瑞合资项目（安徽万邦达新材料）问题请教您。

1.报道提到5月15日投产，今天能否正式确认这个目标5月15日能否实现？首期4条生产线全部进入稳定量产的具体时间节点是什么时候？

2.目前的“订单交付量逐步稳定”具体体现在哪些奇瑞车型上？批量供货合同的签订进展如何？

3.是否与其他主流车企（比亚迪、吉利等）有接洽？若有，目前处于什么阶段？

谢谢邓总。

答：尊敬的投资者您好！

1、公司正在按照5月中旬的时间节点进行生产线的投产准备，预计经过1-2个月设备调试后将具备量产能力；

2、主要体现在奇瑞星途EX7；目前供货主要是依据双方已有的框架采购协议来进行；

3、公司与部分主流车企有一些接洽，目前还未有实质性进展，正在全力推进中。

感谢您的关注与支持！

问：请问出售京盛华，对2026年公司利润会产生什么影响，达到什么程度？

答：尊敬的投资者您好！公司出售京盛华是按净资产进行的股权处置，同时与交易方约定过渡期损益由购买方承担，因此出售京盛华股权预计对公司本年度利润不会产生重大影响。感谢您的关注！

问：未来公司是否会向化工行业的上下游发展？

答：尊敬的投资者您好！未来公司将秉持“化工引领、多业协同、高质量发展”战略导向，坚守“稳中有进、精耕细作、创新突破”发展思路，以化工新材料业务为核心增长极，重点突破TPE合成革新兴业务，协同推进环保业务提质增效，强化风险防控与合规经营，加快实现“规模扩张、效益提升、结构优化”发展目标，为公司向化工行业细分领域龙头企业跨越筑牢坚实根基。感谢您一直以来对公司的关注与支持！

问：海外发展有布局吗？

答：尊敬的投资者您好！公司部分产品曾出口海外，规模化海外业务布局暂未开展，未来将视业务发展情况进行适时推进。感谢您的关注！

问：2025年经营活动现金流净额为-1.2亿元，同比大幅降低，主要影响因素是什么？2026年一季度现金流仍为负，公司如何保障新项目的资金投入和日常运营的稳定性？

答：尊敬的投资者您好！2025年经营活动现金流净额为-1.2亿元，同比大幅降低，主要系本报告期揭阳碳四碳五项目试运营

采购资金增加所致。2026年一季度现金流虽然仍为负，但未来随着揭阳碳四碳五项目试运营进程逐步好转，销售回款将覆盖项目运营支出并略有盈余。除此之外，公司还储备了融资机构授信以保障公司日常运营。感谢您的关注！

问：公司如何预判 2026 年化工行业走势？

答：尊敬的投资者您好！公司化工新材料业务主要聚焦于碳五产业链的延伸，受国际市场行情影响明显，预期短期内裂解碳五市场仍呈现震荡运行的态势。公司将持续聚焦统筹协同、成本管控、市场拓展、项目落地四大关键任务，全力推动公司产业链的规模与效益双提升。感谢您的关注与支持。

问：公司拟更名为“新材料集团”，这是否意味着将彻底转向新材料赛道？请问未来传统环保业务和新材料业务的战略定位与资源分配将如何调整？

答：尊敬的投资者您好！公司未来战略发展将深耕于新材料赛道，但传统的存量环保业务尚有一定过渡期，公司将合理分配传统业务与新材料业务的资源配置以使业务协同价值达到最大化。感谢您的关注！

问：请问，贵公司 2026 年发展目标具体有什么？

答：尊敬的投资者您好！2026 年公司将全力推动碳五产业链的规模与效益双提升，紧盯广东揭阳后续项目建设关键节点，高效推进工程进度，实现项目建设与生产运营无缝衔接，全面释放产能、创造效益；继续深化弹性体、皮革新产品的系列化研发与产业化实践，打造“拳头产品”，加快形成效益贡献；同时强化资金计划与融资全流程管理，科学核定担保规模，统筹资金平衡，优化资金使用效率，降低资金占用成本，确保资金链安全稳健。感谢您的关注与支持。

问：宁总您好！1、贵司 SIS 弹性体、液体橡胶已送样下游龙

头验证,目前处于什么阶段? 预计2026年内能否获得首批批量订单? 2、贵司5月3日公告获得进出口货物收发货人注册登记资质,这是否意味着新材料产品(TPE皮革、SIS弹性体等)已开始对接海外客户? 是否有明确的海外订单预期? 3、贵司SIS弹性体、液体橡胶已送样下游龙头验证,目前处于什么阶段? 预计2026年内能否获得首批批量订单? 谢谢回答。

答:尊敬的投资者您好!公司SIS弹性体已完成对不同目标客户的送样验证并完成了部分订单;液体橡胶不同牌号的样品分别处于验证阶段,待后续验证后开启订单洽谈合作。公司部分三烯和树脂产品曾出口海外,其他新材料产品尚未开展海外布局,未来将视业务发展情况适时推进。感谢您的关注!

问:公司如何平衡新材料业务与传统业务之间的资源配置?

答:尊敬的投资者您好!财务上,传统环保业务聚焦回款与运营,充当“现金牛”;新材料业务作为“一号工程”,聚焦未来营收与利润增长点;产业链上,依托石化园区努力实现原料管道直供,降本增效;并将水处理提纯技术赋能新材料,避免闲置浪费;研发上,传统端以技改降本,新材料端则集中资源绑定使用端大客户来获得订单。感谢您的关注!

问:化工新材料行业受原油价格、下游需求影响较大,公司如何应对原材料价格波动和行业周期性风险? 是否有套期保值或成本锁定的应对措施?

答:尊敬的投资者您好!公司各个产品价格会根据原材料价格波动进行不同幅度的调整;公司原料在期货市场为非标产品,因此无法直接进行套期保值等衍生品操作,针对该原料单独开发期货产品不具备经济性。公司将持续密切跟踪宏观经济及行业政策变化,灵活优化业务布局与产能投放节奏,深化上下游企业的长期战略合作;同时依托技术优势深耕优质客户群体,挖掘刚性市场需求,严控成本费用,提升产能利用率与项目盈利水平,不

	<p>断增强整体业务经营韧性。感谢您的关注！</p> <p>问：李总您好！贵司 Q1 营收增量主要来自揭阳项目，那么 Q1 核心装置目前的真实产能利用率是多少？2026 年年中/年底的利用率目标指引是什么？对比券商预测 2026 年 2.3 亿利润的模型是否乐观？谢谢回复。</p> <p>答：尊敬的投资者您好！公司 Q1 核心装置产能利用率约 70%，未来将根据生产计划进行稳定生产以争取实现利润最大化。感谢您的关注！</p> <p>问：请问公司出售黑龙江京盛华股权，对公司本年度利润和区域业务布局的影响如何？</p> <p>答：尊敬的投资者您好！公司出售京盛华是按净资产进行的股权处置，同时与交易方约定过渡期损益由购买方承担，因此出售京盛华股权预计对公司本年度利润不会产生重大影响。公司在东北地区的危固废业务布局将集中在吉林地区，可进一步提升资产运营和集团管理效率。感谢您的关注！</p>
附件清单(如有)	无
日期	2026年5月7日