

股票代码：300110

股票简称：华仁药业

华仁药业股份有限公司投资者关系活动记录表

编号：2026-001

投资者关系活动类别	<input type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input checked="" type="checkbox"/> 其他（2026年青岛辖区上市公司投资者网上集体接待日暨2025年度业绩说明会）
参与单位名称及人员姓名	线上参与华仁药业2026年青岛辖区上市公司投资者网上集体接待日暨2025年度业绩说明会活动的投资者
时间	2026年5月8日（星期五）下午15:00-17:00
地点	“全景路演”网站（ http://rs.p5w.net ）
上市公司接待人员姓名	总裁：李健先生 独立董事：范英杰女士 财务总监：韩莉萍女士 董事会秘书：冯新光先生
投资者关系活动主要内容介绍	1、请问领导，公司目前智能化部署方面有哪些进展？ 您好，公司智能制造采用目前国际先进的硬件设备和制药软件系统。生产车间、生产设备的设计、制造均符合GMP要求，均经过专业调试及验证确认，结果符合规范及设计要求。公司大输液灭菌设备水浴式灭菌柜有自动温度记录仪，能对输液灭菌过程中的各个阶段实行有效的监控；全自动立体库整合了自动化码垛机器人接口软件技术、无线RF调度自动仓储技术、计算机自动仓储管理控制系统技术(WMS)、现场总线技术、激光传感技术等；产品销售后会有电子监管码系统全程追溯，使每袋产品的质量均具有可追溯性，真正实现了制造过程规

范化、车间管理集成化、设备运维数字化、质量控制精细化、成本分析实时化、制造过程可追溯化。感谢您的关注！

2、请问领导，公司产品结构优化具体是怎么做的？

您好，近年来医药行业竞争不断加剧，公司积极进行产品结构调整，主动收缩基础输液，聚焦治疗制剂、肾科产品等优势领域，优化营收结构、提升盈利质量，强化公司产品的整体市场竞争力与抗风险能力。2025 年度，公司基础输液产品销售收入占营收比重同比下降 23.32%，治疗制剂、腹膜透析液产品销售收入占营收比重同比分别增长 23.99%、32.21%。2025 年公司整体实现营业收入 13.21 亿元，整体实现药品销量 4.21 亿瓶(袋/支)，实现自产药品收入 11.94 亿元。治疗制剂、肾科腹膜透析液和血液滤过置换（基础）液等重点产品销量收入保持稳步增长，其中，治疗制剂产品销量 2,772.64 万袋(瓶/支)，同比增长 8.45%，实现销售收入 2.12 亿元，同比增长 23.99%；腹膜透析液产品销量 3,480.80 万袋，同比增长 40.16%，实现销售收入 4.60 亿元，同比增长 32.21%；血液滤过置换（基础）液产品销量 730.70 万袋，同比增长 75.53%，实现销售收入 1.19 亿元，同比增长 52.37%。感谢您的关注！

3、请公司领导详细介绍一下公司在智能制造方面的亮点。

您好，公司智能制造采用目前国际先进的硬件设备和制药软件系统。生产车间、生产设备的设计、制造均符合 GMP 要求，均经过专业调试及验证确认，结果符合规范及设计要求。公司大输液灭菌设备水浴式灭菌柜有自动温度记录仪，能对输液灭菌过程中的各个阶段实行有效的监控；全自动立体库整合了自动化码垛机器人接口软

件技术、无线 RF 调度自动仓储技术、计算机自动仓储管理控制系统技术(WMS)、现场总线技术、激光传感技术等；产品销售后会有电子监管码系统全程追溯，使每袋产品的质量均具有可追溯性，真正实现了制造过程规范化、车间管理集成化、设备运维数字化、质量控制精细化、成本分析实时化、制造过程可追溯化。感谢您的关注！

4、2025 年公司期间费用、有息负债、存货等指标有效压降，请问财务结构优化是否可持续？

您好，在行业竞争加剧背景下，公司通过精细化管理降本增效，提升经营质量。2025 年公司整体费用率 26.55%，同比下降 0.81 个百分点，管理费用率、财务费用率分别同比下降 0.66、0.85 个百分点；公司销售净利率同比提升 65.95 个百分点，盈利能力持续改善。同时公司持续优化资产负债结构，2025 年末存货同比下降 24.11%，有息负债压降 2.88 亿元，财务风险持续释放。未来，公司将继续坚持稳健财务策略，优化回款管理、提高资产使用效率、持续缩减有息负债规模。感谢您的关注！

5、公司近两年净利润持续亏损，公司将如何扭转现状？

您好，公司近两年业绩出现亏损，主要是计提大额应收账款减值、商誉减值等阶段性资产风险计提导致，并不代表公司主营业务的真实盈利能力。2025 年，剔除商誉减值因素影响后，公司实现归母净利润 6181.71 万元，主业保持稳健盈利；同期经营活动现金流净额 3.9 亿元，同比增长 21.06%，生产经营正常、现金流状况良好。2026 年一季度，公司稳健经营进一步兑现，实现营业收入 3.10 亿元，同比增长 2.14%；扣非净利润 1651.23 万元，同比增长 34.72%，主业盈利能力显著回升。下一步公司将聚焦三大方向持续改善业绩：一是做大腹膜透析液等优

势主业；二是深化原料制剂一体化降本增效；三是优化资产负债结构、严控风险，稳步推动业绩回归良性增长轨道。整体来看，随着公司阶段性风险基本出清，公司盈利能力逐渐修复，经营韧性持续增强。感谢您的关注！

6、陕西药业集团什么时候重组贵公司？

您好，公司间接控股股东西安曲江文化金融控股（集团）有限公司已终止筹划将其所持公司控股股东西安曲江天授大健康投资合伙企业（有限合伙）的财产份额转让给陕西医药控股集团有限责任公司事项；筹划将其所持公司控股股东西安曲江天授大健康投资合伙企业（有限合伙）的财产份额转让给西安健康医疗集团有限公司事项仍处于正常筹划与论证阶段，相关方案尚在沟通完善中，后续还需履行必要的审批及决策程序。公司严格按照监管要求履行信息披露义务，一切请以公开公告为准。感谢您的关注！

7、您好！请问贵司未来对脑机接口有创新有意向吗？另外作为医疗企业在未来的路上如何提升贵司内在价值呢？

您好，公司已发布 2026-2028 年三年发展规划，将围绕大容量制剂、血液净化产品、精麻科、呼吸科药品等核心领域，稳步推进“产品—客户—服务”一体化、“研发—生产—销售”一体化、“原料—制剂—包材”一体化，通过三个“一体化”战略，持续抓好质量提升和成本控制，强化产品竞争力；持续深耕核心领域，优化患者服务和客户管理，提升市场占有率；紧盯行业发展趋势，选准首仿抢仿目标，提升创新能力，不断优化产品结构，更新利润增长点，推动公司持续提升经营质量、改善盈利、优化现金流，以稳健经营支撑长期价值，力争为投资者创造持续、稳定的回报。公司暂无脑机接口相关业务及

	<p>规划。感谢您的关注！</p> <p>8、针对无菌药品的流通环节，公司是否建立了覆盖‘出库-运输-验收-流向追溯’的全流程合规管控体系？</p> <p>您好，公司严格遵循国家《药品管理法》《药品生产监督管理办法》《药品经营和使用质量监督管理办法》规定，落实《国家药监局关于药品信息化追溯体系建设的指导意见》《药品信息化追溯体系建设导则》《药品追溯码标识规范》等监管要求，建强建好全流程合规管控体系。感谢您的关注！</p> <p>9、您好公司是盈利的，今年年报不会在大额计提了吧？</p> <p>您好，公司经营基本面稳健，整体经营状况保持良好。后续公司将严格遵照《企业会计准则》及相关监管规则要求，本着谨慎、客观、公允的原则，对各项减值计提事项进行审慎评估与会计核算。资产减值计提以资产实际状况、未来现金流预判及准则规定为依据，具体经营业绩及财务核算详情请以公司后续披露的定期报告及相关公告为准。感谢您的关注！</p>
附件清单（如有）	
日期	2026年5月8日