

证券代码： 300226

证券简称： 上海钢联

上海钢联电子商务股份有限公司投资者关系活动记录表

编号： 2026-002

投资者关系活动类别	<input type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input checked="" type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他
参与单位名称及人员姓名	投资者网上提问
时间	2026年5月8日（周五）下午 15:00~17:00
地点	公司通过全景网“投资者关系互动平台”（ https://ir.p5w.net ）采用网络远程的方式召开业绩说明会
上市公司接待人员姓名	董事长：朱军红 董事、总经理：高波 独立董事：周昌生 董秘、财务总监：李勇胜
投资者关系活动主要内容介绍	<p>公司就投资者在本次说明会中提出的问题进行了回复：</p> <p>1.天齐锂业换锚，弃用 smm，采用 mysteel，这一举动会给公司带来怎样的发展和营收</p> <p>您好！市场客户采用 Mysteel 相关指数作为定价参考，是对公司指数公允性与权威性的充分认可，既巩固了公司价格数据服务的行业影响力，也有望带动产业链上下游企业跟进使用，拉动公司数据及相关服务收入增长。感谢关注！</p> <p>2.上海钢联在 2023 年发布钢联宗师大模型时，曾主动召开发布会、广泛接受媒体采访。现在到 2026 年了，请问模型迭代到什么程度？服务多少客户？对营收贡献多少？</p> <p>您好！根据 2025 年公司年报，“钢联宗师”垂直大语言模型基于 DeepSeek 32B 先进基座完成多轮优化训练，搭建起总量超 7.3 亿 token、覆盖核心知识、场景问答及指标数据的大宗商品行业专属知识体系；核心业务场景能力大幅提升，用户意图识别准确率达 98% 以上，核心信息提取准确率超 95%，为行业智能体筑牢技术底座，为构建大宗商品产业生态提供核心科技支撑。未来，相关技术的落地应用有望持续提升公司业务运营效率、优化</p>

客户体验、增强盈利能力，但业务进展仍存在不确定性，敬请广大投资者注意投资风险。感谢您的关注！

3.公司近期持续押注 AI 业务，请问公司的数据在黑色金属等核心大宗商品垂类 AI 训练中是否具有不可替代性和领先性。公司的 AI 业务大概会在哪个时期给公司带来回报？何时能体现在公司的财报上，预计的增量是多少？

您好！公司产业数据服务目前划分为价格、数据、快讯、分析、咨询、会务六大业务条线。人工智能技术应用主要围绕两个方向推进：一是逐步嵌入各业务条线全流程，覆盖数据采集优化、研究报告生成、客户互动响应等场景，为传统业务赋能提效；二是作为核心模块融入产品体系，面向客户提供增值服务，其中“小钢”数字智能助手已上线客户端，有效提升用户交互体验，EBC 项目中的价格预测模块已实现单独商业化收费。此外，公司发布的 MyClaw 产品目前处于内外部测试与功能迭代阶段。未来，人工智能技术的落地应用有望持续提升公司业务运营效率、优化客户体验、增强盈利能力，但技术落地与商业化进展仍存在不确定性，敬请广大投资者注意投资风险。感谢您的关注！

4.中矿集团跟 BHP 的谈判对行业影响很大，由于是在 4 月落地的，请问这个事件对公司二季度业绩是否有影响？

您好！该事件对公司二季度业绩没有影响。感谢您对公司的关注和支持！

5.中矿集团与国际矿山巨头谈判形成新的铁矿石价格定价指数，请问钢联指数在里面占多少权重

您好！上海钢联 Mysteel 铁矿石价格指数已深度融入国际铁矿石贸易定价体系，全球主流矿山均已纳入应用参考，国内铁矿石进口贸易中，约 30% 的进口量采用以 Mysteel 指数为核心构成的混合指数进行定价结算。2025 年 5 月，公司与阿格斯达成合作并签署谅解备忘录，联合发布中国进口 61%、62% 品位海运铁矿石混合指数均值，进一步提升了 Mysteel 指数在国际定价机制中的参与度与行业话语权。感谢您对公司的关注！

6.领导，您好！我来自四川大决策。请问，2025 年公司产业大数据、指数服务业务取得进展，2026 年一季度相关业务的商业化落地情况？全年新业务的增长规划？

您好！2025 年面对大宗商品市场复杂多变的环境和结构调整，公司依托二十余年积淀的专有产业大数据资产与前沿数字技术，持续深耕大宗商品领域产业大数据服务，不断挖掘数据应用场景、拓展数据服务边界，全

方位助力我国实体企业数字化转型升级，赋能产业高质量发展，产业数据服务实现收入 7.40 亿元。2026 年一季度，公司加大 AI 技术布局，全方位推进各项业务发展，产业数据服务实现收入 1.64 亿元。2026 年将围绕“启·航”年度主题，持续深化“数据 + AI”融合应用，强化数据采集与产品迭代；横向提升细分行业产品力，纵向深耕数字化决策场景，强化数据赋能；优化多元业务结构，积极布局新兴赛道，深化大客户经营与价值服务，不断拓宽增长空间、夯实核心竞争力。谢谢关注！

7.公司的数据是否可以用于 RDA？公司有没有开展 RDA 业务的打算？近期公司大股东复星国际在 RDA、稳定币上有许多动作，公司是否有意向与复星国际联合开展相关业务进行合作？

您好！公司持续关注行业机遇，积极探索 RDA 技术的应用场景。复星国际相关业务布局为其独立战略安排，截至目前公司与复星国际就该类新兴业务无具体合作计划，也未签署相关意向协议。后续如有相关安排，公司将严格按照信披规则及时履行披露义务。感谢关注！

8.请问上海钢联的 Rda 还有再推进嘛？

您好！公司植根大宗商品数据服务业 26 年，是全球领先的大宗商品及相关产业数据服务商之一，公司构建了庞大而专业的数据采集体系，每日跟踪 400 多个城市及港口的市场动态，服务覆盖百余条产业链各环节用户，在数据采集规模、市场认可度、数据业务收入等维度均跻身国际前列。公司将持续关注行业机遇，积极探索 RDA 应用场景，谢谢关注！

9.您好，我注意到贵公司 2024 年及本次均未采用直播形式的业绩说明会并提供视频回放。近年来监管机构持续倡导上市公司加强投资者关系管理，鼓励通过数字化手段提升沟通质量与信息披露透明度。基于此，请问贵公司在 2025 年的业绩说明会中，是否考虑采用视频直播并提供会后回放，以提升信息获取的便利性与透明度？此外，是否计划引入线上视频交流机制，在问答环节通过视频方式回应投资者关切，增强互动效果并更好契合监管导向？

您好！感谢您对公司的关注和建议！

10.公司的业绩好像到了瓶颈期，有什么新的业绩增长点。现在铜需求急增，要加大铜的业务。

您好！公司未来将以“数据+AI”为核心驱动引擎，深耕优势产业赛道，巩固强化核心业务壁垒。一方面持续聚焦已具备国内领先地位与国际影响力的黑色金属板块，夯实核心竞争力；另一方面密切关注其他板块的行业

发展机遇，加大产业链数据研究、指数产品及产业服务领域布局，持续拓展有色金属、能源化工等多元业务赛道，深化全行业数字化服务能力，进一步优化业务结构、培育新的业绩增长点，稳步打开公司中长期成长空间。感谢您对公司的关注与支持！

11.请问与徐钢的二审大概会在什么时候开庭？如果获胜，对公司今年的业绩会产生多大的影响？

您好！公司重大诉讼进展情况请以公司公告为准。感谢您对公司的关注！

12.据悉公司正在采购自有算力，主要用于支撑多模态数据采集、数据分类标注等数据处理环节，以及后续面向客户的多场景数据服务。请问公司是打算自建算力中心吗？

尊敬的投资者您好！公司目前没有设立算力中心的计划。感谢您对公司的关注！

13.公司从20年开始，利润就在2亿左右徘徊，感觉有点增长乏力，原有的业务似乎已经进入瓶颈期了，请问新的利润增长点在哪里？

您好！2026年，公司将围绕“启·航”年度主题，持续深化“数据+AI”融合应用，强化数据采集与产品迭代；横向提升细分行业产品力，纵向深耕数字化决策场景，强化数据赋能；优化多元业务结构，积极布局新兴赛道，深化大客户经营与价值服务，不断拓宽增长空间、夯实核心竞争力。谢谢关注！

14.五年时间中，净额改总额涉及金额100多亿，未来会不会被立案或者发监管函，此前国联股份就有同样的事情被立案，然后股价连续跌了5年

您好！公司本次前期会计差错更正，基于审慎性原则和公开案例，子公司钢银电商对2021-2024年度及2025年前三季度开展的供应链业务进行全面自查，根据业务具体条款和实际执行情况，对占比少量的供应链业务改为净额法确认收入，导致前期披露的合并利润表中营业收入、营业成本金额发生偏差，该调整对公司利润总额和净利润没有实质性影响。公司已严格按照相关法规要求，经董事会审议通过了《关于前期会计差错更正及追溯调整的议案》，并披露了更正后的财务报表及附注，对2021年度至2024年度及2025年中期报告进行了追溯调整。天健会计师事务所（特殊普通合伙）已对本次前期会计差错更正事项开展专项鉴证工作。公司高度重视信息披露的合规性与透明度，将继续严格遵守相关法律法规，及时、准

确、完整地履行信息披露义务。截至目前，公司未收到相关监管部门的立案通知或监管函件，公司各项经营管理工作正常有序开展。谢谢关注！

15.为何股价一直下跌，所谓的市值管理是一句空话吗？

您好！二级市场股价表现受宏观经济环境、行业周期、市场情绪等多方面因素影响，具有不确定性。公司始终重视市值管理工作，坚持稳健经营，持续做好日常经营管理工作，着力提升企业经营业绩。公司 2025 年度实现营业收入 706.93 亿元，归属于上市公司股东的净利润 2.13 亿元，同比增长 31.85%。公司经董事会审议通过的利润分配预案为：以 318,721,422 股为基数，向全体股东每 10 股派发现金红利 0.5 元（含税），以资本公积金向全体股东每 10 股转增 2 股，与广大投资者共享发展成果。公司荣获“第二批上海市创新型企业总部认定”、2025 年第一批次上海市“工赋链主”认定企业，并入选上海市第一批高质量数据集先行先试项目名单。

在市值管理方面，公司通过投资者关系互动平台、业绩说明会等多种渠道，构建高效的双向交流平台，增进公司与投资者的深度对话，积极挖掘公司的核心亮点和发展潜力，增强投资者对公司长期价值的认可和投资信心，维护公司价值和股东权益，促进公司可持续健康发展。公司将持续做好主业经营，提升核心竞争力，力求为广大投资者带来良好的长期回报。谢谢关注！

16.董事长您好：1、2025 年归母净利润同比大增 31.85%，请问政府补贴贡献了其中多大比例？如果未来补贴减少，公司靠什么弥补利润空缺？2、公司推行大客户战略，目标是覆盖千家、最终上万家年付费 50 万以上的客户。请问当前进展如何？3、当前市盈率 TTM 约 35 倍，而毛利率仅 1.33%，请问公司如何向市场准确传递价值？

您好！公司政府补助是控股子公司钢银电商基于其业务规模以及对区域经济的贡献，获得的政策性支持。从历史数据看，该补助金额近几年保持相对稳定，约占钢银电商利润总额的 35%左右；在公司合并报表层面，归母净利润按照公司持有钢银电商约 42%的股权纳入计算。未来我们将持续提升整体运营效率，以创新驱动发展，为股东创造持续、稳健的价值回报。2026 年，公司将大客户服务与拓展作为产业数据服务的核心发展策略，立足多年产业深耕积淀，以专业多维数据服务能力、深度行业洞察能力为核心抓手，持续升级大客户服务体系，重点培育支撑大客户策略与战略决策的专属服务能力，精准对接大型实体企业高端化、绿色化、数智化转型核心需求。公司通过深化数据服务、优化供应链服务、技术赋能等措施提升盈利能力，并持续加强投资者沟通传递价值。谢谢关注！

	<p>17.该公司营业收入同行业排名第一，但是净利润低得可怜，公司作为一家独角兽的公司，在今后的公司战略规划上是否有相关积极的方案来解决这个问题？进而提升公司的赚钱效率？</p> <p>您好！公司积极应对复杂多变的市场环境，强化内部管理，稳步推进各项业务发展。通过提升数据质量、扩大应用覆盖面、提高吨钢服务费、推动贸易模式升级和服务创新等措施提质增效。同时，进一步将 AI 技术与业务深度融合，优化用户服务管理，致力于提升公司整体盈利能力。感谢您对公司的关注！</p> <p>18.公司与中网多次交流，有没有实现互利互赢的并购重组？将网联网做强做大？</p> <p>您好！公司重大事项请以公司公告为准，谢谢关注！</p> <p>19.建议公司吸收上海国资入股做大做强上市公司</p> <p>您好！感谢您对公司的关注和建议！</p> <p>20.请问公司和复星之间存在业务协同吗？是否处在复星的业务生态范围内？</p> <p>您好！公司在业务、人员、资产、机构、财务等方面均严格保持独立完整，拥有完整的业务体系和独立自主经营能力，公司治理规范、运营合规，各项经营与战略发展均按《公司章程》和相关规定执行。复星集团的业务生态范围包括健康、快乐、富足和智造四大领域，感谢您对公司的关注！</p> <p>21.看到高盛第一次进入十大股东，可见公司国际影响力越来越大。价格指数中国定价权方面已经取得了什么成绩？接下去还会有什么新的动作？</p> <p>您好！公司严格恪守国际证监会组织（IOSCO）认证标准，坚守第三方独立立场，持续通过合规审查，以保障价格指数的权威性与客观性，助力提升“中国价格”在全球大宗商品定价体系中的影响力。近年来，公司在国际市场影响力稳步提升，炼焦煤价格在蒙古、俄罗斯的定价应用率持续提升；铁矿石价格指数获得韩国等钢厂的结算应用。公司将深耕优势产业，强化核心业务，持续提升上海钢联价格指数影响力，基准价格结算应用横向扩展、纵向延伸。谢谢关注！</p>
附件清单（如有）	
日期	2026-5-8