

证券代码：300281

证券简称：金明精机

## 广东金明精机股份有限公司投资者关系活动记录表

编号：2026-002

投资者关系活动类别	业绩说明会
参与单位名称及人员	参与公司 2025 年年度报告网上说明会的投资者
时间	2026 年 5 月 8 日
地点	“约调研”网络平台
上市公司接待人员	董事长 汪帆先生 副董事长、总经理 马佳圳先生 董事会秘书 郑芸女士 财务总监 吴植先生 独立董事 蔡少河先生
<p><b>一、活动情况简介</b></p> <p>广东金明精机股份有限公司（以下简称“公司”）于 2026 年 5 月 8 日（星期五）下午 15:00 至 17:00，在“约调研平台”举行公司 2025 年年度报告网上说明会，与广大投资者进行互动交流。</p> <p><b>二、投资者互动环节主要交流内容</b></p> <p><b>问：2025 年公司上市以来首次年度亏损，而且四季度单季亏损明显放大，直接把全年业绩拖入负值。请问核心原因是下游塑机需求崩塌、薄膜业务持续恶化，还是内部成本管控出了问题？明年能否先把季度亏损的局面止住？</b></p> <p><b>答：</b>尊敬的投资者朋友，您好！2025 年，公司塑机业务短期受下游客户提机节奏影响，部分产品交付进度偏缓；双向拉伸薄膜业务受行业景气度下行、原材料价格波动等综合因素影响，持续承压；高阻隔软包膜业务海外拓展成效良好，销售与订单实现双增长。公司持续强化经营管控和客户信用管理，加大市场开拓、技术创新投入力度，夯实企业发展根基。2026 年第一季度，公司实现营业收入 1.13 亿元，同比增长 21.17%；归属于上市公司股东的净利润 488.59 万元，同比增长 115.28%，</p>	

业绩实现稳步提升。感谢您对公司的关注。

**问：领导好，扣非净利润亏损进一步扩大，主业盈利能力明显走弱，公司是不是已经进入主业持续失血的阶段？高阻隔软包膜海外拓展虽好，但体量还小，什么时候才能真正对冲传统业务下滑的缺口？**

答：尊敬的投资者朋友，您好！2025年，外部形势复杂、行业竞争加剧、下游需求波动等因素对公司整体经营带来一定影响。公司持续加大市场开拓，积极参与海内外展会，提升品牌影响力，激活业务活力；持续投入科研创新，发挥优势资源，提升经营质量。未来，公司会继续推动高端智能塑机主业和薄膜相关业务做强做大，进一步推动公司转型升级，完善产业链搭建，拓宽市场渠道，促进公司持续、健康发展。感谢您对公司的关注。

**问：想请教下公司存货、应收账款体量一直偏高，在行业偏弱环境下，是否存在减值和坏账压力？今年会采取哪些措施加快回款、盘活库存？**

答：尊敬的投资者朋友，您好！公司结合宏观经济形势和市场环境变化，按照《企业会计准则》和会计政策等有关规定要求，基于谨慎性原则计提相应减值准备，公允反映公司财务状况、资产价值以及经营成果，具体详见公司于2026年4月16日在巨潮资讯网披露的《关于2025年度计提信用减值准备、资产减值准备及核销资产的公告》。公司将持续严格做好应收账款和存货管理工作，密切关注订单进展情况，进一步加强客户沟通、客户履约能力评估，强化应收账款、库存风险管控，择机采取进一步的措施，加快应收账款、存货周转，保障公司及股东权益。感谢您对公司的关注。

**问：境外业务收入有所回落，想问问海外市场需求变化情况，公司后续有没有调整海外渠道布局，开拓新兴市场的具体计划？**

答：尊敬的投资者朋友，您好！公司深耕智能塑机装备领域，在全球范围内拥有广泛的销售网络和多样化的客户群体。公司将持续加大市场开拓，积极参与海内外展会，在提品质、增品种的同时积极拓展海内外市场，以差异化的产品定位和定制化的产品服务精准对接市场，实现海内外优质客户资源有效转化。感谢您对公司

的关注。

**问：在主业盈利承压的情况下，公司依旧维持分红政策，想了解制定这一分配方案的考量，以及未来股东回报的中长期思路。**

答：尊敬的投资者朋友，您好！公司重视股东权益保护，制定《未来三年股东回报规划（2024—2026年）》等有关制度持续加强股东回报，公司2025年度利润分配预案在保证公司正常经营和长远发展的前提下充分考虑了广大投资者的合理利益，有利于全体股东共享公司经营发展的成果。公司的发展离不开广大股东的支持，我们会不断努力，以优秀的业绩回报广大投资者。感谢您对公司的关注。

**问：公司一直在布局高端智能装备、新材料配套设备等方向，目前技术研发和客户落地进展到哪一步，什么时候能形成新的业绩增长点？**

答：尊敬的投资者朋友，您好！公司通过“塑机+薄膜”双轮驱动，打造高质量发展新引擎，不断提高发展韧性，持续构建面向未来的核心竞争优势。公司是中国专业薄膜装备走出国门的品牌代表之一，公司已掌握的核心技术——多层共挤技术，技术水平处于国际先进、国内领先水平。未来，公司将持续深化技术创新与数字化转型，构筑核心技术护城河，升级品牌传播矩阵，深化海内外业务联动，完善产业链搭建，促进公司高质量发展。感谢您对公司的关注。

**问：经营现金流同比有所下滑，叠加日常经营和研发投入需求，公司后续在资金规划、资本开支上会不会适度收紧节奏？**

答：尊敬的投资者朋友，您好！公司现金流整体情况良好，能够满足日常经营等各项资金需求。公司重视资金安全，持续强化现金流管理，不断优化资金使用效率，保障公司现金流稳定与正常经营运转。感谢您对公司的关注。

**问：公司目前有什么新的技术突破吗？**

答：尊敬的投资者朋友，您好！公司坚持科技自立自强，以科技创新为战略基石，以市场需求为导向，聚焦高端薄膜装备关键核心技术攻关，聚力突破产业链“卡脖子”技术瓶颈。2025年，公司深度参与“十四五”国家重点研发计划农膜专项任务，实现7层超宽幅农膜机头交付及验收，同步完成全系列多规格机头图纸设计；

顺利实现双向拉伸机组第一阶段验收，为后续产业化推广奠定坚实基础；成功研发 7 层、9 层重包生产线，完成单层高温尼龙膜、在线 MDO 牧草膜机组中试，同步完成七层牧草膜技术储备，丰富高端装备产品矩阵。在新兴领域，公司持续加码新能源材料技术攻关，完成“内添加型抗静电聚酯薄膜”及“新能源电池保护膜”两个新产品。公司将持续夯实技术护城河，加速推进高端装备国产化进程，以科技创新塑造发展新动能。感谢您对公司的关注。

**问：作为国资控股企业，当下行业处于低谷阶段，公司未来三年整体战略是保守稳健经营，还是借机做产业链延伸与资源整合？**

答：尊敬的投资者朋友，您好！近年来，公司在董事会的带领下，不断优化资产配置，激活业务活力，持续加大科研创新，发挥优势资源，提高经营质量。公司将结合战略规划及发展需要，密切关注有利于公司发展的机会与资源。感谢您对公司的关注。

**问：公司的产品能否用到新能源相关领域？**

答：尊敬的投资者朋友，您好！公司紧扣国家战略新兴产业发展机遇，积极响应“双碳”目标、数字化转型与高质量发展的需求，持续深化新能源、电子、光学等前沿领域布局，推动薄膜新材料产品向高附加值、功能化、定制化方向延伸。在新能源领域，公司风电专用宽幅多层真空铸造膜生产线所生产的薄膜可以作为真空封装系统最外一层的包覆材料；公司新能源电池保护膜产品持续研发升级。报告期内，公司持续加码新能源材料技术攻关，完成“内添加型抗静电聚酯薄膜”及“新能源电池保护膜”两个新产品。感谢您对公司的关注。

**问：随着国产替代和行业升级，公司在智能化、节能化塑机产品上有哪些核心壁垒，打算如何进一步提升市场份额和盈利水平？**

答：尊敬的投资者朋友，您好！公司所掌握的核心技术——多层共挤技术已达到国际领先、国内先进水平，公司持续打通技术成果的价值转化通道，截至 2025 年 12 月，公司授权专利共 495 项，其中发明专利 89 项，实用新型专利 380 项，外观专利 17 项，德国专利 9 项，申请 PCT 专利 11 项，高价值专利数量稳步提升，核心技术护城河进一步筑牢。同时，公司坚持实施绿色发展战略，重点关注循环包装产业

动向。未来，公司将紧密围绕“智慧金明”发展战略，深入搭建“新材料-智能装备-智慧工厂-大数据云平台-特种薄膜”新产业链布局，持续加码智能制造，深化海内外业务联动，助力企业实现稳健可持续发展。感谢您对公司的关注。

**问：近几年传统主业增长乏力，盈利波动较大，公司是否会做产品结构优化、低效产能梳理，来稳固主业基本盘？**

答：尊敬的投资者朋友，您好！公司将以产业升级为依托，积极把握行业发展的机遇，夯实高端智能塑机主业优势，推进薄膜业务结构转型升级，不断塑造发展新动能新优势，紧密围绕“智慧金明”发展战略，立足于智能制造主业，强化技术及产业链优势，坚持以先进技术驱动企业发展，以前瞻布局寻求业务突破，在科研、市场、运营、数智化赋能等多渠道发力，深入搭建“新材料-智能装备-智慧工厂-大数据云平台-特种薄膜”新产业链布局，持续加码智能制造，推动企业高质量发展。感谢您对公司的关注。

接待过程中，公司人员与投资者进行了充分的交流与沟通，严格按照《信息披露管理制度》等规定，保证信息披露的真实、准确、完整、及时、公平；保证未出现重大信息泄露等情况。

附件清单（如有）	无
日期	2026年5月8日