

证券代码：002030

证券简称：达安基因

## 广州达安基因股份有限公司投资者关系活动记录表

编号：2026001

投资者关系活动类别	<input type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input checked="" type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他（）
参与单位名称及人员姓名	通过“全景·路演”（ <a href="https://rs.p5w.net">https://rs.p5w.net</a> ）参与本次业绩说明会的广大投资者
时间	2026-05-08（下午 15:00-17:00）
地点	“全景·路演”（ <a href="https://rs.p5w.net">https://rs.p5w.net</a> ）互动平台
上市公司接待人员姓名	总经理陈宏威、独立董事裴新春、财务负责人黄志征、董事会秘书曾俊
投资者关系活动主要内容介绍	<p>本次业绩说明会以网络远程的方式举行，与线上投资者互动交流的主要情况如下：</p> <p><b>问题一：报告期内公司仪器设备与配套耗材业务的发展情况？如何推动“试剂+仪器+服务”一体化解决方案落地？</b></p> <p>答：投资者您好，感谢您对达安基因的关注。公司具备试剂、仪器及配套耗材的产品研发和生产能力，可以保证公司的产品能够高质量、及时地提供给客户，满足市场需求。公司一方面坚持仪器与配套试剂和耗材的自主研发和适配，一方面提供完善的运维维保等服务，强化客户粘性与长期合作。谢谢！</p> <p><b>问题二：公司在肿瘤早筛、伴随诊断、液体活检等前沿领域的布局进展？何时能实现商业化落地？</b></p>

答：投资者您好，感谢您对达安基因的关注。公司在高通量测序领域，推进LDT（实验室自建检测）合规技术储备和技术验证，现已运用于宏基因组和靶向测序、肿瘤伴随诊断和早筛、遗传病筛查和诊断、药物基因组等多个临床重点及难点领域。谢谢！

**问题三：面对IVD行业集采常态化、价格下行、竞争加剧，公司的产品升级、成本管控、渠道优化策略？**

答：尊敬的投资者，感谢您对达安基因的关注。面对各项挑战，在产品开发方面进一步聚焦核心技术，推进分子诊断平台产品开发与优化，并促进分子、生免、仪器等多平台协调发展。在成本管控方面，继续贯彻全员过紧日子理念，控制各项成本费用。在渠道优化方面，坚持深化建设具有达安特色的营销体系，稳定大客户合作的同时推进经销商渠道建设。谢谢！

**问题四：未来1-3年，在IVD行业格局重塑、技术迭代、政策变化下，公司的核心竞争优势、潜在风险及应对策略？**

答：投资者您好，感谢您对达安基因的关注。具体内容详见公司《2025年年度报告》，谢谢！

**问题五：2025年现金流状况改善，资金主要投向哪些领域？未来在研发、产能、并购、分红上的规划？**

答：尊敬的投资者您好，感谢您对达安基因的关注。2025年公司经营性现金流净额同比增长主要得益于运营效率提升及加强应收账款回收工作。资金主要用于支持日常运营、研发投入及必要的运营开支。未来，公司在研发方面将继续聚焦分子诊断技术及多平台协同发展建设，聚焦资源和优化投入结构。在并购方面将围绕公司战略，谨慎寻求产业链协同机会。在分红政策方面将综合考虑公司盈利状况、发展战略及监管要求制定分红规划。谢谢！

**问题六：在2024年、2025年已经连续两年亏损的基础上，公司2026Q1营收同比下降11.65，归母净利润亏损9815万元，同比**

由盈转亏。请问二季度是否已看到订单、业绩、毛利率的边际改善？全年能否扭亏？

答：投资者您好，感谢您对达安基因的关注。在行业整体承压及竞争加剧环境下，公司将努力提升经营管理质效，具体财务表现请以公司后续披露的定期报告和临时报告为准。谢谢！

**问题七：公司渠道结构情况如何？未来渠道下沉与高端市场拓展的重点？**

答：投资者您好，感谢您对达安基因的关注。关于渠道结构：公司已建立覆盖全国的多层次、立体化营销网络，包括直销团队、经销商合作伙伴等，并通过技术支持、售后响应等方式提升渠道服务能力，使得产品和服务能够高效触达各级医疗机构。根据公司2025年度报告，公司直销收入占比69.75%，经销收入占比30.25%。关于渠道下沉：在分级诊疗政策深入推进的背景下，公司重视基层市场的发展机遇。渠道下沉的重点方向包括：1.产品适配：开发适合基层医疗机构的高性价比、操作简便、结果稳定的检测产品。2.服务支持：加强技术培训、售后支持、质量控制等配套服务体系建设。3.模式创新：探索实验室整体解决方案，为医疗机构提供智能化供应链管理解决方案。关于高端市场拓展：重点方向包括提升在大型三甲医院、区域医疗中心的渗透率；精准医学领域力争再创新的业务突破；与知名科研院所开展产学研合作。谢谢！

**问题八：分子诊断作为核心优势业务，在传染病、肿瘤、慢病、优生优育等领域的产品布局、市场份额及增长潜力？**

答：尊敬的投资者您好，感谢您对达安基因的关注。公司有较为齐全的体外诊断试剂与仪器产品线。在分子诊断试剂方面，公司注册产品储备丰富，产品涵盖肝炎病毒系列，呼吸道病原体系列，虫媒系列，生殖健康和优生优育系列，肿瘤个性化系列，个体化药物基因检测系列等。公司目前服务各级医疗机构超5600家，覆盖全国大部分三级医院与基层终端，并与头部ICL

建立长期合作关系。谢谢！

**问题九：年报提到公司正通过组建专班推进应收账款催收，但2025年末应收账款仍有7.46亿元，且2026年一季度经营性现金流缺口同比进一步扩大。请问：当前回款周期、坏账风险是否可控？2026年将采取哪些措施改善现金流、压降应收账款？**

答：尊敬的投资者您好，感谢您对达安基因的关注。2025年末公司应收账款账面价值同比下降41%，回款取得一定的成效；受支付负债流出现金影响，2026Q1经营性现金流为负数。公司客户性质以医院为主，回款周期总体可控，坏账准备计量采用预期信用损失模型，充分反映信用风险。2026年公司将持续加大催收回款力度，控制新增逾期欠款，逐步压降应收账款余额。谢谢。

**问题十：2025年公司研发费用同比下降17.43，研发人员数量也有所减少。请问：研发收缩是否影响PCR、测序、化学发光、LDT等核心管线推进？公司如何平衡短期成本削减与长期创新需求？**

答：尊敬的投资者您好，感谢您对达安基因的关注。2025年度公司审慎评估了在研管线的技术前景与资源投入产出效率，主动对研发方向与资源配置进行了调整和优化，聚焦在有前景的重点项目上，保持核心研发竞争力。谢谢。

**问题十一：2025年公司业绩减亏，核心驱动因素是什么？主营业务的经营态势如何？**

答：尊敬的投资者您好，感谢您对达安基因的关注。受所投资子公司减亏及公允价值变动影响，2025年公司业绩减亏。公司目前主营业务经营情况正常，公司将积极提升公司治理和管理水平，不断提高公司的竞争力和价值创造能力。谢谢！

**问题十二：在2024年下滑的基础上，公司生物制品业2025年毛利率同比再降5.51个百分点。请问目前导致毛利率持续下滑的核心原因是什么？公司在2026年将采取什么措施或目标来阻**

**止毛利率继续下滑？**

答：尊敬的投资者您好，感谢您对达安基因的关注。受医疗服务价格治理等政策持续深化影响，公司产品价格整体下行，需求端面临结构性调整，市场竞争进一步加剧，压缩公司利润空间。未来，公司将采取包括优化产品结构，强化成本管控，提升单品利润以及提供综合解决方案提升附加值等方式改善公司毛利。

**问题十三：您好，我注意到贵公司2024年及本次均未采用直播形式的业绩说明会并在会后提供视频回放。资本市场愈发重视信息透明度与沟通质量，业绩说明会不仅关系到投资者信息获取，也影响公司公众形象。视频直播及回放有助于提升信息传播与覆盖范围。请问贵公司2025年的业绩说明会，是否考虑采用视频直播并提供会后回放？此外，是否计划引入线上视频交流，在问答环节通过视频形式回应投资者关切，以增强互动效果并提升公司社会影响力？**

答：投资者您好，感谢您对达安基因的关注。我们将认真考虑，持续提升投资者沟通质量，努力做好投资者关系管理工作，谢谢！

**问题十四：年报提到，人工智能技术正在融入体外诊断行业的试剂研发、生产质控、临床检测全流程，未来发展空间广阔。请问AI技术对公司未来业务发展、产品竞争力以及业绩方面，会带来哪些具体影响？**

答：投资者您好，感谢您对达安基因的关注。对于IVD企业来说，AI技术可以助力研发与生产流程优化，助力分析和捕捉市场及临床需求，助力提升产品竞争力，公司一直以来重视AI技术的应用潜力，但总体来说目前AI与公司业务融合场景还在初步探索阶段，需要一定的前期投入，以及大量的数据积累和驯化，但如能完成本地化部署，对提升公司运营效率、优化成本将有正面影响。谢谢！

**问题十五：面对行业价格战、同质化竞争、进口品牌挤压，公司如何巩固国产龙头地位，提升核心竞争力？**

答：投资者您好，感谢您对达安基因的关注。公司将加大差异化竞争力度，聚焦潜力赛道打造具有核心竞争力的特色产品；推进国产替代进程，提升高端产品技术水平，提高仪器设备自动化、一体化的智造能力；拓展多元化市场，深耕国内基层医疗市场，同时探索海外市场布局；转变盈利模式，探索新的发展机会，从“卖产品”向“试剂+仪器+服务+健康管理”的综合解决方案提供商转型。谢谢！

**问题十六：如何平衡传统成熟业务的现金流贡献与前沿创新业务的长期投入？长期战略转型路径是什么？**

答：投资者您好，感谢您对达安基因的关注。公司以传统成熟业务提供现金流，以确保资金和运营安全为底线，将资金聚焦在高临床价值创新领域。我们的长期战略路径是巩固分子诊断核心优势，坚持多技术平台和多方法学协同发展，推动公司从产品制造向“产品+服务”综合解决方案提供商转型。谢谢！

**问题十七：2025年研发投入聚焦哪些方向？在高端分子诊断技术、全自动检测设备、POCT快速检测等领域的进展？**

答：投资者您好，感谢您对达安基因的关注。2025年公司研发投入聚焦于分子诊断平台技术升级和多技术平台协同发展，全年研发投入23,788.26万元，占公司营收比重31.4%，获评2025年中国IVD企业研发实力排行榜前十。具体进展上，分子诊断领域新增获批多项三类试剂证；全自动设备方面，Stream Insight16全自动核酸检测分析仪获批上市；POCT快速检测则聚焦资源在胶体金技术路线上，助力基层医疗和公共卫生等需求。公司未来研发将继续以临床未被满足的需求为导向，推进产品迭代与注册。详细进展请参阅公司定期报告。谢谢！

**问题十八：您好，近期市场上有关于公司汉坦病毒检测产品的传闻，请问公司目前是否有已获批的汉坦病毒核酸检测试剂盒**

	<p><b>产品？是否有相关的销售收入？</b></p> <p>答：投资者您好，感谢您对达安基因的关注。公司已有相关技术储备，但目前暂无获证试剂。谢谢！</p> <p><b>问题十九：报告期内公司海外业务的拓展情况？未来国际化布局的重点区域、客户结构及风险管控措施？</b></p> <p>答：投资者您好，感谢您对达安基因的关注。目前海外业务占公司整体营收比重相对较小，主要客户集中在拉美和东南亚地区。未来公司会持续评估海外市场的机遇，风险和挑战，探索海外战略的落地模式和路径。谢谢！</p> <p><b>问题二十：领导，您好！我来自四川大决策请问，公司分子诊断、肿瘤检测相关新品研发进展如何？</b></p> <p>答：投资者您好，感谢您对达安基因的关注。在分子诊断领域，公司基于多年的技术积累，正在推进多项已上市产品的迭代优化和新产品的研发工作，布局高敏、高性价比产品，包括但不限于部分虫媒、呼吸道等病原体检测产品、药物基因组检测系列产品等以及优化提取试剂，部分在研项目已进入临床验证或注册申报阶段，部分试剂产品在2025年度内获得注册证，具体可参见公司2025年度报告相关内容。在肿瘤个性化领域，公司围绕肿瘤早筛、伴随诊断等开展技术研究和产品开发。我们关注到精准医疗市场的快速发展，正积极布局相关技术平台，尤其是基于公司NGS技术平台，正在推进合规技术储备和技术验证。关于具体产品的研发进展，公司会根据相关法律法规和《上市公司信息披露管理办法》的要求，在达到披露标准时通过法定渠道及时公告。请您关注公司后续发布的定期报告和临时公告，以获取最新信息。</p> <p>（公司2025年度业绩网上说明会全部内容可在全景网（<a href="https://ir.p5w.net">https://ir.p5w.net</a>）进行查阅。）</p>
附件清单(如有)	无

日期	2026-05-08
----	------------

注：若想了解更多公司资讯欢迎您关注“达安基因”微信公众平台（darb2004）或公司网站 [www.daangene.com](http://www.daangene.com)。欢迎您与我们互动交流，您的建议、期望和关心的问题，我们会在工作时间与您单独解答和交流。真诚地希望您向更多的朋友推荐《达安基因》，更多人的关注与建议有助我们成长，也就能更好地服务于您！