

证券代码：002085

证券简称：万丰奥威

浙江万丰奥威汽轮股份有限公司投资者关系活动记录表

投资者关系活动类别	<input checked="" type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input checked="" type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他 _____
参会时间及单位	2026年5月12日 13:30-15:00 华创证券、太平养老保险
地点	公司会议室、新昌生产基地
上市公司接待人员	投资者关系总监 宋伟健
投资者关系活动主要内容介绍	<p style="text-align: center;">交流内容</p> <p style="text-align: center;">Q1、简述公司 2025 年度和 2026 年一季度经营情况</p> <p>A: 2025 年公司实现营业收入 159.87 亿元，保持稳定；实现归母净利润 9.87 亿元，同比增长 51.1%。其中汽车金属部件轻量化业务面临竞争较为激烈的产业环境，实现营业收入 132.41 亿元，保持稳定，并持续优化客户结构，保障经营规模稳健的同时，增加高附加值客户产品配套供应量，盈利水平显著提升。公司通航飞机制造业务面对复杂的国际形势，对内进行业务整合并强化新机型研发取证，对外加大市场开拓力度，并持续以飞机创新制造为核心，实现营业收入 27.46 亿元。</p> <p>2026 年一季度公司实现营业收入 34.58 亿元，保持稳定；实现归母净利润 2.43 亿元，同比下滑 11.6%，主要原因为原材料成本上升以及汇兑损失所致。面对一季度汽车行业波动以及原材料成本上升等因素的挑战，公司对内提升经营质量，对外稳步开拓市场，保持了一定的经营韧性。</p> <p style="text-align: center;">Q2、公司应对原材料价格波动对业绩影响的措施</p> <p>A: 一方面公司产品销售价格采用价格联动结算，进一步提升</p>

价格联动客户占比，优化价格联动机制，减少结算滞后影响；另一方面，适时运用套期保值等金融工具锁定原材料价格，降低经营风险，加强大宗物资集中采购管理，同时强化原材料库存管理工作，优化供应商管理体系，通过工艺改进、技术创新、提高自动化程度，降低经营成本，提升产品盈利能力。

Q3：张雪机车的夺冠是否为公司带来业务增量？

A：张雪机车在世界超级摩托车锦标赛（WSBK）分站赛的连续夺冠，实现了中国摩托车品牌在该项国际顶级赛事的历史性突破，这也反映出了中国摩托车正在走向世界。

公司是张雪机车的核心供应商，在铝合金轻量化技术方面赋能张雪机车，在为 820RR-RS 高性能赛车提供核心部件支持的同时，也为张雪机车 500RR、500F、820RR 等车型提供铝合金轮毂、摆臂与车架配套。张雪机车的夺冠直接提升了其品牌度与销量，也为公司带来了相应增量业务的订单（该业务目前占公司整体营收比重较小，敬请投资者注意投资风险）。更重要的是，张雪机车的夺冠也让摩托车行业更加关注极致轻量化在赛级、仿赛摩托车领域的应用，使得更多的国内与国际摩托车品牌更加注重轻量化材料部件的应用。

Q4：公司在镁合金业务领域的经营情况

A：2025 年公司镁合金业务实现营业收入 24.03 亿元；实现净利润 2.75 亿元，较上年同期增长 31.87%，其中在新能源领域实现收入 6.16 亿元，较上年同期增长 67.39%，在新能源汽车领域业务拓展效果良好。

我国是全球最大的原镁产量国，综合镁资源总量全球领先，具备原料保障优势。同时原镁价格已经长期低于铝价，镁合金应用的性价比正在逐步显现。在市场开拓方面，2025 年以来万丰镁瑞丁加大新产品研发与配套商务洽谈，加速推进镁合金压铸产品在国内市场的应用，电驱壳体、仪表盘支架、门内板等产品均保持较好的配套供应。

基于镁合金新材料在汽车领域的技术优势，凭借其出色的材料

	<p>特性，力争实现镁合金新材料技术的跨行业、跨领域拓展，逐步探索镁合金在非车领域的应用。</p> <p>Q5：公司通航飞机制造业务经营情况</p> <p>A：2025 年是公司通航飞机制造业务富有挑战的一年，在面临供应链优化、国际贸易区域政策变动等情况下，公司优化整机生产交付节奏，保障交付的稳定。同时，公司持续优化客户结构，高附加值机型生产工艺持续改进，并持续开拓全球私人飞机市场。公司通航飞机制造落实全球一体化战略运行机制，不断投资开发新供应链配套维护飞机生产供应链安全，同时加大研发投入，推进 eVTOL、eDA40、DART 系列新机型研发及适航取证工作。</p> <p>在市场品牌开拓方面，积极参加国际航展赛事，向消费者展示了万丰钻石产品阵容，包含 DA50、DA62、DA42-VI、DA20i Katana 等机型，展现了包括外观设计、航电系统、内饰工艺等维度的升级成果，为进一步市场开拓奠定基础。</p> <p>Q6：简要介绍公司 eVTOL 产品开发进展</p> <p>A：公司不断整合 Volocopter 系列 eVTOL 机型，构建以业态+生态为依托的商业模式，针对城市内空中交通解决方案、城际空中交通解决方案、城市空中生命救援通道、商务出行、消遣娱乐、特定环境接驳等场景进行拓展。</p> <p>公司对 Volocopter 首款机型 VoloXpro 不断进行开发，采用模块化设计，便于满足多元化的应用需求以及后续的技术迭代，在原型机的基础上开展大量的实验室测试、飞行测试和详细设计活动相关的持续性测试，同时推进关键零部件国产化配套供应开发，以优化成本；并加快推进型号合格证（TC）取证和商业化进程，助力公司低空业务长期可持续发展。</p>
附件清单（如有）	无
日期	2026 年 5 月 12 日