

证券代码： 300074

证券简称： 华平股份

编号： 2026-001

华平信息技术股份有限公司 投资者关系活动记录表

投资者关系活动类别	<input type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input checked="" type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他（请文字说明其他活动内容）
参与单位名称及人员姓名	线上参与公司 2025 年度网上业绩说明会的投资者
时间	2026 年 5 月 13 日 (周三) 下午 15:00~17:00
地点	公司通过全景网“投资者关系互动平台” (https://ir.p5w.net) 采用网络远程的方式召开业绩说明会
上市公司接待人员姓名	1、董事长蒋孟衡 2、副董事长鞠保平 3、董事、总经理涂春勇 4、董事、副总经理徐海龙 5、独立董事任灏 6、董事、财务总监谢宾 7、董事会秘书李惠
投资者关系活动主要内容介绍	<p style="text-align: center;">投资者提出的问题及公司回复情况</p> <p>公司就投资者在本次说明会中提出的问题进行了回复：</p> <p>1、领导，您好！我来自四川大决策，请问，政企视频会议与应急指挥系统订单恢复情况？AI 视频技术落地场景与客户？</p> <p>您好，传统政企视频会议恢复慢，应急指挥开始温和恢复；公司已围绕大模型及多模态智能技术开展深度研发，形成了以华智视频分析平台为核心的智能化产品能力体系。平台聚焦视频智能分析、多模态应急事件识别、智能研判与辅助处置等关键场景，能够有效提升应急指挥、事件发现、态势感知和处置协同效率。</p>

感谢您的关注！

2、政府/应急/消防客户里，竞品是否存在明显的绑定关系或排他性？公司的客户粘性、替换成本、技术壁垒具体体现在哪里？

您好，华平股份的产品及解决方案不存在排他性壁垒，核心技术主要聚焦于视音频编解码、多网融合通信及极端场景下的行业通信应用。公司深耕应急、消防、政府指挥通信领域近 20 年，依托长期项目落地与实战保障，积累了深厚的行业经验与实战口碑，形成差异化竞争优势。感谢您的关注！

3、公司研发投入占比、专利质量、技术代差能否支撑长期竞争力？

您好，公司 2025 年研发投入占营业收入比例为 15.69%，研发投入稳健、专利以应用层为主、核心技术无明显代差，研发人员集中投向视音频编解码、多网融合、空地一体化(无人机低空)、应急指挥调度等核心业务，研发资源高度聚焦主业。专利储备以视音频编解码、弱网传输、多网融合、应急调度、行业单兵通信为主，软著、行业适配类专利数量充足，可满足信创、等保、行业实战场景需求；专利紧密贴合应急、消防、公安业务场景，落地转化能力强，实战价值高。感谢您的关注！

4、公司对于扭转业绩有何打算和布局

您好，公司主要从三方面推进业绩改善：一是深耕政企应急、政务视频主业，抢抓各地应急体系、智慧政务建设机遇，加大招投标拓展力度，稳固存量订单、提升项目落地效率；二是加速技术创新的商业化落地，聚焦应急指挥、智能调度等高价值场景，优化产品方案，提升产品附加值；三是优化内部经营管理，严控成本费用，聚焦核心业务提质增效，同时积极探索优质业务机会，多措并举推动经营状况持续改善。感谢您的关注！

5、目前公司视频会议/应急指挥主赛道里，和同行的市占、技术、价格带各是什么水平？公司和它们比，核心差距与优势分别在哪？

	<p>您好，公司所在行业整体竞争格局清晰。公司不盲目参与同质化低价竞争，而是立足自身多年深耕垂直行业的积累，聚焦应急、消防、政务调度等细分需求场景，依托自主可控的音视频核心技术、复杂网络下稳定可靠的实战化产品能力、以及快速定制+本地化应急运维服务体系形成差异化竞争力，在区域型项目、行业专项工程中具备较强客户认可度。公司凭借灵活高效的项目落地能力和场景化解决方案优势，持续巩固细分赛道市场地位，提升市场份额。感谢您的关注！</p> <p>6、在低空经济/无人机管理平台领域，华平在技术成熟度、落地场景、订单量级上和它们的差距与追赶路径是什么？</p> <p>您好，华平股份依托自身在应急、消防领域的存量客户粘性，聚焦融合通信+低空管控核心方向，将无人机管理平台深度嵌入现有指挥调度体系，打造应急低空刚需入口，优先在森林防火、防汛救灾、危化品救援、城市应急等场景实现落地。感谢您的关注！</p>
附件清单(如有)	无
日期	2026-05-13