

证券代码：000962

证券简称：东方钽业

宁夏东方钽业股份有限公司

投资者活动记录表

编号：2026-012

|               |  |
|---------------|--|
| 投资者关系活动类别     | <input type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议<br><input type="checkbox"/> 媒体采访 <input type="checkbox"/> 业绩说明会<br><input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动<br><input checked="" type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 电话会议<br><input type="checkbox"/> 其他（请文字说明其他活动内容） |
| 参与单位名称及人员姓名   | 西南证券：黄腾飞、丁昊<br>广发基金：曾灿   |
| 时间            | 2026年5月14日9:30-12:00   |
| 地点            | 宁夏东方钽业股份有限公司   |
| 上市公司接待人员姓名    | 副总经理兼董秘：秦宏武；证券部工作人员：孙立喆  |
| 投资者关系活动主要内容介绍 | <p>1、现场参观公司展厅、部分生产车间，了解公司基本情况。</p> <p>2、公司2025年募集资金投资项目建设进展如何？</p> <p>答：目前项目建设用厂房主体建设已基本完成，部分设备安装、调试等工</p>   |

作正按计划加快推进中。

**3、目前钽铌矿石价格上涨，公司产品价格的传导机制是怎样的？价格传导是否顺畅？**

**答：**公司的生产经营需综合考虑市场需求、库存结构、客户订单、定制化需求、资源禀赋及公司长期发展等多方面因素。公司产品定价主要以原材料价格波动为根据，综合考虑客户需求、公司自身成本结构、产品生产周期及市场行情等因素与客户进行协商谈判的模式确定。

公司的生产经营需综合考虑市场需求、库存结构、客户订单、资源禀赋及公司长期发展等多方面因素。公司产品的销售价格主要采用成本加成的模式确定，在与主要的客户一对一谈判确定某一周期内（一般分为年度、半年、季度）产品价格水平、订货量、技术规格时，客户会参考合同签订前一段时间原材料价格平均值为依据确定。受定价模式、市场竞争和客户关系协调等因素，原材料价格变动对产成品销售价格的传导存在一定的滞后性。

**4、公司原材料供应有哪些保障措施？**

**答：**目前公司已建立全球化钽铌精矿采购保障体系，依托与国内外信誉较好、规模较大的优质矿石贸易商建立的较长期合作关系，锁定核心原料来源，建立了稳定的钽铌精矿进口渠道。相关渠道已稳定运行多年，充分验证其对生产运营的保障能力。

公司实际控制人中国有色集团旗下中色经贸有限公司已完成对位于巴西的矿石生产商塔博卡矿业公司的股权收购事项。2026年公司继续与塔博卡矿业公司签署了《铁钽铌合金采购合同》，该战略举措将进一步提升公司在钽铌矿石原料供应环节的自主可控能力，为产业链安全提供核心战略保障。

公司将通过系统化回收利用覆盖湿法分厂、火法分厂、钽粉分厂、钽丝分厂、制品分厂在内的全产业链各环节生产加工过程中产生的钽铌金属废料，并通过市场化渠道外购钽铌金属废料，持续强化生产原料供给保障能力，构建“生产-回收-再利用”闭式循环模式以实现资源利用效能最大化。

|      |  |
|------|--|
|      | <p><b>5、公司对未来发展有何规划？</b></p> <p><b>答：</b>公司将继续秉持“做全湿法、做优钽粉、做稳钽丝、做大火法、做强制品、做好延链”的发展理念，集中力量打造钽铌及超导材料原创技术策源地。聚焦“卡脖子”难题精准发力，重点解决高端产品技术瓶颈，确保核心技术自主可控，持续塑造创新发展新优势。</p> <p>公司将紧盯市场窗口期动态变化，强化统筹调度效能，稳固市场存量底盘、抢抓市场增量空间，巩固提升钽粉钽丝传统市场份额，加大高温合金、超导、国防工业等领域市场开发力度，全面提升核心产品的供应保障能力。抓实建成项目运营提质，紧盯在建项目进度提速，加快新建项目落地提效，确保项目投产有速度、产品入市有优势、价值兑现有效益。围绕数智化转型目标，加强5G、大数据、人工智能等新兴技术与企业发展深度融合，激活产业升级新引擎。</p> |
| 附件清单 | 无  |
| 日期   | 2026 年 5 月 14 日  |