

# 西子清洁能源装备制造股份有限公司投资者关系活动记录表

(2026-05-15)

证券代码： 002534

证券简称：西子洁能

编号：2026-009

<b>投资者关系活动类别</b>	<input checked="" type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input checked="" type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他
<b>参与单位名称及人员姓名</b>	西部证券：陈龙沧； 西部自营：庄自超；
<b>时间</b>	2026年05月15日
<b>地点</b>	公司会议室
<b>上市公司接待人员姓名</b>	董事长助理：毛一恺； 投资者关系管理专员：马颖妮；
<b>投资者关系活动主要内容介绍</b>	<p><b>1、公司基本情况及主要业务介绍？</b></p> <p>公司于1955年建厂，2002年加入西子电梯集团，2011年深交所挂牌上市，2022年更名为西子清洁能源装备制造股份有限公司。公司主要从事余热锅炉、清洁能源发电装备等产品咨询、研发、生产、销售、安装及工程总承包业务，为客户提供环保设备和能源利用整体解决方案。</p> <p>目前公司主要包括四部分业务：余热锅炉、清洁能源装备、解决方案、备件及服务业务。余热锅炉主要包括燃机余热锅炉、干熄焦余热锅炉、烧结机余热锅炉、水泥窑余热锅炉、电站锅炉及电站辅机等产品，客户群体包括五大电力、钢铁、建材、水泥等高耗能行业企业。清洁能源装备主要包括垃圾</p>

焚烧锅炉、生物质锅炉、废水废气废物（包括污泥）锅炉、熔盐吸热器、换热器、储罐及核电设备等，主要用于垃圾废物处理厂、石化厂、核电站和光热项目等新能源领域。解决方案主要包括但不限于以熔盐储能、导热油换热器、石化化工换热器、海水淡化装置、气化炉（容器、热交换器）等其他换热器及压力容器为核心设备等综合解决方案项目。备件主要包括过热器、省煤器等部件，服务包括技术服务、项目改造工程、维修维保等业务。

## **2、燃气轮机需要配套燃机余热锅炉吗？**

燃机余热锅炉（英文简称HRSG），是燃气-蒸汽联合循环系统中的核心设备之一。其工作原理是通过回收燃气轮机排出的烟气余热，用以产生蒸汽，进而用于驱动蒸汽轮机发电、供热及其他工业用汽。HRSG能将联合循环电站整体热效率从简单循环的约30%—40%大幅提升至60%以上，实现能源高效、清洁与梯级利用。

## **3、公司在燃机余热锅炉领域有哪些优势及发展规划？**

国内市场，燃机余热锅炉凭借低碳高效、调峰响应迅速的优势，成为解决传统火电启停慢、新能源不稳定的关键装备。公司是国内燃机余热锅炉行业的领跑者，标志性项目包括北京奥运会配套的太阳宫2×9F级项目、广东能源集团惠州大亚湾石化区综合能源站项目、东莞宁洲厂址替代电源9H级HRSG等。

海外市场，公司自2002年与美国N/E公司签订燃机轮机余热锅炉技术转让协议，是美国N/E公司全球最大的技术转让方。随着天然气新增装机需求扩张，公司凭借品牌效应、设备质量、交付服务多方面优势获得海外客户的认可，标志性项目包括巴基斯坦必凯9H级HRSG、尼日利亚12台9E燃机余热锅炉项目等。

全球天然气发电需求持续攀升（传统工业+数据中心供电需求），伴随国际关系缓和的契机，公司将执行“全员海外”市场理念，大幅提升海外业务线索数量，紧抓机遇，加快全球布局，精准对接国际市场需求，全力推动燃气轮机余热锅炉全球化及北美市场的订单机会落地，持续提升“西子制造”HRSG在国际市场的竞争力和影响力。

#### 4、公司 2025 年主要业绩情况？

公司加强销售订单质量管控，主营业务销售毛利率水平较上年同期继续提高；同时，公司加强应收账款及存货管理，营运资金占用总额有所下降，2025 年度经营活动现金净流入明显提升，计提的预期信用损失及资产减值损失较上年同期减少，公司全年实现扣非归母净利润 2.56 亿元，较上年同期大幅增长 78.52%，盈利能力大幅提升，公司业绩稳中向好，未来公司会重点在海外市场、新能源、重大装备改造及备品备件市场持续发力，从市场拓展、创新合作、精益制造、全面数字化转型等维度全面推进公司可持续、健康发展。

#### 5、公司最新订单情况？

2026 年一季度，公司实现新增订单 10.68 亿元，其中余热锅炉新增订单 3.21 亿元，清洁能源装备新增订单 1.82 亿元，解决方案新增订单 4.14 亿元，备件及服务新增订单 1.52 亿元。截至 2026 年 3 月 31 日，公司实现在手订单 59.49 亿元。公司通过全面加强订单质量的管控，优化订单结构，推动业务高质量发展。未来公司在四个板块业务确立了增长点机会并投入资源，力争提升公司整体接单能力。

#### 6、公司余热锅炉产品毛利率是多少？

2025 年，公司余热锅炉产品综合毛利率 19.96%，比上年同期增加 2.10%。未来公司将在稳固传统锅炉业务现有市占率基础上，努力提高订单质量，提升毛利率水平。

#### 7、公司出海的重点区域及发展情况？

公司海外市场主要集中东南亚、南美洲以及“一带一路”沿线国家及地区（非洲、中东）等。随着国家综合实力的不断提升，国产品牌逐步被海外市场所认可，结合国家“一带一路”政策导向，公司不断增加海外布点，结合海外市场需求，不断推出海外市场的拳头产品，公司产品在海外市场竞争力不断提

	<p>升。近年来，海外市场新增订单占比不断提升。海外市场已经成为公司业绩增量的重要组成部分。</p> <p><b>8、公司目前产能情况？</b></p> <p>目前公司有崇贤基地、德清基地、诸暨基地、工锅勾庄基地四大基地，包括全球 ODM 制造中心、核电车间、重型加工中心、配件和备件中心等。其中，德清基地于 2025 年新投入使用，目前处于产能爬坡阶段。该基地的投用进一步提升了公司整体产能储备，可满足未来新增订单需求。</p>
<p><b>附件清单</b> <b>(如有)</b></p>	
<p><b>日期</b></p>	<p>2026 年 05 月 15 日</p>