

云南南天电子信息产业股份有限公司

投资者关系活动记录表

编号：20260515

投资者关系活动类别	<input type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input checked="" type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他（请文字说明其他活动内容）
活动参与人员	一、参与人员 投资者网上提问 二、公司出席人员 1、董事长：徐宏灿 2、董事会秘书：赵起高 3、财务总监：郑勇勇 4、独立董事：李红琨
时间	2026年5月15日（周五）下午 15:00~17:00
地点	公司通过深交所“互动易”平台“云访谈”栏目（ https://irm.cninfo.com.cn/ ）采用网络远程的方式召开业绩说明会
形式	线上交流
交流内容及具体问答记录	<p>投资者提出的问题及公司回复情况 公司就投资者在本次说明会中提出的问题进行了回复：</p> <p>1、公司年报显示公司 2025 年度归母净利润较上年同期减少 68%，请公司解释下利润大幅下滑的原因是什么？以及公司后续将采取什么措施提升公司盈利能力？</p> <p>您好！2025 年，公司利润下滑主要受信用减值损失、资产减值损失增加，补缴税款及滞纳金等因素影响。南天信息立足金融科技业务四十年，始终以金融科技业务为核心、以数智化服务为主线、以信创发展和生态协同为重要支撑，结合人工智能、大数据、区块链、云计算等前沿技术，持续推进主营业务升级和业务结构优化。对公司总体战略和目标进行分解、细化和落实，提升企业整体的执行能力。公司将采取如下措施提高盈利能力：一</p>

是在积极维护现有存量重点客户—金融行业（以银行业为主，含部分保险业、证券业）的同时，积极开拓政府、电力、能源、交通、民航等行业客户，加强数字治理、数字民生、数字经济应用场景研究，挖掘数字化商机，稳步发展 IT 产品销售及产业互联网业务。二是强化精益化管理，以最大限度地降低管理所占用的资源和管理成本。感谢您对公司的关注与支持。

2、去年以来，公司实施了哪些与 AI 有关的项目，客户拓展和应用效果如何，公司在 AI 方面储备了哪些业务和技术？

您好！去年以来，公司实施了某央企能源集团的“人工智能平台及投资管理数字化等项目”，形成“基于大模型与 AI 技术的能源企业投资分析评价敏捷智能双引擎构建研究”核心成果；参与实施了某国有银行“金融大模型建设项目”“客户经理智能助理”“个贷 AI 助手”“对话式业务办理”等项目，协助银行实现在员工渠道和客户渠道的 AI 应用创新；参与实施了某股份制银行“大模型训练集群基础设施建设项目”，完成了基于国产化算力的千卡智算中心集群及全场景算力支持与调优服务，同时参与实施了该行“AI 辅助研发”“客户营销”等场景的建设；实施了某股份制银行的“人工智能平台建设项目”，通过“统一 AI 门户+AI 网关+AI 效能分析”实现对全行 AI 应用的统一纳管及持续运营，为 AI 应用提供了可持续运营的统筹保障。除此之外，公司还广泛为多家中小金融机构提供了 AI 平台或应用创新方面的技术服务。公司也推出了全栈 AI 大模型解决方案、ChatTask（Agent 助手平台）、慧府 AI 知识库平台、慧府 AI 场景中台等系列产品及方案。目前，通过结合 AI 与公司产品体系，有望缩短传统项目完成周期，并提升银行客户的使用效果和体验感，大幅提升业务办理效率、营销转化率及风险管理能力。公司也将围绕人工智能快速发展和金融行业智能化需求提升的趋势，积极推进大模型等新技术与金融业务场景深度融合，重点围绕智能风控、智能营销、智能客服、智能运维、研发辅助等方向持续开展研发、验证和解决方案沉淀，推动 AI 能力在重点场景中有序落地。感谢您对公司的关注与支持。

3、AI 行业给各行业带来较大冲击，南天信息作为 IT 服务企业，如何应对 AI 带来的颠覆性挑战？

您好！我们认为 AI 的发展为软件行业带来了机遇与挑战，AI 正在深刻重塑软件行业，但对金融行业软件服务而言，更准确地说是结构性重构和价值链重排，而不是服务模式的消失。公司正在积极推进服务能力的系统性智能化转型。一方面以 AI 提升研发、交付、运维等环节的效率和质量，另一方面持续加强面

	<p>向客户 AI 应用服务能力的建设,推动 AI 与业务场景、行业知识、系统能力更好结合,不断提升服务客户数智化发展的能力。同时,随着 AI 应用系统在运行维护、模型治理、效果优化、安全合规等方面的持续性需求增强,行业商业模式存在逐步调整的趋势,平台类收入、年度服务收入、运营支持收入等有望逐步提升。公司在推进智能化转型的同时,也在持续加强相关能力和场景布局,积极探索更加适应未来发展的服务形态和价值实现方式,为公司长期竞争力提升打好基础。感谢您对公司的关注与支持。</p> <p>4、公司信创业务发展如何,未来空间如何?</p> <p>您好!公司将信创作为软件业务、系统集成业务、IT 产品销售和产业互联网业务的重要发展方向之一,持续围绕金融客户及政企客户的自主可控、安全合规、数据中心基础设施升级、存量系统改造、云原生迁移、国产软硬件适配及运维保障等需求开展业务。</p> <p>公司信创相关业务已覆盖软件开发、应用系统信创改造、云原生改造、国产数据库和操作系统适配、信创服务器、云平台、网络安全、存储、运维服务等多个方向,客户包括金融机构及政企客户。</p> <p>公司认为,信创建设正在从早期“试点替代”逐步走向“全面深化、体系化建设”,金融机构及政企客户对安全可信、合规可控、稳定运行和持续运维的要求,将推动相关需求持续释放。公司将围绕金融及政企客户数字化转型和信创深化需求,持续提升相关技术、产品、工程交付和服务能力,积极把握信创深化和数字金融发展带来的市场机会。同时,相关业务发展受客户预算、项目招投标、实施周期、市场竞争等因素影响,存在一定不确定性。感谢您对公司的关注与支持。</p>
关于本次活动是否涉及应披露重大信息的说明	否
活动过程中所使用的演示文稿、提供的文档等附件(如有,可作为附件)	无