

## 雅本化学股份有限公司投资者关系活动记录表

证券代码: 300261

证券简称: 雅本化学

编号: 20260515

投资者关系活动类别	<input type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input checked="" type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他（请文字说明其他活动内容）
参与单位名称及人员姓名	投资者网上提问
时间	2026年5月15日(周五)下午 15:00~16:30
地点	公司通过全景网“投资者关系互动平台”（ <a href="https://ir.p5w.net">https://ir.p5w.net</a> ）采用网络远程的方式召开业绩说明会
上市公司接待人员姓名	1、董事长、总经理蔡彤 2、董事、财务总监王爱军 3、独立董事饶艳超 4、副总经理、董秘王一川
投资者关系活动主要内容介绍	<p style="text-align: center;"><b>投资者提出的问题及公司回复情况</b></p> <p>公司就投资者在本次说明会中提出的问题进行了回复：</p> <p><b>1、蔡董你好，请问公司对未来发展是否信心十足。为何定增 10 亿这么大的缺口，是未来在筹划多大的项目，若有信心为何蔡董只认购 3000 万。</b></p> <p>答：尊敬的投资者，您好！我对公司未来发展充满信心。农药、医药 CDMO 行业潜力大，公司多年客户积累优势显著，能力建设的成果使得公司具备参与全球竞争的能力。个人认购基于综合考量，包括提振士气、彰显信心以及为产线落地提供资金支持。我将充分参考投资者的意见，多种方式为公司长期、稳健发展做出贡献。</p> <p><b>2、蔡董，请问为何这次一季报统计逻辑和以往季度那么不同，就比如公司基建仓库之类都登记，还比如一季度预付款为何如此高，是订单很满嘛？</b></p>

答：尊敬的投资者，您好！公司定期报告按照企业会计准则的规定编制。关于订单和业务实施的情况，您可以持续关注公司定期报告和临时公告中披露的相关内容。谢谢！

**3、公司和恒瑞医药公司结构合作后。是否有什么项目开展加紧联系，恒瑞获得大订单，是否对公司有业务方面提升，去年8月公告后股价连续下跌，若无实质订单关联。考虑取消合作嘛**

答：尊敬的投资者，您好！公司高度重视维系与深化头部医药客户的合作关系。公司与恒瑞医药的合作模式为 CDMO 模式，覆盖恒瑞医药从临床前到商业化生产的各个阶段。双方的合作包括早期临床前的分析工作，也涵盖 I 期、II 期、III 期临床阶段的项目，以及刚刚获批上市和上市后的相关项目。目前在研项目维持在 20 个左右，部分早研、临床期项目阶段性结束，新老项目滚动实施。

**4、蔡董，农药主业持续萎靡，是否考虑和国外农头合作，这次国家级别会晤带来的农业订单是否能争取到。**

答：尊敬的投资者，您好！公司 2025 年度农化业务收入同比提升。鉴于公司已与全球部分农化龙头企业建立了长期、稳定的合作关系，公司将积极关注本次国家级别会晤后的市场变动及机会，致力于夯实公司在农化领域的竞争地位和业绩基础。感谢您的建议！

**5、蔡董，公司是否可以邀请江苏政府层面入资加深背景**

答：尊敬的投资者，感谢您的关注。公司高度重视与项目所在地政府的沟通与交流，积极探索多元化的合作方式。关于您提到的引进地方政府作为投资方，公司将积极论证并结合监管政策、发展战略及资本市场环境综合审慎考量。若后续有相关计划，将严格按照监管要求及时履行信息披露义务。

**6、财务总监您好，请问贵公司现金流数据显示有很大的改善，是应收款收回了吗？现金流是否有打算投入创新**

答：尊敬的投资者，您好！公司一季度应收账款回款是现金

流改善的原因之一。公司的现金会根据研发项目的推进有序投入，感谢您的关注！

**7、大盘一直创新高雅本一直创新低贵公司有没有采取什么措施？**

答：尊敬的投资者，您好！从战略层面看，公司锚定 CDMO 主业，这是我们的核心赛道。围绕这个战略，我们正在落实“重要客户+核心产品”业务架构，全力巩固竞争优势，推动主业长远发展。战略落地离不开内外兼修。对内，董事会强化战略执行，完善治理，提升效率；对外，我和团队秉持开放沟通理念，希望继续加强与投资者互动，传递公司价值。市场的关切是我们的动力。公司将坚守合规底线，从战略层面积极谋划，维护股东权益，履行社会责任。

**8、大盘涨这么雅本一直创新低你们有维护股价公司市值的想法吗？**

答：尊敬的投资者，您好！我们深知您对股价的关切。股价虽受多种因素影响，但经营基本面才是核心。为此，公司把夯实 CDMO 主业根基当作首要任务，全力履行与主要客户的合作承诺，完善“重要客户+核心产品”业务模式，提升主业发展质量。同时，对内加强治理、提高效率、合规经营；对外拓宽与投资者的沟通渠道，做好交流与价值传递。公司会在合规范围内积极探索维护股东权益的办法，切实履行责任。

**9、领导，您好！我来自四川大决策。请问，医药中间体（抗病毒/抗肿瘤）订单与毛利率，头部药企认证与批量供货？**

答：尊敬的投资者，感谢您的关注。公司重点布局抗病毒、抗肿瘤领域医药中间体业务，相关产品订单稳步拓展。公司具备在创新医药 CDMO 领域的合规产能、连续流工艺、规模化生产能力、全流程研发能力及较完善的质量体系等相关能力。目前公司持续推进头部医药客户的资质认证事宜，同步配套建设创新医药项目产能，后续将加快认证落地与批量供货，进一步提升业务

规模与业绩贡献。

**10、公司对医药大客户的业务预期如何，什么时候能贡献盈利？**

答：尊敬的投资者，您好！目前公司营收结构中，医药业务占比 20%-30%，其中医药 CDMO 业务是核心组成部分。该业务暂未形成有效盈利贡献，主要原因是公司核心大客户合作开展时间较短，产能配套未能完全到位，且部分 API 产品合规化审批需要时间，后续随着合作深化、产能释放及审批完成，医药 CDMO 业务占比有望提升。

**11、公司 26 年一季度在营收变动不大的情况下，确亏损将近 6000 万，毛利率也从原来的 20%左右暴跌到 5%左右，这个具体是由什么原因造成的呢，未来毛利率还是维持在这个水平吗？**

答：尊敬的投资者，您好！今年第一季度公司个别农化产品的售价下降明显，是造成一季度亏损的主要因素。同时，由于汇率波动等因素，造成汇兑损失。公司将积极提升新产品比重，并采取降低汇率波动带来的影响，感谢您的关注！

**12、公司今年农药业务怎么样？新产品情况如何？**

答：公司农药业务坚持大客户战略与 CDMO 发展模式，逐步从单一品种依赖转向多个创新农药产品矩阵布局，重点服务科迪华、拜耳、富美实等国际头部农化企业。2026 年，公司核心产能项目将有序落地：创新原药 CDMO 项目将陆续交付；部分农药中间体产品预计年内稳定交付；创新农药产品产线建设加速推进。

**13、公司有考虑引进战略投资者缓解资金紧张压力吗？**

答：感谢您的关注。公司高度重视优化资本结构，通过多元化融资渠道缓解资金压力，助力可持续健康发展。关于引进战略投资者事项，公司会结合监管政策、发展战略及资本市场环境综合审慎考量，若后续有相关计划，将严格按照监管要求及时履行

	<p>信息披露义务。</p> <p><b>14、公司与富美实的长单是否早已取消？</b></p> <p>答：公司与富美实的业务合作正常开展，且持续推进与富美实就该产品的后续合作签署有关协议的相关工作。该合作事项尚未达到信息披露标准，后续如涉及需披露的情形，公司将严格按照相关法律法规要求，及时履行信息披露义务。</p> <p><b>15、请问截止5月10日公司股东人数是多少？</b></p> <p>答：尊敬的投资者，您好！截止至2026年5月10日，公司股东总数为48613户。</p> <p><b>16、公司持续年度亏损，股价持续低迷屡创新低，公司的市值管理实则纸上谈兵。请问公司有何应对之策弥补投资者损失！</b></p> <p>答：尊敬的投资者，您好！我们理解，股价受多重因素影响，但核心仍取决于经营基本面。因此，公司始终将夯实CDMO主业发展基础作为第一要务，切实兑现与主要客户的合作承诺，完善“重要客户+核心产品”的业务矩阵，为公司主业提质增效发展奠定基础。此外，公司对内推动内部治理提升和经营效率改善，创造良好的合规经营环境；对外，完善与投资者沟通的渠道，做好沟通交流和价值传递工作。您的关心即是我们的关切，公司将在合规前提下积极研究维护股东权益的相关举措，切实履行企业责任。</p> <p><b>17、定增被股东大会否决后，公司是否会另辟蹊径筹措资金？具体方案有在密集张罗吗？</b></p> <p>答：尊敬的投资者，您好！公司尊重股东依法依规行使股东权利，并将悉心听取股东的意见、建议。后续公司将结合主业发展需求、市场环境及监管要求，审慎评估再融资相关事宜，若有新的再融资计划或替代融资安排，将严格按照相关法律法规履行决策程序和信息披露义务。公司始终坚持，相关融资行为应当切实符合公司发展战略的需要，并坚决维护股东利益。</p>
附件清单(如有)	无

日期	2026 年 5 月 15 日
----	-----------------