

富奥汽车零部件股份有限公司
投资者关系活动记录表

编号：2026-05

投资者关系活动类别	<input type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input checked="" type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他
活动参与人员	通过网络互动参与本次业绩说明会的各类投资者
时间	2026年5月15日 15:00-16:00
地点	全景网“投资者关系互动平台” (http://ir.p5w.net)
形式	网络互动
上市公司接待人员姓名	富奥汽车零部件股份有限公司： 独立董事：孙立荣 财务总监：李志勇 副总经理兼董事会秘书：张宁 证券事务代表：刘岩 财务控制部（董事会办公室）综合事务管理员：赵金玲
交流内容及具体问答记录	<p style="text-align: center;">1、问：贵司地处东北地区，能否定期来南方城市安排投资者见面会或投资者参观等活动，以便投资者更全面的了解公司？</p> <p>答：尊敬的投资者您好，公司始终高度重视与广大投资者的沟通交流，致力于通过多元化、常态化的方式保障投资者知情权与参与权。未来，公司将结合经营安排统筹规划投资者交流活动，包括但不限于投资者见面会、线上线下联合调研、机构路演等形式，让更多投资者更直观、全面地了解公司业务布局、生产经营及发展规划。您也可以通过公司公告、投资者热线、互动易等渠道持续关注公司动态，再次感</p>

感谢您的关心与支持！

2、问：公司以往分红在每 10 股 2.5 元，近两年营收稳步抬升、订单充足，经营态势良好，但分红回落至每 10 股 1.5 元，连续两年低于往年水平，与业绩增长背离。能否请公司在保证经营的情况下，适当提升分红比例，让投资者共享公司成长收益，同时向资本市场传递公司经营稳健、持续向好的发展预期？

答：尊敬的投资者您好，非常感谢您对公司经营成果和分红政策的关心和期待。公司近两年分红水平有所下调，主要是基于当前行业发展阶段、项目投资需求、研发投入需求、营运资金储备及长期稳健经营的综合考量。一方面，公司正处于转型升级、市场拓展、研发攻坚、资源布局的关键时期，需要留存必要的资金用于新兴产业投资、保障生产交付、降低财务风险，以巩固当前良好的经营态势，确保未来持续盈利能力；另一方面，分红政策的制定始终兼顾短期回报与长期发展，既要为投资者负责，也要为公司可持续增长预留空间，保障后续经营投入和抗风险能力。未来公司会在确保现金流安全、满足业务扩张需求、控制经营风险的基础上，持续优化利润分配方案，更加平衡地兼顾股东合理回报与公司长远发展，努力让投资者切实分享到经营增长带来的收益。

3、问：您好！我来自四川大决策，请问传统汽车底盘、转向、制动部件订单回暖，毛利率修复空间如何？

答：尊敬的投资者您好！感谢您的关注。目前公司对底盘领域分散资源进行系统性整合，将原底盘系统、悬架系统、转向系统等产品线统筹整合为智能底盘业务板块，以强化底盘系统核心优势，着力构筑低成本、高品质的竞争壁垒，致力于打造底盘领域的 Tier 0.5 级系统供应商。随着大底盘业务资源整合以及公司持续推进降本增效和产品结构优化，大底盘业务毛利水平具备逐步改善的空间。公司将持续提升运

营质量与核心竞争能力，尽最大努力回馈广大投资者。

4、问：贵公司在市值管理方面做了哪些计划？

答：尊敬的投资者您好！市值管理是公司本年度重点推进的工作之一。公司始终高度重视资本市场形象与股东价值维护，后续将持续做好规范化、自愿性信息披露，积极向市场传递公司业务发展亮点；同时加快新兴产业布局、持续拓宽产品应用场景与市场空间，并进一步加大与广大投资者的沟通交流频次，不断提升公司市场关注度与辨识度。此外，公司也将严格参照相关市值管理监管规则及制度要求，合理运用各类合规市值管理工具，稳步推动公司内在价值与市场估值合理回归。当前公司二级市场股价尚未充分体现公司自身内在价值，未来公司将持续加大市值管理工作力度，深耕提质增效、夯实内在经营价值，积极探索更多行之有效的价值提升与市值修复路径，努力回报广大投资者的长期信任与支持。再次感谢您的关注与理解！

5、问：贵公司未来三年的目标有哪些？

答：尊敬的投资者您好！2026年是富奥股份公司“十五五”规划的开局之年，当前汽车零部件行业竞争日趋白热化，“内卷”态势持续加剧，公司面临的市场压力、成本压力与技术迭代压力同步攀升。新征程承载新使命，新目标呼唤新作为，公司将积极应对挑战，以更坚定的决心拼抢订单、拓展市场版图，聚焦自主核心技术攻关，并购补链、海外建厂、新赛道布局多措并举，夯实发展支撑；以低成本战略为牵引、精益运营为抓手，确保全年经营指标达成；持续建强核心人才队伍，深化规范治理赋能高质量发展，为“十五五”时期长远发展奠定坚实基础。

6、问：公司热管理方面有没有什么突破，对时下新赛道液冷有没有布局？

答：尊敬的投资者您好，公司全域热管理产品主要包括

热管理集成模块、前端冷却模块、空调箱等。公司持续深化热管理业务市场布局，稳步推进核心客户合作与新兴场景拓展。武汉空调箱项目顺利落地，实现核心客户本地化配套供货，进一步夯实了合作基础。小鹏汇天空调箱及电池冷却器项目有序推进，成功切入新兴应用领域，为公司培育新的业务增长点。同时，公司成功斩获吉利空调箱项目定点，依托在技术研发、精益制造及成本管控方面构建的综合竞争优势，持续巩固空调箱业务核心竞争力，并顺利获取马来西亚宝腾项目订单，海外市场拓展取得积极成效。公司持续关注热管理相关产品在液冷细分领域的技术发展与市场应用机遇，后续将结合自身技术积淀与产业发展趋势，稳步探索、拓展热管理产品的多元化应用场景，进一步挖掘增量市场空间。感谢您的关注。

7、问：请问贵公司领导层怎样看待股价屡屡破净？

答：尊敬的投资者，您好！感谢您一直以来对公司的关注与支持。

公司管理层始终高度重视二级市场股价表现及全体股东的切身利益，对于目前公司股价处于破净区间的情况，我们高度重视，也十分理解广大投资者的关切与期待。

当前的市场股价表现，既是公司经营发展过程中的压力，更是砥砺前行的动力。后续公司将秉持稳健经营理念，一方面持续深耕主业、维护好经营基本面，积极布局新兴产业、拓宽业务成长空间，不断夯实公司内在价值；另一方面进一步加强与资本市场及广大投资者的常态化沟通交流，积极传递公司经营发展亮点，提升市场认知度与关注度。

公司将全力推动公司内在价值与市场估值逐步匹配，切实维护广大股东的长远合法权益。再次感谢您的理解、关注与支持！

8、问：贵公司在机器人领域有哪些布局？

答：尊敬的投资者您好！感谢您的关注。公司为抢抓新兴产业发展机遇，充分发挥各方资源优势，提升核心竞争力，与富维股份、华翔启源、旗智创新中心设立合资公司，与行业相关客户保持技术交流与业务对接，相关业务尚处于前期验证阶段，尚未形成规模化订单及营收贡献。后续将根据行业发展、客户定点及市场需求情况，稳妥推进相关业务布局。相关业务在 2026 年及未来一段时期内，预计暂不会对公司经营业绩产生重大影响。敬请广大投资者理性看待行业热点，注意投资风险。

9、问：贵公司在储能领域有哪些布局？

答：尊敬的投资者，您好！公司控股子公司富奥智慧能源积极布局新能源汽车退役动力电池梯次利用业务，着力构建电池循环产业关键产业链环节。

公司自主研发推出“退役动力电池整包级利用储能系统”，有效破解退役电池拆解成本高、系统集成难度大等行业共性难题。后续公司将持续深化技术协同，稳步拓展储能业务边界，培育新的业绩增长点，更好地回报投资者。

10、问：贵公司是否考虑接受一汽其他资产的注入？

答：尊敬的投资者，您好！截至目前，公司未收到相关股东方关于资产注入的意向通知或明确规划，亦不存在应披露而未披露的重大资产重组、资产整合等重大事项。

公司始终聚焦新能源、智能化、轻量化等核心发展方向，稳步推进产业转型升级，持续夯实经营基本面，提升核心竞争实力。后续若股东方涉及与上市公司相关的资产整合、资产注入等重大事项，公司将严格遵照证监会及交易所相关监管规则，及时履行内部审议程序及信息披露义务。敬请广大投资者以公司官方公告为准，理性看待市场传闻，审慎决策、注意投资风险。

11、问：贵公司技术实力雄厚，除了汽车行业，是否考

虑造福社会其他行业？

答：尊敬的投资者，您好！公司在底盘系统、智能悬架、智能转向、智能网联、全域热管理等核心业务领域，已积淀深厚的技术研发与产业化应用能力。相关核心技术具备良好的通用性与延伸拓展空间，具备向多领域、多行业兼容适配的潜力，有望进一步释放技术价值、拓宽价值创造边界。

未来公司将在稳固主业稳健经营的基础上，依托现有技术储备与产业优势，审慎探索新兴产业相关布局与业务延伸。公司将持续以高品质、高可靠性的产品及服务夯实经营根基，积极赋能产业发展，致力于为广大投资者创造稳健可持续的长期价值回报。感谢您的关注！

12、问：对于未来几年选择并投资公司的广大投资者，公司有何寄语？

答：首先，衷心感谢广大投资者多年来对公司的信任、陪伴与坚守。

未来几年，是汽车产业电动化、智能化、轻量化深度变革、行业格局重塑的关键周期，也是汽车零部件企业转型升级、培育壮大第二增长曲线的重要窗口期。公司将顺势把握行业发展机遇，强化资本市场视角战略研判能力，前瞻布局新兴产业赛道；在稳固做强汽车零部件主业基本盘的基础上，积极培育并打造新的业绩增长点，以技术持续迭代、新业务有序落地，进一步打开公司长期成长空间。

公司将始终坚守经营初心，切实重视股东回报。一方面持续完善公司治理架构，从严管控各类经营风险，不断提升运营管理效率与整体盈利质量；另一方面坚持稳健持续的分红政策，稳定落实投资者回报机制。同时常态化做好投资者关系管理与沟通交流，传递公司经营现状与战略发展进展，以稳健经营和长期价值成长回馈广大投资者的长期支持与信赖。

	<p>13、问：贵公司 2025 年持有的订单消化完了吗？</p> <p>答：尊敬的投资者您好！感谢关注。2025 年度，公司合并口径内公司新获订单项目的全生命周期收入金额预计约 660 亿元，其中新能源订单占比约 74%，传统市场以外客户订单占比达 52%，新获取项目平均生命周期约为 4-5 年，生命周期内总收入为按照客户规划产量测算的预计数，实际销售金额受行业周期、下游客户产量、市场环境变化等因素影响，项目后续实施及实现效益存在不确定性。相关项目将根据客户生产计划陆续实现量产 SOP。公司将持续优化产能配置与供应链体系管理，全力保障订单高质高效交付；同时积极抢抓市场机遇，承接客户新项目定点，为公司后续业务稳健发展筑牢基础、积蓄动能。</p> <p>14、问：请问公司今年是否制定了股份回购及员工持股相关计划？</p> <p>答：尊敬的投资者，您好！感谢您的关注。截至目前，公司暂未制定、亦未审议通过股份回购及员工持股相关计划。后续若公司筹划实施股份回购、员工持股、股权激励等相关事项，将严格按照监管规定及公司治理规则，依规履行相关决策程序，并及时履行信息披露义务。敬请广大投资者以公司官方公告为准，理性投资，注意投资风险。</p>
<p>关于本次活动是否涉及应披露重大信息的说明</p>	<p>否</p>
<p>活动过程中所使用的演示文稿、提供的文档等附件（如有，可作为附件）</p>	<p>无</p>